

ВЕСТНИК
ИНСТИТУТА ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА

ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

BULLETIN
PEOPLES' FRIENDSHIP INSTITUTE OF THE
CAUCASUS

THE ECONOMY AND NATIONAL ECONOMY MANAGEMENT

ECONOMIC SCIENCES

E-mail: vestnik-idnk@mail.ru

Web: vestnik.idnk.ru

Вестник
Института Дружбы народов Кавказа
ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи и массовых коммуникаций. Управление по Ставропольскому краю Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ТУ 26-00035 от 16 октября 2008 года.

Журнал рекомендован ВАК Минобрнауки РФ для публикаций научных работ, отражающих основное научное содержание докторских и кандидатских диссертаций. Журнал включен в Российский индекс научного цитирования (РИНЦ) и публикует статьи по следующим направлениям:

5.2.1 - ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ
5.2.4 - ФИНАНСЫ

Учредитель:

Частное образовательное учреждение высшего образования «Институт Дружбы народов Кавказа»

Главный редактор:

доктор экономических наук, профессор Т.С. Ледович

Редакционная коллегия:

Заслуженный деятель науки России, академик РАЕН, доктор экономических наук, профессор Б.К.Тебиев
Заслуженный деятель науки России, доктор экономических наук, профессор В.Н. Овчинников
Заслуженный деятель науки России, доктор экономических наук, профессор Кетова Н.П.

Доктор экономических наук, профессор А. В. Бузгалин
Doctor of Sciences (Economy), Professor A.V.Buzgalin
Doctor of Sciences (Economy), Professor M.I. Voeuykov
Doctor of Sciences (Economy), Professor H.Z. Barabaner (Estonia)

Доктор экономических наук, профессор Н.Н. Калинина

Доктор экономических наук, профессор Т.С. Ледович

Доктор экономических наук, профессор И.В. Таранова

Доктор экономических наук, профессор А. А. Татуев
Кандидат философских наук, С.А. Ледович

Адрес редакции и издателя: 355008, г. Ставрополь, пр-т К. Маркса, 7

Тел. (8652) 28-25-00
E-mail: vestnik-idnk@mail.ru
www.vestnik.idnk.ru

Подписано в печать 28.03.2023
Дата выхода 31.03.2023
Формат 60x84\8. Бумага офсетная.
Гарнитура Gotham.
Усл.печатных листов 22.44
Тираж 1000 экз.
Цена свободная

Перепечатка материалов только по согласованию с редакцией

© Издательство ИДНК

BULLETIN
Peoples' Friendship Institute of the Caucasus
The economy and national economy
management

Mass media organisation registration certificate ПИ № ТУ 26-00035

The journal is recommended by the Higher Attestation Commission of the Ministry of Education and Science of Russian Federation for the publication of scientific works reflecting the main scientific content of doctoral and master's theses. The journal is included in the Russian Science Citation Index (RISC) and publishes articles in the following scientific areas:

5.2.1 - ECONOMIC THEORY
5.2.4 - FINANCE

Founder

Peoples' Friendship Institute of the Caucasus

Editor-in-chief:

Doctor of Sciences (Economy), professor
T.S. Ledovich

Edit orial board:

Honorable Researcher of Russia, Academician of PANS, Doctor of Sciences (Economy), Professor B.K.Tebiyev
Honorable Researcher of Russia, Doctor of Sciences (Economy), Professor V.N. Ovchinnikov
Honorable Researcher of Russia, Doctor of Sciences (Economy), Professor N.P. Ketova

Doctor of Sciences (Economy), Professor A.V.Buzgalin
Doctor of Sciences (Economy), Professor M.I. Voeuykov
Doctor of Sciences (Economy), Professor H.Z. Barabaner (Estonia)

Professor B.O. Hallier (Germany)

Doctor of Sciences (Economy), Professor N.N. Kalinina
Doctor of Sciences (Economy), Professor T.S. Ledovich
Doctor of Sciences (Economy), Professor I.V.Taranova
Doctor of Sciences (Economy), Professor A.A.Tatuev
Candidate of Sciences (Philosophy), S.A. Ledovich

Address of the publisher and distributor: 7 Karl Marx Prospect, Stavropol, 355008

Tel. (8652) 28-25-00
E-mail: vestnik-idnk@mail.ru
www.vestnik.idnk.ru

Signed to print on 03/28/2023
Release date 03/31/2023
Format 60x84\8. Offset paper.
Headset Gotham.
CONV. Printed sheets 22.44
Circulation 1000 copies
Free price

No part of the publication may be reproduced in any form or by any means without the prior written permission of the publisher



Т.С. Ледович

Дорогие друзья! Уважаемые читатели!

Хочу обратиться к вам с приветственным словом главного редактора.

Главной миссией нашего журнала, в течение ряда лет входящего в действующий перечень ВАК Минобрнауки РФ и освещающего широкий спектр проблем отечественной экономики, является, в первую очередь, популяризация науки и разностороннее развитие личности будущего специалиста, обладающего высоким профессионализмом, культурой, интеллигентностью, социальной активностью, качествами гражданина-патриота.

Вестник ИДНК – отличный старт для молодых ученых и будущих специалистов, желающих связать свою жизнь с наукой. Студенты, аспиранты и молодые ученые ИДНК постоянно находятся в поиске и получают новые знания, умеют креативно преподнести собственные идеи, а главное – получают все возможности представить свои научные работы, выполненные под руководством опытных наставников.

Нынешние социально-экономические условия наглядно демонстрируют необходимость получения новых знаний, информации, развития и совершенствования новых технологий, модернизации российского образования. Именно в сфере образования последовательно формируются способности и жизненные устремления всего населения.

В нашем журнале публикуются результаты исследований, проводимых ИДНК, в том числе, в партнерстве с российскими и зарубежными учеными. Тематика статей отражает идеи, над которыми продуктивно работает научное сообщество института в научно-кооперационных связях с учеными ведущих вузов России: поиск путей экономического роста России, выявление инструментов стимулирования нового индустриального развития, поддержка институционального переустройства регионов, проблем экономики, основанной на знаниях, обеспечение экологической безопасности, модернизации страны, преумножения человеческого капитала и многие другие. Журнал открыт для всех, кого волнуют проблемы развития экономики Ставрополья, Северного Кавказа и всей нашей страны.

Особая ценность нашего научного издания заключается в уникальной возможности получить многостороннее видение проблем, находящихся на стыке дисциплин, донести до общества результаты дискуссий интеллектуальной элиты края, региона, государства; дискуссий экономистов, практиков, ученых, экспертов, представителей делового сообщества и государственных структур; дискуссий, возникающих вокруг проблемы по выработке новой экономической модели для нашей страны, возможностей и условий, при которых Россия должна стать процветающим государством. Воспитывая и давая образование, формируя человека с выраженной гражданской позицией, педагогическое сообщество считает своей первоочередной задачей активное включение в эту дискуссию студента, культивируя и развивая его творческий потенциал. Теоретики и практики различных направлений имеют шанс дополнить свой научный и прикладной багаж знаниями и опытом коллег.

Основное стремление редакции – сделать издание информационно насыщенной, привлекательной для читателей трибуной для дискуссии по актуальным аспектам развития отечественной и региональной экономики.

Желаю нашему научному журналу успешного будущего, новых побед, новых свершений! Всей редакционной коллегии хочу пожелать интересных творческих находок, продуктивной работы на благо нашего края и всего Северного Кавказа!

***Главный редактор журнала
доктор экономических наук, профессор Т.С. Ледович***

СОДЕРЖАНИЕ

Слово главного редактора.....3

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Кетова Н.П.

Управление развитием инновационных кластеров – инструмент обеспечения технологического суверенитета России.....6

Овчинников В.Н., Басел Салманн

Актуальные проблемы управления деятельностью кооперативных форм хозяйств: опыт Сирии и России.....13

Овчинников В.Н., Цзя Хао

Управление региональной экосистемой в парадигме природохозяйственного зонирования территории Китая по основным функциональным областям.....18

Бабина Е.Н., Шаталова О.И., Шмыгалева П.В., Величенко Е.А., Мухорьянова О.А.

Теневая экономика: уровни, структура, масштабы и факторы динамики.....26

Синицына И.В., Богачева Е.А., Дроздова Е.С., Солощенко М.И.

Перспективы интеграции новых регионов в экономику России.....33

Бегларян М.Е., Астафьева М.В., Астапчик И.В.

Социально-экономические отношения и цифровой патриотизм.....39

Вишнякова О.Н.

Подходы к формированию и особенности отраслевой экосистемы физической культуры и спорта.....48

Алексеева Н.В., Дуракова А. С., Горденко Д. В., Воропинова О.А.

Киберпреступления в банковской сфере России: аналитика и методы противодействия.....54

Дуракова А. С., Сапронов С. В., Полянская Т. А., Эреджепова Р. К.

Проблема киберпреступности в условиях цифровизации экономики России.....65

Кукоба П.И.

Методология обеспечения инновационной деятельности экономических систем на региональном уровне.....73

Францева-Костенко Е.Е., Трошин А.С.

Ключевые угрозы экономической деятельности хозяйствующих субъектов: причины и последствия.....82

Кулаков В.В., Ярунина А.Г.

Угрозы и перспективы экономической безопасности человека в России.....88

Ткач Ю.Б., Гладун В. С.

Игорный бизнес в мировой практике.....99

ФИНАНСЫ

Шаталова О.И., Бабина Е.Н., Снегирева Н.В., Шмыгалева П.В., Ледовская А.В. Теоретико - методические аспекты оценки платежеспособности и финансовой устойчивости организации.....	105
Белоусов А. И., Михайлова Г. В., Узденова Ф. М. Современная экономическая и управленческая действительность в контексте бухгалтерских процедур.....	113
Глаз В. Н., Казакова И. Н., Кабанова О. В., Иониди Л. В. Влияние финансовых инструментов на эффективность деятельности и финансовую устойчивость организаций.....	120
Подколзина И.М., Макарьева В.Ю., Закалюкина Е. В., Немцова Е.С. Правонарушения в сфере налогов и сборов как угроза экономической безопасности Российской Федерации.....	126
Хабилов Г.А., Ситдикова Г.З. Финансово-экономическое обоснование производства земляники в Республике Башкортостан.....	135
Никулина О.Н., Сеницына И.В., Пучкова Е. М., Богачева Е.А. Современные проблемы российского аудита и консалтинга.....	142
Бондаренко И. А., Ткаченко Н. Г. Механизм тестирования рыночных инвесторов: плюсы и минусы.....	148
Адинцова Н. П., Журавлева Е. П. Конфликт интересов в зарубежной практике: от методических альтернатив к единообразию учета.....	153
Арбатская Т.Г., Печенникова Г.Г. Бухгалтер - профессия будущего.....	158
Пучкова Е. М., Сеницына И.В., Никулина О.Н., Белоусова А.А. Статистика банкротств в условиях санкций и противосанкционной политики России.....	166
Снегирева Н.В., Бабина Е.Н., Шаталова О.И., Шмыгалева П.В., Ледовская А.В. Анализ формирования и использования бюджета муниципального образования.....	172
Дуракова А. С., Резеньков Д. Н., Филимонова Е.В., Киселёва И.Н. Влияние киберпреступности на цифровую экономику.....	181
Условия публикации.....	190

УДК 338.1

ББК 65.053



Кетова Н.П.

Кетова Н.П.
Заслуженный деятель
науки России,
д-р экон. наук, профессор,
заведующий кафедрой,
г. Ростов-на-Дону

Ketova N.P.
Honored Scientist of Russia,
Dr. Sci. (Economy),
Professor, Head of the
Department,
Rostov-on-Don

УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ИННОВАЦИОННЫХ КЛАСТЕРОВ – ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО СУВЕРЕНИТЕТА РОССИИ



MANAGING THE DEVELOPMENT OF INNOVATION CLUSTERS IS A TOOL FOR ENSURING RUSSIA'S TECHNOLOGICAL SOVEREIGNTY

Аннотация: Статья посвящена изложению концептуальных авторских позиций относительно управления развитием инновационных кластеров, признаваемых в качестве инструмента поддержания технологического суверенитета Российской Федерации и повышения устойчивости ее стратегического положения. Дана характеристика инновационных кластеров, показана их значимость в современной структуре новаций, изложены факторы и условия их развития. Авторский акцент сделан на стратегической значимости ускоренного развития инновационных кластеров в различных регионах России, что будет способствовать наращиванию общего инновационного и экономического потенциала данных регионов и страны в целом. Предложены концептуальные положения дальнейшего развития инновационных кластеров с учетом современных технологических трендов и научных разработок по приоритетным

направлениям научно-технического развития России. Проведенное исследование позволило сформулировать ряд научно обоснованных предложений по актуальным направлениям внедрения результатов функционирования инновационных кластеров в регионах России на перспективу.

Ключевые слова: **инновационные кластеры, технологический суверенитет РФ, технологические тренды, управление развитием инноваций, цифровизация, инновационный потенциал регионов.**

Abstract: The article is devoted to the presentation of the author's conceptual positions regarding the management of the development of innovation clusters, recognized as a tool for maintaining the technological sovereignty of the Russian Federation and increasing the stability of its strategic position. The characteristic of innovation clusters is given, their importance in the modern

structure of innovations is shown, the factors and conditions of their development are outlined. The author's emphasis is placed on the strategic importance of accelerated development of innovation clusters in various regions of Russia, which will contribute to increasing the overall innovation and economic potential of these regions and the country as a whole. The conceptual provisions for the further development of innovation clusters are proposed, taking into account modern technological trends and scientific developments in priority areas of scientific and technical development of Russia. The conducted research made it possible to formulate a number of scientifically sound proposals on topical areas of implementation of the results of the functioning of innovation clusters in the regions of Russia for the future.

Keywords: **innovation clusters, technological sovereignty of the Russian**

Federation, trends, development, digitalization, potential of regions, technological innovation management, innovation

Введение

Актуальность статьи предопределяется значимостью ускоренного развития в последние десятилетия в мировой практике инновационных кластеров. Изучение данного процесса, с учетом его особенностей в российской экономике, представляется весьма актуальным, открывающим перспективы для обобщения приоритетов развития инновационных кластеров в российских регионах. Его значимость предопределяется ускоренным ростом количества инновационных кластеров в разных научно-технологических агломерациях мира, и Россия также вступила на путь кластеризации научных комплексов по приоритетным для регионов нашей страны направлениям. Усиление внимания России к инновационным кластерам в последние годы, ее движение по пути их развития и диверсификации, предопределяет, в числе других факторов, повышение технологического суверенитета страны. Как показывает практика лидирующих по данному направлению стран мира, рост числа инновационных кластеров и повышение эффективности их деятельности в мировом экономическом и технико-технологическом пространстве, обеспечивает ускоренное наращивание научного и технического суверенитета этих стран. И это подтверждает значимость проведения научных разработок по данному направлению и включение полученных результатов в ведение результативных разработок по обобщению вариантов и направлений развития инновационных

кластеров в России.

В этой связи, цель статьи состоит в изложении ряда авторских аналитических разработок и сформулированных на их основе рекомендаций по управлению развитием инновационных кластеров в регионах России в целях повышения, посредством реализации их потенциала, технико-технологического суверенитета нашей страны.

Учитывая то, что эти проблемы требуют оперативного решения, очевидна необходимость более четкой оценки возможностей и приоритетов в эффективном управлении природоохранной политикой. Для обеспечения ускоренного развития умных городов в эпоху цифровизации весьма важным и актуальным является системный учет возникающих при этом проблем и ответное принятие четких управленческих решений с использованием действенных технологий и эффективных алгоритмов.

Для достижения поставленной цели представляется необходимым решение следующих задач:

- проведение исследований специфики и институционально-инфраструктурных трендов развития инновационных кластеров, предопределяющих их особенное положение в современных условиях;
- обоснование приоритетов стимулирования развития инновационных кластеров в России;
- выявление возможностей, условий и технологий управления деятельностью российских кластеров с учетом возможностей их реализации в перспективе.

В процессе проведения исследования использован ряд методов, обеспечивающих авторское осмысление новых реалий управления развитием инновационных кластеров,

как современных экосистем, поддерживающих обеспечение технологического суверенитета нашей страны. В их числе - сравнительный анализ, диагностика, социальное проектирование, моделирование и др.

Научная новизна исследования, результаты которого отражены в статье, определяется изложением авторского подхода к трактовке направлений ускоренного развития инновационных кластеров, соответствующих общемировым трендам, обоснованием комплекса решений инновационного характера по стимулированию роста эффективности их деятельности.

Роль инновационных кластеров в обеспечении технологического суверенитета России

В авторской трактовке технологический суверенитет – это приоритет замены в отраслях экономики оборудования, IT-продуктов и востребованных технологий на их отечественные аналоги или на принципиально новые технологические разработки, реализуемые для развития в России производства в приоритетных отраслях и сферах, для распространения и эффективного использования отечественными

суверенитет России специалистами российских знаний, технологий, информации.

В целом инновационные кластеры в значительной мере стимулируют развитие технико-технологического и научного потенциала России. Инновационные кластеры и региональные научные системы правомерно рассматривать в качестве участников создания отечественных инноваций и стимулирования процессов наращивания значительного инновационного потенциала определенных российских территорий, ори-

ентированного на системное формирование новых технологий. Главной особенностью региональных инновационных систем является сочетание использования как местных региональных, так и внешних знаний.

К концу XX века относится период активного формирования инновационных кластеров. К настоящему времени в мире их насчитывается более шести тысяч. Многие страны мира, в том числе Австралия, Бразилия, Великобритания, Германия, Индия, Испания, Италия, Канада, Малайзия, Норвегия, Республика Корея, Россия, Сингапур, США, Финляндия, Франция, Швеция, Япония и ряд других целенаправленно стимулируют развитие инновационных территориальных кластеров, реализуя, при этом, государственную кластерную политику.

Так, в США, где были созданы первые инновационные кластеры в мире, в настоящее время действуют 380 кластеров, в которых работает более половины от всех инновационных компаний страны, а доля производимого в них ВВП превысила 60%. Только в Кремниевой долине находится 87 тысяч компаний, 40 исследовательских центров и крупнейших университетов. Помимо Кремниевой долины, можно назвать кластеры в штате Вашингтон, где преимущества имеют ИТ-сфера и аэрокосмическая техника; Флориду с ее «чистой» энергетикой; а также штат Массачусетс, где весьма активно развиваются биотехнологии [1].

В ЕС насчитывается более 2000 инновационных кластеров, в которых занято 30% рабочей силы. При этом выделяют 11 регионов – «ядер», которые являются центрами инновационных кластеров; 32 региона – «спутники-проти-

вовесы»; 43 региона – «периферия – зона влияния». В целом территории европейских государств оценивают как средне-активные. В качестве точек роста рассматривают ряд регионов Испании (Кастилия-Леон) и Франции.

В высокотехнологичной Германии работают федеральные кластерные программы, такие, например, как «Биорегио».

Известна своими инновационными кластерами и Индия. На территории страны функционирует около 2000 кластеров. Самые большие работают в ИТ-сфере, литейной и фармацевтической промышленности.

И, конечно, одной из самых быстроразвивающихся систем инновационных кластеров в мире отличается Китай. Эти системы нередко называют «инновационным базисом» китайской экономики. В КНР создано более 1300 промышленных и инновационных кластеров. В них занято 560 тыс. научных и инженерных работников (в том числе более 52 тыс. магистров, более 9 тыс. PhD). В составе инновационных кластеров работают 250 бизнес-инкубаторов инновационных и высоких технологий.

Инновационные территориальные кластерные образования: развитие в российских регионах

По сравнению со странами-лидерами в мире, Россия имеет относительно невысокие показатели кластерного развития. Это, в значительной мере, связано с тем, что реально более 75% ИТК страны инициированы только с 2012 года. Они функционируют в таких основных отраслях экономики и науки, как биотехнологии, медицинская промышленность, информационно-коммуникационные технологии, электроника, су-

достроение, нефтехимия, а также создание ядерных и радиационных технологий. В их числе: Инновационный территориальный кластер «Зеленоград» (Зеленоград, Москва); Троицкий инновационный территориальный кластер «Новые материалы, лазерные и радиационные технологии» (г. Москва); Биотехнологический инновационный территориальный кластер «Пушино» (Пушино, Московская область); Нижегородский индустриальный инновационный кластер (г.Дзержинск, Нижегородская область) и др.[2].

Два тренда инновационного кластерного развития в России предопределяются тем, что в период с 2012 по 2022 гг. в России разработаны законодательные основы поддержки развития более 120 кластеров в 52 субъектах РФ.

Основные тренды кластерного развития следующие:

- во-первых, Минэкономразвития России осуществляет программную поддержку инновационных территориальных кластерных образований (ИТК);

- во вторых, Минпромторг России реализует собственную программную поддержку промышленных кластеров [3].

В России из общего количества кластерных образований 31 являются инновационными (ИТК) и 44 – промышленными (ПТК), функционирующими в основных отраслях экономики РФ. Есть также кластеры смешанного типа.

В таблице 1 представлены наиболее значимые для российской экономики инновационные кластеры. Значительная часть из них базируется в Москве и в Московской области. Однако важным представляется то, что в современных условиях кластеры успешно «продвинулись» в регионы, в том числе на восток нашей страны.

Таблица 1 – Основные инновационные кластеры-лидеры мирового уровня в регионах РФ

№	Регионы (области)	Сферы деятельности и отрасли, в которых действуют кластеры
1.	Московский регион (Москва и Московская область)	Биотехнологии. Медицина и фармацевтика. ИКТ. Новые материалы. Ядерные и радиационные технологии. Космическая промышленность. Авиастроение. Оптика.
2.	Санкт-Петербург	Медицина и фармацевтика. Биотехнологии. Судостроение.
3.	Республика Мордовия	Оптика и фотоника. Микроэлектроника, приборостроение.
4.	Республика Татарстан	Автомобилестроение. Химическое производство.
5.	Калужская область	Медицина и фармацевтика. Ядерные и радиационные технологии
6.	Ульяновская область	Авиастроение. Новые материалы. Ядерные и радиационные технологии
7.	Красноярский край	Ядерные и радиационные технологии. Космическая промышленность. Оптика и фотоника. Новые материалы.

Что касается развития промышленных кластеров (часть российских промышленных кластеров высокого и среднего уровня представлена в таблице 2), то они играют значительную роль не только в процессе импортозамещения. Ибо промышленные кластеры чрезвычайно важны для страны в целом с учетом тех жестких условий, в которых оказалась современная Россия. Именно в промышленных кластерах

создается «ядро» и концентрируются новые технологии, модели, самое современное оборудование для столь значимых сфер и отраслей, как авиастроение, космическая промышленность, микроэлектроника и приборостроение, оптика и фотоника, медицина, фармацевтика, биотехнологии и др. Как инновационные, так и промышленные кластеры (в частности, высокого и среднего уровня развития), чрезвычай-

но важны для России. Они обеспечивают создание, внедрение и распространения новых знаний, информации, технологий и продуктов в пределах регионов, поддерживают суверенитет страны. Условия для развития инноваций существенно различаются внутри стран, в т.ч. в регионах России. Выделяются крупные центры создания и распространения инноваций и обширная периферия.

Таблица 2 – Основные промышленные кластеры высокого и среднего уровня развития в регионах

№	Регионы	Сферы деятельности и отрасли
1	Поволжский федеральный округ (ПФО) (14 кластеров)	Авиастроение. Пищевая промышленность. Химическая промышленность. Медицина и фармацевтика. Нефтехимия. Оптика.
2	Центральный федеральный округ (ЦФО) (12кластеров)	Медицина и фармацевтика. Ядерные и радиационные технологии. Авиастроение. Оптика. Биотехнологии. Новые материалы. Космическая промышленность.
3	Уральский федеральный округ (УФО)(7 кластеров)	Оптика и фотоника. Микроэлектроника и приборостроение. Космическая промышленность. Авиастроение.
4	Сибирский федеральный округ (СФО) (6 кластеров)	Микроэлектроника и приборостроение. Лесоводство, лесопереработка. Пищевая промышленность. Радиационные технологии. Фармацевтика.

Составлено автором с использованием след. источников: [3, [4].

По состоянию на конец декабря 2022 года в России насчитывалось более 50 промышленных кластеров, которые объединяют около 640 предприятий-участников. Действующие механизмы их поддержки предусматривают возможность субсидирования до 30% понесённых затрат на

всех стадиях производства продукции – начиная с разработки конструкторской документации, промышленных прототипов, закупки оборудования и технологической оснастки и заканчивая освоением выпуска новой продукции и выходом на плановые показатели. Минпромторгом

России ранее было поддержано 20 кластерных проектов на общую сумму 3,4 млрд рублей [4]. Инновационные и промышленные кластеры рассматриваются в качестве одного из основных источников наращивания инноваций для России и технико-технологиче-

ского будущего ее конкретных регионов. Именно они создают значительный инновационный потенциал определенных территорий для постоянного воспроизводства и реализации комплексов новых технологий и производства современных типов машин, оборудования, наращивания интеллектуального продукта, воспроизводства инновационных технологических и цифровых платформ в России. При их комбинировании у территорий появляется возможность генерировать не только добавочные, но и радикальные инновации.

«Ядром» РИС являются подсистемы «генерации новых знаний», «трансферта новаций» и «реализации инноваций». Значительная их часть действует в настоящее время в интересах реализации программы обеспечения технологического суверенитета России, замены в нашей стране импортного оборудования, IT-продуктов и технологий на отечественные аналоги или принципиально новые разработки. Их задачей является участие в обеспечении, развитии и удержании в России кадрового, финансового, технологического и материального потенциала, направленного на развитие перспективных инновационных сфер и отраслей российской экономики [5].

Подсистема трансферта инноваций (или распространения знаний) представлена как опытно-конструкторскими производствами, так и МИПами (малыми инновационными предприятиями) [6]. В регионах инновационные компании служат «проводниками» научных идей. В подсистеме широко представлены и другие элементы, обеспечивающие трансферт технологий. Примером активно действующей системы трансферта но-

ваний на Юге Росси является региональный Инновационно-технологический кластер «Южное созвездие», действующий в Ростовской области с 2015 года. В нем задействованы авиакосмическая отрасль, приборостроение, радиоэлектроника, новые материалы, системы управления, навигации и связи. Участники кластера: ПАО «Таганрогский научно-технический комплекс им. Бериева, ОАО «Гранит», ФГАОУ «Южный федеральный университет» и др.

Региональная подсистема трансферта инноваций становится все более значимой для обеспечения технологического суверенитета России. При этом данная подсистема является наиболее уязвимой, так как в среднем лишь 10% инновационных проектов доходят до стадии готового коммерческого продукта [6].

В Ростовской области, например, весьма перспективными и продуктивно действующими, кроме кластера «Южное созвездие», являются: инновационный территориальный кластер морского приборостроения «Морские системы», инновационный кластер «Донские молочные продукты», кластер информационно-коммуникационных технологий, национальный промышленный кластер сельскохозяйственного машиностроения (его участники: ООО «КЗ «Ростсельмаш», АО «Клевер»), ООО «Ростовский литейный завод», ДГТУ и ряд других.

Основными задачами управления вышеперечисленными, а также не представленными в данной статье кластерами, являются: формирование, в процессе управления, наиболее благоприятных условий для поддержания экономического развития кластера, стимулирование наиболее полного использования имеющегося у

его потенциала, обеспечение стабильности деятельности кластера на рынках, создание условий для роста его прибыли, повышения конкурентоспособности, формирования позитивного имиджа и др..

Таким образом, развитие инновационных кластеров представляется важным фактором, обеспечивающим технико-технологический суверенитет как России в целом, так и конкретных регионов страны.

Заключение

1. Роль эффективного управления развитием инновационных кластеров, признаваемых в последние десятилетия в качестве существенного и действенного инструмента поддержания технологического суверенитета Российской Федерации, все более возрастает. Именно продуманные управленческие и технико-технологические решения – основа повышения устойчивости процессов стратегического стимулирования и поддержки успешной работы российских инновационных кластеров, весьма важная как для страны в целом, так и для конкретных регионов [7].

2. Развитие инновационных кластеров в современных условиях – объективный процесс. Именно кластеры, как «сгустки» новаций, постоянно обновляющейся информации и технологий, обеспечивают создание, внедрение и распространения новых знаний, информации, технологических решений, а главное – стимулируют и органично поддерживают производство инновационной продукции в пределах регионов, тем самым, сохраняя суверенитет страны. С учетом этого в статье изложены авторские предложения относительно целесообразности дальнейшего развития инновацион-

ных кластеров в регионах России, с учетом современных технологических трендов и научных разработок по приоритетным направлениям технико-технического развития страны.

3. В процессе управления развитием инновационных территориальных и промышленных кластеров в регионах и в стране в целом, участвуют немало заинтересованных сторон: государство (в лице соответствующих органов и структур); корпоративные

структуры, принимающие участие в определении направлений развития кластеров, финансировании их деятельности, пользующиеся финансовыми, деловыми и др. результатами функционирования соответствующих кластеров; органы управления непосредственно инновационных территориальных и промышленных кластеров; финансовые, страховые и др. заинтересованные в эффективной деятельности региональных кластеров структуры и ряд дру-

гих заинтересованных сторон [8]. Высшими целями управления деятельностью кластеров со стороны всех участников данного процесса являются: формирование наиболее благоприятных условий для поддержания экономического развития кластера, с учетом имеющегося у него потенциала, обеспечение стабильности деятельности кластера, создание условий для роста его прибыли, повышения конкурентоспособности и др.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лукашин Ю. П., Рахлина Л. И. Инновационные кластеры за рубежом и в России [Электронный ресурс] // Вестник МИРБИС. 2019. № 2 (18). С. 142-153.
2. Инновационные территориальные кластеры. - URL: <https://www.google.com/search?q=%D0%B8%D0%BD%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B5+%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B5%D1%80%D1%8B+%D1%80%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8&oq=&aqs=chrome.0.69i59i450l8.15013445j0j15&sourceid=chrome&ie=UTF-8>
3. Субсидии и гранты на инновации - НИОКР. Перечень мер Минпромторга по поддержке промышленных кластеров на импортозамещение технологически сложной продукции. - URL: <https://www.law.ru/news/32922-minpromtorg-podgotovil-mery-podderjki-promyshlennyh-klasterov>
4. Промышленные кластеры в России. - URL: https://www.tadviser.ru/index.php/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F:%D0%9F%D1%80%D0%BE%D0%BC%D1%8B%D1%88%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B5_%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B5%D1%80%D1%8B_%D0%B2_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8.
5. Наджафов В.Н. Обзор зарубежного опыта внедрения кластеров // Вестник Московского государственного областного университета. Серия «Экономика». 2009. №4. С. 36-43.
6. Инновационная Москва: стратегические вызовы и тактические ответы / В.О. Боос, Л.М. Гохберг, Е.А. Иванова и др.; под ред. Л.М. Гохберга, Е.С. Куценко. М.: НИУ ВШЭ, 2021. С. 7-12.
7. Короткевич А. И. Технопарки и инновационно-промышленные кластеры как инструмент трансформации научно-технического потенциала в реальную производительную силу / А. И. Короткевич, В. А. Давидович, Цяо Тяньхуа, Сюй Хуайсюань // Экономическая наука сегодня / Сборник научных статей БНТУ. Минск, 2022. Вып. 16. С. 102-114.
8. Захаренко И.К. Анализ типов инновационных кластеров // Российское предпринимательство. 2014. Т. 15. № 22. С. 65-76.

REFERENCES

1. Lukashin YU. P., Rahlina L. I. *Innovacionnyye klasteryy za rubezhom i v Rossii [Elektronnyj resurs] // Vestnik MIRBIS. 2019. № 2 (18). Pp. 142–153. (in Russian)*
2. *Innovacionnyye territorial'nye klasteryy*. – URL: <https://www.google.com/search?q=%D0%B8%D0%BD%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B5+%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B5%D1%80%D1%8B+%D1%80%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8&oq=&aqs=chrome.0.69i59i450l8.15013445j0j15&sourceid=chrome&ie=UTF-8> (in Russian)
3. *Subsidii i granty na innovacii - NIOKR. Perechen' mer Minpromtorga po podderzhke promyshlennykh klasterov na importozameshchenie tekhnologicheskoi slozhnoy produkcii*. – URL: <https://www.law.ru/news/32922-minpromtorg-podgotovil-mery-podderjki-promyshlennykh-klasterov> (in Russian)
4. *Promyshlennyye klasteryy v Rossii*. – URL: https://www.tadviser.ru/index.php/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F:%D0%9F%D1%80%D0%BE%D0%BC%D1%8B%D1%88%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B5_%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B5%D1%80%D1%8B_%D0%B2_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8. (in Russian)
5. Nadzhafov V.N. *Obzor zarubezhnogo opyta vnedreniya klasterov // Vestnik Moskovskogo gosudarstvennogo oblastnogo universiteta. Seriya «Ekonomika». 2009. №4. Pp. 36–43. (in Russian)*
6. *Innovacionnaya Moskva: strategicheskie vyzovy i takticheskie otvety / V.O. Boos, L.M. Gohberg, E.A. Ivanova i dr.; pod red. L.M. Gohberga, E.S. Kucenko. M.: NIU VSHE, 2021. Pp. 7-12. (in Russian)*
7. Korotkevich A. I. *Tekhnoparki i innovacionno-promyshlennyye klasteryy kak instrument transformacii nauchno-tekhnicheskogo potentsiala v real'nyuyu proizvoditel'nyuyu silu / A. I. Korotkevich, V. A. Davidovich, Cyao Tyan'hua, Syuj Huajsyuan' // Ekonomicheskaya nauka segodnya / Sbornik nauchnykh statej BNTU. Minsk, 2022. Vyp. 16. Pp. 102-114. (in Russian)*
8. Zaharenko I.K. *Analiz tipov innovacionnykh klasterov // Rossijskoe predprinimatel'stvo. 2014. T. 15. № 22. Pp. 65-76. (in Russian)*

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Кетова Наталья Петровна – заведующий кафедрой «Маркетинг и коммуникации в бизнесе», доктор экономических наук, профессор, Заслуженный деятель науки России, Южный федеральный университет, г. Ростов-на-Дону
e-mail: nketova@sfedu.ru

Ketova Natalia Petrovna – Head of the Department «Marketing and Communications in Business», Doctor of Sciences (Economy), Professor, Honored Scientist of Russia, Southern Federal University, Rostov-on-Don
e-mail: nketova@sfedu.ru

© Кетова Н.П.

УДК 339.97

ББК 65.050



Овчинников В.Н.

Овчинников В.Н.
д-р экон. наук, профессор,
заслуженный деятель
науки России,
г. Ростов-на-Дону

Ovchinnikov V.N.
Dr.Sci. (Economy),
Professor,
Honorable Researcher of
Russia, Rostov-on-Don

Басел Салманн
аспирант, г. Ростов-на-
Дону

Basel Salmann
Postgraduate student,
Rostov-on-Don

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КООПЕРАТИВНЫХ ФОРМ ХОЗЯЙСТВ: ОПЫТ СИРИИ И РОССИИ



CURRENT PROBLEMS OF MANAGEMENT OF COOPERATIVE FORMS OF FARMING: EXPERIENCE OF SYRIA AND RUSSIA

Аннотация: Данная статья посвящена анализу научной мысли относительно управления развитием кооперативных форм хозяйствования. В статье выявлен ряд современных жизненно важных проблем, поставленных в научной литературе, на которые на данный момент ведется поиск ответов.

Ключевые слова: кооперативы, кооперативная форма хозяйства, управление развитием.

Abstract: This article is devoted to the analysis of scientific thought concerning the management of development of cooperative forms of farming. The article reveals a number of modern vital problems set out in scientific literature, which at the moment are searched for answers.

Key words: cooperatives, cooperative form of economy, development management.

Введение

В российской экономической и юридической науке исследования кооперативной

формы хозяйственной деятельности и проблем регулирования её развития доказали свою актуальность с давних времён распространения традиций трудового сотрудничества и общинного взаимодействия, а в современной истории, с переходом к НЭПу и началом созидания колхозного строя в сельском хозяйстве. Настоящий «бум» в разработке данной темы начался с принятия в 1988 году закона «О кооперации в СССР» и дальнейших его поправок, а также с последующими изменениями в политической и экономической жизни страны. Но, как известно, в других странах кооперативные формы хозяйства также имеют давнюю историю, как и научный поиск в области совершенствования методов управления данным видом предприятий.

В данной статье будут рассмотрены основные теории в области изучения форм организации и регулирования деятельности хозяйственной кооперации. Объектом ис-

следования являются кооперативные формы хозяйствования. Предметом – системы управления деятельностью кооперативных форм хозяйствования. Цель исследования – изучить современное состояние и степень научной разработанности теории управления формами хозяйственной кооперации в Сирии. Задачи – выявить степень народно-хозяйственной востребованности и научной актуальности темы исследования, изучить сформировавшиеся модели управления кооперативными формами хозяйствования, определить проблемы в их функционировании. Основным методологическим принципом в данном исследовании является системно-функциональный подход к изучению заявленной проблемы. В качестве основного метода будет использован метод компаративистского анализа сильных и слабых существующих моделей управления кооперативными формами хозяйствования.

Актуальность и практическая значимость данного исследования заключается в том, что поиски и выводы, к которым пришли сирийские и российские экономисты, юристы и менеджеры в области изучения форм управления кооперативами, могут быть полезными для использования в практике деятельности менеджмента стран-партнёров и предоставить поле для дальнейшего научного поиска в данной области.

Проблемы регулирования деятельности кооперативных форм хозяйства.

Представляется важным отметить, что в сирийской правовой системе есть отдельный закон о кооперативах, но только в области регулирования жилищных программ [1]. Остальные кооперативные формы, в том числе – сельскохозяйственные – включены в закон о частных ассоциациях [2]. Отсюда выделяется и два пути, по которым идут сирийские исследователи – труды, посвященные жилищным кооперативам, и остальным формам кооперации. Отдельно стоит выделить труды, посвященные агропромышленным кооперативам, эту тему можно назвать наиболее популярной.

В настоящее время можно с уверенностью сказать, что первый вид практически не вызывает интереса в научной среде. За последние десять лет статей по данной теме вышло очень мало. Это можно объяснить двумя факторами: 1) выход закона о компаниях; 2) обострение военно-политической обстановки внутри страны, из-за чего, в целом, по настоящее время «заморожено» множество строек. Поэтому, тема кооперативного строительства, в том числе жилого, сейчас не столь актуальна, в силу сложившейся ситуации. Однако стоит

отметить, что до обострения обстановки сирийские ученые неоднократно ставили вопросы об усовершенствовании управления деятельностью жилищных кооперативов. В этой проблематике наиболее авторитетной является работа Абделя Рахмана и Ибрагима Хелми. Согласно их точке зрения, специфика сирийских жилищных кооперативов заключается в особенностях культурных традиций самих сирийцев, что позволяет организовать деятельность кооператива наиболее эффективно. Также авторы, рассматривая характеристики жилищных кооперативов по сравнению с другими формами организации жилого пространства, выделили целый ряд плюсов и минусов, а также задались проблемой, которая красной линией будет проходить в последующих исследованиях – снижением рисков и повышением уровня ответственности участников [4].

Что касается второго и третьего направлений исследований, то в них учеными ставится целый ряд насущных вопросов об экономической природе кооперативов, какие цели стоят перед кооперативами, каковы способы управления кооперативными компаниями, как усовершенствовать механизм управления кооперативом, как усовершенствовать налогообложение кооперативных предприятий, взаимоотношения между профсоюзами и кооперативами. Интересно, что ответы на каждый из указанных вопросов, начиная с первого, являются предметом дискуссии.

Представление о сущности трудовой кооперации в современной научно-мировоззренческой парадигме было сформировано во второй половине 19-го века в традициях марксистской политической экономии: «Та форма труда,

при которой много лиц планомерно работают рядом и во взаимодействии друг с другом в одном и том же процессе производства или в разных, но связанных между собой процессах производства, называется кооперацией» [10].

Кооперация труда как форма организации производства в контексте исторической тенденции (в конечном счёте) детерминирует становление адекватной ей формы коллективного хозяйствования обобществляя в том же контуре совместной трудовой деятельности общее участие в осуществлении всего цикла воспроизводства, включая производство, распределение, обмен и потребление, т. е. обеспечивая процесс хозяйственного оборота. В данном случае речь уже идёт о хозяйственной кооперации, когда члены кооператива являются субъектами с не только общего трудового процесса, но и совместного хозяйствования.

Это положение развивали в своих классических трудах Ленин В. И. [9], Туган-Барановский М. И. [13], Чаянов А. В. [14] и ряд современных российских учёных.

На данный момент можно констатировать лишь, что исследователи сходятся во мнениях, что кооператив представляет собой объединение. Далее, в вопросах целеориентации мнения учёных расходятся. Так, с точки зрения Джамал Оста, целью создания и деятельности кооператива является улучшение положения его членов, а не коммерческая прибыль или победа в конкурентной борьбе [11; с.9]. Мустафа Аль-Айед напротив указывает, что первые сирийские кооперативы действительно не преследовали коммерческих целей, но сейчас ситуация в корне изменилась и кооперативы, хоть изначально и не ставили перед собой

цели получения прибыли, в условиях рыночных отношений фактически стремятся именно к ней [5]. По мнению Обейд Сорур Аль-Отаиби кооперативы являются коммерческими организациями, но отличаются тем, что они не распределяют дивиденды между пайщиками (партнерами) через долю капитала в компании и не определяют права голоса в соответствии с долей капитала [8].

Типовая структура управления кооперативом, сформировавшаяся в России: общее собрание (собрание уполномоченных) высший орган, наблюдательный совет, правление – исполнительный орган, председатель правления, руководители внутрихозяйственных подразделений [3].

Существуют различные концептуальные модели взаимодействия органов кооперативного самоуправления и системы государственного регулирования и надзора за деятельностью организаций кооперативного сектора.

Вопрос управления кооперативом в части механизма принятия решений в работах сирийских ученых зачастую сводится к констатации факта и цитированию закона «о кооперативах». Однако отклик находит вопрос о возможном реформировании существующей системы. В частности, существует дискуссия о формах юридического лица кооператива и соответствии между актом государственной регистрации и действительностью. Этот вопрос неоднократно поднимался, в том числе, министром торговли Сирии Амр Салемом [12], что подтверждает актуальность его решения.

В сирийской литературе остро стоит вопрос о налогообложении кооперативных организаций. В этом вопросе исследователи разделились на две группы. К первой мож-

но отнести тех, кто считает, что кооперативы – это уязвимые формы хозяйствования, поэтому налоговая политика должна быть гибкой. Эту точку зрения отстаивают Фуад Аль-Нимри, Самех Саид Аббуд [7] и еще несколько современных учёных – экономистов. Мнение этой группы исследователей коррелируется с убеждением, что участники кооперативов не преследуют цели получения прибыли или дивидендов. Вторая группа напротив считает, что одна из главных современных проблем управления кооперативами – недостаточный надзор за их деятельностью со стороны государства, отсутствие данных о реальных бюджетах кооперативов, из-за этого неадекватно низкий уровень получения налоговых сборов. В связи с этим выдвигаются предложения по реформированию правовой базы, в частности, по повышению уровня надзора за деятельностью кооперативов со стороны государства, также требование введения квалификационных требований к руководителям кооперативов, ужесточения наказаний учредителей кооперативов в случае нарушения законодательства. Эту точку зрения предложили Али Аль Джассим, Амаль Шерба [6]. У данного подхода довольно много антагонистов. Их тезисы основаны на точке зрения, что в военный и послевоенный период уровень жизни в республике может повыситься, в том числе, за счет развития кооперативов, но не как следствие ужесточения надзорных методов и прямого вмешательства государства в работу кооперативов, а как результат реализации их хозяйственного потенциала. Данной точки зрения придерживаются Фуад Аль-Нимри, Самех Саид Аббуд [7].

Стоит отметить, что практи-

чески все исследователи сходятся во мнении, что современным сирийским кооперативам не хватает квалификации руководящих кадров для регулирования внутренних процессов. Также существует острый дефицит компетенций в области управления у лиц, отвечающих за администрирование деятельности кооперативов. Из-за этого следует целый ряд нарушений, таких как несвоевременность предоставления и некомпетентность отчетности в надзорные органы, несоблюдение норм трудового законодательства, что влечет за собой проблемы в сфере трудовых отношений и работы с профсоюзами. Особенно часто данные проблемы исследователи отмечают в сельскохозяйственных кооперативах.

Новый виток развития кооперативов и повышенный интерес к их деятельности и управления ею наблюдается в Сирии после 2011 года. В связи с обострением военно-политической обстановки в стране, наиболее востребованными и стабильными оказались сельскохозяйственные кооперативы. Им посвящено наибольшее количество исследований, возможно, поэтому наибольшее количество проблем выявлено именно в этой группе кооперативов, так как они наиболее часто становятся объектами анализа. Проблемы, с которыми сталкиваются участники данных кооперативов, исследователи условно разделили на две группы. Первая – базовая – это социальные и организационные проблемы сращивания руководства кооперативов и профсоюзов; верховодства одних членов кооператива над другими, порождающего социальное неравенство; слабости материально-технической базы при создании кооперативов. Вторая группа

– экономические проблемы: к общему мнению по целому ряду принципиально важных вопросов, таких как: какова экономическая природа и миссия кооператива, как усовершенствовать механизм управления его деятельностью, как должны регулироваться его отношения с государством и другими объединениями, каково будущее кооперативов, каковы цели участников кооперативов. Всё это говорит о том, что проблема изучения особенностей институциональной среды и механизмов управления деятельностью кооперативов стоит довольно остро, а разработка её в контексте адаптации зарубежного опыта к национальной специфике каждой из стран-партнёров представляется востребованной и весьма актуальной.

Результаты исследования. Трактовка природы и сущности кооперативных форм хозяйствования в сирийской академической среде имеет дискуссионный характер. Исследователи не могут прийти

к общему мнению по целому ряду принципиально важных вопросов, таких как: какова экономическая природа и миссия кооператива, как усовершенствовать механизм управления его деятельностью, как должны регулироваться его отношения с государством и другими объединениями, каково будущее кооперативов, каковы цели участников ко-

оперативов. Всё это говорит о том, что проблема изучения особенностей институциональной среды и механизмов управления деятельностью кооперативов стоит довольно остро, а разработка её в контексте адаптации зарубежного опыта к национальной специфике каждой из стран-партнёров представляется востребованной и весьма актуальной.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон «О жилых кооперативах» 1981 г. 1981 URL: <http://www.parliament.gov.sy/arabic/index.php?node=201&nid=6611&ref=tree&>
2. Закон № 93 «О частных ассоциациях» 1953 г. URL: <https://www.global-regulation.com/law/syria/3370702/--93--1958-----.html>
3. Федеральный закон «О производственных кооперативах» от 08.05.1996 N 41-ФЗ (последняя редакция) URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10286/
4. Абдель Рахман, Ибрагим Хелми Экономическое развитие и кооперативное движение в арабских странах URL: https://books.google.ru/books/about/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D9%86%D9%85%D9%8A%D9%87_%D8%A7%D9%84%D8%A7%D9%82%D8%AA%D8%B5%D8%A7%D8%AF%D9%8A%D9%87_%D9%88%D8%A7.html?id=lyLmwAEACAAJ&redir_esc=y
5. Аль-Айед Мустафа Сирийские аграрные кооперативы: история развития и современные проблемы. URL: <http://arab-ency.com.sy/ency/details/378/1>
6. Аль-Джассим Али, Амаль Шерба Кооперативное законодательство в Сирии URL: https://pedia.svuonline.org/pluginfile.php/1348/mod_resource/content/34/اوعتال20اعريشتل.pdf#page69
7. Аль-Нимри Фуад, Самех Саид Аббуд Законодательство о кооперации и его влияние на работу кооперативов URL: <https://m.ahewar.org/s.asp?aid=472499&r=0>
8. Аль-Отаиби Обейд Сорур Рабочая сила потребительских кооперативов в Государстве Кувейт: характеристики, проблемы, удовлетворенность работой и будущее URL: <http://pubcouncil.kuniv.edu.kw/jgaps/homear.aspx?id=8&Root=yes&authid=492#>
9. Ленин В. И. О кооперации. Полное собрание сочинений. Т. 46. С 369–377.
10. Маркс К. и Энгельс Ф. Соч. Т. 23. С.337.
11. Оста Джамал Современные сельскохозяйственные кооперативы. URL: http://www.agriculture.gov.lb/getattachment/Home/cb0214ar_%D9%85%D8%AF%D8%AE%D9%84-%D8%A7%D9%84%D9%89-%D8%A7%D9%84%D8%AC%D9%85%D8%B9%D9%8A%D8%A7%D8%AA-%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B9%D8%A7%D9%88%D9%86%D9%8A%D8%A9.pdf?lang=ar-LB
12. Салем Амр Объединение потребительских кооперативов с администрацией для повышения их роли в экономике государства URL: <https://www.sana.sy/?p=1573049>
13. Туган-Барановский М. И. Социальные основы кооперации. М., 1916.
14. Чаянов А. В. Основные идеи и формы организации крестьянской кооперации. М.1919.

REFERENCES

1. Zakon «O zhilyh kooperativah» 1981 g. 1981 URL: <http://www.parliament.gov.sy/arabic/index.php?node=201&nid=6611&ref=tree&> (in Russian)
2. Zakon № 93 «O chastnyh asociaciyah» 1953 g. URL: <https://www.global-regulation.com/law/syria/3370702/--93--1958-----.html> (in Russian)
3. Federal'nyj zakon «O proizvodstvennyh kooperativah» ot 08.05.1996 N 41-FZ (poslednyaya redakciya) URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10286/(in Russian)
4. Abdel' Rahman, Ibragim Helmi Ekonomicheskoe razvitie i kooperativnoe dvizhenie v arabskikh stranah URL: https://books.google.ru/books/about/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D9%86%D9%85%D9%8A%D9%87_%D8%A7%D9%84%D8%A7%D9%82%D8%AA%D8%B5%D8%A7%D8%AF%D9%8A%D9%87_%D9%88%D8%A7.html?id=lyLmwAEACAAJ&redir_esc=y (in Russian)
5. Al'-Ajed Mustafa Sirijskie agrarnye kooperativy: istoriya razvitiya i sovremennye problemy. URL: <http://arab-ency.com.sy/ency/details/378/1> (in Russian)
6. Al'-Dzhassim Ali, Amal' SHERba Kooperativnoe zakonodatel'stvo v Sirii URL: https://pedia.svuonline.org/pluginfile.php/1348/mod_resource/content/34/يعررشثل20اوعتل.pdf#page69(in Russian)
7. Al'-Nimri Fuad, Samekh Said Abbud Zakonodatel'stvo o kooperacii i ego vliyanie na rabotu kooperativov URL: <https://m.ahewar.org/s.asp?aid=472499&r=0> (in Russian)
8. Al'-Otaibi Obejd Sorur Rabochaya sila potrebitel'skih kooperativov v Gosudarstve Kuvejt: karakteristiki, problemy, udovletvorennost' rabotoj i budushchee URL: <http://pubcouncil.kuniv.edu.kw/jgaps/homear.aspx?id=8&Root=yes&authid=492#> (in Russian)
9. Lenin V. I. O kooperacii. Polnoe sobranie sochinenij. T. 46.Pp 369–377. (in Russian)
10. Marks K. i Engel's F. Soch. T. 23.Pp.337. (in Russian)
11. Osta Dzhamal Sovremennye sel'skohozyajstvennyye kooperativy. URL:http://www.agriculture.gov.lb/getattachment/Home/cb0214ar_%D9%85%D8%AF%D8%AE%D9%84-%D8%A7%D9%84%D9%89-%D8%A7%D9%84%D8%AC%D9%85%D8%B9%D9%8A%D8%A7%D8%AA-%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B9%D8%A7%D9%88%D9%86%D9%8A%D8%A9.pdf?lang=ar-LB (in Russian)
12. Salem Amr Ob»edinenie potrebitel'skih kooperativov s administraciej dlya povysheniya ih roli v ekonomike gosudarstva URL: <https://www.sana.sy/?p=1573049>(in Russian)
13. Tugan-Baranovskij M. I. Social'nye osnovy kooperacii. M., 1916. (in Russian)
14. Chayanov A. V. Osnovnye idei i formy organizacii krest'yanskoj kooperacii. M.1919. (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2023

The article was received: 23.03.2023

Овчинников Виктор Николаевич – доктор экономических наук, профессор, заслуженный деятель науки России, научный руководитель факультета управления, Южный федеральный университет, г. Ростов-на-Дону
e-mail: viktor.ov@inbox.ru

Ovchinnikov Viktor Nikolaevich – Doctor of Sciences (Economy), Professor, Honored Scientist of Russia, Scientific Director of the Faculty of Management, Southern Federal University, Rostov-on-Don
e-mail: viktor.ov@inbox.ru

Басел Салманн – аспирант, Южный федеральный университет, г. Ростов-на-Дону
e-mail: viktor.ov@inbox.ru

Basel Salmann Postgraduate Student, Southern Federal University, Rostov-on-Don
e-mail: viktor.ov@inbox.ru

© Овчинников В.Н., Басел С.А.

УДК 330.15
ББК 65.049



Овчинников В.Н.

Овчинников В.Н.
Заслуженный деятель
науки России,
д-р экон. наук, профессор,
г. Ростов-на-Дону

Ovchinnikov V.N.
Honorable Researcher of
Russia, Dr. Sci. (Economy)
Professor,
Rostrov-on-Don

Цзя Хао
аспирант,
г. Ростов-на-Дону

Jia Hao
Postgraduate student,
Rostov-on-Don

УПРАВЛЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОСИСТЕМОЙ В ПАРАДИГМЕ ПРИРОДОХОЗЯЙСТВЕННОГО ЗОНИРОВАНИЯ ТЕРРИТОРИИ КИТАЯ ПО ОСНОВНЫМ ФУНКЦИОНАЛЬНЫМ ОБЛАСТЯМ



REGIONAL ECOSYSTEM MANAGEMENT IN THE PARADIGM OF ENVIRONMENTAL AND ECONOMIC ZONING OF CHINA'S TERRITORY BY MAIN FUNCTIONAL AREAS

Аннотация: В статье рассматривается проблема природохозяйственного зонирования экономического пространства Китая в соответствии с исторически сложившейся функциональной ориентацией и в контексте перспектив развития его метарегиональных ареалов.

Abstract: The article considers the problem of nature-economic zoning of China's economic space in accordance with the historically established functional orientation and in the context of the prospects for the development of its metaregional areas.

Ключевые слова: **функциональная область, природохозяйственно ориентированная зона, функционально-структурная характеристика, регион, ориентиры развития.**

Keywords: **functional area, nature-economic oriented**

zone, functional-structural characteristic, region, development guidelines.

Введение.

Природохозяйственное зонирование экономического пространства Китая имеет целью выделение функционально ориентированных областей (ареалов) социально-экономического развития для выработки адаптированной стратегии и эволюционной траектории его динамики и соответствующего подстраивания к их специфике институционально-инструментального механизма регионально-го менеджмента.

1. Традиционное деление экономического пространства Китая на четыре основные функционально ориентированные зоны.

Исторически-традиционно территория Китая лишь приблизительно делится на восток, центр, запад и северо-

восток. Ускоренное развитие востока, возвышение центра, развитие запада и оживление северо-востока осуществлялись в соответствии с общей концепцией. Выделение этих четырёх основных функциональных областей превращает концепцию в модель, которую можно эффективно использовать.

Под основной функцией зонирования понимается определение природохозяйственной ориентации крупных ареалом национального экономического пространства по наличию состава элементов природной среды, уровню социально-экономического развития, характеристикам экологических систем и формам деятельности человека на основе комплексного анализа ресурсной и репродуктивной способности окружающей среды, существующей плотности застройки территории и потенциалу развития

различных регионов. По этим признакам дифференциации выделяют метарегиональные пространственные единицы с определенной основной функцией. В соответствии с этими характеристиками 9,6 миллиона квадратных километров территории Китая разделены на «четыре основных функциональных зоны» [6].

Согласно этой классификации, понятие «район оптимальной застройки» относится к ареалу, где её плотность высока, а репродуктивная способность ресурсов и окружающей среды начинает ослабевать. Такая зона включает в себя три района: Бохайский край, Дельту реки Янцзы и дельту Жемчужной реки (Хуанхэ).

К «ключевым районам (зонам) развития» [2] относятся пространственно-экономические ареалы с высокой ресурсной и экологической емкостью и хорошими экономическими и демографическими условиями агломерации. Ключевая зона развития включает 18 районов, включая Центральный и Южный Хэбэй, городскую агломерацию Тайюань, среднее течение реки Янцзы, район Ланьчжоу-Синин, экономическую зону Нинся вдоль реки Хуанхэ и северный склон гор Тянь-Шань;

К понятию «территория ограниченного освоения» относятся ареалы со слабой ресурсной и невысокой экологической емкостью, крупномасштабной агломерационной экономикой, недостаточно хорошими условиями жизни населения, связанными с региональной экологической обстановкой. Такие территории ограниченного развития делятся на ареалы производства основного сельскохозяйственного продукта (производственные районы) и функционально-экологические зоны. Ареалы производ-

ства сельскохозяйственной продукции включают основные производственные районы Северо-Восточной равнины, равнины Хуанхуай-Хай и основные производственные районы бассейна реки Янцзы и другие 7 районов производства сельскохозяйственной продукции и их 23 промышленных пояса 25 ключевых национальных функционально-экологических зон, в том числе зоны пастбищных угодий Саньцзяньюань, луговых водно-болотных угодий, лесовых плато и оврагов, ареалов защиты водных акваторий и сохранения плодородия почвы [9].

Под «территориями запрещенной застройки» понимаются различные заповедники, заказники, особо охраняемые территории, институционально выделенные в соответствии с законодательством. К территориям запрещенной застройки относятся национальные природные заповедники, объекты всемирного культурного и природного наследия, национальные живописные места, национальные лесопарки и национальные геологические парки, официально утвержденные Госсоветом и соответствующими ведомствами.

В соответствии с этой классификацией 243 национальных природных заповедника, 31 объект всемирного культурного и природного наследия, 187 национальных ключевых живописных мест, 565 национальных лесопарков и 138 национальных геологических парков отнесены к территориям запрещенной застройки. Эти территории будут подлежать соответствующей обязательной охране для контроля воздействия человеческого фактора на природную экологию и предотвращение ущерба для неё [4].

Формат лингвистического конструкта «основная функ-

циональная область» отличен от объема понятий «комплексная область» и «типичная (специализированная) область (регион)» и связан со стратегией разрешения, имеющего сегодня место противоречия экономического, социального и экологического градиентов пространственно-территориального развития Китая. Основная функциональная область является объектом метарегионального управления природохозяйственной деятельностью и окружающей средой в Китае. Представляется очень важным прояснить коннотацию, характеристики и требования к развитию основной функциональной области для формулирования научной концепции содействия формированию стратегии её развития.

2. Определение и характеристика основной функционально ориентированной области (зоны.)

В процессе развития природохозяйственной деятельности эволюционно формируются региональные экосистемы различных форматов и типов. Эти регионы можно дифференцировать на комплексные области и специализированно- типовые области. Понятие «комплексные регионы» Китая включают форматы природохозяйственных систем экономических районов, административных районов, природно-географических районов и т. д. Специализированно- типовые районы включают ареалы промышленных районов, сельскохозяйственных районов, коммерческих районов, природных заповедников, акватории паводковых затоплений и водохранилищ, районы урбанистической застройки и т. д. Каждый район имеет определенную функцию (миссию). Основная функциональная область отличается по позиционирова-

нию градиента природохозяйственной ориентации не только комплексной области, но и от области специализированного типа. По сравнению с областями комплексного типа она имеет отличительный признак – определяющий вектор развития территориальной экосистемы; по сравнению с областями специализированного типа она имеет множественные функции. Понятие «основное функциональное направление» было сформировано при разработке «Одиннадцатого пятилетнего плана социально-экономического развития Китая» [5].

Практическое осуществление концептуальной установки на реализацию основного функционального направления предполагает стандартизацию порядка развития регионального пространства, формирование его разумной структуры и содействие региональному скоординированному развитию в соответствии с имеющимся потенциалом. Согласно этому принципу, национальное пространство делится по направленности развития и формируется конкретная пространственная единица, реализующая региональную политику классифицированного управления этим целеориентированным развитием.

3. Обеспечение результативности регионального экологического менеджмента в развитии функционально ориентированных зон.

Экологический менеджмент -- инструмент корректировки макета природохозяйственной экосистемы региона.

В соответствии с дифференциацией требований содействия формированию основных функциональных зон, территориальный менеджмент зоны с повышенной плотностью застройки должен регулировать (оптими-

зировать) её параметры в таких ареалах и способствовать промышленной модернизации и диффузии факторов за счет структурной оптимизации. Для районов с низкой плотностью населения и большим природно-ресурсным потенциалом важно наращивать усилия по их развитию. В районах с хрупкой экологией и слабой ресурсной и экологической емкостью накладываются ограничения на масштаб и темпы развития для предотвращения дальнейшего дисбаланса в экосистеме, вызванного крупномасштабным развитием. В таких районах, как заповедники и водоохранные зоны, для предотвращения нанесения ущерба ресурсам и окружающей среде действует запрет на застройку их территорий.

Для руководства процессом оптимизации хозяйственного и рекреационного природопользования создаются каталоги отраслевых рекомендаций и меры для различных типов основных функциональных областей. В них предлагаются рекомендации по развитию инновационного потенциала, повышению уровня функциональной деятельности промышленной инфраструктуры и конкурентоспособности региональной экономики; рекомендуется направлять потенциал поддержки для укрепления ключевых отраслей развития, повышения способности «поглощать» промышленные трансферты и независимые инновации; направлять ресурсы на развитие профильных отраслей и ограничивать их предоставление для отраслей, не способствующих расширению позиционирования основной функции.

Способствование проведению разумной налогово-бюджетной и инвестиционной политики.

Во первых: сосредоточение внимания на выравнивание условий поддержки формирования основных функциональных природохозяйственных зон, будет способствовать совершенствованию государственной финансовой системы. В этом контексте поставлены задачи: углубить реформу бюджетной системы, повысить функционал управления бюджетом, усовершенствовать систему в плане более полного соответствия финансовым ресурсам и полномочиям центрального правительства и органов местного самоуправления, ускорить формирование единой, стандартизированной и прозрачной системы фискальных трансфертных платежей, увеличить масштабы и долю общих трансфертных платежей и объем инвестиций в государственный бюджет.

Во-вторых: фискальная система расширит возможности местных органов управления по предоставлению государственных услуг; позволит активнее внедрять в фискальную и налоговую систему функцию, способствующую развитию науки, улучшить систему платного использования ресурсов и механизм компенсации за загрязнение окружающей среды, а также сосредоточить внимание на более широком использовании потенциала территорий с ограниченной застройкой и запретных для застройки территорий для государственных нужд и совершенствование системы экологических компенсационных трансфертных платежей, поддерживать строительство инфраструктуры в ключевых районах развития [7].

В-третьих, экологический менеджмент способствует установлению разумной политики управления земельными ресурсами и совершенство-

ванию условий жизни населения.

Совершенствование системы землеустройства является мерой региональной территориальной политики в плане корректировки хозяйственной планировки в соответствии с требованиями формирования основных функциональных зон. Согласно установкам этой политики, общая численность населения региона должна регулироваться, миграционные потоки должны осуществляться упорядоченно под воздействием механизма движения населения и капитала как факторов производства в одном направлении. Важно поощрять районы оптимального развития и ключевые районы для привлечения мигрантов к оседлости; руководить постепенным добровольным, плавным и упорядоченным перемещением населения в районы, где его участие в развитии перспективно, и снимать напряжение в отношениях между человеком и природой. В соответствии с базовым подходом к формированию промышленной структуры, регулированию режима роста и моделью производственно-хозяйственного потребления ресурсов и защиты окружающей среды была сформирована модель крупномасштабной экономики замкнутого цикла, в результате реализации которой доля возобновляемой энергии значительно увеличилась; выбросы основных загрязняющих литосферу, гидросферу и атмосферу веществ стала эффективно контролироваться, а качество экологической среды значительно улучшилось согласно концепции экологической цивилизации. Обеспечение императивов построения экологической цивилизации во всем обществе и реализация цели политики защиты окружающей среды в

соответствии с её ассимилятивно-адаптационным и репродуктивным потенциалом путём квалифицированного управления важная миссия основных функциональных зон.

В-четвертых, эколого-экономический менеджмент способствует созданию нового механизма государственной аттестации стратегий развития.

В соответствии с разным позиционированием основных функциональных областей реализуются разные показатели и методы оценки эффективности природохозяйственной деятельности. Оптимизация параметрических характеристик областей развития направлена на повышение значимости оценок: функциональной действительности экономической структуры, эффективности потребления ресурсов, реального потенциала независимых инноваций и т. д. по сравнению с оценкой экономического роста.

Ключевые области развития должны всесторонне оценивать экономический рост, качество и эффективность, уровни индустриализации и урбанизации, а также независимые инновации в смежные области. Районы с ограниченной застройкой должны отдавать приоритеты оценке экологического строительства и охраны окружающей среды, по сравнению с оценками: уровня экономического роста, индустриализации и урбанизации. Районы, запрещенные для застройки, должны при планировании стратегического развития в основном оценивать результативность экологического строительства и охраны окружающей среды. Таким образом, на институциональном уровне эколого-экономический менеджмент ориентирует на внесение новых коррективов в стратегии

и цели развития

4. Связь исходной идентификации состояния и перспектив развития функционально ориентированной зоны.

Чтобы реализовать стратегию содействия формированию основных функциональных зон, необходимо изначально разграничить статус их наличного исходного природно-ресурсного потенциала как стартовой позиции и существующий ресурс собственно процесса развития, определяющий его перспективные возможности.

Исходный потенциал зависит от ресурсной и экологической емкости региональной экосистемы, существующей интенсивности развития и соотношения между ними при существующих экономических и технологических условиях, а результат определяется как её ресурсная и экологическая способность (в сочетании с плотностью экономического пространства / емкостью ресурсов и среды/, что отражает фактическую хозяйственную нагрузку на экосистему, а репродуктивная способность ресурсов и среды, детерминирующая потенциал развития определяется сравнением: максимальная нагрузка - фактическая нагрузка), что имеет жесткие ограничения [8].

Репродуктивный потенциал развития региональной экосистемы зависит от его условий и сравнительного преимущества выполнения определенной целевой функции. Результат выражается в способности региональной экосистемы к развитию, которая определяется форматом экономического пространства, предоставляющего поле для реализации потенциала её развития..

Однако, на то, каким типом основной функциональной

области может стать конкретная региональная экосистема, влияет множество факторов, а не только первоначально-исходный её статус, определённый в соответствии с существующим планированием. Территории, изначально обозначенные как зоны ограниченного освоения, могут иметь большой потенциал развития в связи с изменением условий, охватывая большее количество видов экономической деятельности и численность населения, тем самым принимая на себя функцию ключевых зон развития.

Будучи изначально обозначенными как зоны ключевого освоения, территории могут стать непригодными для крупномасштабного развития в связи с изменением условий и т.д. Это связано с тем, что ресурсно-экологический потенциал и потенциал развития первого региона трудно точно измерить заранее, а с изменением технологий, конъюнктуры рынка и других факторов ресурсные преимущества и экологический потенциал динамично меняются. Во-вторых, даже если можно относительно точно прогнозировать ресурсные преимущества, природоёмкость и тенденции их развития, многочисленные факты отечественной и зарубежной практики показывают, что ресурсно-экологические проблемы не являются единственными детерминантами экономического развития, а порой даже не важнейшими факторами. На экономическое развитие влияет множество сложных экономических, социальных, политических, исторических, культурных и других факторов, и оно зависит не только от условий конкретного региона, но и от его способности воспользоваться внерегиональными возможностями, особенно в условиях экономической глобализа-

ции. История экономического развития также показывает, что его связь с ресурсами и окружающей средой не односторонняя, а двусторонняя. С одной стороны, экономическое развитие должно опираться на определенные ресурсы и репродуктивную способность окружающей среды; с другой стороны, экономическое развитие также в значительной степени изменяет доступное ресурсное пространство и ассимилятивно-адаптивную способность окружающей среды. Поэтому исходное очерчивание пространства должно быть открытым и динамически регулируемым, а также учитывать возможные последствия технического прогресса, институциональных изменений, расширения пространства распределения ресурсов, взаимодействия человека и природы [10].

Заключение.

Для первоначального очерчивания экономического пространства природохозяйственной экосистемы следует соблюдать принцип сочетания агрегирования и детализации. Идея содействия региональному скоординированному развитию с опорой на основные функциональные области является совершенствованием общей стратегии регионального развития страны, а не ее заменой. Его основная функция заключается в повышении роли региональной политики в координации экономического и социального развития, использования ресурсов и охраны окружающей среды в целях дальнейшего совершенствования национального экономического пространства. Среди четырех типов основных функциональных зон зоны запрещенной застройки легче определить с точки зрения объема и функций, идентификации эко-

логических и экологических проблем. Последние должны быть решены путем создания таких зон, являющихся областями, в развитии которых государство должно играть основную роль в рыночных условиях [3].

Поэтому с точки зрения разработки политики более реалистично и целесообразно четко идентифицировать зоны запрещенной застройки. Что касается других трех типов зон развития, а именно зон оптимизированного развития, ключевых зон развития и зон ограниченного развития, то в планировании трудно провести реалистичное разделение, а также трудно разработать перспективный план развития. Следует уделять больше внимания управлению, сочетающему возможности рыночного механизма и государственного регулирования. Первоначальное определение их статуса должно быть менее детальным.

Развитие конкретной экосистемы не полностью зависит от первоначального её состояния. После определения исходного состояния конкретного региона на его развитие неизбежно будет оказывать влияние национальная политика, уровень квалификации управления, могут также измениться сравнительные преимущества и т. д., а также позиционирование функции развития данной территории. Это изменение затрагивает не только градиент основной функции области, но также может влиять на её границы и масштаб и даже вызывать изменения в её статусе и функциях.

Таковы основные концепты управления региональной экосистемой в парадигме природохозяйственного зонирования территории Китая по основным функциональным областям.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ду Даннинг. Исследование земельной политики основных функциональных областей с точки зрения синергии политики // Административный форум, 2021 г. С. 105-113.- URL: http://portal.sclib.org/interlibSSO/goto/11/+jmr9bmjh9mnds/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2020&filename=QUAK202006003&uniplatform=NZKPT&v=NPLxfHV_Iwkr26duyh3eOgrmnGseh98ehEtd3SR34UigwZ8-hv_Vktqg57k7Dn_f
2. Государственный совет. Национальное планирование основных функциональных областей. Пекин: Народное издательство. 2015. С. 15-14.- URL: https://kns.cnki.net/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLASN2015&filename=GWYB201525002&uniplatform=NZKPT&v=IWapMorejGILNuXL9SUC9j6pt8CXtnQBI99N9QDLx-Rz8Ndp6Zq1os1Zi5Eg_twn
3. Хэ Сыюань. Построение и совершенствование системы экологической компенсации на фоне зонирования основных функций. // Economics and Management. Science Economic System Reform. 2016. (1). С. 195-196. - URL: <https://d.wanfangdata.com.cn/periodical/zgrkzyyhj200802027>
4. Цао Цяньман. Корректировка ценностной ориентации и пути развития основных функциональных областей. // Southeast Academic. 2015. (2). С. 90-99.- URL: http://portal.sclib.org/interlibSSO/goto/11/+jmr9bmjh9mnds/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2015&filename=DLXS201502012&uniplatform=NZKPT&v=k7J_HHqe5N5gtGFO5B9cUobinJxJQk_dWy012EK-NfyIDJLntOzgVCsbkZYvvD6u
5. Цзян Ли. Исследование неформальных ограничений и механизма регионального экономического развития — теоретическое исследование построения основных функциональных областей. // Журнал Хэбэйского университета экономики и бизнеса. 2013. 34(1). С. 72-76.- URL: https://kns.cnki.net/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFD2013&filename=HBJM201301015&uniplatform=NZKPT&v=55Bv1cyfyGqY-ja71RgPwEpeldGgo3KJZSDFn6HNnx1usdrQEwf6tfsSyogF_
6. Цю Цянь. Анализ построения системы политики национальных ключевых экологических функциональных зон. // Защита окружающей среды и расширение. 2017. № 13. С. 59-61.- URL: <http://portal.sclib.org/interlibSSO/goto/11/+jmr9bmjh9mnds/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2017&filename=HJBU201713018&uniplatform=NZKPT&v=i9jLLn6cldjwBgM993pSBzD2bE9F3QgHfZSX8XVWty12oiQ-wjUFcEckhLymLnXB>
7. Чжан Хуанань, Гэ Яньсян. Исследование механизма экологической компенсации водосбора в основных функциональных областях // Современные экономические исследования. 2017. №4. С. 83-87.- URL: https://kns.cnki.net/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2017&filename=JJTL201704016&uniplatform=NZKPT&v=SdvHGZJQ3Bnyhx-9T0-_HO6wwzRMZS-rnoYWahK3jVMu8e2vjBsbhJlodRMD7Emx
8. Чжэн Юйсинь Экономический анализ воздействия на окружающую среду — теория, метод и практика. Пекин: Издательство литературы по общественным наукам, 2013.12.-URL: <https://max.book118.com/html/2018/0410/160925374.shtm>
9. Юй Лянлян, Цай Иньин. Исследование управления планированием земельного пространства и регионального экономического скоординированного развития// Журнал природных ресурсов. 2017. № 8. - URL: https://kns.cnki.net/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2017&filename=ZRZX201708015&uniplatform=NZKPT&v=yijj_-bLHMTj-10H4umBfyn1zuoBjzqt28k94n67xpwP5C_i2D1Xfsi88W3MYvF
10. Ян Нейлинг. Зонирование экологических функций и управление экосистемами: теория и демонстрация.//Фундаментальная наука. Наука об окружающей среде и использование ресурсов,2017.2. С. 50-54.- URL: <https://d.wanfangdata.com.cn/conference/6194404>

REFERENCES

1. Du Danning. Issledovanie zemel'noj politiki osnovnyh funkcional'nyh oblastej s tochki zreniya sinergii politiki // *Administrativnyj forum*, 2021 g. Pp. 105-113.- URL: http://portal.sclib.org/interlibSSO/goto/11/+jmr9bmjh9mids/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2020&filename=QUAK202006003&uniplatform=NZKPT&v=NPLxfHV_Iwkr26duyH3eOgrmnGseh98ehEtd3SR34UigwZ8-hv_Vktqg57k7Dn_f (in Russian)
2. Gosudarstvennyj sovet. Nacional'noe planirovanie osnovnyh funkcional'nyh oblastej. Pekin: Narodnoe izdatel'stvo. 2015. Pp. 15-14.- URL: https://kns.cnki.net/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLASN2015&filename=GWYB201525002&uniplatform=NZKPT&v=IWapMorejGILNuXL9SUC9j6pt8CXtnQB199N9QDLx-Rz8Ndp6Zq1os1ZI5Eg_twn (in Russian)
3. He Syyuan'. Postroenie i sovershenstvovanie sistemy ekologicheskoj kompensacii na fone zonirovaniya osnovnyh funkcij. // *Economics and Management. Science Economic System Reform*. 2016. (1).Pp. 195-196. - URL: <https://d.wanfangdata.com.cn/periodical/zgrkzyyhj200802027>(in Russian)
4. Cao Cyan'man. Korrektirovka cennostnoj orientacii i puti razvitiya osnovnyh funkcional'nyh oblastej. // *Southeast Academic*. 2015. (2). Pp. 90-99.- URL: http://portal.sclib.org/interlibSSO/goto/11/+jmr9bmjh9mids/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2015&filename=DLXS201502012&uniplatform=NZKPT&v=k7J_HHqE5N5gtGFO5B9cUobinJxJQk_dWy012EK-NfyIDJLntOzgVCsbkZYvvd6u(in Russian)
5. Czyan Li. Issledovanie neformal'nyh ogranichenij i mekhanizma regional'nogo ekonomicheskogo razvitiya — teoreticheskoe issledovanie postroeniya osnovnyh funkcional'nyh oblastej. // *ZHurnal Hebejskogo universiteta ekonomiki i biznesa*. 2013. 34(1). Pp. 72-76.- URL: https://kns.cnki.net/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFD2013&filename=HBJM201301015&uniplatform=NZKPT&v=55Bv1cyfyGqY-ja71RgPwEpeldGgo3KJZSDFn6HNnx1usdrQEwf6tfsSyogF_ (in Russian)
6. Cyu Cyan'. Analiz postroeniya sistemy politiki nacional'nyh klyuchevyh ekologicheskikh funkcional'nyh zon. // *Zashchita okruzhayushchej sredy i rasshirenie*. 2017. № 13. Pp. 59-61.- URL: <http://portal.sclib.org/interlibSSO/goto/11/+jmr9bmjh9mids/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2017&filename=HJBU201713018&uniplatform=NZKPT&v=i9jLLn6cldjwBgM993pSBzD2bE9F3QgHfZSX8XVWty12oiQ-wjUFcEckhLymLnXB>(in Russian)
7. CHzhan Huanan', Ge YAn'syan. Issledovanie mekhanizma ekologicheskoj kompensacii vodosbora v osnovnyh funkcional'nyh oblastyah // *Sovremennye ekonomicheskie issledovaniya*. 2017. №4. Pp. 83-87.- URL: https://kns.cnki.net/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2017&filename=JJTL201704016&uniplatform=NZKPT&v=SdvHGZJQ3Bnyhx-9TO-_HO6wwzRMZS-pnoYWahK3jBMu8e2vjBsbhJlodRMD7Emx(in Russian)
8. CHzhen YUjsin' Ekonomicheskij analiz vozdejstviya na okruzhayushchuyu sredu — teoriya, metod i praktika. Pekin: Izdatel'stvo literatury po obshchestvennym naukam, 2013.12.-URL: <https://max.book118.com/html/2018/0410/160925374.shtm>(in Russian)
9. YUjLyanlyan, CajIn'in. Issledovanie upravleniya planirovaniem zemel'nogo prostranstva i regional'nogo ekonomicheskogo skoordinirovannogo razvitiya // *ZHurnal prirodnih resursov*. 2017. № 8. - URL: https://kns.cnki.net/kcms/detail/detail.aspx?dbcode=CJFD&dbname=CJFDLAST2017&filename=ZRZX201708015&uniplatform=NZKPT&v=yijj_-bLHMtj-10H4umBfyn1zuoBJzqt28k94n67xpwP5C_i2D1Xfsi88W3MYvF(in Russian)
10. YAnNejing. Zonirovanie ekologicheskikh funkcij i upravlenie ekosistemami: teoriya i demonstraciya. // *Fundamental'naya nauka. Nauka ob okruzhayushchej srede i ispol'zovanie resursov*, 2017.2. Pp. 50-54.- URL: <https://d.wanfangdata.com.cn/conference/6194404>(in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2023
The article was received: 23.03.2023

*Овчинников Виктор Николаевич – доктор экономических наук, профессор, заслуженный деятель науки России, научный руководитель факультета управления, Южный федеральный университет, г. Ростов-на-Дону
e-mail: viktor.ov@inbox.ru*

*Ovchinnikov Viktor Nikolaevich – Doctor of Sciences (Economy), Professor, Honored Scientist of Russia, Scientific Director of the Faculty of Management, Southern Federal University, Rostov-on-Don
e-mail: viktor.ov@inbox.ru*

*Цзя Хао – аспирант, Южный федеральный университет, г. Ростов-на-Дону
e-mail: e-mail:1014184923@qq.com*

*Jia Hao – Postgraduate Student, Southern Federal University, Rostov-on-Don
e-mail: e-mail:1014184923@qq.com*

© **Овчинников В.Н., Цзя Хао**

УДК: 338.23

ББК 65.053



Бабина Е.Н.

Бабина Е.Н.
д-р экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Babina E.N.
Dr. Sci. (Economy),
Associate
Professor, Stavropol

Шаталова О.И.
д-р экон. наук, профессор,
г. Ставрополь

Shatalova O. I.
Dr. Sci.(Economy), Professor,
Stavropol

Шмыгалева П.В.
канд. социол. наук, доцент,
г. Ставрополь

Shmygaleva P. V.
Cand.Sci. (Sociology),
Associate
Professor, Stavropol

Величенко Е.А.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Velichenko E. A.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Мухорьянова О.А.
канд. экон. наук, доцент
г. Ставрополь

Mukhoryanova O. A.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА: УРОВНИ, СТРУКТУРА, МАСШТАБЫ И ФАКТОРЫ ДИНАМИКИ



SHADOW ECONOMY: LEVELS, STRUCTURE, SCALES AND DYNAMICS FACTORS

Аннотация: В статье раскрыта сущностная характеристика теневой экономики как явления, выявлены ее отличительные особенности. Представлена структура теневой экономики в государстве. Исследованы свойства теневой экономики, обозначены ее уровни. Выявлены причины развития теневой экономики и ее масштабы. Обозначены факторы, непосредственно влияющие на данную сферу.

Ключевые слова: **теневая экономика, государство, общество, факторы, динамика.**

Abstract: The article reveals the essential characteristics of the shadow economy as a phenomenon, its distinctive features are revealed. The structure of the shadow economy in the state is presented. The properties of the shadow

economy are investigated, its levels are indicated. The reasons for the development of the shadow economy and its scale are revealed. The factors directly affecting this sphere are indicated.

Keywords: **shadow economy, state, society, factors, dynamics.**

Теневая экономика представляет собой довольно сложное явление, которое может быть спровоцировано низким уровнем экономических отношений в обществе, а также различного рода проблемами в системе государственного управления.

Теневая экономика непосредственно влияет на всех сферы жизнедеятельности, в частности, на процессы формирования и распределение

доходов, на сферу торговли, инвестирование, на социально-экономическое состояние регионов и страны в целом. На сегодняшний день влияние теневой экономики во многих странах достигло таких масштабов, что представляет опасность для экономической безопасности и суверенитета государств в целом.

Явление и процессы теневой экономики существуют довольно давно, они характерны для всех стран в той или иной степени. Однако несмотря на то, что ее изучением экономисты занимаются уже ни одно десятилетие, долгое время на этой проблеме не уделялось должного внимания. В то же время в последние годы минувшего XX века эта тема стала стремительно набирать популярность как за рубежом, так и в Российской Федерации. Впрочем, и

сейчас обобщающих работ по этой тематике в России довольно мало, причем практически все они имеют довольно узкую направленность, так как рассматривается теневая экономическая деятельность исключительно как феномен современной эпохи. Возникает необходимость изучения проблемы теневой экономики в более широком ракурсе.

Отличительной особенностью теневой экономики является тот факт, что ее данные не учитываются статистикой, а также не включаются в общие макроэкономические показатели. На современном этапе органы власти используют различные показатели, которые могут указывать на недобросовестную деятельность, однако даже они не показывают реальную картину.

Одно из распространенных определений теневой экономики характеризует ее, как хозяйственную деятельность, которая развивается за рамками государственного контроля и учета, иными словами, такая экономическая деятельность и ее результаты не учитываются государством, что негативно влияет на некоторые сферы деятельности.

У граждан, которые уходят в теневую экономику, можно выделить несколько различных мотивов их деятельности:

- желание людей сократить свои расходы и увеличить доходы (не платить налоги);

- желание заниматься прибыльной, но незаконной деятельностью.

К незаконной деятельности можно отнести запрещенные российским законодательством виды деятельности. Организации, занимающиеся нелегальной деятельностью, также могут функционировать в рамках какого-либо производственного процесса, а результат их деятельности в форме товаров или услуг могут иметь довольно высокий рыночный спрос. Именно этим и определяется сущность теневой экономики как общественного явления. К нелегальной экономической деятельности можно отнести следующие виды деятельности:

- производство и продажа оружия;

- производство и продажа наркотических веществ;

- контрабанда;

- продажа иных незаконных товаров или предоставление нелегальных услуг.

Одним из видов нелегальной деятельности является экономическая преступность. Исходя из названия, данные виды преступлений совершаются непосредственно в экономической сфере, при этом

важно отметить, что эта деятельность не имеет прямого отношения к производству. Экономические преступления характерны для сферы перераспределения уже созданной стоимости, они могут выражаться в следующих формах:

- злоупотребление служебным положением в корыстных целях (взяточничество);

- мошенничество;

- хищения и т. Д.

Таким образом, экономические преступления тоже могут представлять собой часть теневой экономики как элемента незаконной деятельности в теневой экономике является получение экономической выгоды, в том числе с нарушением российского законодательства. В теневой экономике всех субъектов деятельности можно разделить на 2 группы:

- субъекты, желающие получать большие денежные доходы;

- субъекты, которые вынуждены прибегать в теневой деятельности ввиду сложных условий налоговой политики или административных барьеров.

Таким образом, структуру теневой экономики можно представить в виде схемы, представленной на рисунке 1.



Рисунок 1 - Структура теневой экономики в государстве [3]

Поскольку теневая экономика представляет собой сложное явление, важно рассматривать это явление со всех сторон. Так, например, проблема теневой экономики включает в себя не только проблему экономических преступлений и незаконной деятельности, но и проблему социального одобрения определенных форм незаконной деятельности. Например, одной из форм незаконной деятельности в теневой экономике является неуплата налогов, такое поведение крайне редко находит порицание и неодобрение в обществе.

Теневая экономика как система обладает некоторыми свойствами:

- всеобщность;
- целостность и единство;
- взаимосвязь с внешними факторами;
- наличие структурных связей внутри теневой экономики;
- самоорганизация и др.

Как говорилось ранее, теневая экономика затрагивает все сферы деятельности человека, и она может включать в себя несколько уровней:

- теневая экономика, которая включает в себя коррупционные преступления. В широком смысле подразумевает под собой незаконную деятельность граждан, которые работают на законных основаниях в законной сфере деятельности. В качестве примера можно привести коррупционные преступления или использование служебного положения;

- теневая экономика, которая включает в себя незаконные действия в законной деятельности, либо частичный уход от закона. Данный уровень теневой экономики называют серой экономикой, для этого уровня характерно сокрытие каких-либо действий

или уход от налогов;

- теневая экономика, которая включает себя незаконную деятельность. Данный уровень теневой экономики часто называют черным рынком или черной экономикой. В качестве примеров можно привести наркобизнес или торговлю оружием.

Таким образом, теневая экономика – это сложное, многоаспектное и крайне негативное явление для любого общества и государства. Органы власти должны разрабатывать и реализовывать различные меры по сокращению теневой экономики и ликвидации ее последствий.

Теневая экономика, как и любое явление имеет свои причины возникновения и условия развития. Причины теневой экономики представляют собой факторы или обстоятельства, которые способствуют появлению теневой экономики. Условия, в свою очередь, не порождают теневую экономику и незаконную деятельность, они влияют на процессы появления теневой экономики как системы, а также на процессы развития данного негативного явления.

Перед тем, как рассмотреть причины появления теневой экономики в государстве, важно выделить причины противозаконного поведения людей в сфере экономики. Причины противозаконного поведения субъектов хозяйственной деятельности могут быть рассмотрены на двух уровнях:

- фундаментальные причины, которые непосредственно связаны с типом хозяйственной системы государства;
- субъективные причины, связанные в основном с проводимой социально-экономической политикой.

Если говорить о причинах появления и развития теневой экономики в государстве, на сегодняшний день специали-

сты выделяют большое количество причин возникновения и развития теневой экономики, преимущественно конкретные причины зависят от страны, в которой происходит эта деятельность. К основным и наиболее распространенным причинам можно отнести следующие:

- высокая налоговая нагрузка на участников хозяйственной деятельности;
- высокие административные барьеры для той или иной деятельности;
- государственная коррупция;
- желание повысить уровень доходов;
- высокий уровень криминальности и др.

Когда органы власти в государстве игнорируют существующие проблемы в обществе и экономике, теневая экономика начинает развиваться значительно быстрее, что в свою очередь приводит к возникновению других серьезных проблем.

Изменения в законодательство и различные административные ограничения, направленные на снижение доли теневой экономики и незаконной деятельности, способны сокращать объемы незаконной деятельности, однако такие действия не носят долгосрочный характер. Для полноценного и системного решения проблемы теневой экономики необходимо менять государственные механизмы ведения экономики. Для каждого государства важно выявить причины и условия развития теневой экономики, а после этого воздействовать на устранение причин развития теневой экономики.

Рост и развитие теневой экономики представляет собой серьезную угрозу социальному благосостоянию государства. Неуплата налогов из этого сектора сокращает

средства, выделяемые на социальные программы, пособия и выплаты. Другими словами, люди, занимающиеся деятельностью в теневой экономике, продолжают пользоваться всеми благами, которые дает государство, однако налоги они не платят. В целом теневая экономика крайне негативно сказывается на всех сферах деятельности общества, именно поэтому органы власти должны уделять должное внимание данной проблеме.

Развитие теневой экономики в отдельных странах и

в мире в целом представляет собой крайне негативное явление. Важно отметить, что не всегда активные действия со стороны государственных органов власти приносят положительный результат. Государственное регулирование практически всегда включает в себя какие-либо ограничения, а чрезмерные или необоснованные ограничения могут провоцировать нарушения или несоблюдение этих ограничений. Важно отметить, что даже в государстве с сильной экономикой, с низкими адми-

нистративными барьерами и низкой налоговой нагрузкой будут наблюдаться субъекты, желающие уклоняться от уплаты налогов и уходить «в тень».

Кроме причин появления и развития теневой экономики важно рассмотреть основные факторы, которые влияют на данную сферу деятельности. На рисунке 2 представлены основные группы факторов, которые влияют на теневую экономику и ее участников

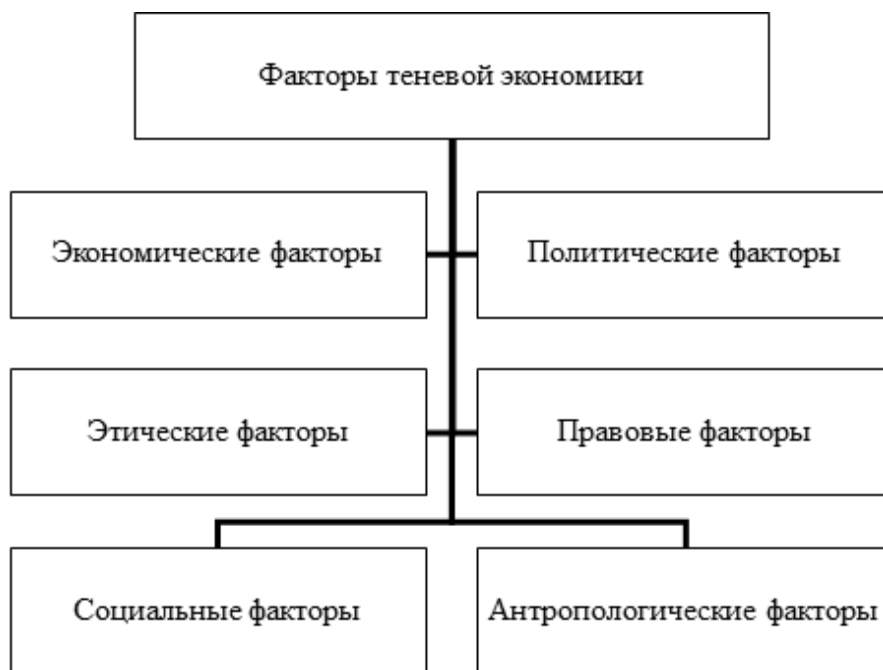


Рисунок 2 - Факторы теневой экономики [3]

Факторы теневой экономики непосредственно влияют на данную сферу, а также на субъектов хозяйственной деятельности. Важно отметить, что все перечисленные факторы могут влиять как положительно, так и негативно на поведение субъектов в теневой экономике. Иными словами, то или иное политическое решение или новый норматив-

но-правовой акт может поспособствовать как привлечению людей к законной деятельности, так и принятию решения о незаконной деятельности.

Масштабы теневой экономики во всех государствах разные, однако, в большинстве стран можно отметить тенденцию к увеличению доли теневой экономики.

Для того, чтобы проанализировать уровень теневой или неформальной экономики в разных странах предлагается проанализировать данные, которые представлены на сайте World Economics. На рисунке 3 представлены страны, в которых наблюдается самый высокий уровень теневой экономики.

Для того, чтобы проанализировать уровень теневой или неформальной экономики в разных странах предлагается проанализировать данные, которые представлены на сайте World Economics. На рисунке 3 представлены страны, в которых наблюдается самый высокий уровень теневой экономики.

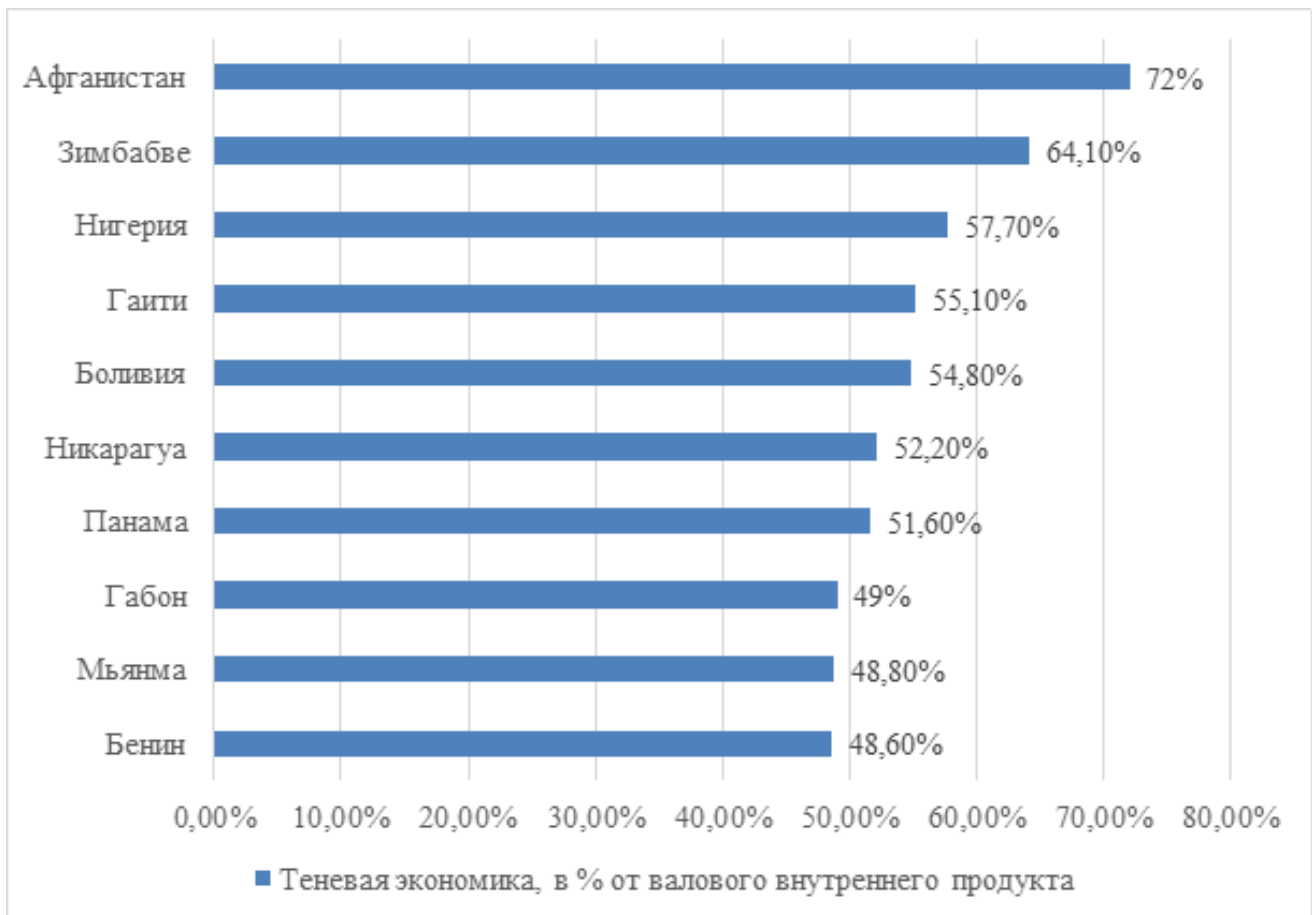


Рисунок 3 – Страны с наибольшей долей теневой экономики [10]

В Российской Федерации, согласно данному рейтингу, уровень теневой экономики составляет 36,5% от объема валового внутреннего продукта. Данный показатель является довольно большим для экономики в целом, поскольку огромная часть денежных потоков не регулируется и контролируется государством.

Если рассматривать аналитические данные по теневой экономике, важно понимать на какие индикаторы или факторы опираются органы власти. В России органы власти преимущественно анализируют и отслеживают подозрительные операции в банковском секторе. Сомнительные операции чаще всего представляют собой незаконный вывод денежных средств в другие государства через авансовые платежи либо операции с ценными бумагами. Как свидетельствуют

данные Банка России, незаконный вывод денег в другие страны в 2022 году сократился почти на 40% в сравнении с I полугодием 2021 года [2].

Замыкает данный рейтинг с наименьшими показателями теневой экономики следующие страны:

- США с показателем 7,3%;
- Швейцария с показателем 7,5%;
- Австрия с показателем 8,7%.

Безусловно, в борьбе с теневой экономикой государствам стоит равняться на представленные страны.

Таким образом, органам власти важно использовать весь спектр возможных механизмов и инструментов для сокращения доли теневой экономики. Качественное государственное управление способно положительно повлиять на поведение людей,

занятых в теневой экономике.

Теневая экономика представляет собой комплекс социально-экономических явлений, запрещенных законодательством той или иной страны, либо не учитываемых органами власти страны. Теневая экономика существует в любой стране, независимо от государственного или социально-экономического устройства, однако в разных странах масштабы данного явления различны.

В большинстве развивающихся стран можно говорить о параллельном сосуществовании теневой и официальной экономики. В этих странах, в ходе социально-экономических реформ, одновременно происходит развал прежних государственных структур и зарождение новых институтов. Тем не менее, органам власти в различных государ-

ствах важно разрабатывать борьбу с теневой экономикой граждан.
наиболее эффективные меры и нелегальной деятельностью

ЛИТЕРАТУРА

1. Бондаренко Г.В., Костюкова А.Ю. Развитие регионов России в изменяющихся условиях // *Аграрная наука, творчество, рост. /Сборник научных трудов по материалам VI Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО Ставропольский государственный аграрный университет. 2016. С. 145-152. 1.*
2. Государственная политика противодействия коррупции и теневой экономике в России. Том 2 / Коллектив авторов. М.: РГГУ, 2020. 257 с.
3. Голованов Е. Б. Теневая экономика / Курс лекций – URL: <https://hsem.susu.ru/es/wp-content/uploads/sites/14/2017/02/Golovanov-E.B.-Tenevaya-e%60konomika.-Konspekt-lektsiy.pdf>
4. Купрещенко Н. П. Теневая экономика: учебное пособие. М.: Юнити-Дана: Закон и право, 2017. 200 с.
5. Методы борьбы с теневой экономикой – URL: <https://kazedu.com/referat/119945/5>
6. Прокументов Л.М., Шеслер А.В. Криминология (Общая часть): учебное пособие. Томск: Издательский Дом Томского государственного университета, 2017. 284 с.
7. Российское информационное агентство – URL: <https://tass.ru/ekonomika/15918669>
8. Рябушкин Б. Т. Методы оценки теневого и неформального секторов экономики / Б.Т. Рябушкин, Э.Ю. Чурилова. М.: Финансы и статистика, 2018. 144 с.
9. Теневая экономика: экономика и право: учебное пособие / Н. Д. Эриашвили, Г. М. Казиахмедов, Н. В. Артемьев [и др.]; ред. Н. Д. Эриашвили, Н. В. Артемьев. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Юнити-Дана, 2017. 449 с.
10. Сайт World Economics – URL: <https://www.worldeconomics.com/Informal-Economy/>
11. Enste D. The shadow economy in industrial countries. IZA World of Labor 2018: 127– URL: <https://wol.iza.org/articles/shadow-economy-in-industrialcountries>

REFERENCES

1. Bondarenko G.V., Kostyukova A.Yu. Razvitie regionov Rossii v izmenyayushchihsya usloviyah // *Agrarnaya nauka, tvorchestvo, rost. /Sbornik nauchnyh trudov po materialam VI Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii. FGBOU VO Stavropol'skij gosudarstvennyj agrarnyj universitet. 2016. Pp. 145-152. 1. (in Russian)*
2. Gosudarstvennaya politika protivodejstviya korrupcii i tenevoj ekonomike v Rossii. Tom 2 / Kollektiv avtorov. M.: RGGU, 2020. 257 p. (in Russian)
3. Golovanov E. B. Tenevaya ekonomika / Kurs lekciy – URL: <https://hsem.susu.ru/es/wp-content/uploads/sites/14/2017/02/Golovanov-E.B.-Tenevaya-e%60konomika.-Konspekt-lektsiy.pdf> (in Russian)
4. Kupreshchenko N. P. Tenevaya ekonomika: uchebnoe posobie. M.: YUniti-Dana: Zakon i pravo, 2017. 200 p. (in Russian)
5. Metody bor'by s tenevoj ekonomikoj – URL: <https://kazedu.com/referat/119945/5> (in Russian)
6. Prozumentov L.M., SHesler A.V. Kriminologiya (Obshchaya chast'): uchebnoe posobie. Tomsk: Izdatel'skij Dom Tomskogo gosudarstvennogo universiteta, 2017. 284 p. (in Russian)
7. Rossijskoe informacionnoe agentstvo – URL: <https://tass.ru/ekonomika/15918669> (in Russian)
8. Ryabushkin B. T. Metody ocenki tenevogo i neformal'nogo sektorov ekonomiki / B.T. Ryabushkin, E.YU. CHurilova. M.: Finansy i statistika, 2018. 144 p. (in Russian)
9. Tenevaya ekonomika: ekonomika i pravo: uchebnoe posobie / N. D. Eriashvili, G. M. Kaziahmedov, N. V. Artem'ev [i dr.]; red. N. D. Eriashvili, N. V. Artem'ev. 3-e izd., pererab. i dop. M.: Yuniti-Dana, 2017. 449 p. (in Russian)
10. Site World Economics – URL: <https://www.worldeconomics.com/Informal-Economy/> (in English)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2023
The article was received: 23.03.2023

Шаталова Ольга Ивановна – доктор экономических наук, профессор кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Shatalova Olga Ivanovna – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPА, Stavropol
e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Бабина Елена Николаевна – доктор экономических наук, профессор кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: BabinaEN@yandex.ru

Babina Elena Nikolaevna – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management Stavropol branch of RANEPА, Stavropol
e-mail: BabinaEN@yandex.ru

Шмыгалева Полина Владимировна – кандидат социологических наук, доцент кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: polinamacanchi@yandex.ru

Shmygaleva Polina Vladimirovna – Candidate of Sciences (Sociology), Associate Professor, of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPА, Stavropol
e-mail: polinamacanchi@yandex.ru

Величенко Елена Анатольевна – кандидат экономических наук, доцент, кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: sotnik15@yandex.ru

Velichenko Elena Anatolyevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPА, Stavropol
e-mail: sotnik15@yandex.ru

Мухорьянова Оксана Анатольевна – кандидат экономических наук, доцент, кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: belchenko@inbox.ru

Mukhoryanova Oksana Anatolyevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPА, Stavropol
e-mail: belchenko@inbox.ru

© Бабина Е.Н., Шаталова О.И., Шмыгалева П. В., Величенко Е. А., Мухорьянова О.А.

УДК:658

ББК 65.291-98



Синицына И.В.

Синицына И.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Невинномысск

Sinitsyna I.V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate professor
Nevinnomyssk

Богачева Е.А.
канд. полит. наук, доцент,
г. Невинномысск

Bogacheva E.A.
Cand. Sci. (Politicalology),
Associate Professor,
Nevinnomyssk

Дроздова Е.С.
канд. экон. наук, доцент,
г. Невинномысск

Drozдова E.S.
Cand. Sci. (Economy),
Associate professor,
Nevinnomyssk

Солощенко М.И.
аспирант,
г. Невинномысск

Soloshchenko M.I.
Postgraduate Student,
Nevinnomyssk

ПЕРСПЕКТИВЫ ИНТЕГРАЦИИ НОВЫХ РЕГИОНОВ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ



PROSPECTS FOR THE INTEGRATION OF NEW REGIONS INTO THE RUSSIAN ECONOMY

Аннотация: Государственной думой Российской Федерации (РФ) был утвержден ряд законов, предусматривающих включение Донецкой и Луганской народных республик (ДНР, ЛНР), а также Херсонской и Запорожской областей в состав РФ. Данный процесс займет несколько лет и его завершение планируется до 01 января 2026 года. В статье представлены результаты исследования устройств экономики новых субъектов РФ на ближайшую перспективу.

При написании статьи использовались научные приемы и методы исследования экономических процессов (формально-логический, структурно-функциональный, метод сравнительных исследований). При написании статьи авторы сделали вывод, что ДНР и ЛНР имеют огромный экономический потенциал и несмотря на беспрецедентное давление недружественных стран на Россию, экономика имеет перспективы не только

восстановления, разрушение которой продолжается с 2014 год, но и имеются все предпосылки для ее перспективного развития в современных условиях, в том числе в мировой экономике.

Ключевые слова: экономическая интеграция, новые территории РФ, инвестиция, внутренний валовой продукт, экономический потенциал.

Abstract: The State Duma of the Russian Federation (RF) approved a number of laws providing for the inclusion of the Donetsk and Lugansk People's Republics (DPR, LPR), as well as the Kherson and Zaporozhye regions into the Russian Federation. This process will take several years and its completion is planned until January 01, 2026. The article presents the results of a study of the devices of the economy of the new subjects of the Russian Federation in the near future.

When writing the article, scientific techniques and methods of studying economic processes (formal-logical, structural-functional, comparative research method). When writing the article, the authors concluded that the DPR and the LPR have huge economic potential and despite the unprecedented pressure of unfriendly countries on Russia, the economy has prospects not only for recovery, the destruction of which has been going on since 2014, but also there are all prerequisites for its promising development in modern conditions, including in the global economy.

Keywords: economic integration, new territories of the RF, investment, gross domestic product, economic potential.

Дата 30 сентября 2022 года вошла в историю России, ведь именно в этот день образовались новые субъекты Россий-

ской Федерации: Донецкая Народная Республика, Луганская Народная Республика, Запорожская и Херсонская области, в результате церемонии подписания договоров о принятии в Россию данных территорий [1]. Благодаря чему в Российской Федерации на момент 2022 года находится 89 субъектов. После присоединения новых территорий острым встает вопрос об интеграции этих регионов в российскую экономику.

Первоначальный этап, который ведется на данный момент в новых субъектах РФ – формирование общего правового поля, назначение новых представителей органов исполнительной власти, которые смогут в кратчайший срок поменять вектор направления региона на Российский в сферах экономической, финансовой и социальной отраслей.

Проблемы, которые на данном этапе необходимо решить – восстановить инфраструктуру и промышленность новых территорий для того, чтобы они не были обузой и дотационными регионами в будущем, а готовы дальше работать и вносить свой вклад в экономический рост не только своего региона, но и всего государства.

Целью исследования является поиск модели устройства экономики новых субъектов Российской Федерации в условиях экономических санкций и современных реалиях.

В результате на сегодняшний момент, на основании принятых документов, после вхождения ДНР и ЛНР в состав РФ сохранили присвоенный им ранее статус народных республик. Основным языком данных субъектов стал национальный язык России. Херсонская и Запорожская области были присоединены к РФ в качестве субъектов и на данный момент все также называются

«областями» [1].

Территориальные границы народных республик и областей в процессе их присоединения к РФ остались прежними, то есть такими же, как и в день их создания и присоединения к РФ.

В международных договорах отмечено, что границы данных республик и областей являются неотъемлемой частью территорий РФ. Помимо этого, согласно положениям определенного ряда законодательных актов и Конституции РФ, ЛНР и ДНР присоединяются к РФ в территориальных границах, которые были установлены в 2014 году.

Граждане РФ, которые живут на территории ДНР, ЛНР, Запорожской и Херсонской областей, имеют право на официальное трудоустройство. Помимо этого, действующими признаются их трудовой стаж и право на получение пенсионных и социальных выплат, необходимой помощи в медицинских учреждениях данных субъектов.

Единственной валютой, используемой в указанных в данной статье субъектах, с 1 января 2023 года является национальная валюта РФ – российский рубль, при этом проживающие на территории новых субъектов граждане могли пользоваться украинской гривной до 31 декабря 2022 года. Помимо этого, на территории указанных субъектов с 01 января 2023 года действует бюджетное законодательство РФ, а их бюджеты сформированы еще в декабре 2022 года [2].

Вхождение новых субъектов в состав РФ было одобрено на заседании Конституционного суда РФ (КС РФ). В вынесенном данным органом постановлении говорится, что на основании решений, принятых властями СССР, к числу территорий Украинской ССР

были отнесены земли, основными жителями которых было русскоговорящее население. Это, в соответствии с утверждениями КС РФ, после распада СССР стало основной причиной ущемления в правах русскоговорящих граждан.

В Донецкой народной республике в начале 2022 года проживало 2.200.000 человек, что касается Луганской народной республики, то в ней – 1.400.000 человек. В сложившейся ситуации необходимо отметить, что городское население составляет 90% в данных областях. Проведение боевых действий с 2014 года значительно разрушили инфраструктуру и в том числе оказали влияние финансовую систему.

В этих условиях республики самостоятельно создали государственные банки. Из-за отсутствия конкуренции в финансовой сфере, а именно коммерческих банков, финансовая система данных регионов развивается слабо. Согласно проведенной оценки российских специалистов свыше 1,5 триллионов рублей потребуется, чтобы восстановить за 3 года новые регионы.

Необходимо отметить, что основа экономики Донецкой Народной Республики – металлургическая промышленность, доля промышленности которой около 40%. Свыше 30 % занимает энергетическая промышленность Донбасса. Кроме того, на данной территории развита ресурсодобывающая отрасль, а именно – угольная промышленность, в том числе машиностроение, пищевая и химическая (коксохимия) промышленности.

Необходимо отметить, что металлургия аналогично является основой экономики Луганской народной республики, но с более скромными показателями, около 15%. События 2014 года повлияли

на деятельность большинства предприятий ЛНР и ДНР, в конечном счете, многие предприятия остановили свою работу, либо сократили производственные мощности.

Далее более подробно рассмотрим экономические трудности интеграции экономик республик и пути их решения.

На сегодняшний день Россия является одним из наиболее санкционных государств во всем мире. В связи с этим действующим правительством РФ был предпринят целый ряд мер, с целью снижения влияние санкций, и отечественная экономика показывает на данный момент свою способность приспособиться к такого рода вызовам [3]. Спрос на потребительском рынке постепенно возрастает, чему в свою очередь способствует стабильность на рынке труда. По результатам 2022 года наибольшее количество инвестиций в стране было осуществлено в первом полугодии, при этом наблюдалось существенное снижение роста годовой инфляции.

Все эти положительные результаты были достигнуты в большинстве своем за счет Плана приоритетных действий Правительства, составленного по указу Президента и нацеленного на стимулирование роста экономики в условиях действия санкций [3]. Он включает более 300 конкретных вариантов поддержки экономических субъектов и физических лиц.

По-нашему мнению, для достижения развития экономики необходимо продолжить увеличивать ВВП, за счет роста внутреннего спроса, а также достижения определенного ряда стратегических целей. Немаловажным является активное развитие транспортно-логистической инфраструктуры, что в свою очередь даст возможность перенапра-

вить экспортно-импортные потоки.

Таким образом, создадутся условия для постепенного укрепления собственного технологического суверенитета, активная поддержка финансового рынка даст возможность решать весь спектр задач для достижения наиболее приоритетных целей государства. Необходимо предпринять эффективные меры, направленные на повышение потенциала региона, его совершенствование как одного из наиболее масштабных межконтинентальных транспортных узлов Евразии. Благодаря этому региональные рынки смогут активно развиваться и расширять торгово-промышленное сотрудничество.

Определен объем грузов, который может быть доставлен через транспортный коридор Север-Юг. За 2021 года объем перевозимых грузов превысил более 14 млн тонн. Система предусматривает практически двукратный потенциал роста к концу 2030 года. В свою очередь это свидетельствует о том, что необходимо одновременно исключать любые преграды, возникающие на железнодорожной сети. Благодаря этому, возможно, создание оптимальных условий для транспортировки грузов со всей территории России до Персидского залива и далее в Южную Азию и Среднюю Азию. Восток, в Африку, что обеспечит увеличение объемов региональной и приграничной торговли.

Есть необходимость в осуществлении перевода взаимных расчетов в национальные валюты и развитие независимой инфраструктуры финансового рынка. В России есть собственная система обмена финансовыми сообщениями, и к этой системе подключаются все коммерческих учреж-

дений. Постепенно налаживаются связи между платежными системами дружественных стран, расширяется география использования карт «Мир», что важно для надежности платежей и транзакций, а также для удобства пользователей.

Еще одной стратегической целью является углубление делового сотрудничества и создание новых цепочек добавленной стоимости. Каждая из стран стремится преодолеть зависимость от импортной продукции, реализуя для этого специальные программы. В России и Казахстане практически все отрасли входят в перечень отраслей и приоритетных товаров для импортозамещения. Подобные планы есть и у Туркменистана. Иран может поделиться своим многолетним опытом расширения производства в условиях западных санкций.

Прогноз социально-экономического развития РФ на 2022 год и на период 2023-2024 годов был реализован в период восстановительного роста экономического сектора России и поэтапного исключения санитарно-эпидемиологических ограничений, которые были введены в результате распространения нового штамма COVID-19 [4,5]. Эффективная работа Правительства РФ и Федерального Собрания РФ в области активного принятия мер господдержки социально-экономического развития способствовало приостановке спада экономики и её восстановлению ранее установленных сроков.

Настоящий документ составлен в двух вариантах – базовом и консервативном. Базой для разработки проекта государственного бюджета на 2022 год и на период 2023-2024 годов стал базовый вариант, расчет которого производился на базе средне-

годовой цены на нефть марки «Юралс» на международных рынках 62,2 долл. за 1 баррель в 2022 году, 58,4 долл. за 1 баррель в 2023 году и 55,7 долл. за 1 баррель в 2024 году. При этом также во внимание принималась динамика развития мировой экономики, характеризующейся ростом масштабного протекционизма и замедлением реализации интеграционных процессов [5].

Предполагается выход экономики России на устойчивое развитие с активным увеличением внутреннего валового продукта (ВВП) до 3% в год, что в свою очередь сможет обеспечить гарантированное достижение национальных целей развития. Позитивная динамика финансовых показателей характеризуется повышением объемов добываемой нефти в пределах соглашений, заключенных между крупными государствами производителями (ОПЕК+), а также ростом инвестиционного потенциала экономического сектора страны посредством инвестирования ликвидной части денежных средств Фонда национального благосостояния в объеме, который составляет более 7% ВВП.

Приоритетными направлениями нынешней политики в области экономики должны выступить:

- обеспечение граждан страны постоянной занятостью;
- технологическое развитие посредством улучшения регуляторных условий;
- увеличение экспортного потенциала страны;
- повышение транспортной

связанности государства;

- развитие человеческого капитала посредством улучшения качества и доступности медицины, образования, культуры, экологической безопасности и т.д.

Предполагается продолжение реализации мер, нацеленных на поддержку ценовой стабильности и увеличения цен на потребительские товары на уровне не более 4%.

Следует детально проработать вопрос применения механизма повышенной ответственности изготовителей и импортеров продукции и упаковки в соответствующих положениях федерального законодательства.

Предполагается увеличение объемов промышленного производства до 2,4% в 2023 году и 2,2% в 2024 году с опережающим ростом химической, фармацевтической и машиностроительной отраслей. Среднегодовой объем изделий сельского хозяйства планируется увеличить на 1%, пищевой продукции – до 2,2% [5].

Прогноз социально-экономического развития субъектов РФ сопровождается достижением позитивной динамики по наиболее значимым социально-экономическим характеристикам, в частности, за счет:

- реализации новых проектов социально-экономического развития субъектов РФ, утвержденных Правительством РФ;
- распространения действия преференциальных режимов за счет формирования на территориях субъектов РФ особых экономических секто-

ров;

- создания передовых научно-технологических центров, территорий инновационного социально-экономического развития на базе монопрофильных муниципальных образований РФ (моногородов).

Наибольшее внимание уделяется, прежде всего, реализации мер по поддержке субъектов РФ, а именно, восстановление инфраструктуры, в частности за счет выделения индивидуальных кредитов бюджетам субъектов РФ, а также направления средств бюджетов субъектов РФ.

На основании вышеизложенного можно резюмировать, что новые субъекты не будут для Российской Федерации обременительны, имеющийся у них потенциал сможет обеспечить их экономическую самодостаточность. Россия в любом случае будет развиваться, и повышать экономический потенциал, ведь от этого непосредственно зависит качество жизни, благополучие каждого россиянина.

Новые субъекты экономически перспективны, до 2014 года они обеспечивали как минимум 1% ВВП государства. Несмотря на огромный ущерб, нанесенный предприятиям и инфраструктуре, данные регионы смогут обеспечивать общий валовой региональный продукт для государства в 2,5 трлн рублей в год. Помимо этого, новые субъекты имеют достаточно выгодное географическое расположение. Именно, благодаря наличию портов, морских сообщений у России появятся новые возможности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Российская Федерация. Законы. Федеральный конституционный закон от 17.12.2001 № 6-ФКЗ (ред. от 31.10.2005) «О порядке принятия в Российскую Федерацию и образования в ее составе нового субъекта Российской Федерации» // Официальный сайт компании Консультант Плюс. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34452/
2. Российская Федерация. Законы. Закон «О бюджете Луганской Народной Республики на 2023 год» от 30.12.2022 № 421-III // Официальный сайт Народный совет Луганской народной республики. - URL: <https://nslnr.su/zakonodatelstvo/normativno-pravovaya-baza/zakonodatelstvo/19442/>
3. План первоочередных действий по обеспечению развития российской экономики в условиях внешнего санкционного давления // Официальный сайт Министерства экономики и территориального развития. - URL: http://economy.midural.ru/sites/default/files/files/files/plan_15-03-2022_22-00.pdf
4. План первоочередных мероприятий (действий) по обеспечению устойчивого развития экономики в условиях ухудшения ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции (утв. Правительством РФ 17.03.2020) // Официальный сайт компании Консультант Плюс. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_348153/
5. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов (разработан Минэкономразвития России) // Официальный сайт компании Гарант. - URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/402874898/>
6. Браткова В.А. Совершенствование государственной политики стимулирования экономического роста в России // Региональная экономика: проблемы и перспективы развития в современных условиях. /Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. Невинномысск, 2020. С. 166-171.
7. Никулина О.Н. Инновационное развитие России и условия формирования национальной инновационной системы / О.Н. Никулина, Е.М. Пучкова Е.М., И.В. Синицына // Kant. 2020. № 1 (34). С. 86-89.
8. Пучкова Е.М. Перспективы развития национальной экономики Российской Федерации и пути достижения экономического роста / Е.М. Пучкова, И.В. Синицына // Научный вестник Государственного автономного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт». 2020. № 1. С. 84-89.

REFERENCES

1. Rossijskaya Federaciya. Zakony. Federal'nyj konstitucionnyj zakon ot 17.12.2001 № 6-FKZ (red. ot 31.10.2005) «O poryadke prinyatiya v Rossijskuyu Federaciju i obrazovaniya v ee sostave novogo sub»ekta Rossijskoj Federacii» // Oficial'nyj sajт kompanii Konsul'tant Plyus. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34452/ (in Russian)
2. Rossijskaya Federaciya. Zakony. Zakon «O byudzhete Luganskoj Narodnoj Respubliki na 2023 god» ot 30.12.2022 № 421-III // Oficial'nyj sajт Narodnyj sovet Luganskoj narodnoj respubliki. - URL: <https://nslnr.su/zakonodatelstvo/normativno-pravovaya-baza/zakonodatelstvo/19442/> (in Russian)
3. Plan pervoocherednyh dejstvij po obespecheniyu razvitiya rossijskoj ekonomiki v usloviyah vneshnego sankcionnogo davleniya // Oficial'nyj sajт Ministerstva ekonomiki i territorial'nogo razvitiya. - URL: http://economy.midural.ru/sites/default/files/files/files/plan_15-03-2022_22-00.pdf (in Russian)
4. Plan pervoocherednyh meropriyatij (dejstvij) po obespecheniyu ustojchivogo razvitiya ekonomiki v usloviyah uhudsheniya situacii v svyazi s rasprostraneniem novej koronavirusnoj infekcii (utv. Pravitel'stvom RF 17.03.2020) // Oficial'nyj sajт kompanii Konsul'tant Plyus. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_348153/ (in Russian)
5. Prognoz social'no-ekonomicheskogo razvitiya Rossijskoj Federacii na 2022 god i na planovyj period 2023 i 2024 godov (razrabotan Minekonomrazvitiya Rossii) // Oficial'nyj sajт kompanii Garant. - URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/402874898/> (in Russian)
6. Bratkova V.A. Sovershenstvovanie gosudarstvennoj politiki stimulirovaniya ekonomicheskogo rosta v Rossii // Regional'naya ekonomika: problemy i perspektivy razvitiya v sovremennyh usloviyah. /Sbornik nauchnyh trudov po materialam Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoj konferencii.

Nevinnomyssk, 2020. Pp. 166-171. (in Russian)

7. Nikulina O.N. *Innovacionnoe razvitie Rossii i usloviya formirovaniya nacional'noj innovacionnoj sistemy* / O.N. Nikulina, E.M. Puchkova E.M., I.V. Sinicyna // *Kant. 2020. № 1 (34). Pp. 86-89. (in Russian)*

8. Puchkova E.M. *Perspektivy razvitiya nacional'noj ekonomiki Rossijskoj Federacii i puti dostizheniya ekonomicheskogo rosta* / E.M. Puchkova, I.V. Sinicyna // *Nauchnyj vestnik Gosudarstvennogo avtonomnogo obrazovatel'nogo uchrezhdeniya vysshego professional'nogo obrazovaniya «Nevinnomysskij gosudarstvennyj gumanitarno-tekhnicheskij institut».* 2020. № 1. Pp. 84-89. (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Синицына Ирина Викторовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: sinic-irina@yandex.ru

Sinitsyna Irina Viktorovna - Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Departments of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: sinic-irina@yandex.ru

Богачева Елена Александровна – кандидат политических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: sima.bo29@mail.ru

Bogacheva Elena Alexandrovna E.A. – Candidate of Sciences (Politology), Associate Professor of the Department of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: sima.bo29@mail.ru

Дроздова Екатерина Сергеевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: katrina_0377@mail.ru

Drozдова Ekaterina Sergeevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Departments of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: katrina_0377@mail.ru

Солощенко Максим Игоревич – аспирант кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: soloshenko.maxim@mail.ru

Soloshchenko Maksim Igorevich – Postgraduate student of the Departments of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: soloshenko.maxim@mail.ru

УДК 338.1:304.4

ББК 60.524:65.9



Бегларян М.Е.

Бегларян М.Е.
канд. физ.-матем. наук,
профессор, г. Краснодар

Beglaryan M.E.
Cand. Sci. (Physics and
Mathematics), Professor,
Krasnodar

Астафьева М.В.
магистрант 2 курса,
Российский университет
правосудия
(Северо-Кавказский
филиал), г. Краснодар

Astafyeva M.V.
2nd year Master's Student,
Russian University of Justice
(North Caucasus branch),
Krasnodar

Астапчик И.В.
магистрант 2 курса,
Российский университет
правосудия
(Северо-Кавказский
филиал), г. Краснодар

Astapchik I.V.
2nd year Master's Student,
Russian University of Justice,
(North Caucasus branch),
Krasnodar

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ И ЦИФРОВОЙ ПАТРИОТИЗМ

SOCIO-ECONOMIC RELATIONS AND DIGITAL PATRIOTISM



Аннотация: В статье рассматриваются вопросы взаимодействия и взаимовлияния патриатизма, суверинитета и экономики в цифровом мире. Цифровой патриотизм, который напрямую связан с цифровым суверинитетом и далее экономической стабильностью является главной мыслью данного исследования. Предлагается комплексное решение вопросов воспитания патриотизма, приобретение суверинитета и укрепления экономики в новых политических и технологических реалиях как единая государственная задача. Акцент делается именно на воспитании нового поколения в понятной для них цифровой среде, что даст возможность сохранения духовного суверинитета и экономической стабильности. Своевременные действия государства в экономической сфере должны быть расширены и направлены на сохранение, развитие и умножение

всех ресурсов бизнеса внутри России, на благо подрастающего поколения и укрепления суверинитета. Все эти вопросы рассмотрены через призму цифровизации.

Keywords: **digital sovereignty, digital patriotism, economic stability, information society, digitalization, socio-economic relations, patriotic education, comprehensive solution.**

Abstract: The article deals with the issues of interaction and mutual influence of patriatism, sovereignty and economy in the digital world. Digital patriotism, which is directly related to digital sovereignty and further economic stability, is the main idea of this study. A comprehensive solution to the issues of patriotism education, the acquisition of sovereignty and the strengthening of the economy in the new political and technological realities

is proposed as a single state task. The emphasis is on educating a new generation in a digital environment that is understandable to them, which will make it possible to maintain spiritual sovereignty and economic stability. Timely actions of the state in the economic sphere should be expanded and aimed at preserving, developing and multiplying all business resources within Russia, for the benefit of the younger generation and strengthening sovereignty. All these issues are considered through the prism of digitalization.

Ключевые слова: **цифровой суверинитет, цифровой патриотизм, экономическая стабильность, информационное общество, цифровизация, социально-экономические отношения, патриотическое воспитание, комплексное решение.**

Единство является одним из важных условий построения государства, что в современных реалиях приобретает все большее значение. Обеспечение единства народов страны, и соответственно, её внутренней целостности, сохранение традиционных и духовных, культурных ценностей общества осуществляется через реализацию патриотического воспитания ее граждан. Одновременно это единство выступает как одно из самых важнейших проявлений суверенитета Российской Федерации. Однако в цифровом мире такое направление требует новых решений и, конечно, законодательного регулирования таких решений с учетом экономического аспекта их реализации.

Так, в условиях формирования цифрового информационного пространства расширяется круг лиц, участвующих в информационном обмене, появляются новые формы общения, новые каналы и новые участники. Следовательно, стремительно увеличиваются количественно и усложняются качественно потоки сведений, передаваемых по каналам СМИ и интернет. Среда цифрового информационного пространства заполонила нашу жизнь практически полностью: она формирует сознание личности, в том числе приоритет ее ценностей.

Прогресс информационного общества в реалиях цифрового мира – это одновременно положительные и отрицательные аспекты. Стирание барьеров коммуникации, отсутствие границ во времени и пространстве, создают все предпосылки для появления целого поколения цифровых космополитов, маргиналов информационного мира и прочих отклонений от нормы человеческого, но в цифровом облики, которые прояв-

ляются как старые проблемы, но в новых цифровых реалиях организации социума и личностного цифрового пространства. Уже существует и эволюционирует новая проблема цифрового общества: формирование социальных групп, которые способны изменить структуру общества и даже государственную политику [1].

Данное явление может стать угрозой формирования и воспитания достойного человека, гражданина и патриота.

Вопросы безопасности государства, особенно в социально-экономическом аспекте, стоит очень остро в настоящее время. Укрепление суверенитета страны, в аспекте цифрового суверенитета, как, например, независимость от санкций в области высоких технологий мирового рынка, а также цифровой патриотизм, как социальный аспект воспитания молодежи на общественных новеллах цифрового мира, с учетом геополитических обстоятельств, будет способствовать укреплению экономики России и повысит устойчивость к внешним угрозам.

Следует отметить, что цифровой суверенитет и связанные с ним понятия активно обсуждаются на уровне государств и правительств большинства стран. Важным предметом обсуждения становится контроль государств над потоками данных, что способствует укреплению экономики и финансовой устойчивости. Схема: «ИНФОРМАЦИЯ – БЕЗОПАСНОСТЬ – ФИНАНСЫ – СУВЕРЕНИТЕТ», не новая, но с каждым днем приобретает новые грани и аспекты.

По сути, цифровой суверенитет в экономическом смысле определяется как функция государства самостоятельно обозначать степень, способы и формы своего влияния

на развитие и функционирование социально-экономических отношений, которые, в частности, связаны с возможностью сохранить баланс интересов общества и государства в моменте реализации цифровых технологий. При этом реализация настоящего суверенитета цифрового экономического пространства должна регулироваться национальным законодательством в интересах государства как внутри страны, так и на мировой арене. Необходимо учесть опыт практического выстраивания отношений внутри страны с позиции суверенного государства. Это важнейшее условие сильной экономики. Заинтересованность государства должна быть высшей точкой оценки его деятельности в цифровом пространстве, потому что через государство и его демократические механизмы выигрывает общество. Каждый участник такой модели современного и экономически сильного государства, понимается как современный, цифровой, высокотехнологичный и IT-оснащенный, причём с минимальными не отечественными составляющими. Здесь цифровой патриотизм должен быть на уровне мысли или идеи, а далее реализации и программной системы.

Так, в частности, следует упомянуть, что уже принимаются федеральные инициативы в данном направлении вроде штрафов за распространение фейковых новостей и оскорбление власти в интернете [2].

Также 25 ноября 2022 года Минцифры объявило о достижении Россией цифрового суверенитета по причине ухода почти всех иностранных IT-компаний [3], это необычный способ достижения суверенитета в информационной сфере, но такова реальность.

Следует отметить, что, циф-

ровой суверенитет является относительно новым феноменом настоящего времени, однако он способен выступать фактором, который влияет на функционирование важных сфер жизнедеятельности государства и общества. Отсутствие цифрового суверенитета влечет, в первую очередь, экономические проблемы. Такой пробел может привести к потерям в критически важных для государства сферах, а при определенных условиях – к полной потере национально-го суверенитета. Обеспечение цифрового суверенитета – это актуальная тактическая и стратегическая проблема, эффективное решение которой для современной России является приоритетом и признаком сверхдержавы в ближайшей перспективе.

Вместе с тем, обеспечение целостности страны и единства ее народов возможно через реализацию патриотического воспитания ее граждан, в связи с чем важным становится поддержание цифрового суверенитета через воспитание патриотизма в цифровом обществе.

На основании чего следует реализовывать одновременно новые направления патриотического воспитания, но здесь следует уже отметить поручение главы нашего государства от 15 октября 2022 года Правительству Российской Федерации при участии автономной некоммерческой организации «Институт развития интернета»: «.. обеспечить на регулярной основе организацию производства в новых форматах востребованного цифрового контента и мультимедийных продуктов, направленных на патриотическое и духовно-нравственное воспитание детей и молодежи», предусмотрев выделение на указанные цели из федерального бюджета бюджетных ас-

сигнований в размере 3900 миллионов рублей ежегодно, начиная с 2023 года. Также Президент России поручил правительству до 30 декабря предусмотреть полное государственное финансирование отечественных художественных фильмов для детей и юношества, что является долгосрочным проектом, в который государство инвестирует средства и вносит соответствующие изменения в законы [4].

Феномен цифровой патриотизм широко не освещается, однако он живет и развивается на той же платформе интернет достаточно длительное время, так и не найдя своего определения, которое необходимо.

На сегодняшний день сложились новые, привычные для граждан и регулярно используемые ими способы коммуникации, наиболее популярными из которых являются социальные сети, которые также и выступают основными платформами агрессивных внешних вызовов.

Нельзя не выделить и тот факт, что до недавнего времени государственным органам запрещали ведение собственных страниц в социальных сетях, но ситуация изменилась. С 1 декабря 2022 года госорганы должны и, можно даже уже отметить, активно ведут официальные аккаунты в «ВКонтакте» и «Одноклассниках» [5]. Социальная онлайн-страница учреждения может быть создана в любой из них, где будет осуществляться публикация отчетов о реализуемых мероприятиях, комментариев по актуальным вопросам, номеров телефонов справочных служб, включая адрес электронной почты. Предполагается, что нововведение позволит обеспечить возможность получения гражданами в понятной и доступной форме

полной и достоверной информации о деятельности указанных учреждений.

Так, цифровой патриотизм воплощается в правовом информационном пространстве, облачается в правовую форму, первые шаги уже совершены, а значит – формируется понимание данной дефиниции на уровне содержания, но не формы.

Данный институт имеет свое законодательное закрепление, вернее задан вектор или направление его реализации, ведь патриотизм составляет одну из духовно-нравственных основ единства нашей страны, что отражено и в Конституции РФ, которая содержит положения о государственных символах: гербе, флаге, гимне, долге и обязанности защиты своего Отечества.

Кроме того, следует обратить внимание и на указание в Конституции РФ: «дети являются важнейшим приоритетом государственной политики России. Государство создает условия, способствующие всестороннему духовному, нравственному, интеллектуальному и физическому развитию детей, воспитанию в них патриотизма, гражданственности и уважения к старшим».

Помимо положений Конституции РФ [6], стоит упомянуть и о некоторых федеральных законах, а именно: ФЗ «Об образовании» [7]; ФЗ «О воинской обязанности и военной службе» [8]; ФЗ «О ветеранах» [9]; ФЗ «О днях воинской славы (победных днях) России» [10]; ФЗ «Об увековечивании Победы советского народа в Великой Отечественной войне 1941- 1945 годов» [11]. В соответствии со стратегией развития воспитания в РФ до 2025 года [12] «приоритетной задачей Российской Федерации в сфере воспита-

ния детей является развитие высоконравственной личности, разделяющей российские традиционные духовные ценности, обладающей актуальными знаниями и умениями, способной реализовать свой потенциал в условиях современного общества, готовой к мирному созиданию и защите Родины».

Стоит отметить, что цифровой патриотизм непосредственно реализуется при условии экономической поддержки со стороны государства и бизнеса.

Как уже упоминали, цифровой патриотизм, как и в целом патриотизм, подразумевает наличия программ, концепций, предполагающих их финансовую поддержку.

Экономическая часть более, чем осязаема и реальна, потому что является фундаментом патриотизма, в том числе цифрового.

Ведь гармонизация интересов личности и государства достигается именно при использовании экономических и правовых ресурсов государства на благо общества.

Актуальным примером поддержания патриотизма в нынешних условиях является реализация мероприятий по переселению жителей г. Херсона и части Херсонской области, вынужденно покинувших место постоянного проживания и прибывших в экстренном массовом порядке на иные территории [13]. Так, в рамках соответствующего нормативного правового акта жителям указанных территорий предоставляется так называемый Херсонский жилищный сертификат, позволяющий приобрести недвижимое жилое имущество в целях дальнейшего проживания на территории России.

Действительно, денежные средства, выделяемые в рамках сертификата, можно на-

править на покупку жилья, так как ценовой аспект учтен в среднем на территории России. То есть данная программа имеет конкретную экономическую ценность и бесценный патриотический смысл.

Таковыми действиями правительство поддерживает жителей новых территорий и воспитывает патриотизм через его экономическую составляющую.

Конечно, в настоящее время осуществляется направление денежных средств из бюджета на формирования цифрового контента в рамках патриотического воспитания, что предстает как непосредственное проявление экономической части цифрового патриотизма.

Ведь финансовая поддержка указанных программ, конечно, должна согласовываться с экономической политикой государства и финансовой поддержкой патриотов из рядов крупного бизнеса.

Фактически для государства воспитание патриотизма – это его же интересы в сфере экономики и влияние результатов формирования патриотизма на экономику страны наиболее ощутимое его проявление. Так, поддержка бизнеса, предпринимателей, сферы IT-технологий, как раз и направлена на развитие экономического аспекта патриотизма в России, является одним из направлений развития патриотизма со стороны правительства.

В настоящее время, в настоящее эпоху все сферы жизни имеют цифровую модель или цифровую копию, реплику – назвать можно по-разному и смысл у каждого явления будет меняться в той мере, в какой это явление может быть оцифровано и представлена с помощью информационно-компьютерных систем в информационном пространстве.

Поэтому, одновременно цифровое направление патриотического воспитания следует развивать и укреплять также и в социально-экономических отношениях. Как патриотические поступки в бизнесе могут иметь место, конечно при соответствующих условиях, созданных со стороны государства и правительства, можно наблюдать в процессе «амнистии капиталов».

Цели и основные направления модернизации и инновационного развития отечественной экономики определены, прежде всего, в Указе Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года», а также в иных правовых актах.

В соответствии с пп. «е», «ж» п. 1 Указа Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 определены направления в виде ускорения технологического развития Российской Федерации, увеличения количества организаций, осуществляющих технологические инновации, до 50 процентов от их общего числа; обеспечения ускоренного внедрения цифровых технологий в экономике и социальной сфере [14].

Таким образом, наше государство совершенно справедливо определило развитие информационных технологий в качестве приоритетного направления.

Конечно, для формирования российской инновационной экономики важным аспектом является подготовка специалистов для высокотехнологичных отраслей экономики с использованием патриотического воспитания.

Помимо этого, в целях экономико-патриотического воспитания необходимо сформировать у молодежи понимание происходящих в обществе

процессов, овладеть экономическими знаниями и уметь оценивать происходящие в обществе процессы и реагировать на изменяющиеся условия жизни.

Поскольку информационные технологии постоянно развиваются с невероятной скоростью, то их влияние на жизнь общества растёт. На данный момент ИТ уделяется ключевая роль в развитии экономики страны, поскольку помогает улучшить, оптимизировать работу многих сфер: от медицины до индустрии развлечений.

Ресурсы интеллектуального характера не только определяют перспективы экономического роста государства, но и служат показателем уровня экономической независимости и благосостояния страны [15]. Именно поэтому в развивающихся странах одними из важных являются именно отрасли, которые связаны с совершенствованием информационных технологий и развитием инноваций, позволяющих сделать производство и экономическую сферу в целом более эффективными и рациональными.

И это весьма важно понимать. На данный момент молодые и амбициозные люди, занимающиеся изучением сферы ИТ и работающие в ней, размышляют о том, чтобы уехать из страны. Следовательно, в настоящее время как никогда остро стоит вопрос об укреплении патриотического, в том числе цифрового, воспитания с созданием условий для развития населения внутри страны.

Интересно, к примеру, отметить, что в 2012 году в Республике Татарстан было положено начало строительству совершенно нового и уникального для данного региона, да и не только региона, а даже государства в целом, иннова-

ционного города Иннополис, который динамично развивается в настоящее время. Этот уникальный город именуется по-другому как «умный город». Его особенность состоит в том, чтобы специалисты в области ИТ смогли развивать свои навыки, разрабатывать и внедрять ИТ-технологии в различные сферы общественной жизни.

Здесь же можно выделить еще один большой положительный момент в создании такого типа города и подобных проектов для российской экономики – привлечение внимания инвесторов, вкладывающих денежные средства в развитие перспективных проектов.

Кроме того, важно отметить, что для работников сферы ИТ государство создает различные льготы по налогообложению, получению льготной ипотеки, выделяет иные меры поддержки.

Таким образом, Российская Федерация создает различные условия для того, чтобы, прежде всего, молодое поколение имело возможность развиваться в своей стране и во благо Родине.

Безусловно, цифровой патриотизм и цифровой суверенитет особо остро необходим в Российской Федерации в условиях настоящего времени. Из данных ФСБ, опубликованных в ноябре 2022 г., следует, что число выездов граждан РФ в Казахстан, Армению, Киргизию, Таджикистан, Монголию и Абхазию с июля по сентябрь 2022 г. стало рекордным за пять лет [16]. Значительное влияние на правосознание граждан в такой ситуации оказывает Интернет. Размещенные в нем материалы формируют жизненные ценности и установки, могут подтолкнуть часть населения на совершение определенных действий или формирование

негативной, противоправной позиции. Особенно уязвимыми в условиях информационной борьбы является молодежь, у которой в силу возраста еще не до конца сформирован свой взгляд те или иные ситуации.

Значительное влияние на правосознание граждан оказывает и публичное высказывание деятелей культуры своей гражданской позиции. По поручению Председателя Государственной Думы РФ комитет по культуре должен обобщить данные об уехавших из России артистах и подготовить законодательные предложения [17]. Возможно, таким деятелям культуры следует запретить работу в российских проектах.

Также Председатель Государственной Думы РФ выступил с инициативой о конфискации имущества покинувших страну и публично оскорбляющих её политику [18].

Таким образом, в условиях широкого развития и многообразия форм информационных отношений очень важно совершенствовать направления инновационной экономики, цифрового суверенитета и особое внимание уделять развитию цифрового патриотизма среди молодого населения, что, на наш взгляд, позволит укрепить информационную безопасность государства и общества, в том числе, экономические информационные отношения, что, конечно же, выведет государство на новый уровень развития.

Отдельно, стоит упомянуть и попытки законодателя объединить нормы в сфере патриотического воспитания в единый закон, а также дать определение патриотизму – нравственный принцип, социальное чувство, содержанием которого является любовь к России, своему народу, осознание неразрывности с ними,

стремление и готовность своими действиями служить их интересам, подчинить им свои частные интересы, проявлять верность долгу в защите Отечества (ст. 2 Проекта Федерального закона № 315234-7 «О патриотическом воспитании в Российской Федерации» [19]). Документ был внесен и направлен на рассмотрение Председателя Государственной Думы в 2017 году, находится на рассмотрении в первом чтении, в то время как уже требует поправок в отношении цифровых платформ реализации направлений патриотического воспитания, а также определения дефиниции цифровой патриотизм, который мы можем охарактеризовать пока как феномен.

С одной стороны, настало время принимать меры по поддержанию такого феномена, однако, должны быть предусмотрены меры, основанные на его правовом понимании.

В результате нашего исследования, мы пришли к выводам о необходимости немедленного внедрения мер по поддержанию исследуемого феномена, так как внешние вызовы и угрозы не позволяют медлить. Конечно, наиболее эффективным будет комплексный подход к реализации данного направления, вместе с тем, формальность его реализации ведет к некоей бесполезности принимаемых мер, в связи с чем следует предусмотреть способы по-

вышения значимости патриотического воспитания через всевозможные институты социального, экономического, правового, научного, педагогического и иных аспектов жизнедеятельности общества, которые влияют на развитие информационного общества 21-го века.

Итак, можно вынести несколько наиболее важных проблем, которые требуют решения и будут иметь комплексную отдачу как в сфере патриотического, так и экономического цифрового развития:

- развивать цифровую экономику и сектор высоких технологий отечественного производства, не исключая сотрудничество со странами-партнерами в области IT, что позволит быть независимыми в любой неблагоприятной ситуации (например, пандемия COVID-19 показала востребованность западного ПО для онлайн обучения и т.п.)

- развитие патриотизма через близкие молодежи медиа каналы, социальные сети, сетевые игры, образовательный контент и прочие интернет-возможности, которые дает нам новая реальность цифрового мира и цифровизация социальной сферы;

- использовать обратную связь с обществом, как возможность направлять государственную власть по направлению близкому к народу;

- продолжать тренд на законодательные преференции в IT-сфере и в сфере регулирования отечественного бизнеса, что позволит через цифровой патриотизм и цифровой суверенитет усилить позиции России на международной геополитической арене;

- сделать отечественные образовательные технологии конкурентноспособными в гуманитарной сфере. Именно гуманитарная наука и практика способна поднять на новый уровень патриотическое воспитание молодежи, но при условии близкого сотрудничества с государством и новейшими информационными технологиями, т.е. сделать цифровой патриотизм востребованным и принятым в социуме.

Цифровой мир должен быть безопасен, как и реальный, поэтому нуждается в своем правовом регулировании, ведь противоправные действия в данной сфере должны быть оценены правоохранительными органами и вынесено судебное решение. Но вместе с тем важно не только определить нормативную правовую базу, но и обеспечить ее активное применение в практической деятельности, обеспечить осознанное участие всех слоев общества и подрастающего поколения в этих процессах.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мельков С. А., Салтыкова М. В., Лябах А. Ю. «Цифровые кочевники»: проблематизация появления и влияния на развитие современного общества//Вестник Московского государственного лингвистического университета. *Общественные науки*. 2019. С. 76-94.
2. Федеральный закон от 18 марта 2019 г. № 27-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях»//Российская газета. 2019. № 60.
3. В Минцифры объяснили цифровой суверенитет России уходом западных компаний. 2022. – URL: <https://www.rbc.ru/economics/25/11/2022/638099cd9a79473b281ae819> (Дата обращения: 10.01.2023).

4. «Перечень поручений по итогам заседания Совета по реализации государственной политики в сфере защиты семьи и детей» (утв. Президентом РФ 15.10.2022 № Пр-1964) – URL: <http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/69622> (Дата обращения: 10.01.2023)
5. Федеральный закон от 14 июля 2022 г. № 270-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления» и статью 10 Федерального закона «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации»//Российская газета. 2022. № 154-155.
6. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01 июля 2020 г.)//Российская газета. 2020. № 144.
7. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»//Российская газета. 2012. № 303.
8. Федеральный закон от 28 марта 1998 г. № 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе»//Российская газета. 1998. № 63-64.
9. Федеральный закон от 12 января 1995 г. № 5-ФЗ «О ветеранах»//Российская газета. 1995. № 19.
10. Федеральный закон от 13 марта 1995 г. N 32-ФЗ «О днях воинской славы и памятных датах России»// Российская газета. 1995. № 52.
11. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. № 80-ФЗ «Об увековечении Победы советского народа в Великой Отечественной Войне 1941 - 1945 годов»// Собрание законодательства РФ. 1995. № 21. Ст. 1928.
12. Распоряжение Правительства РФ от 29 мая 2015 г. № 996-р «Об утверждении Стратегии развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года»//Российская газета. 2015. № 122.
13. Постановление Правительства РФ от 21 октября 2022 г. № 1876 «О реализации мероприятий по переселению жителей г. Херсона и части Херсонской области, вынужденно покинувших место постоянного проживания и прибывших в экстренном массовом порядке на иные территории»//Собрание законодательства РФ. 2022. № 44. Ст. 7559.
14. Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года»: Официальный сайт Президента РФ <http://static.kremlin.ru/media/acts/files/0001201805070038.pdf>
15. Королёва Е. В., Симонов Б. П. Инновационная экономика России: проблемы становления и развития//международный теоретический журнал «Вестник финансового университета». № 1 (61). 2011. С. 5.
16. ФСБ раскрыла число выездов россиян за границу: Новости РБК (электронный ресурс) <https://www.rbc.ru/society/05/11/2022/6363d2d49a794742e4a5e6cb>
17. Комитет Госдумы по культуре обобщит инициативы об уехавших артистах: РИА Новости (электронный ресурс) <https://ria.ru/20230124/artisty-1847159159.html>
18. Вячеслав Володин заявил о проработке идеи о конфискации у уехавших россиян: РБК Новости/ – URL: <https://www.rbc.ru/rbcfreenews/63cfc1ca9a7947e163061094>
19. Проект федерального закона № 315234-7 «О патриотическом воспитании в Российской Федерации» (внесен 15.11.2017 депутатами ГД В.П. Водолацким, А.Б. Выборным, В.И. Афонским, К.М. Бахаревым, И.З. Бикбаевым, В.Е. Дерябкиным, А.А. Гетта, З.Д. Геккиевым, В.В. Зубаревым, В.М. Заварзиным, Н.Г. Земцовым, И.Х. Зинуровым, А.Н. Ищенко, А.А. Кавиновым, А.А. Карелиным, А.В. Каминским, И.И. Квитка, Ю.В. Кобзевым, А.Г. Кобилевым, А.Л. Красовым, С.В. Кривоносовым, Н.С. Кувшиновой, А.А. Кувычко, Д.В. Ламейкиным, В.Ю. Максимовым, Л.А. Огулем, Д.В. Саблиным, В.И. Синяговским, В.В. Терешковой, Л.Н. Тутовой, А.В. Туровым, У.М. Умахановым, В.А. Фетисовым, А.И. Фокиным, Г.Я. Хором, М.А. Чернышевым, А.М. Шолоховым, В.А. Шамановым и др.)//ИПО «Гарант». – URL: <https://base.garant.ru/57266685/>

REFERENCES

1. Mel'kov S. A., Saltykova M. V., Lyabax A. Yu. «Cifrovye kochevniki»: problematizatsiya poyavleniya i vliyaniya na razvitie sovremennogo obshchestva//Vestnik Moskovskogo gosudarstvennogo lingvisticheskogo universiteta. Obshchestvennyye nauki. 2019. S. 76-94.
2. Federal'nyy zakon ot 18 marta 2019 g. № 27-FZ «O vnesenii izmenenij v Kodeks Rossijskoj Federacii ob administrativnyx pravonarusheniyax»//Rossijskaya gazeta. 2019. № 60.
3. V Mincifry ob'yasnili cifrovoj suverenitet Rossii uxodom zapadnyx kompanij. 2022. – URL: <https://www.rbc.ru/economics/25/11/2022/638099cd9a79473b281ae819> (Data obrashheniya: 10.01.2023).
4. «Perechen poruchenij po itogam zasedaniya Soveta po realizacii gosudarstvennoj politiki v sfere zashhity sem'i i detej» (utv. Prezidentom RF 15.10.2022 № Pr-1964) – URL: <http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/69622> (Data obrashheniya: 10.01.2023)
5. Federal'nyy zakon ot 14 iyulya 2022 g. № 270-FZ «O vnesenii izmenenij v Federal'nyy zakon «Ob obespechenii dostupa k informacii o deyatel'nosti gosudarstvennyx organov i organov mestnogo samoupravleniya» i stat'yu 10 Federal'nogo zakona «Ob obespechenii dostupa k informacii o deyatel'nosti sudov v Rossijskoj Federacii»»//Rossijskaya gazeta. 2022. № 154-155.
6. Konstituciya Rossijskoj Federacii (prinyata vsenarodny'm golosovaniem 12 dekabrya 1993 g. s izmeneniyami, odobrenny'mi v xode obshherossijskogo golosovaniya 01 iyulya 2020 g.)//Rossijskaya gazeta. 2020. № 144.
7. Federal'nyy zakon ot 29 dekabrya 2012 g. № 273-FZ «Ob obrazovanii v Rossijskoj Federacii»//Rossijskaya gazeta. 2012. № 303.
8. Federal'nyy zakon ot 28 marta 1998 g. № 53-FZ «O voinskoj obyazannosti i voennoj sluzhbe»//Rossijskaya gazeta. 1998. № 63-64.
9. Federal'nyy zakon ot 12 yanvarya 1995 g. № 5-FZ «O veteranax»//Rossijskaya gazeta. 1995. № 19.
10. Federal'nyy zakon ot 13 marta 1995 g. N 32-FZ «O dnyax voinskoj slavy i pamyatnyx datax Rossii»//Rossijskaya gazeta. 1995. № 52.
11. Federal'nyy zakon ot 19 maya 1995 g. № 80-FZ «Ob uvekovechenii Pobedy sovetskogo naroda v Velikoj Otechestvennoj Vojne 1941 - 1945 godov»//Sobranie zakonodatel'stva RF. 1995. № 21. St. 1928.
12. Rasporyazhenie Pravitel'stva RF ot 29 maya 2015 g. № 996-r «Ob utverzhdenii Strategii razvitiya vospitaniya v Rossijskoj Federacii na period do 2025 goda»//Rossijskaya gazeta. 2015. № 122.
13. Postanovlenie Pravitel'stva RF ot 21 oktyabrya 2022 g. № 1876 «O realizacii meropriyatij po pereseleniyu zhitelej g. Xersona i chasti Xersonskoj oblasti, vy'nuzhdenno pokinuvshix mesto postoyannogo prozhivaniya i pribyvshix v e'kstrennom massovom poryadke na iny'e territorii»//Sobranie zakonodatel'stva RF. 2022. № 44. St. 7559.
14. Ukaz Prezidenta RF ot 7 maya 2018 g. № 204 «O nacional'nyx celyax i strategicheskix zadachax razvitiya Rossijskoj Federacii na period do 2024 goda»: Oficial'nyy sayt Prezidenta RF <http://static.kremlin.ru/media/acts/files/0001201805070038.pdf>
15. Korolyova E. V., Simonov B. P. Innovacionnaya ekonomika Rossii: problemy stanovleniya i razvitiya//mezhdunarodnyy teoreticheskij zhurnal «Vestnik finansovogo universiteta». № 1 (61). 2011. S. 5.
16. FSB raskryla chislo vy'ezdov rossiyan za granicu: Novosti RBK (elektronnyy resurs) <https://www.rbc.ru/society/05/11/2022/6363d2d49a794742e4a5e6cb>
17. Komitet Gosdumy po kul'ture obobshhit iniciativy ob uexavshix artistax: RIA Novosti (elektronnyy resurs) <https://ria.ru/20230124/artisty-1847159159.html>
18. Vyacheslav Volodin zayavil o prarabotke idei o konfiskaciyax u uexavshix rossiyan: RBK Novosti/ – URL: <https://www.rbc.ru/rbcfreenews/63cfc1ca9a7947e163061094>
19. Proekt federal'nogo zakona № 315234-7 «O patrioticheskom vospitanii v Rossijskoj Federacii» (vnesen 15.11.2017 deputatami GD B.P. Vodolaczkim, A.B. Vy'borny'm, V.I. Afonskim, K.M. Baxarevy'm, I.Z. Bikbaevy'm, V.E. Deryabkiny'm, A.A. Getta, Z.D. Gekkievy'm, V.V. Zubarevy'm, V.M. Zavarziny'm, N.G. Zemczovy'm, I.X. Zinurovy'm, A.N. Ishhenko, A.A. Kavinovy'm, A.A. Kareliny'm, A.V. Kaminskim, I.I. Kvitka, Yu.V. Kobzevy'm, A.G. Kobilevy'm, A.L. Krasovy'm, C.V. Krivonosovy'm, N.S. Kuvshinovoj, A.A. Kuvy'chko, D.V. Lamejkiny'm, B.Yu. Maksimovy'm, L.A. Ogulem, D.V. Sabliny'm, V.I. Sinyagovskim, V.V. Tereshkovojoj, L.N. Tutovoj, A.V. Turovy'm, U.M. Umaxanovy'm, B.A. Fetisovy'm, A.I. Fokiny'm, G.Ya. Xorom, M.A. Cherny'shevy'm, A.M. Sholoxovy'm, B.A. Shamanovy'm i dr.)//IPO «Garant». – URL: <https://base.garant.ru/57266685/>

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

*Бегларян Маргарита Евгеньевна – кандидат физико -математических наук, доцент, профессор кафедры социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, декан факультета непрерывного образования по подготовке специалистов для судебной системы, Российский университет правосудия (Северо-Кавказский филиал), г. Краснодар
e-mail: Rita_beg@mail.ru*

*Beglaryan Margarita Evgenievna – Candidate of Sciences (Physics and Mathematics), Associate Professor, Professor of the Department of Social, Humanitarian and Natural Sciences, Dean of the Faculty of Continuing Education for Training Specialists for the Judicial System, Russian University of Justice (North Caucasus Branch), Krasnodar
e-mail: Rita_beg@mail.ru*

*Астафьева Марина Владимировна – магистрант 2 курса, Российский университет правосудия (Северо-Кавказский филиал), г. Краснодар
e-mail: elena.u0604@mail.ru*

*Astafieva Marina Vladimirovna – 2nd year Master’s Student, Russian University of Justice (North Caucasus branch), Krasnodar
e-mail: elena.u0604@mail.ru*

*Астапчик Ирина Владиславовна – магистрант 2 курса, Российский университет правосудия (Северо-Кавказский филиал), г. Краснодар
e-mail: a.irina.v999@gmail.com*

*Astapchik Irina Vladislavovna – 2nd year Master’s Student, Russian University of Justice (North Caucasus branch), Krasnodar
e-mail: a.irina.v999@gmail.com*

© **Бегларян М.Е., Астафьева М.В., Астапчик И.В.**

УДК330.354:65.01:334.012

ББК У050.2



Вишнякова О.Н.

Вишнякова О.Н.
д-р. экон. наук, профессор,
г. Казань

Vishnyakova O.N.
Dr. Sci. (Economy),
Professor,
Kazan

ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ И ОСОБЕННОСТИ ОТРАСЛЕВОЙ ЭКОСИСТЕМЫ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА



APPROACHES TO THE FORMATION AND FEATURES OF THE INDUSTRY ECOSYSTEM OF PHYSICAL CULTURE AND SPORT

Аннотация: Динамические структурные изменения в экономике, усложнение хозяйственных связей и их интеграция в информационном пространстве приводят к существенному изменению понятийного аппарата и подходов к организации деятельности и проведению экономического анализа. Формирование новых объектов экономической аналитики на основе самоорганизации участников экономических отношений актуализирует направленность научных исследований на потенциал синергии взаимодействия и соразвития новых структур, их способность обеспечить устойчивое развитие.

Научная модель экологической системы получила свое развитие в формировании эколого-экономического пространства. В настоящее время экосистемное мышление активно создает инновационно ориентированные бизнес-экосистемы. Рассмотрим возможности применения экосистемного подхода к форми-

рованию отраслевой экосистемы физической культуры и спорта в целях повышения ее результативности и управленческой эффективности, проектированию новой модели финансирования и оценки возможности получения синергетического эффекта.

Цель исследования: определить особенности и основные подходы к формированию отраслевой экосистемы физической культуры и спорта.

Методологической основой исследования послужили теория организации, синтез системного и процессного подходов, методы структурно-логического, экспертных и аналитических оценок, научного и критериального анализа.

Ключевые слова. **экосистема отрасли, сфера физической культуры и спорта, спортивный кластер, бизнес-экосистема, отраслевые ИКТ и платформы, цифровая трансформация, SportNet среда.**

Abstract: Dynamic structural

changes in the economy, the complication of economic relations and their integration in the information space lead to a significant change in the conceptual apparatus and approaches to organizing activities and conducting economic analysis. The formation of new objects of economic analytics based on the self-organization of participants in economic relations actualizes the focus of scientific research on the potential for synergy of interaction and co-development of new structures, their ability to ensure sustainable development.

The scientific model of the ecological system was developed in the formation of the ecological and economic space. Currently, ecosystem thinking is actively creating innovative business ecosystems. Let us consider the possibilities of applying the ecosystem approach to the formation of an industry ecosystem of physical culture and sports in order to increase its efficiency, design a

new financing model and assess the possibility of obtaining a synergistic effect.

The purpose of the study: to determine the features and main approaches to the formation of an industry ecosystem of physical culture and sports.

The methodological basis of the study was the theory of organization, the synthesis of systemic and process approaches, methods of structural-logical, expert and analytical assessments, scientific and criterion analysis.

Keywords. Ecosystem of the industry, sphere of physical culture and sports, sports cluster, business ecosystem, sport industry information and communication technologies and platforms, digitalization, SportNet environment.

Результаты исследования

В настоящее время в сфере физической культуры и спорта (ФКиС) для повышения эффективности управления рассматривается кластерный подход, который определяет возможность формирования конкурентных преимуществ участников спортивного кластера, разработки и внедрения инновационных технологий в цепочке формирования ценностей, создания условий для определения модели финансирования в целях ее диверсификации. Данный подход, на наш взгляд, является конгруэнтным, но в то же время самостоятельным элементом архитектуры экосистемы отрасли и управления ею.

Как отмечают специалисты, бизнес-экосистема представляет собой структуру взаимозависимых элементов, состоящую из центральной организации и ее окружения, а также связей между ними, создающих синергический эффект, – предоставляя своим участникам дополнительные возможности (ресурсы, компетенции)

для достижения собственных целей [4]. Важным моментом, с нашей точки зрения, здесь выступает совместно создаваемая ценность, разработка которой, производство и сопровождение наиболее эффективно именно в рамках данной экосистемы.

Социально-экономическая значимость и специфика сферы ФКиС предопределяет необходимость рассмотрения логики формирования и функционирования отраслевой экосистемы. На наш взгляд, экосистема сферы физической культуры и спорта является социально-экономической, или, лучше сказать, социально-ориентированной бизнес-экосистемой. Понятие бизнес-экосистемы будет более органично для спортивной индустрии.

Клейнер Г.Б. под социально-экономической экосистемой понимает локализованный комплекс организаций, бизнес-процессов, инновационных проектов и инфраструктурных образований, способный к длительному самостоятельному функционированию за счет кругооборота ресурсов, продуктов и систем [1]. Такой подход позволяет нам рассматривать отраслевую экосистему физической культуры и спорта как «живой» организм, генерирующий новые связи, технологии, знания, продукты и методы управления, требующий переосмысления государственных институтов отраслевого регулирования.

В результате проведенных исследований мы пришли к выводу, что экосистему можно рассматривать как форму или способ экономического взаимодействия, реализации социально-экономических отношений и механизмов сотрудничества, позволяющую эффективно распределять ограниченные ресурсы, полу-

чать синергический эффект на основе цифровой трансформации бизнес-процессов ее участников (акторов). Выполняя свои производственные функции, акторы в совместной проектной деятельности могут принимать на себя роли, например, донора, инициатора, координатора, разработчика, интегратора и т.п.

Потенциальными участниками отраслевой экосистемы ФКиС и взаимосвязанными элементами посредством ИКТ проектирования ее архитектуры могут стать:

- спортивные организации, ассоциации, федерации,
- медиа, инфраструктурные игроки,
- базы знаний, акселераторы, инкубаторы, регуляторы,
- поставщики технологий,
- субъекты рынка спортивной индустрии,
- фонды, спонсоры, инвесторы, селебрити,
- университеты и др. образовательные учреждения,
- потребители.

Государство в данной экосистеме присутствует как внутри ее, так и вне, в зависимости от функционала, форм и содержания участия в управлении или регулировании деятельности субъектов.

Формирование ценности ФКиС в форме продуктов, услуг и т.д. интегрирует стейкхолдеров, которые, руководствуясь приоритетами государственной политики:

- разрабатывают свои стратегии на основе гармонизации целей в экосистеме,
- участвуют в оптимизации модели финансирования и распределения ресурсов,
- привлекаются для совместной разработки инновационных проектов,
- осуществляют цифровую трансформацию всех

процессов своей деятельности, тем самым реализуя национальные приоритеты устойчивого развития.

Можно говорить, что экосистема отрасли создает благоприятную экономическую среду для соразвития, самоорганизации, синергии взаимодействия ее участников. Государство здесь может выступать в роли главного актора, генерирующего платформу реализации взаимоотношений, регулирующего использования совместных ресурсов, осуществляющего контроль и мониторинг для осуществления превентивной координации и повышения согласованности экономической деятельности в отраслевой экосистеме.

Мы согласны с мнением Л.А.Раменской, что экосистемы приводят к появлению сетевых эффектов, превышающих квазицентру [2]. При сохранении конкуренции между участниками экосистемы, преобладают отношения кооперации и диверсификация коллабораций.

Интересным моментом выступает возможность реализации новых взаимосвязанных профессиональных технологий на основе совместной разработки и внедрения ИКТ, создания системы экономической и информационной безопасности, а также управления рисками. Это предполагает наличие совокупности механизмов сотрудничества, посредством которых спортивные организации, сохраняя конкурентную среду, создают и реализуют потенциал развития отрасли. Кроме того, эволюция экосистемы отрасли предполагает «настройку» механизма управления, совершенствование его методологии и бенчмаркинг инструментария эффективного менеджмента, государствен-

но-частного партнерства.

В апреле 2021 г. в Москве прошел форум «Sport Forum Live. Современный спорт. Инновации и перспективы». В панельной дискуссии его участников были представлены ведущие цифровые проекты отрасли: разработка Государственной информационной системы (ГИС) физической культуры и спорта, информационная система «Арена» – цифровая платформа сферы ФКиС Красноярского края, цифровой профиль спортсмена как часть глобальной базы данных, «Агрегатор спортивных объектов FindSport.ru. Ландшафт ИТ-сервисов для физической культуры и спорта», ВФСК ГТО.

ООО «Sellout Sport System» представил проект «Цифровизация спорта на муниципальном уровне (г. Казань) – решение насущных проблем граждан». Так же следует отметить спортивные сервисы: ИТ-инструмент «Мой спорт» для спортивных школ и методистов, цифровые платформы, как части экосистемы больших спортивных событий, мировых серий и фестивалей (акселератор «Ледокол»), социальную сеть «Спортлайв». С масштабным проектом выступило АО «Сбербанк-Технологии» по созданию цифровой платформы региона «Живу Спортом» [5]. Данная платформа предоставляет мобильное приложение для клиента, он-лайн приложение по кассовому обслуживанию, личный кабинет, систему контроля и управления доступом, сервисы базовой и Big Data аналитики, бухгалтерии и кадровое решение для физкультурно-оздоровительного комплекса. Для регулятора разработан инструментарий интеграции API для работы по статистической отчетности. Все это создает цифровую

сеть экосистемы ФКиС.

В целом, аналитики выделяют два основных типа построения экосистем: 1) вокруг решений, 2) в логике транзакций. Экспертами VCG предлагается рассматривать бизнес-экосистему как решение бизнес-проблемы, способа организации для реализации конкретного ценностного предложения [7]. Ульрих Пидун выделяет принципы экосистемы как бизнес-модели: модульности, кастомизации (в экосистеме продукты должны быть взаимно совместимыми), многосторонности отношений и координации через стандартизацию и регламентацию [6]. Синтез данных подходов может быть применим к теме нашего исследования.

В сфере физической культуры и спорта можно так же рассмотреть подход к определению границ и участников экосистемы на основе жизненного цикла спортивных продуктов или потребителей услуг, измеряемый по комплексу социально-экономических показателей в единой информационной платформе. При этом возникают предпосылки развития виртуальной составляющей экосистемы. Таким образом в отраслевой экосистеме физической культуры и спорта возможно формирование пространства интеграции реального сектора, цифровой экономики и метавселенных.

Экосистема, как и любая человекодержущая система, должна характеризоваться своей структурой, принципами организации, процессами, инфраструктурой и системой управления, реализованными и функционирующими на основе инструментария ИКТ и цифровых платформах. Наше концептуальное видение отраслевой экосистемы представлено на рисунке 1.



Рисунок 1 – Пространство отраслевой экосистемы физической культуры и спорта

В пространстве отраслевой экосистемы физической культуры и спорта управляющие и регулирующие воздействия осуществляются по уровням, согласно технологиям бизнес процессов (БП) акторов и реализуются комплексом инструментария отраслевых платформ, баз знаний и информационно-коммуникационных технологий. К примеру, бизнес процесс планирования реализуется по вертикали «спортивная организация – отрасль физической культуры и спорта», регламентируется и согласовывается в ГИС физическая культура и спорт, учитывается при формировании финансовой модели отраслевого развития, контролируется по соответствующим показателям.

В основу проектирования экосистемы ФКиС так же может быть положен кластерный подход. Тогда для классификации и научно-методологического обоснования критериев структурной организации экосистемы и ее кластеров, по нашему мнению, следует применять принцип стратегического

видения. Исходя из процессов индивидуализации и цифровизации функциональных потребностей клиентов, можно предложить следующие перспективные направления развития сегментов отраслевого рынка: развитие и цифровое проектирование видов спорта и физкультурных активностей, комплексные умные технологии спортивных продуктов и услуг, цифровую трансформацию привлечения и проведения спортивных мероприятий, формирование метавселенных. Идея платформы SportNet может стать инфраструктурной базой экосистемы.

Концепция SportNet была сформулирована в рамках Национальной технологической инициативы. На основе гипотезы о развитии рынка спорта данная концепция представляет структуру и проект формирования рынка ценностных предложений для управления качеством человеческих ресурсов через физическую активность на основе цифровой трансформации продуктов и системы управления, приме-

нения платформенных и инфраструктурных решений.

Информационно-коммуникационные технологии будущей трансформации отраслевого рынка призваны обеспечить предсказуемость результатов и достижения целей, мониторинг и контроллинг управления рисками для нивелирования негативных сценариев, персонализацию спортивных продуктов для всех групп населения, заинтересованное участие потребителей в процессах формирования ценности, а также поддержание эмоциональной компоненты участников экономических отношений.

Бизнес-модель продуцирования результатов в модели рынка выстраивается в цепочке создания ценностей и выступает основой разработки финансовой модели развития сферы ФКиС. В результате отраслевая экосистема становится формой экономической деятельности ее субъектов, способом аккумуляции ресурсов, оболочкой генерации базы знаний, пространством реализации технологий и бла-

гоприятной инновационной средой. Это система способна обеспечить цикл спортивных активностей. Она предполагает разработку нормативно-правовой базы и адаптивных под задачи инструментов аналитики, маркетинга, финансового менеджмента, управления рисками и страхования в контуре цифровых решений.

Экосистемы могут быть и межотраслевыми. Этот аспект повышает ценность исследований в силу специфики и значимости отрасли ФКиС. Межотраслевые связи с другими экосистемами предполагают возможность достижения синергии в маркетинге и получения социального эффекта в масштабах национальной экономики.

Хотелось бы отметить еще один аспект – возможность экспансии в смежные биз-

нес-экосистемы. Формирование экосистемы физической культуры и спорта предполагает наличие значительного потенциала бренд-менеджмента собственных участников и внешних клиентов – участников маркетинговых проектов. При выстраивании коммуникационной политики акторам следует исходить из критерия получения кумулятивного эффекта.

Выводы

Таким образом, предложенная нами пространственная модель отраслевой экосистемы может стать структурной основой для формирования потенциала устойчивого развития организаций в сфере физической культуры и спорта. Сущность экосистемы, ведущими характеристиками которой является государственное регулирование, ГЧП, самоорганизация

и синергия, позволяет генерировать управленческие и экономические эффекты. В частности, можно выделить: снижение издержек для акторов, комплексность R&D по бизнес-процессам и доступу к целевой аудитории, единство стандартов, показателей и платформ, взаимосвязанность проектов, персональных систем, виртуализации и кибернетизации процессов. Аппаратные компоненты процесса принятия управленческих решений способствуют повышению эффективности и согласованности функционирования разработчиков платформ и интеллектуальных информационных систем, организаций отрасли, их нацеленности на удовлетворение социально-экономических потребностей общества в целом и адресной клиентоориентированности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Клейнер Г.Б. Экономика экосистем: шаг в будущее. // *Экономическое возрождение России*. 2019. № 1(59). С. 40-44. – URL: <https://kleiner.ru/pubs/ekonomika-ekosistem-shag-v-budushhee/>
2. Раменская Л.А. Применение концепции экосистем в экономико-управленческих исследованиях // *Управленец*. Т. 11. № 4. 2020. С. 16–28.
3. Толстых Т.А., Агаева А.М. Экосистемная модель развития предприятий в условиях цифровизации // *Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе*. 2020. №1. С.36-48. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekosistemnaya-model-razvitiya-predpriyatij-v-usloviyah-tsifrovizatsii>
4. Филимонов О. И., Касьяненко Т. Г., Кухта М. В. Экосистема как новая организационно-экономическая форма ведения виртуального бизнеса // *Актуальные исследования*. 2021. №48 (75). Ч.II. С. 31-41. – URL: <https://apni.ru/article/3298-ekosistema-kak-novaya-organizatsionno-ekonom>
5. Цифровая спортивная экосистема // *Панельная дискуссия «Цифровые технологии в сфере физической культуры и спорта: состояние, тенденции и перспективы» / Материалы форума «Sport Forum Live. Современный спорт. Инновации и перспективы» 30.04.2021 г. Москва*. – URL: <https://www.connect-wit.ru/tsifrovaya-sportivnaya-ekosistema-eksperty-obsudili-na-panelnoj-diskussii-tsifrovye-tehnologii-v-sfere-fizicheskoy-kultury-i-sporta.html> (<https://sportforumlive.ru>)
6. Что такое бизнес-экосистемы и зачем они нужны // *РБК* – URL: <https://trends.rbc.ru/trends/innovation/6087e5899a7947ed35fdbbf3>
7. Do You Need a Business Ecosystem? SEPTEMBER 27, 2019 By Ulrich Pidun, Martin Reeves, and Maximilian Schüssler – URL: <https://www.bcg.com/publications/2019/do-you-need-business-ecosystem>
8. Trabskaja J., Mets T. (2019) Ecosystem as the Source of Entrepreneurial Opportunities. *Foresight and STI Governance*, vol. 13. no 4. pp. 10–22. DOI: 10.17323/2500-2597.2019.4.10.22.

REFERENCES

1. Kleiner G.B. *Ekonomika ekosistem: shag v budushchee. Ekonomicheskoe vrozozhdenie Rossii*, 2019, No 1(59), pp. 40-44. – URL: <https://kleiner.ru/pubs/ekonomika-ekosistem-shag-v-budushchee/>
2. Ramenskaya L.A. *Primenenie kontseptsii ekosistem v ekonomiko-upravlencheskikh issledovaniyakh*, *Upravlenets*, T. 11, No 4, 2020, pp. 16–28.
3. Tolstykh T.A., Agaeva A.M. *Ekosistemnaya model' razvitiya predpriyatii v usloviyakh tsifrovizatsii*, *Modeli, sistemy, seti v ekonomike, tekhnike, prirode i obshchestve*, 2020, No1, pp.36-48. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekosistemnaya-model-razvitiya-predpriyatij-v-usloviyah-tsifrovizatsii>
4. Filimonov O. I., Kas'yanenko T. G., Kukhta M.V. *Ekosistema kak novaya organizatsionno-ekonomicheskaya forma vedeniya virtual'nogo biznesa. Aktual'nye issledovaniya*, 2021, No48 (75), Ch.II, pp. 31-41. URL: <https://apni.ru/article/3298-ekosistema-kak-novaya-organizatsionno-ekonom>
5. *Tsifrovaya sportivnaya ekosistema. Panel'naya diskussiya «Tsifrovye tekhnologii v sfere fizicheskoi kul'tury i sporta: sostoyanie, tendentsii i perspektivy»*, *Materialy foruma «Sport Forum Live. Sovremennyi sport. Innovatsii i perspektivy»* 30.04.2021. Moskva. – URL: <https://www.connect-wit.ru/tsifrovaya-sportivnaya-ekosistema-eksperty-obsudili-na-panelnoj-diskussii-tsifrovye-tehnologii-v-sfere-fizicheskoi-kul'tury-i-sporta.html> (<https://sportforumlive.ru>)
6. *Chto takoe biznes-ekosistemy i zachem oni nuzhny*. RBK URL: <https://trends.rbc.ru/trends/innovation/6087e5899a7947ed35fdbbf3>
7. *Do You Need a Business Ecosystem?* SEPTEMBER 27, 2019 By Ulrich Pidun, Martin Reeves, and Maximilian Schüssler <https://www.bcg.com/publications/2019/do-you-need-business-ecosystem>
8. Trabskaja J., Mets T. (2019) *Ecosystem as the Source of Entrepreneurial Opportunities*, *Foresight and STI Governance*, vol. 13, no 4, pp. 10–22. DOI: 10.17323/2500-2597.2019.4.10.22

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Вишнякова Ольга Николаевна – доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики и управления в спорте Поволжского государственного университета физической культуры, спорта и туризма, г. Казань.

e-mail: olga_911@mail.ru

Vishnyakova Olga Nikolaevna – Doctor of Sciences (Economy), Associate Professor, Professor of the Department of the Economics and Management in Sports of the Volga State University of Physical Culture, Sports and Tourism, Kazan.

e-mail: olga_911@mail.ru

© Вишнякова О.Н.

УДК 336.711

ББК 65.262



Алексеева Н.В.

Алексеева Н. В.
канд.экон. наук, доцент,
г.Ставрополь

Дуракова А. С.
преподаватель,
г. Ставрополь

Горденко Д. В.
канд. технич. наук, доцент,
г.Ставрополь

Воропинова О.А.
канд. экон. наук, доцент, г.
Ставрополь

Alekseeva N. V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Durakova A.S.
Lecturer, Stavropol

Gordenko D. V.
Cand. Sci. (Technician),
Associate Professor,
Stavropol

Voropinova O.A.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

КИБЕРПРЕСТУПЛЕНИЯ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ РОССИИ: АНАЛИТИКА И МЕТОДЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ



CYBERCRIMES IN THE BANKING SECTOR OF RUSSIA: ANALYTICS AND METHODS OF COUNTERACTION

Аннотация: В статье описана проблема киберпреступлений в банковской сфере, отражены способы выявления и противодействия данным преступлениям. Цель исследования - доказать актуальность угрозы киберпреступности для кредитно-финансовой сферы, сама актуальность состоит в огромных объемах хищений, а также в постоянной разработке преступниками принципиально новых способов кражи. Для анализа текущей ситуации были использованы данные исследований организаций, занимающихся компьютерной безопасностью, а также данные Центрального банка России.

Ключевые слова: цифровая экономика, отрасли экономики, киберпреступность, кибератаки, убытки, мошенничество, банковский сектор, операции без согласия клиентов, фишинг.

Abstract: The article describes the problem of cybercrimes

in the banking sector, reflects the ways of detecting and countering these crimes. The purpose of the study is to prove the relevance of the threat of cybercrime for the credit and financial sector, the relevance itself consists in huge amounts of theft, as well as in the constant development by criminals of fundamentally new methods of theft. To analyze the current situation, we used research data from organizations involved in computer security, as well as data from the Central Bank of Russia.

Keywords: *digital economy, economic sectors, cybercrime, cyberattacks, losses, fraud, banking sector, transactions without customer consent, phishing.*

Банковская сфера является одной из основных источников формирования экономического состояния государства. Любые изменения в банковской сфере влияют на состояние экономических

показателей: уровень цен, курс валют, инфляцию, уровень безработицы и т.д. При появлении информационных технологий открылись новые возможности, не только положительно влияющие на банковскую сферу, но и факторы, оказывающие на банковскую сферу отрицательный характер.

Киберпреступность для физических и юридических лиц, которые взаимодействуют с финансовой сферой, приобретает все более и более опасный характер, так как в эпоху развития технологий крайне стремительно развиваются все информационные сферы, а специалисты, которые имеют отношение к киберпреступности, разрабатывают новые и (или) усовершенствуют старые способы для взлома защитной информации системы безопасности. Актуальность темы заключается в необходимости использования новых рычагов противодействия киберпреступности.

Большая часть киберпреступлений совершается лицами, обладающими специальными знаниями в области компьютерной информации, зарабатывающими на этом деньги; при этом киберпреступная деятельность может осуществляться отдельными лицами или организациями, а некоторые могут формировать организованные группы, в которых возможно использования передовых методов с высокой технической квалификацией [1].

Киберпреступность – это преступная деятельность, в рамках которой используются либо атакуются компьютер, компьютерная сеть или сетевое устройство. Большинство кибератак совершается киберпреступниками или хакерами с целью получения финансовой прибыли. Однако целью кибератак может быть и выведение компьютеров или сетей из строя – из личных или политических мотивов.

Киберпреступления совершают частные лица и организации – от начинающих хакеров до слаженных группировок, которые используют продвинутые методики и хорошо подкованы технически.

Основой киберпреступности выступают действия, направленные против конфиденциальности, доступности и целостности компьютерных данных. К этим действиям относятся: незаконный доступ, осуществленный с помощью взлома или обмана, получение компьютерных данных нелегальным путем, умышленное вмешательство в данные, подразумевающее их уничтожение, изменение, ухудшение или сокрытие, системные вмешательства, подразумевающие сознательное создание проблем в функционировании компьютерных систем, изготовление, приобретение и распространение инструмен-

тов совершения киберпреступлений и другое.

Киберпреступность разделяют на виды преступлений, отличающиеся разной мотивацией совершения преступлений: для киберпреступности в банковской сфере характерной мотивацией преступников является завладение средствами жертв или осуществление мошеннических действий для умышленного повреждения автоматизированных систем или получения доступа к ним за денежное вознаграждение или в целях нанесения ущерба конкурентам.

Киберпреступления в банковской сфере, результатом которых является финансовое вознаграждение преступника, условно делятся на преступления, связанные с осуществлением мошеннических действий в системах дистанционного банковского обслуживания и на преступления, связанные с подделкой платежных карт и осуществление мошенничества, связанного с банкоматами [2].

Киберпреступлениями в банковской сфере занимаются службы безопасности банков, специальные отделы Внутренних Дел и другие заинтересованные в безопасности организации. Но большое количество сил защиты никак не останавливает злоумышленников. Поэтому мы постоянно можем наблюдать киберпреступления в банковской сфере.

Основные направления атак на банки – это:

- телефонное мошенничество с клиентами банка;
- мошенничество с денежными переводами и банковскими картами;
- мошенничество со счетами клиентов банка.

Основные типы банковских киберугроз:

- атака, цель которой по-

лучить доступ к данным клиентов банка, а потом перепродавать эти данные;

- программы-угрозы, цель которых похитить данные или остановить банковский процесс;

- вредоносные программы для хищения денег у клиентов банка;

- манипуляции с целью отмыть деньги;

- специализированные атаки на VIP-клиентов банка и их транзакции;

Согласно статистике Банка России, в каждом новом году наблюдается стабильный рост объема операций, проводимых через каналы дистанционного банковского обслуживания (ДБО). Так, за минувший 2022 год подобный показатель по отношению к 2021 году вырос на 28%.

Активное использование каналов ДБО, перевод среды взаимодействия клиента с кредитной организацией в киберпространство, глобальный характер межсетевое взаимодействие между кредитной организацией и клиентом неизбежно порождают повышение уровня риска реализации ряда угроз информационной безопасности (ИБ).

В 2022 году объем операций без согласия клиентов увеличился по сравнению с 2021 годом на 4,29% на фоне активного развития новых дистанционных платежных сервисов и роста объема денежных переводов (+39%, до 1458,6 трлн руб.) с применением электронных средств платежа (платежные карты и иные электронные средства платежа). Благодаря расширению комплекса мер, которые банки принимают для противодействия мошенничеству, количество операций без согласия клиентов в отчетный период снизилось на 15,31% по сравнению с 2021 годом.



Рисунок 1 - Общий объем и количество операций без согласия клиентов

В 2022 году доля объема операций без согласия клиентов в общем объеме операций по переводу денежных средств со-

ставила 0,00097% (в 2021 году — 0,00130%). Эти значения не превышают установленный Банком России целевой показатель доли

таких операций в общем объеме операций (0,005%), совершенных с использованием платежных карт [3].



Рисунок 2 - Динамика операций без согласия клиентов в 2022 году: физические и юридические лица

Основным инструментом злоумышленников для хищения средств осталось использование приемов и методов социальной инженерии, когда человек под психологическим воздействием добровольно переводит денежные средства или раскрывает банковские сведения, позволяющие злоумышленникам совершить

хищение. Доля таких операций составила 50,4% против 49,4% годом ранее. По оценкам Банка России, в 2022 году наблюдался рост средней суммы одного хищения, совершенного с использованием приемов и методов социальной инженерии, что в том числе привело к увеличению общего размера ущерба по

операциям без согласия клиентов.

В 2022 году клиентам кредитных организаций возвратили 4,4% (618,4 млн руб.) от всего объема операций по переводу денежных средств, совершенных без согласия клиентов (в 2021 году данный показатель составил 6,8%, или 920,5 млн руб.).

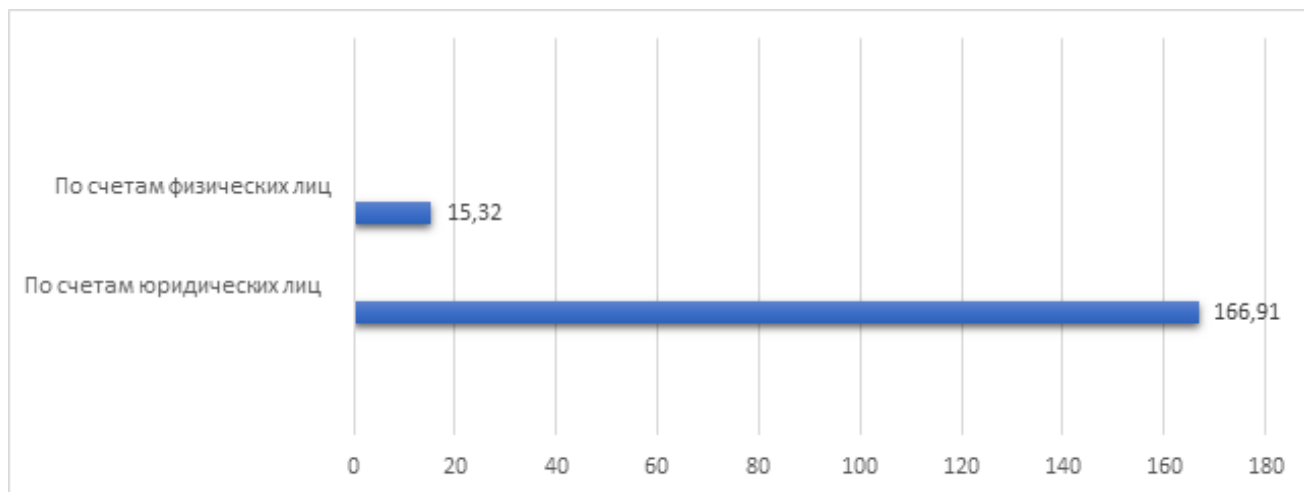


Рисунок 3 - Средняя сумма одной операции без согласия клиента в 2022 году (тыс. руб.)

В 2022 году зафиксировано 129,08 тыс. случаев использования платежных карт (за исключением предоплаченных) без согласия их владельцев в банкомате или терминале на общую сумму 1569,72 млн руб., из которых 24,1% операций произошло в результате использования злоумышленниками приемов и методов социальной инженерии. Злоумышленники продолжили применять комбинированные схемы мошенничества, при которых жертву вынуждали совершать перевод через эти каналы, что привело к росту показателя операций без согласия клиентов в этой группе [3].

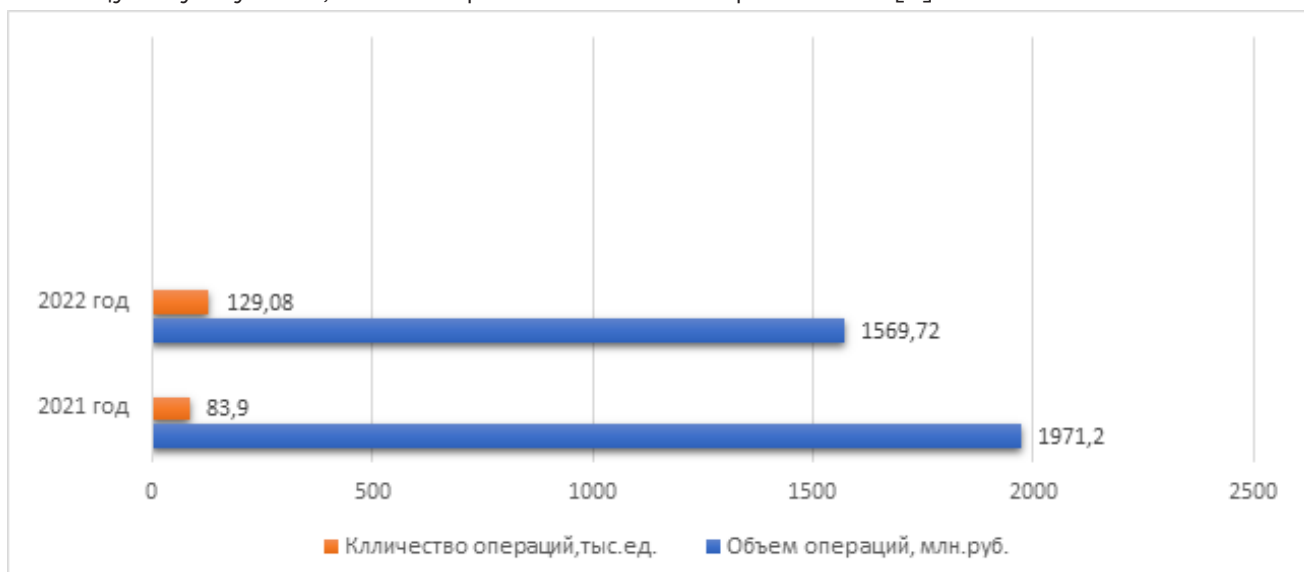


Рисунок 4 - Операции без согласия клиентов в банкоматах, терминалах, импринтерах

В 2022 году клиенты банков - физические лица сообщили о 515,88 тыс. операций без их согласия, совершенных при оплате товаров и услуг в Интернете (CNP-транзакции), 48,7% из которых - результат применения к ним приемов и методов социальной инженерии. Сумма хищений составила 2550,54 млн рублей.

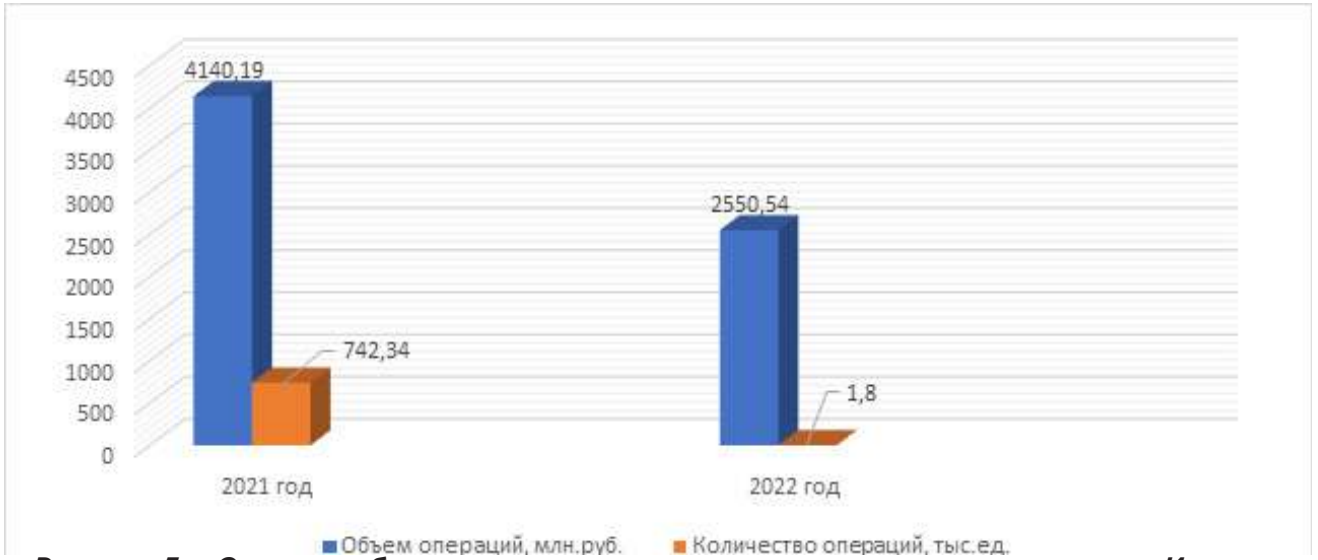


Рисунок 5 - Операции без согласия клиентов при оплате товаров и услуг в Интернете (СNP-транзакции)

Системы дистанционного банковского обслуживания для физических лиц становились мишенью мошенников более 226,79 тыс. раз, доля хищений — 69,5%. Сумма хищений — 9237,51 млн рублей [3].

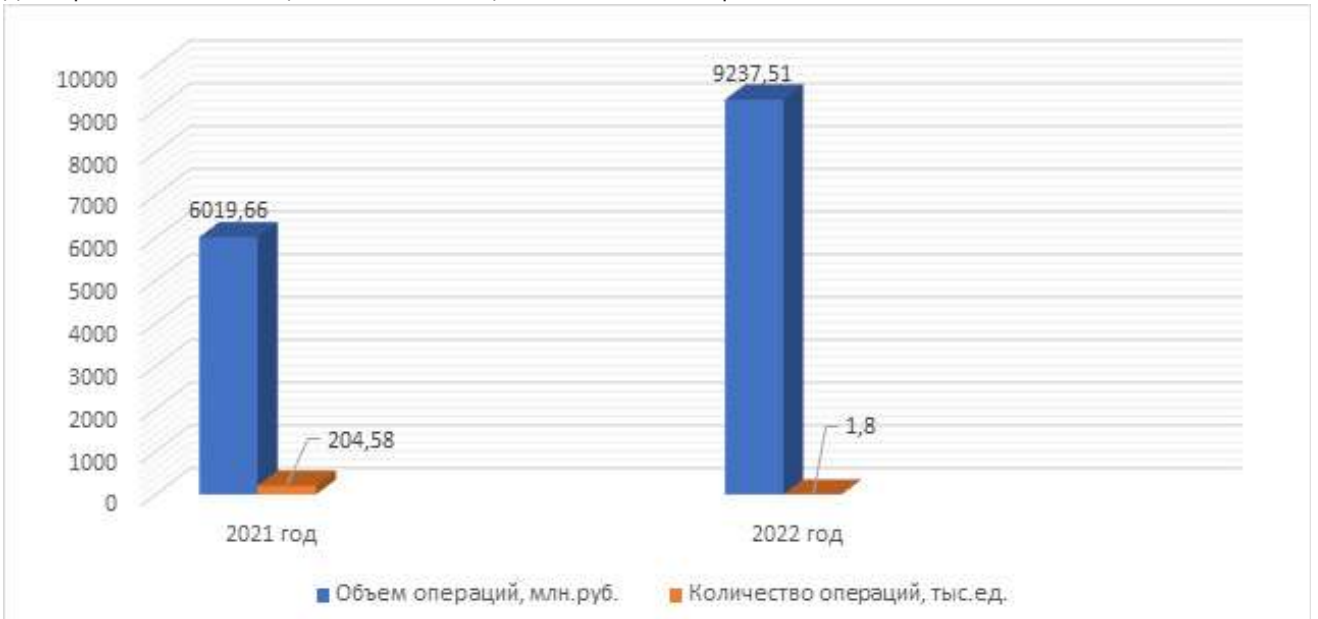


Рисунок 6 - Операции без согласия клиентов в дистанционном банковском обслуживании

В 2022 году Банк России направил операторам связи с целью принятия соответствующих мер реагирования 756 072 номера телефона, используемые злоумышленниками для хищения средств у граждан.

К ранее используемым сценариям звонков злоумышленников, а именно звонков от якобы «специалистов службы безопасности банка», «правоохранительных органов» и

«Центрального банка», добавились сценарии, связанные с частичной мобилизацией.

Активная совместная работа Банка России, Минцифры России, участников финансового рынка и операторов связи позволила существенно снизить количество звонков с использованием городских телефонных номеров (АВС-нумерация), тем не менее злоумышленники начали более активно задей-

ствовать мобильные телефонные номера (DEF-нумерация), а также мессенджеры в связи с невозможностью использования для вызовов городских телефонных номеров при осуществлении вызовов из-за границы вследствие вступления в силу Федерального закона от 02.07.2021 № 319-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О связи».

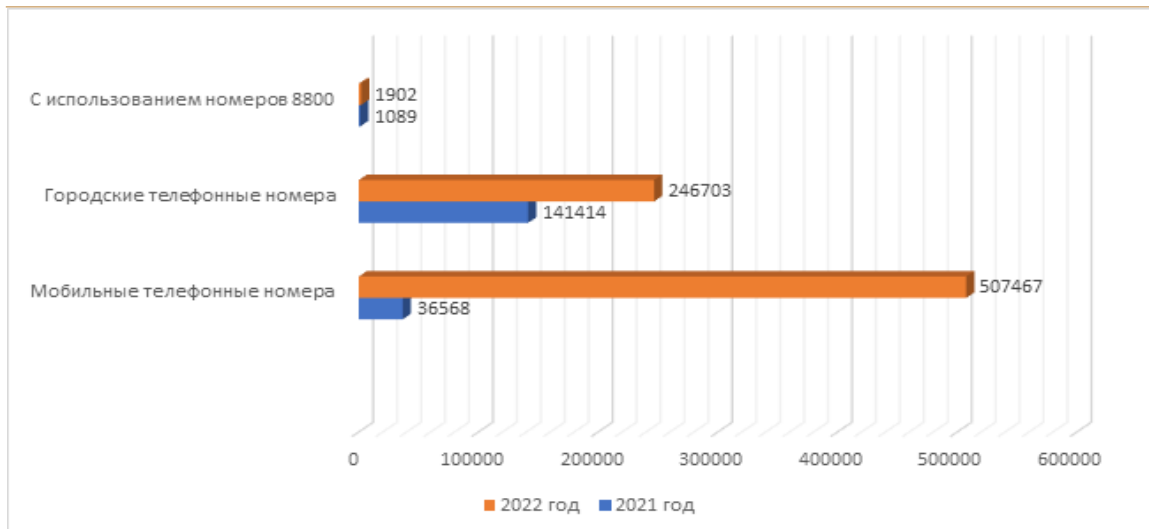


Рисунок 7 - Мошеннические телефонные номера (ед.)

Также продолжается совместная работа Банка России с Минцифры России и операторами связи по противодействию телефонному мошенничеству, совершаемому с использованием официальных номеров телефонов банков. В течение 2022 года операторами связи было заблокировано более 4 млн вызовов (в два раза больше относительно показателя 2021 года), которые пытались осуществить злоумышленники с использованием технологии подмены номера [3].

В 2022 году в рамках взаимодействия с регистраторами доменных имен в зонах .ru, .рф и .su, а также в иных гео-

доменных зонах Банк России направил информацию о 5217 ресурсах с целью последующего снятия их с делегирования, что на 16% меньше, чем в 2021 году (6213 ресурсов). Среднее время раз делегирования доменов регистраторами осталось неизменным и составило в среднем от 3 часов до нескольких дней.

Банк России активно развивает взаимодействие с Генеральной прокуратурой Российской Федерации, в рамках которого на территории Российской Федерации ограничивается доступ к ресурсам, где распространяется информация о возможности получения финансовых услуг без

наличия специального разрешения (лицензии), а также информация, побуждающая к участию в деятельности финансовых пирамид.

С февраля 2022 года Банк России начал заниматься деятельностью по блокировке страниц (групп) в социальных сетях («ВКонтакте», «Одноклассники»), мессенджере Telegram, а также компьютерных (мобильных) программ, размещенных в цифровых магазинах приложений (App Store, Google Play и другие), которые злоумышленники использовали для распространения аналогичной информации.

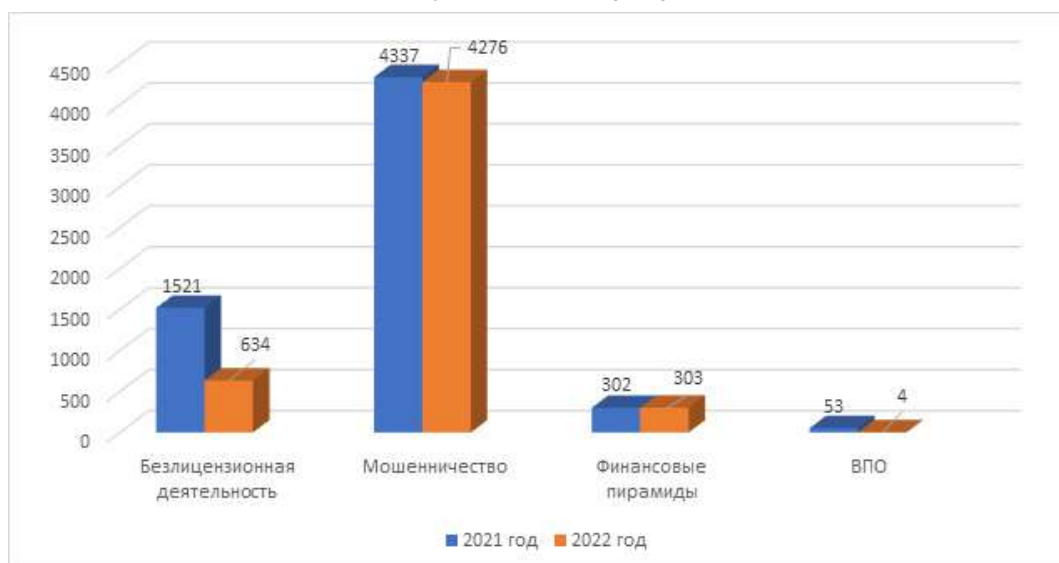


Рисунок 8 - Мошеннические интернет-ресурсы, направленные регистраторам доменных имен (ед.)

В период с 28 февраля по 31 декабря 2022 года Банк России инициировал ограничение доступа к 1942 страницам (группам) в социальных сетях и к 23 приложениям. Следует отметить, что большая часть заблокированных страниц (групп) в социальных сетях и приложений использовались для осуществления безлицензионной деятельности.

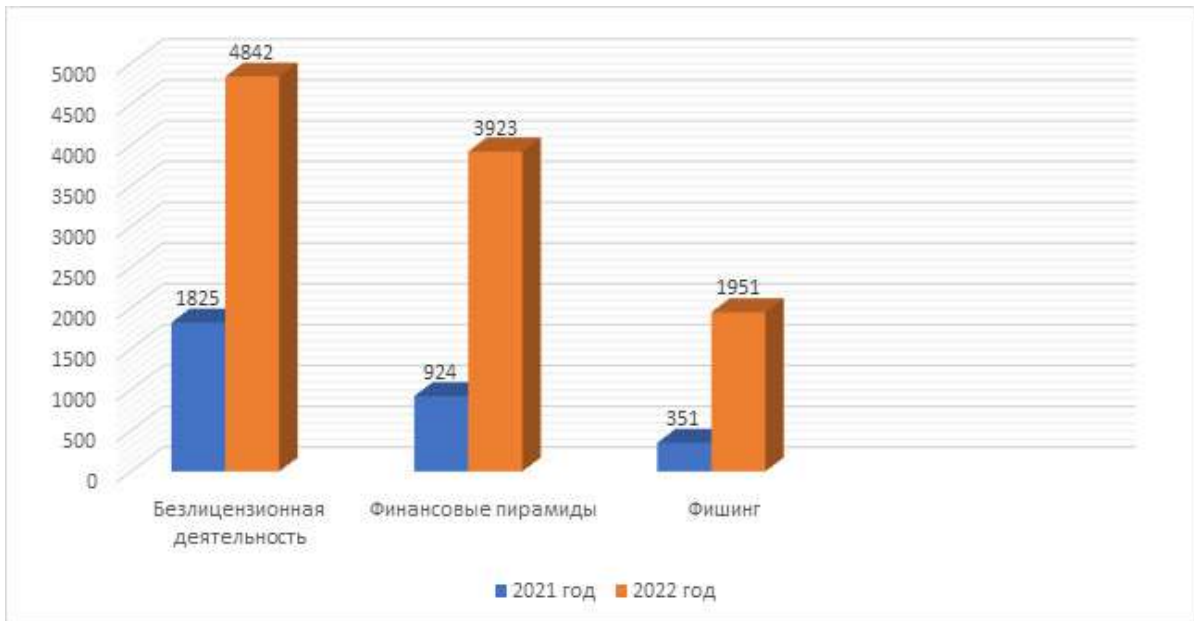


Рисунок 9 - Мошеннические ресурсы, направленные в Генеральную прокуратуру Российской Федерации (ед.)

В 2022 году количество ресурсов, к которым был ограничен доступ на основании сведений Банка России, составило 10 716 единиц, что более чем в три раза превышает показатель 2021 года (3100 ресурсов).

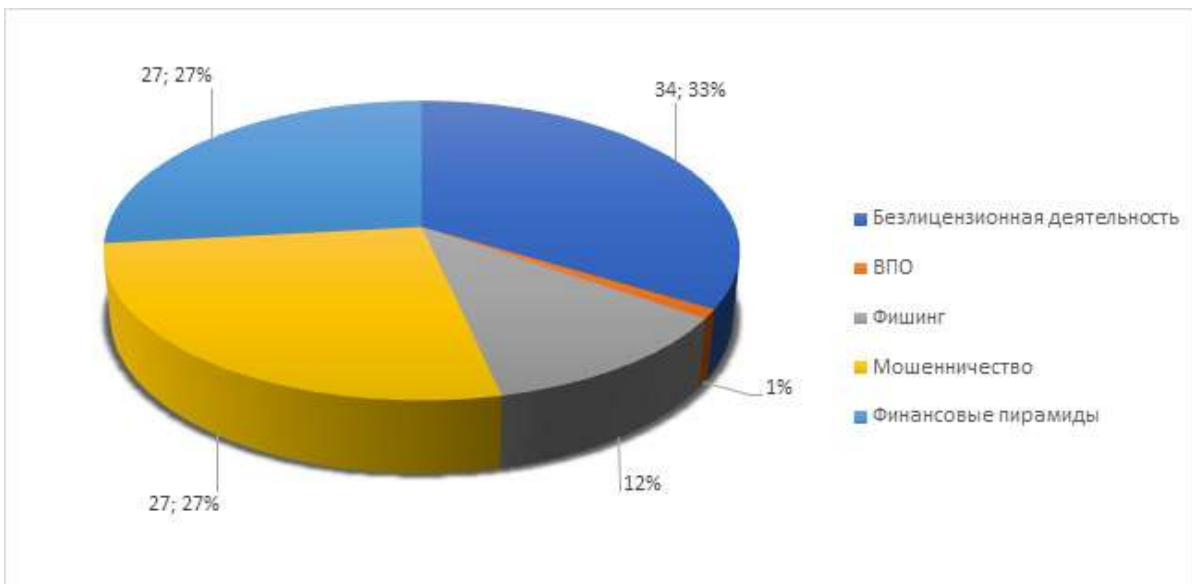


Рисунок 10 - Типы ресурсов, используемые злоумышленниками в 2022г. (%)

Как и в 2021 году, основная часть ресурсов (34%), по которым было инициировано принятие мер со стороны Банка России, использовалась злоумышленниками для осуществления безлицензионной деятельности в сфере рынка ценных бумаг, а также для рекламирования деятельности несуществующих кредитных, микрофинансовых и страховых организаций. 27% от общего числа пришло на ресурсы, побуждающие к участию в деятельности финансовых пирамид, а также на ресурсы, входящие в категорию «Мошенничество» (сайты с информацией о возможности получения компен-

сационных выплат от государства, о возможности заработать денежные средства за прохождение опроса (теста), онлайн-кинотеатры, сайты по продаже билетов, туров и так далее).

12% составили ресурсы из категории «Фишинг», которые маскировались злоумышленниками под сайты действующих организаций финансовой сферы. Менее 1% пришлось на ресурсы, распространяющие ВПО.

Пострадать от действий финансовых мошенников может любой человек, независимо от его возраста и статуса. Тем не менее опрос Банка России позволил сформировать среднестатистический портрет клиента банка, наиболее уязвимого для обмана:

- Возраст от 25 до 44 лет.
- Проживает в городе.
- Работающий мужчина со средним уровнем дохода и средним образованием.
- Активно пользуется банковскими онлайн-сервисами.

На сегодняшний день киберпреступления остаются серьезной угрозой и являются одним из самых распространенных экономических преступлений во всем мире. Они преобладают во всех сферах экономики. Это значит, что динамика распространения киберпреступности с каждым годом только возрастает, а сами киберпреступления наносят все больший экономический ущерб.

В целях противодействия киберпреступлениям, можно выделить рекомендации для юридических лиц. К основным из них относятся:

1. Используйте эффективные технические средства защиты:

- Системы централизованного управления обновлениями и патчами для исполь-

зуемого ПО. Для правильной приоритизации планов по обновлениям необходимо учитывать сведения об актуальных угрозах безопасности [5].

- Системы антивирусной защиты со встроенной изолированной средой («песочницей») для динамической проверки файлов, способные выявлять и блокировать вредоносные файлы в корпоративной электронной почте до момента их открытия сотрудниками и другие вирусные угрозы. Наиболее эффективным будет использование антивирусного ПО, построенного на решениях одновременно нескольких производителей, способного обнаруживать скрытое присутствие вредоносных программ и позволяющего выявлять и блокировать вредоносную активность в различных потоках данных - в почтовом, сетевом и веб-трафике, в файловых хранилищах, на веб-порталах.

- SIEM-решения - для своевременного выявления и эффективного реагирования на инциденты информационной безопасности. Это позволит своевременно выявлять злонамеренную активность, попытки взлома инфраструктуры, присутствие злоумышленника и принимать оперативные меры по нейтрализации угроз.

- Автоматизированные средства анализа защищенности и выявления уязвимостей в ПО [4].

- Межсетевые экраны уровня приложений (web application firewalls) - в качестве превентивной меры защиты веб-ресурсов.

- Системы глубокого анализа сетевого трафика - для обнаружения сложных целевых атак как в реальном времени, так и в сохраненных копиях трафика. Применение такого решения позволит не только увидеть не обнаружен-

ные ранее факты взлома, но и в режиме реального времени отслеживать сетевые атаки, в том числе запуск вредоносного ПО и хакерских инструментов, эксплуатацию уязвимостей ПО и атаки на контроллер домена.

- Специализированные сервисы анти-DDoS.

2. Защищайте данные:

- не храните чувствительную информацию в открытом виде или в открытом доступе;

- регулярно создавайте резервные копии систем и храните их на выделенных серверах отдельно от сетевых сегментов рабочих систем;

- минимизируйте, насколько это возможно, привилегии пользователей и служб;

- используйте разные учётные записи и пароли для доступа к различным ресурсам;

- применяйте двухфакторную аутентификацию там, где это возможно, например, для защиты привилегированных учётных записей.

3. Не допускайте использования простых паролей:

- применяйте парольную политику, предусматривающую строгие требования к минимальной длине и сложности паролей;

- ограничьте срок использования паролей (не более 90 дней);

- смените стандартные пароли на новые, удовлетворяющие строгой парольной политике.

4. Контролируйте безопасность систем:

- своевременно обновляйте используемое ПО по мере выхода патчей;

- проверяйте и повышайте осведомлённость сотрудников в вопросах информационной безопасности;

- контролируйте появление небезопасных ресурсов на периметре сети; регуляр-

но проводите инвентаризацию ресурсов, доступных для подключения из интернета; анализируйте защищённость таких ресурсов и устраняйте уязвимости в используемом ПО;

- эффективно фильтруйте трафик для минимизации доступных внешнему злоумышленнику интерфейсов сетевых служб; особое внимание стоит уделять интерфейсам удалённого управления серверами и сетевым оборудованием;

- регулярно проводите тестирование на проникновение для своевременного выявления новых векторов атак на внутреннюю инфраструктуру и оценки эффективности принятых мер по защите [5];

- регулярно проводите анализ защищённости веб-приложений, включая анализ исходного кода, с целью выявления и устранения уязвимостей, позволяющих проводить атаки, в том числе на клиентов приложения;

- отслеживайте количество запросов к ресурсам в секунду, настройте конфигурацию серверов и сетевых устройств таким образом, чтобы нейтрализовать типичные сценарии атаки (например, TCP- и UDP-флуд или множественные запросы к БД).

Физическим лицам нужно также соблюдать элементарные правила безопасности:

1. Не экономьте на безопасности:

- используйте только лицензионное ПО;

- используйте эффективные средства антивирусной защиты на всех устройствах;

- своевременно обновляйте используемое ПО по мере выхода патчей.

2. Защищайте ваши данные:

- наиболее важные файлы храните не только на жёстком диске компьютера, но и на съёмных носителях, внешних жёстких дисках или в облачном хранилище;

- для повседневной работы в ОС используйте учётную запись без привилегий администратора;

- используйте двухфакторную аутентификацию там, где это возможно, например, для защиты электронной почты.

3. Не используйте простые пароли:

- используйте сложные пароли, состоящие из незначительных комбинаций букв, цифр и знаков, длиной не менее 8 символов. Для создания и хранения паролей можно воспользоваться менеджером паролей (защищённым хранилищем с функциями генерации новых паролей);

- не используйте один и тот же пароль для разных систем (для сайтов, электронной почты и др.);

- меняйте все пароли хотя бы раз в полгода, а лучше – каждые два-три месяца.

4. Будьте бдительны:

- проверяйте все вложения, полученные по электронной почте, с помощью антивирусного ПО;

- с осторожностью относитесь к сайтам с некорректными сертификатами и учитывайте, что введенные на них данные могут быть перехвачены злоумышленниками;

- будьте предельно внимательны при вводе учётных данных на сайтах и во время работы с онлайн-платежами;

- не переходите по ссылкам на незнакомые подозрительные ресурсы, особенно когда браузер предупреждает

об опасности;

- не переходите по ссылкам из всплывающих окон, даже если рекламируемые компания или продукт вам знакомы;

- не загружайте файлы с подозрительных веб-ресурсов или из других неизвестных источников [5].

Большая часть профилактических мер по противодействию преступлениям в сети интернет направлена на две основные составляющие: финансовую и техническую грамотность, и совсем не уделяется внимание психологическому аспекту преступлений. Авторы считают, что главным направлением противодействия манипулированию в сети интернет посредством которого чаще всего происходят преступления, является виктимологическая профилактика.

Ее следует проводить путем формирования психологической устойчивости и массового информирования граждан о психологической деятельности мошенников, криминальном арсенале их методов и приемов манипулирования. Такая профилактика должна проводиться с учетом психологической характеристики потерпевших (видовая виктимность), что позволит наиболее полно выделить основные типичные черты потерпевших от вида преступлений и осуществить типологию жертв. Такая типология поможет разработке профилактических мер защиты лиц, которые в силу своих индивидуальных свойств и качеств с большей вероятностью, чем другие граждане, могут нести ущерб от конкретных видов преступлений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Батюкова В. Е. Состояние киберпреступности в банковской сфере // Государственная служба и кадры. 2021. № 3. С. 77-79.
2. Головинов О. Н. Киберпреступность в современной экономике: состояние и тенденции развития / О. Н. Головинов, А. В. Погорелов // Вопросы инновационной экономики. 2016. Т. 6. № 1. С. 73-88.
3. Обзор операций, совершенных без согласия клиентов финансовых организаций.- URL: https://cbr.ru/information_security/analitics/
4. Гонтарь А. А. Киберпреступность как угроза экономической безопасности кредитной организации // Наука Красноярья. 2017. Т. 6. № 4-3. С. 107-112. EDN YKUSDA.
5. Актуальные киберугрозы: IV квартал 2022 года. URL: <https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/analytics/cybersecurity-threatscape-2022-q4/>

REFERENCES

1. *Batyukova V. E. Sostoyanie kiberprestupnosti v bankovskoj sfere // Gosudarstvennaya sluzhba i kadry. 2021. № 3. Pp. 77-79. (in Russian)*
2. *Golovinov O. N. Kiberprestupnost' v sovremennoj ekonomike: sostoyanie i tendencii razvitiya / O. N. Golovinov, A. V. Pogorelov // Voprosy innovacionnoj ekonomiki. 2016. T. 6. № 1. Pp. 73-88. (in Russian)*
3. *Obzor operacij, sovershennyh bez soglasiya klientov finansovyh organizacij.- URL: https://cbr.ru/information_security/analitics/ (in Russian)*
4. *Gontar' A. A. Kiberprestupnost' kak ugroza ekonomicheskoy bezopasnosti kreditnoj organizacii // Nauka Krasnoyar'ya. 2017. Vol. 6. № 4-3. Pp. 107-112. EDN YKUSDA. (in Russian)*
5. *Aktual'nye kiberugrozy: IV kvartal 2022 goda. URL: https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/analytics/cybersecurity-threatscape-2022-q4/(in Russian)*

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Алексеева Наталья Викторовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры философии, гуманитарных и специальных дисциплин с курсом ДПО, Ставропольский медицинский университет, г. Ставрополь

e-mail: n.v.alexeeva@yandex.ru

Alekseeva Natalia Viktorovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Philosophy, Humanities and Special Disciplines with the course of DPO, Stavropol Medical University, Stavropol

e-mail: n.v.alexeeva@yandex.ru

Дуракова Анна Сергеевна – преподаватель общепрофессиональных дисциплин и модулей, председатель цикловой комиссии «Учетно-экономических дисциплин, поварского, кондитерского дела и транспорта», Ставропольский кооперативный техникум, г. Ставрополь

e-mail: anya-durakova@mail.ru

*Durakova Anna Sergeevna – Lecturer of General Professional Disciplines and Modules, Chairman of the Cycle Commission “Accounting and economic disciplines, cookery, confectionery and transport”, Stavropol Cooperative Technical School, Stavropol
e-mail: anya-durakova@mail.ru*

*Горденко Дмитрий Владимирович – кандидат технических наук, доцент, старший преподаватель кафедры огневой подготовки, Ставропольский филиал Краснодарского университета МВД России, г. Ставрополь
e-mail: dimongord@mail.ru*

*Gordenko Dmitry Vladimirovich – Candidate of Sciences (Technician), Associate Professor, Senior Lecturer of the Department of Fire Training, Stavropol branch of Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia, Stavropol
e-mail: dimongord@mail.ru*

*Воропинова Ольга Александровна – кандидат экономических наук, доцент кафедры философии, гуманитарных и специальных дисциплин с курсом ДПО, Ставропольский медицинский университет, г. Ставрополь
e-mail: voropol@mail.ru*

*Voropinova Olga Aleksandrovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Philosophy, Humanities and Special Disciplines with the course of DPO, Stavropol Medical University, Stavropol
e-mail: voropol@mail.ru*

© Алексеева Н.В., Дуракова А. С., Горденко Д. В., Воропинова О.А.

УДК 338.22.021.2

ББК 65.050.1



Дуракова А. С.

Дуракова А. С.
преподаватель, г.
Ставрополь

Durakova A.S.
Lecturer, Stavropol

Сапронов С. В.
канд. технич. наук, доцент,
г. Ставрополь

Sapronov S.V.
Cand. Sci. (Technician),
Associate Professor,
Stavropol

Полянская Т. А.
канд. экон. наук, г. Москва

Polyanskaya T. A.
Cand. Sci. (Economy),
Moscow

Эреджепова Р. К.
преподаватель, г.
Ставрополь

Eredzhepova R. K.
Lecturer, Stavropol

ПРОБЛЕМА КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ РОССИИ



THE PROBLEM OF CYBERCRIME IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION OF THE RUSSIAN ECONOMY

Аннотация: В статье рассматривается проблема киберпреступности и последствия которыми сопровождается цифровая трансформация экономики. Авторы систематизируют виды и категории атак на российские компании в России, приводят статистику преступлений экономической направленности в период с января по декабрь 2022 года, совершенных с использованием информационно - телекоммуникационных технологий или в сфере компьютерной информации, обобщают новые направления в сфере киберпреступности.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровизация, экономическая безопасность, противодействие преступности, киберпреступность.

Abstract: The article deals with the problem of cybercrime and the consequences that accompany the digital transformation of the economy. The authors systematize the types and categories of attacks

on Russian companies in Russia, provide statistics on economic crimes in the period from January to December 2022 committed using information and telecommunications technologies or in the field of computer information, summarize new trends in the field of cybercrime.

Keywords: digital economy, digitalization, economic security, crime prevention, cybercrime.

За последние годы использование интернет-технологий, достигшее колоссальных масштабов во всех сферах жизнедеятельности человека, стало главным вектором развития цифровой экономики. Однако, вместе с тем применение интернет-технологий породило и новую специфическую область криминальной активности - киберпреступность, что, безусловно, явилось негативным последствием цифровизации экономики. В этой связи обеспечение кибербезопасности и повышение цифровой

грамотности населения являются первостепенными государственными задачами [1].

Цифровая трансформация создает многочисленные преимущества для потребителей финансовых услуг, неизбежно увеличивает качество, скорость, доступность взаимодействия потребителей финансовых услуг и финансовых организаций, но вместе с тем создает дополнительные риски.

Рост масштабов компьютерной преступности, прежде всего в кредитно-финансовой сфере, является глобальным трендом, требующим скоординированных усилий регуляторов, правоохранительных органов, организаций кредитно-финансовой сферы и потребителей финансовых услуг.

Крупномасштабные кибератаки наносят значительный экономический ущерб, приводят к изменениям в геополитических отношениях и снижению уровня доверия к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет».

Киберпреступность как разновидность экономической преступности, оказывает негативное влияние на экономику России и мировую экономику в целом. Ущерб, который наносит экономике киберпреступность, может быть, как прямым, так и косвенным. В связи с чем оценить его в полном объеме очень сложно. Под прямым ущербом подразумеваются явные потери в любой экономической сфере из-за действий киберпреступников. А косвенный ущерб, наоборот, может не иметь ощутимых экономических последствий для жертвы.

Примером киберпреступления, наносящего прямой ущерб экономике, может служить хищение данных пользователей банка с целью полу-

чения их финансовых средств. Ущерб от данного деяния можно оценить в явном виде, подсчитав похищенные преступниками финансовые средства.

К косвенному ущербу, наносящего экономике от киберпреступления, можно смело отнести взлом электронных ресурсов (сайтов, приложений и т.д.), принадлежащих конкретным людям, организациям, или даже странам для того, чтобы нанести урон их репутации. Ущерб от данного деяния практически невозможно оценить в явном виде, потому что последствия, к которым оно приведет, практически непредсказуемы.

Сегодня вычислительные ресурсы, программное обеспечение и средства связи ин-

тегрированы во все виды промышленности, а также тесно связаны с глобальной сетью интернет. С одной стороны, компании имеют быстрый и эффективный доступ к файлам и информации, упрощается управление компаниями, стираются физические границы. С другой стороны, ввиду того, что сеть интернет эволюционирует, старое ПО не успевает обновляться, что приводит к повышению вероятности успешности кибератак. Чтобы в дальнейшем, компании могли отражать и предугадывать кибератаки, необходимо учитывать ущерб, который может быть нанесен соответствующими атаками, а также сложность или легкость, с которой эти атаки могут быть выполнены (табл 1) [2].

Таблица 1 - Виды кибератак и их последствия

Название атаки	Описание	Характер атаки	Последствия и влияние
Вредоносное ПО (malware)	Любое ПО, созданное для выполнения несанкционированных и «вредных» для устройств пользователей действий	Трансграничный; Дистанционный; Часто обновляется, «уходя» от традиционных способов обеспечения кибербезопасности.	Удаленное управление компьютером; Шпионаж; Кража онлайн-паролей/ других личных данных; Замедление компьютера/ Интернет-соединения; Полное уничтожение всех данных файлов ;
Фишинг (phishing)	Предназначен для обманного раскрытия ценной информации пользователем	Многоэтапный; Дистанционный; Может быть использован в автоматизированном режиме.	Не существует защитного ПО; Сайты-фейки трудно отличить от оригиналов. Все зависит от внимательности потенциальной жертвы. Уязвимы даже крупнейшие IT компании .
Программа-вымогатель (Ransomware)	Вредоносное ПО собирает личные данные жертвы для совершения сделки, под угрозой их опубликования или полного удаления	Трансграничный; Дистанционный; Часто обновляется;	Кража онлайн-паролей/ других личных данных; Замедление компьютера/ Интернет-соединения; Полное уничтожение всех данных файлов .
Продвинутая угроза, или таргетированная атака (Advanced Persistent Threat (APT))	Непрерывное, скрытое использование сложных методов взлома для получения доступа к системе с последующим длительным вмешательством с целью ее разрушения изнутри	Дистанционный; Требуется специальная подготовка; Частое обновление способов воздействия на систему;	Сложность обнаружения и тяжести последствий; Приводит к долгому простоя в работе, вызванному попытками расследования инцидента и восстановления контроля. Обнаружение атаки происходит в среднем спустя 200 дней.

Захват учетной записи (Account takeover (ATO))	Захват онлайн-аккаунтов с использованием автоматических скриптов	По характеру напоминает фишинг. Может быть использован в автоматизированном режиме.	Злоумышленник может делать все, что и жертва, включая изменение настроек учетной записи, несанкционированное снятие средств и удаление учетной записи.
Отказ в обслуживании сайта (DDoS атака)	Многочисленные атаки, использующие преимущества определенных ограничений пропускной способности запросов веб-сайтов с целью препятствования правильному функционированию	Дистанционный; Многоэпизодный;	Некорректная работа серверного программного обеспечения; Пиковая нагрузка на различные компоненты сервера; Выявление массового совершения однотипных действий.
Атаки на соцсети (Attacks on brand and reputation in social media and on the web)	Психологическое манипулирование людьми с целью совершения определенных действий или разглашения конфиденциальной информации	Применяются аналогичные автоматизированные алгоритмы как у фишинга;	Изменение настроек учетной записи; Удаление учетной записи; Кража онлайн-паролей/ других личных данных;
Тайная загрузка (Drive-by-download/ Drive-by-login)	Для скачивания важной информации используется менее защищенный веб-сайт, в скрипт которого заранее внедрен вредоносный код. Загрузка происходит тайно при открытии жертвой веб-сайта или авторизации	Дистанционный; Возможность совершения преступления в автоматизированном режиме; Трансграничность;	Позволяет злоумышленникам долгое время скрываться от обнаружения специалистами в сфере безопасности и попадания в списки вредоносных сайтов.

Здесь мы сталкиваемся с проблемой, заключающейся в том, что безопасность не всегда учитывалась при первоначальном проектировании операционных систем и протоколов связи, а является дополнением к исходной системе. Исправления добавляются только после выявления уязвимости. Уязвимости нулевого дня - это известные недостатки в безопасности программного обеспечения, но исправление для которых все еще недоступно. Таким образом, проблема заключается не только в управлении исправлениями, но и в распознавании уязвимостей раньше, чем это делают киберпреступники [3].

С февраля 2022 года на российские компании обрушилась волна кибератак. При этом каких-то принципиально новых инструментов у злоумышленников не появилось. Преступники по-прежнему используют DDoS-атаки, АРТ, социальную инженерию, программы-вымогатели, фишинг, скам и телефонное мошенничество. Изменилось лишь количество попыток взлома - их по итогам первого полугодия 2022-го стало в 15 раз больше, чем в аналогичный период прошлого года.

Самыми атакуемыми отраслями стали финансовый сектор, ритейл и логистика. Ситуацию осложнил уход из России крупнейших международ-

ных компаний - разработчиков систем защиты информации. Однако, по мнению экспертов, это сделает российскую сферу кибербезопасности одной из наиболее привлекательных с точки зрения инвестиций отраслей.

В 2022 году на российские компании было совершено 911 тыс. хакерских атак, что вдвое больше, чем годом ранее. Такие данные «Ростелеком-Солар» обнародовал 20 февраля 2023 года. Исследование экспертов охватывает 280 организаций из разных отраслей, включая госсектор, финансы, энергетику, телеком, медиа, крупный ритейл. Данная статистика не включает массовые DDoS-атаки.

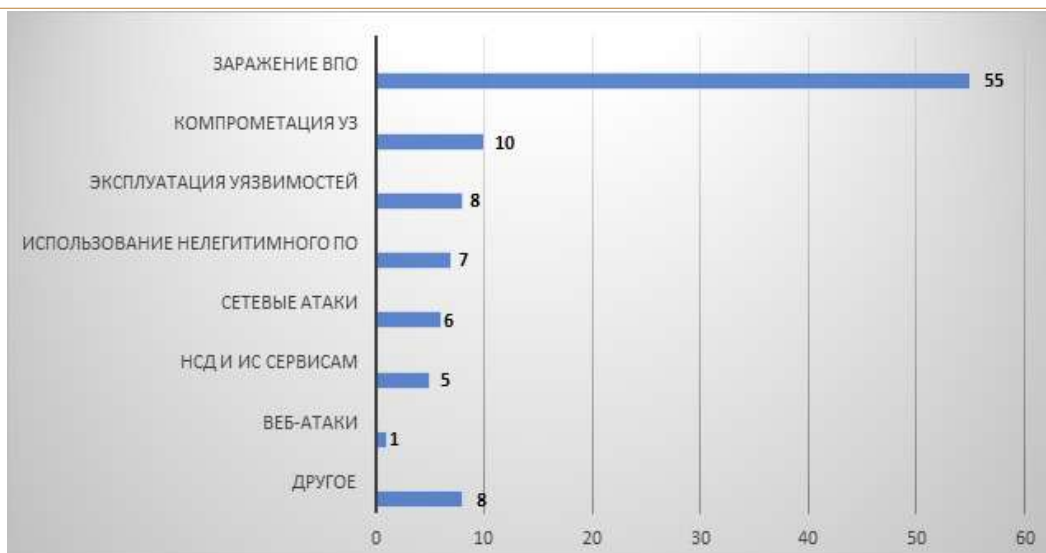


Рисунок 1 - Категории атак на российские компании в IV квартале 2022 года в %, по данным «Ростелеком Солар»

По словам специалистов информационной безопасности, на фоне общего роста атак во втором полугодии снизилось их число со стороны хактивистов — непрофессиональных хакеров, действующих по политическим, а не коммерческим мотивам с применением простых инструментов, например, массовых DDoS-атак или атак на веб-серверы. Например, если в первом полугодии доля нападения хактивистов на веб-серверы в России составляла 11% от всех инцидентов, то во второй половине 2022 года — только 1%.

К концу 2022 году в России увеличилось число сетевых атак. Зачастую сканирование периметра или веба и попытки компрометации учетных записей выполняются автоматизированными инструментами, которые хакеры используют для разведки в отношении клиента. Несмотря на низкий уровень критичности таких инцидентов, это опасный звонок для компаний, который указывает на то, что они привлекательны для злоумышленников. А значит, им необходимо продолжать тренд на усиление своей киберзащиты.

Финансовый сектор лучше всего подготовлен к атакам по сравнению с остальными компаниями, в целом уровень его

защищенности от внутреннего и внешнего злоумышленника остается недостаточно высоким. Среди исследованных с 2021 по 2022 год финансовых организаций в рамках внешнего пентеста экспертам Positive Technologies в 86% случаев удалось получить доступ в локальную сеть, причем в половине из этих компаний в случае реальной атаки проникнуть во внутреннюю сеть мог бы даже злоумышленник, не имеющий высокой степени подготовки [5].

При проведении внутреннего пентеста во всех случаях экспертам удалось получить полный контроль над инфраструктурой, а также продемонстрировать возможность получения доступа к критически важным системам: например, в одном из банков была выявлена уязвимость, позволяющая скомпрометировать более 1000 банкоматов. Как правило, при проведении верификации за ограниченный рамками работ период удается реализовать более 70% обозначенных событий. По данным Group-IB, самыми популярными мошенническими схемами в 2022 году оказались «Мамонт» и связанный с ним Fakedate (приглашение на лжесвидание с покупкой фейковых билетов). Также преступники часто (и весьма

успешно) обманывали людей, арендующих жилье в разных регионах страны.

При этом многие мошенники вышли за пределы России, активно локализовали свои схемы в странах СНГ и Европы и провели техническое перевооружение — теперь они генерируют поддельные сайты и объявления через чат-боты в Telegram, там же ведут коммуникации и теневую бухгалтерию. Как итог — сильно упал порог входа для новичков-воркеров и увеличилось количество преступных групп.

По итогам первых шести месяцев 2022 года МВД России зафиксировало 249 тыс. преступлений, совершенных с помощью информационных технологий. В перечень таких деяний входят мошенничества через телефонные звонки, кардинг, фишинг и другие виды киберпреступлений. Показатель этого года на 8,2% ниже, чем за этот же период 2021 года.

По итогам 2022 года ФКУ «Главный информационно-аналитический центр» предоставил подробную информацию по преступлениям, совершенным с использованием информационно-телекоммуникационных технологий или в сфере компьютерной информации, информация представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Количество преступлений экономической направленности в период с января по декабрь 2022 года, совершенных с использованием информационно - телекоммуникационных технологий или в сфере компьютерной информации, составлено по данным ФКУ «Главный информационно-аналитический центр»

Показатели	ЗАРЕГИСТРИРОВАНО (в отчетном периоде)		РАСКРЫТО		НЕ РАСКРЫТО	
	Всего	+, - в %	Всего	+, - в %	Всего	+, - в %
Всего преступлений, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий или в сфере компьютерной информации	522065	0,8	142384	19,7	370179	-4,7
из них тяжких и особо тяжких	272233	-5,6	96816	19,8	172077	-14,8
в том числе совершенных с использованием или применением:						
расчетных (пластиковых) карт	127149	-23,2	42682	5,7	89117	-31,9
компьютерной техники	29140	5,9	11737	34,9	17317	8,0
программных средств	7649	6,0	4543	45,5	3370	-4,0
фиктивных электронных платежей	1325	38,9	721	80,3	432	3,3
сети "Интернет"	381112	8,4	100358	29,1	272045	4,5
средств мобильной связи	212963	-2,1	37214	23,0	169795	-8,7
в том числе						
кража ст. 158 УК РФ	113565	-27,6	42706	1,8	75037	-37,7
мошенничества ст. 159, 159.3, 159.6 УК РФ	257606	3,4	30232	39,9	221644	1,4
из них						
мошенничества ст. 159 УК РФ	249984	4,8	29751	42,9	214225	3,0
мошенничества с использованием электронных средств платежа ст. 159.3 УК РФ	7288	-29,0	406	-38,1	7182	-28,4
мошенничества в сфере компьютерной информации ст. 159.6 УК РФ	334	-22,5	75	-45,7	237	-43,0
незаконные организация и проведение азартных игр ст. 171.2 УК РФ	583	-5,0	530	-1,5	26	-16,1
публичные призывы к осуществлению террористической деятельности, публичное оправдание терроризма или пропаганда терроризма ст. 205.2 УК РФ	490	55,6	355	40,9	27	68,8
незаконные производство, сбыт или пересылка наркотических средств, психотропных веществ, а также незаконные сбыт или пересылка растений, содержащих наркотические средства или психотропные вещества ст. 228.1 УК РФ	62209	20,9	27979	42,0	29818	4,9
изготовление порнографических материалов ст. 242, 242.1, 242.2 УК РФ	2588	12,6	2313	39,8	314	33,1
публичные призывы к осуществлению экстремистской деятельности ст. 280 УК РФ	493	8,4	453	12,4	20	11,1
преступления в сфере компьютерной информации глава 28 УК РФ	10027	46,0	1871	21,1	6972	47,3
в том числе						
неправомерный доступ к компьютерной информации ст. 272 УК РФ	9308	45,6	1293	0,5	6879	49,1
создание, использование и распространение вредоносных компьютерных программ ст. 273 УК РФ	200	-36,9	140	-33,0	82	-31,7

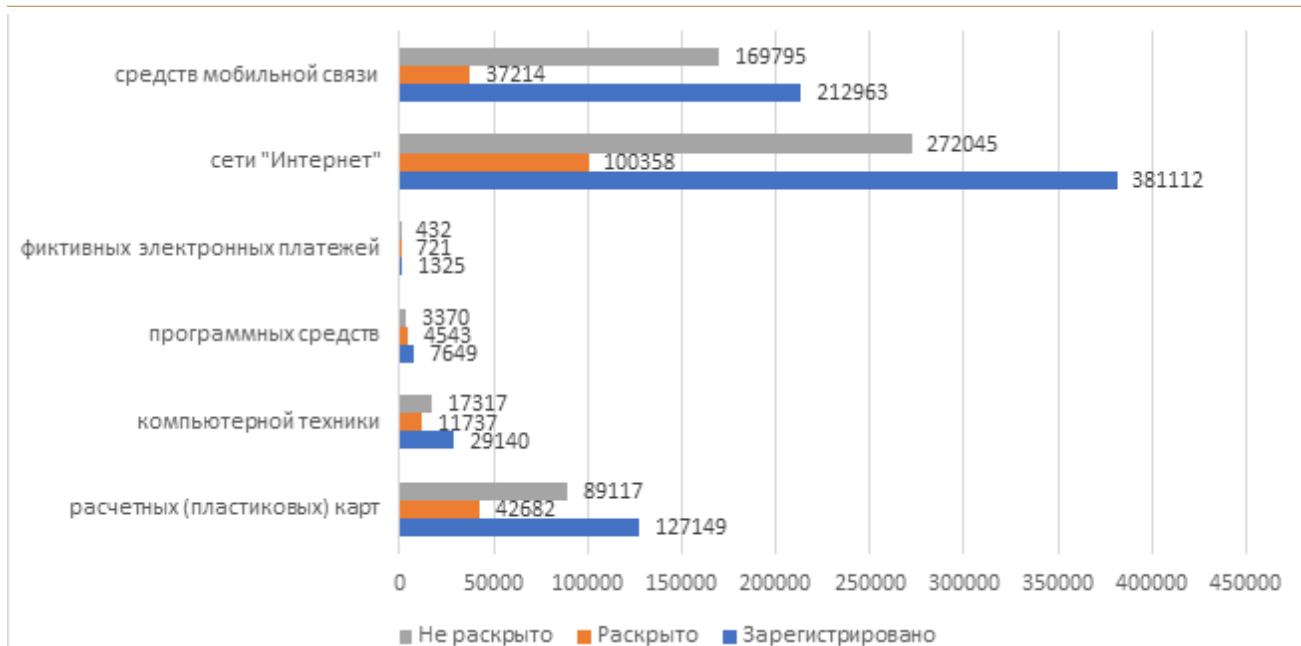


Рисунок 2 - Преступления, совершенные с использованием информационно-телекоммуникационных технологий или в сфере компьютерной информации

В январе - декабре 2022 года зарегистрировано 522,1 тыс. преступлений, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий или в сфере компьютерной информации, что на 0,8% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В общем числе зарегистрированных преступлений их удельный вес увеличился с 25,8% в январе - декабре 2021 года до 26,5%.

Практически все такие преступления (98,7%) выявляются органами внутренних дел.

Больше половины таких преступлений (52,1%) относится к категориям тяжких и особо тяжких (272,2 тыс.; -5,6%), почти три четверти (73,0%) совершается с использованием сети «Интернет» (381,1 тыс.; +8,4%), более трети (40,8%) – средств мобильной связи (213,0 тыс.; -2,1%).

Почти три четверти таких преступлений (71,1%) совершается путем кражи или мошенничества: 371,2 тыс. (-8,6%), почти каждое восьмое (11,9%) – с целью незаконного производства, сбыта или пересылки наркотических средств: 62,2 тыс. (+20,9%) [4].

В 2023 году эксперты информационной безопасности прогнозируют новые направления в сфере киберпреступности:

1. Расцвет хактивизма, направленного на государственные учреждения. Он может привести к негативным последствиям — от дефейса сайтов до разрушения инфраструктуры.

2. Атаки на медицинские учреждения и их клиентов: кражи конфиденциальных данных, фишинговые атаки на пациентов, давление шифровальщиков, инциденты, направленные на взлом сервисов и приложений, используемых для оказания дистанционных медицинских услуг.

3. Изменение ландшафта угроз промышленности: целями преступников чаще будут не финансовая выгода или получение крупных сумм выкупа, а перебои в деятельности предприятий, аварии, остановка важнейших технологических процессов. Есть и положительные тренды: приходит понимание информационной безопасности как инструмента обеспечения устойчивости, в проекты по модернизации

и строительству производств уже по умолчанию включаются решения по кибербезопасности, защищенные АСУ ТП от поставщиков, «неинвазивность» уходит в прошлое, развиваются отраслевое регулирование и центры компетенций. Промышленность движется в сторону практической защиты своих активов, и закономерно растет интерес к комплексным средствам защиты, которые обеспечивают выполнение в первую очередь прикладных задач безопасности предприятий.

4. Появление клонов онлайн-банков и атаки на финансовые компании через интегрируемые системы.

5. Рост числа атак на поставщиков облачных сервисов, продолжение атак на цепочки поставок ПО и услуг, возникновение у IT-компаний необходимости следить за сохранением безопасности специализированных сред, предназначенных для разработки, а также используемых библиотек с открытым исходным кодом.

6. Развитие атак на сервисы онлайн-обучения, продолжение атак шифровальщиков

на сферу науки и образования, причем злоумышленники будут преследовать разные цели: кражу исследовательских наработок, персональных и учетных данных пользователей.

7. Совершенствование схем атак на пользователей с применением социальной инженерии. В 2022 году пользователи стали жертвами масштабных утечек данных. Это позволит злоумышленникам совершенствовать схемы атак с использованием социальной инженерии: преступники смогут проводить атаки более точно, располагая

детальной информацией о действиях жертвы в скомпрометированных сервисах. Из-за распространения готовых комплектов для проведения массовых фишинговых атак значительно увеличится активность злоумышленников в отношении частных лиц, особенно в отношении клиентов онлайн-банков и других онлайн-сервисов. Эксперты также прогнозируют увеличение числа атак на пользователей в социальных сетях и мессенджерах, а также рост количества атак на второй фактор аутентификации, который применяется пользователями

для входа во многие сервисы [5].

Применение цифровых финансовых технологий, с одной стороны, способствует развитию финансового рынка, повышению финансовой доступности и развитию конкуренции, а с другой – появлению новых рисков информационной безопасности. С развитием цифровых технологий происходит рост киберугроз, требующих оперативного и своевременного обнаружения, оценки и разработки соответствующих мер по их предотвращению или минимизации возможных последствий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Решетникова М.С., Пугачева И.А., Попов В.В. Киберугрозы: фактор неопределенности цифровой экономики // Креативная экономика. 2022. Том 16. № 11. С. 4113-4130.
2. Султыгова А. А. Киберпреступность как следствие цифровизации экономики / А. А. Султыгова, М. В. Кунцман // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 9-2(79). С. 88-91.
3. Фатахова Д. Р. Мошенничество в сети Интернет // Молодой ученый. 2020. № 49 (339). С. 341-344. — URL: <https://moluch.ru/archive/339/76054/>
4. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь - декабрь 2022 года [Электронный ресурс]: / Министерство внутренних дел Российской Федерации ФКУ «Главный информационно-аналитический центр», 2022. URL : <https://мвд.рф/reports/item/35396677/?year=2023&month=1&day=20>
5. Отчет о кибератаках на российские компании в 2022 году [Электронный ресурс]: ООО «СОЛАР СЕКЬЮРИТИ» — системы и средства информационной безопасности и защиты данных / <https://rt-solar.ru/analytics/reports/3332/>

REFERENCES

1. Reshetnikova M.S., Pugacheva I.A., Popov V.V. Kiberugrozy: faktor neopredelennosti cifrovoj ekonomiki // Kreativnaya ekonomika. 2022. Vol. 16. № 11. Pp. 4113-4130. (in Russian)
2. Sultygova A. A. Kiberprestupnost' kak sledstvie cifrovizacii ekonomiki / A. A. Sultygova, M. V. Kuncman // Ekonomika i biznes: teoriya i praktika. 2021. № 9-2(79). Pp. 88-91. (in Russian)
3. Fatahova D. R. Moshennichestvo v seti Internet // Molodoj uchenyj. 2020. № 49 (339). Pp. 341-344. — URL: <https://moluch.ru/archive/339/76054/> (in Russian)
4. Kratkaya harakteristika sostoyaniya prestupnosti v Rossijskoj Federacii za yanvar' - dekabr' 2022 goda [Elektronnyj resurs]: / Ministerstvo vnutrennih del Rossijskoj Federacii FКУ «Glavnyj informacionno-analiticheskij centr», 2022. URL : <https://mvd.rf/reports/item/35396677/?year=2023&month=1&day=20> (in Russian)
5. Otchet o kiberatakah na rossijskie kompanii v 2022 godu [Elektronnyj resurs]: ООО «SOLAR SEK'YURITI» — sistemy i sredstva informacionnoj bezopasnosti i zashchity dannyh / <https://rt-solar.ru/analytics/reports/3332/> (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

*Дуракова Анна Сергеевна – преподаватель общепрофессиональных дисциплин и модулей, председатель цикловой комиссии «Учетно-экономических дисциплин, поварского, кондитерского дела и транспорта», Ставропольский кооперативный техникум, г. Ставрополь
e-mail: anya-durakova@mail.ru*

*Durakova Anna Sergeevna – Lecturer of General Professional Disciplines and Modules, Chairman of the Cycle Commission «Accounting and economic disciplines, cookery, confectionery and transport», Stavropol Cooperative Technical School, Stavropol
e-mail: anya-durakova@mail.ru*

*Сапронов Сергей Владимирович – кандидат технических наук, доцент, старший преподаватель кафедры тактико-специальной подготовки, Ставропольский филиал Краснодарского университета МВД России, г. Ставрополь
e-mail: saprsergej@yandex.ru*

*Sapronov Sergey Vladimirovich – Candidate of Sciences (Technician), Associate Professor, Senior lecturer of the Department of Tactical and Special Training, Stavropol branch of Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia, Stavropol
e-mail: saprsergej@yandex.ru*

Полянская Татьяна Александровна – кандидат экономических наук, советник Управления контроля объектов инвестиционной деятельности, Главное контрольное управление города Москвы, г. Москва

e-mail: tatyanaolyanskaya1986@gmail.com

*Polyanskaya Tatiana Aleksandrovna – Candidate of Sciences (Economy), Advisor to the Department of Control of Investment Activity Objects, The Main Control Department of Moscow, Moscow
e-mail: tatyanaolyanskaya1986@gmail.com*

Эреджепова Римма Курбаналиевна – преподаватель общепрофессиональных дисциплин и модулей цикловой комиссии «Учетно-экономических дисциплин, поварского, кондитерского дела и транспорта»

ЧПОУ «Ставропольский кооперативный техникум», г. Ставрополь

e-mail: rimma-batralieva@yandex.ru

Eredzhepova Rimma Kurbanalievna – Lecturer of General Professional Disciplines and Modules, Stavropol Cooperative Technical School, Stavropol

Lecturer of General Professional Disciplines and Modules of the Cycle Commission «Accounting and economic disciplines, cooking, confectionery and transport», «Stavropol Cooperative Technical School», Stavropol

e-mail: rimma-batralieva@yandex.ru

© Дуракова А. С., Сапронов С. В., Полянская Т. А., Эреджепова Р. К.

УДК: 330.3

ББК: 65.04

Кукоба П.И.
аспирант,
г. Ставрополь

Kukoba P.I.
Postgraduate Student,
Stavropol



Кукоба П.И.

МЕТОДОЛОГИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ



METHODOLOGY FOR PROVIDING INNOVATIVE ACTIVITIES OF ECONOMIC SYSTEMS AT THE REGIONAL LEVEL

Аннотация: В статье рассматриваются основные проблемы инновационной деятельности в современной экономике России, пути их решения. Также уделено внимание методам и способам совершенствования инновационной активности в региональных экономических системах. В связи с нестабильным состоянием современной экономики, наблюдается рост актуальности усиления инновационной активности регионов и повышения их конкурентоспособности. Инновационные процессы повышают конкурентоспособность регионов. Мировые трансформации в экономике, технологиях не оставляют другого выбора у регионов, иначе как максимально активно включаться в инновационные процессы, создавая для их распространения и внедрения благоприятную среду. Это усиливает внимание к методам и оценке инновационной активности и уровня соответ-

ствующего развития субъектов Российской Федерации. В исследовании не менее важную роль занимают понятие «инновации», их значение в экономической науке в целом и в экономике регионов Российской Федерации. Основные инновационные решения в экономике субъектов федерации также были рассмотрены и проанализированы автором. Дается обоснование эффективных направлений структурно-технологической модернизации экономики регионов и механизмы реализации этих задач. В статье проанализирована фактическая и прогнозная динамика инновационных процессов. Для анализа использованы данные, отражающие динамику результативности инноваций и их институциональных предпосылок. Предложена актуальная на 2023 год классификация экономических систем регионов. Подчеркивается, что экономическая по-

литика, ориентированная на наращивании национальных конкурентных преимуществ, неотделима от создания национальной инновационной системы. Приводятся пути влияния инновационной деятельности на решение социальных и экономических проблем. В современных экономических условиях существует острая необходимость в усилении инновационной деятельности регионов и повышении их конкурентоспособности. Поэтому внимание сосредоточено на оценке уровня инновационной активности и соответствующего развития в субъектах Российской Федерации. Поиск новых подходов и методов инновационной деятельности и ее эффективного управления представляет большой научный интерес в связи с богатым инновационным потенциалом, научными достижениями и необходимостью постоянного использования современных технологий.

Ключевые слова: методология, современная экономика, инновационные решения, инновации, инновационная активность, региональные экономические системы, мониторинг.

Abstract: The article deals with the main problems of innovation activity in the modern economy of Russia, the ways of their solution. Also, attention is paid to the methods and means of improving innovative activity in regional economic systems. Due to the unstable state of the modern economy, there is an increase in the relevance of strengthening the innovative activity of the regions and increasing their competitiveness. Innovative processes increase the competitiveness of regions. Global transformations in the economy and technologies leave no other choice for the regions, other than how to actively engage in innovation processes, creating a favorable environment for their distribution and implementation. This increases attention to the methods and assessment of innovative activity and the level of the corresponding development of the constituent entities of the Russian Federation. In the study, the notion of "innovation", their significance in economic science in general and in the economy of the regions of the Russian Federation, plays an important role. The main innovative solutions in the economy of the subjects of the federation were also considered and analyzed by the author. The substantiation of effective directions of structural and technological modernization of the regional economy and mechanisms for the implementation of these tasks are given. The article analyzes the actual and forecast dynamics

of innovation processes. For the analysis, data were used that reflect the dynamics of the effectiveness of innovations and their institutional prerequisites. A classification of economic systems of regions that is relevant for 2023 is proposed. It is emphasized that an economic policy focused on building up national competitive advantages is inseparable from the creation of a national innovation system. Ways of influence of innovative activity on the solution of social and economic problems are given. In modern economic conditions, there is an urgent need to strengthen the innovative activity of the regions and increase their competitiveness. Therefore, attention is focused on assessing the level of innovative activity and the corresponding development in the constituent entities of the Russian Federation. The search for new approaches and methods of innovation and its effective management is of great scientific interest due to the rich innovation potential, scientific achievements and the need for constant use of modern technologies.

Keywords: methodology, modern economy, innovative solutions, innovations, innovative activity, regional economic systems, monitoring.

Одним из основных направлений государственной политики в современных реалиях выступает инновационное развитие, в основу которого входит социально-экономическая модернизация российского общества.

Целью статьи является исследование с системных позиций разноуровневых аспектов реализации инновационного потенциала российской экономики.

Актуальность обеспечения

инновационной деятельности экономических систем на региональном уровне обусловлена рядом причин:

- кризисные процессы;
- границы социально-экономических систем четко не определены;
- современные формы конкуренции за знания, новые технологии и интеллектуальные ресурсы будет формироваться как на глобальных, так и на межрегиональных рынках;
- переход на более высокие уровни технологического развития в глобальной экономике;
- нарушение инновационной деятельности на предприятиях и в регионах;
- потребность в новых идеях, инновациях, изобретениях и исследованиях [1].

Предметом исследования является качественная и количественная характеристика главных компонентов инновационного развития региональной экономики.

В научной литературе отмечается существенное значение инновационных подходов на результаты социально-экономического развития систем различного уровня, представленное, в работах Зубаревича Н.В.[1], Татенко Г.И., Подколзиной И.М. [4], Бахтиной С.С., Грековой А.Е. [6], Шубиной Е.А., Николаевой Ю.Р., Шабуцкой Н.В.[7], Дж. Верона, К. Фримана и т.д. В ряде наших исследований, отмечены взаимосвязи экономических и институциональных процессов, включая и их инновационную составляющую [6, 7].

Анализ осуществлялся на основании различных статистических данных, законов Российской Федерации, Указов Президента и Правительства РФ.

Инновационное развитие является в настоящее время одним из национальных приори-

ритетов, реализуемых в рамках национальных, региональных и отраслевых стратегий социально-экономического развития. В настоящее время показатели, запланированные в рамках национальных и большинства региональных стратегий, не достигнуты. Можно предположить, что это связано в значительной степени с недостатками институционального свойства. Однако, подтверждающих или опровергающих это расчетов авторы в открытых источниках не обнаружили [4].

На основе Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до

2030 года направлена на то, чтобы сделать Россию одним из лидеров на мировом рынке наукоемкой продукции. Она также создаст глобальные позиции в производстве инновационной высокотехнологичной продукции и оказании интеллектуальных услуг. В то же время, как справедливо отмечают разработчики Концепции, конкурентоспособность России серьезно снижается, из-за медленного развития новейших технологий [2].

В начале исследования, стоит сказать о методах, которые принимались во время его проведения: описание, сравнение, наблюдение, анализ различных источников ин-

формации для получения точной информации, синтез, изучение, также немаловажными методами выступают статистические.

Методология – греческое слово, его дословный перевод звучит как учение о методах, т.е. методы, применяющиеся в той или иной научной области. Из этого следует, что методология экономической теории – наука о методах, которые применяются при изучении различных экономических явлений. Данная наука развивалась с течением времени, и складывались принципы, на которые опиралась методология. Отообразим некоторые из них в таблице 1.

Таблица 1 - Подходы методологии экономической теории

Название подхода	Характеристика подхода	Отражение подхода в научных исследованиях
Рационалистический	Рациональное поведение субъектов ЭД, стремление к выгоде	Учение Адама Смита (Классическая школа экономики), Таблицы Кенэ (физиократы)
Субъективный	Субъект – человек Объект – потребительский выбор человека	Теория потребительского поведения
Эмпирический (неопозитивистско-эмпирический)	Факты экономической жизни, явления, их оценка	Макро и микро экономика
Диалектический (диалектико-материалистический)	Объективный анализ явлений в течение их развития	Марксистская политическая экономия

Далее стоит разобраться в том, что такое инновация, и какую она играет роль в современной региональной экономике России. Инновация – это создание или усовершенствование продукции, услуг, а также решений, например, юридического, административного или иного характера, в результате внедрения которых появится в дальнейшем положительный практический эффект в экономической, социальной, экологической или научно-технической сфере [5]. С переходом из сырьевой экономики в цифровую, их

роль усилилась, а российские научные исследования и разработки в этом векторе

В стратегии экономической безопасности РФ до 2030 также указано, что на данный момент в мировой экономике резкое снижение роли традиционных факторов обеспечения экономического роста, связанное с научно-технологическими изменениями [3]. Действительно, инновационная экономика – это выбор будущего для нашего государства. Региональные экономические системы – это системы, производящая, обмениваю-

щая, доставляющая, реализующая продукты труда, товары и (или) услуги либо выполняющая одну из этих функций. Одной из проблем регионов РФ является огромная разница степени использования инноваций. Так, в Республике Тыва, Краснодарском крае и в Москве совершенно противоположная ситуация, что неблагоприятно сказывается на общем развитии страны. Нагляднее всего эту разницу можно отобразить с помощью рисунка 1.

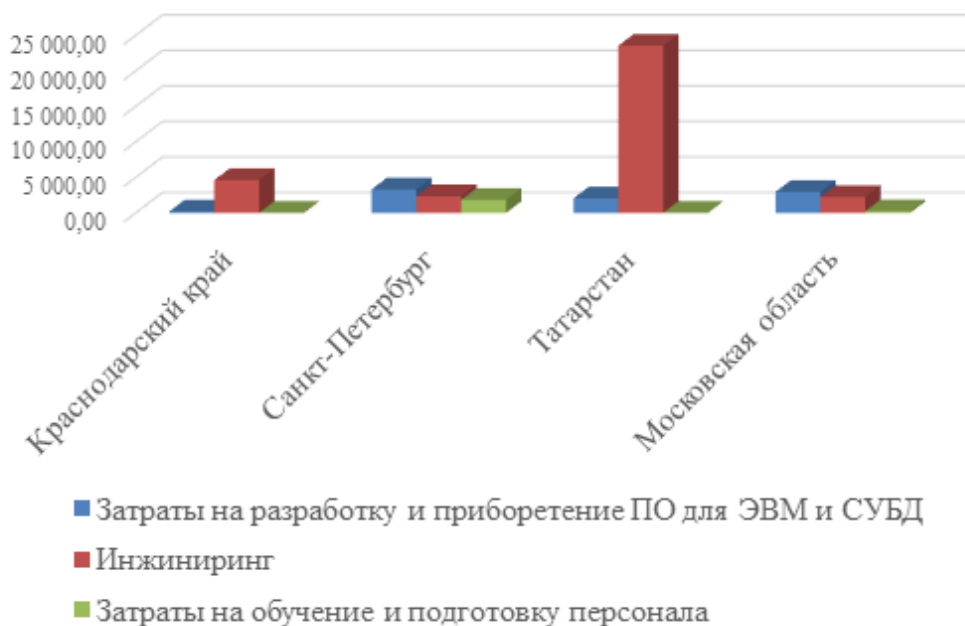


Рисунок 1 - Сравнение инновационных затрат в регионах РФ, млн. руб.

Вне зависимости от типа региона и выбранной им модели стратегического развития, реализации сценария такого развития всегда зависит от совокупности определенных факторов:

- внутренних;
- внешних.

Вместе с тем, применительно к конкретному региону со- держательная составляющая таких факторов будет различаться.

В контексте политическо- го управления в Ставрополь- ском крае можно выделить следующие ключевые внеш- ние факторы, которые могут оказывать влияние на сценарий реализации стратегиче- ской модели развития края:

- продолжительность проводимой в данный момент специальной операции на территории Донбасской и Луганской народных республик [7];
- продолжительность, содержание и объем торго- во-экономических санкций

недружественных государств; - изменение ответного внутреннего режима торго- во-экономических санкций в отношении недружественных государств.

Внутренние факторы, влияющие на реализацию моде- ли стратегического развития Ставропольского края:

- неизменность суще- ствующей федеральной моде- ли региональной политики (уровень компетенции и пол- номочий, а также перечень предметов ведения региона);
- механизм и качествен- ная составляющая государ- ственного управления в Рос- сии;
- уровень развития ин- фраструктуры в Российской Федерации;
- уровень и степень рас- пространения, а также тяже- сти протекания новой волны пандемии новой опасной ко- ронавирусной инфекции в ре- гионе и стране;
- рост социально-эконо-

мической привлекательности соседних субъектов Россий- ской Федерации [6].

От того, насколько сильно и в каком направлении будут изменяться названные выше факторы внутреннего и внеш- него воздействия, зависит выбор сценария реализации стратегической модели разви- тия Ставропольского региона.

Как мы можем заметить, за- траты на инновационное раз- витие напрямую связаны со свойствами региона, которые могут быть представлены в таблице 2.

Рассмотрим уровень инно- вационного развития Став- ропольского края, ведущего субъекта СКФО, более деталь- но, опираясь на данные табли- цы 2 и статистические данные. В Ставропольском крае ак- тивно выполнялась програм- ма «Экономическое развитие и инновационная экономика», поэтому будем ориентиро- ваться на её данные (таб.3)

Таблица 2 - Системная региональная классификация региона

Признак для классификации	Вид региона
Удаление от центра государства	Периферийные, Центральные, Полупериферийные
Степень самостоятельности	Высокая, Типичная
Рыночная ориентация	Ориентация на внешний рынок и привлечение средств извне, Ориентация на внутренний рынок
Климатические условия	Благоприятные, неблагоприятные
Уровень развития	Относительно высокий, выше среднего, средний, ниже среднего, низкий
Проблемные	Кризисные, отсталые, депрессивные, пограничные, северные

Таблица 3 - Детализированные затраты на инновационное развитие в Ставропольском крае (2016-2021 годы)

Показатель	Количество затрат (в тыс.руб)
Итого за 2016 год	1 548 224,31
Итого за 2017 год	2 922 605,45
Итого за 2018 год	1 186 719,14
Итого за 2019 год	512 667,21
Итого за 2020 год	519 259,01
Итого за 2021 год	522 367,81
Расходы на подпрограмму «Формирование благоприятного инвестиционного климата, развитие выставочно-ярмарочной деятельности»	3 272 815,97
Расходы на подпрограмму «Развитие малого и среднего предпринимательства»	1 205 031,61
Расходы на подпрограмму «Снижение административных барьеров, оптимизация и повышение качества предоставления государственных и муниципальных услуг, в том числе в многофункциональных центрах предоставления государственных и муниципальных услуг»	262 030,02
Расходы на подпрограмму «Обеспечение реализации государственной программы Ставропольского края «Экономическое развитие и инновационная экономика» и общепрограммные мероприятия»	445 654,61
Расходы на подпрограмму «Развитие государственно-частного и муниципально-частного партнерства, в том числе реализуемого посредством заключения концессионных соглашений»	2 026 310,72

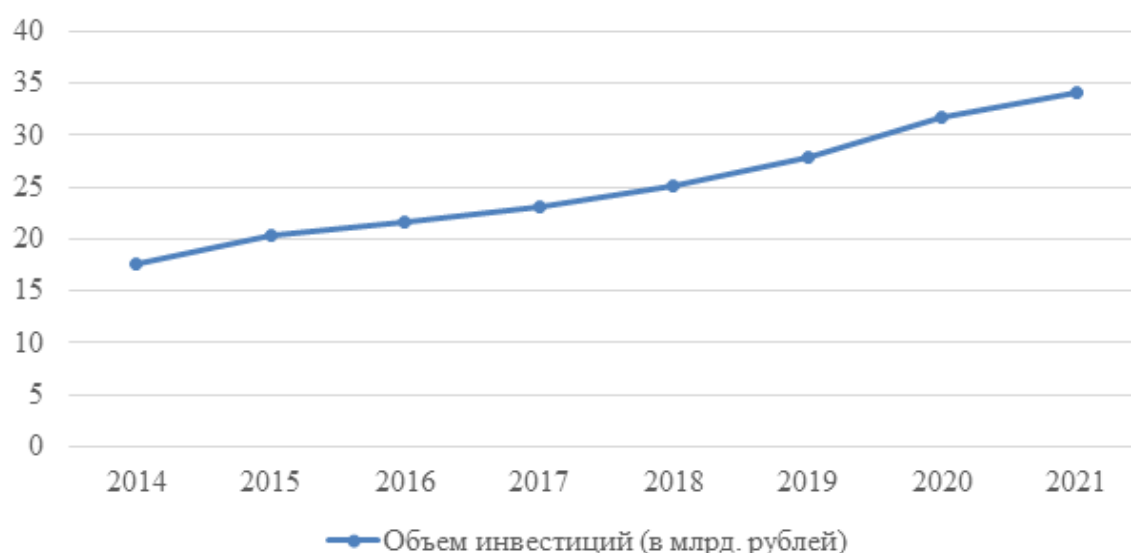


Рисунок 2 - Объем инвестиций, направленных на реализацию инвестиционных проектов на территории Ставропольского края, млрд руб.

В нынешнем году власти Ставрополя планируют достигнуть в регионе показателя в 250 миллиардов рублей инвестиций в основной капитал. Для того, чтобы претворить эти амбициозные планы в жизнь, необходимо использовать крупные инвестиционные проекты в «зеленой» энергетике (32 миллиарда - в 2021 году и 7,8 миллиарда - до 2024-го), промышленности (химической и гидрометаллургии - порядка 7,4 миллиарда до 2023-го), агропромышленном комплексе (около 26

миллиардов - до 2025 года) и санаторно-курортной отрасли (порядка 5,5 миллиарда рублей - до 2023 года) [8].

Помимо данной таблицы, рассмотрим объем инвестиций в инновационное развитие Ставропольского края с помощью следующего графика (рис.2)

Можно наблюдать значительный рост инвестиций в инновационное развитие и экономику Ставропольского края.

Далее рассмотрим методологию инновационного разви-

тия, а затем покажем их применение в регионах, анализируемых в диаграмме рисунка 1. В начале исследования, автор определил основные подходы в экономической методологии. Далее рассмотрим её основные законы, то есть на чем она основана. К ним относятся: закон единства анализа и синтеза, композиции, пропорциональности и другие [9]. Методология инновационной деятельности имеет свои принципы, которые делятся на специальные и общие (рис.3).

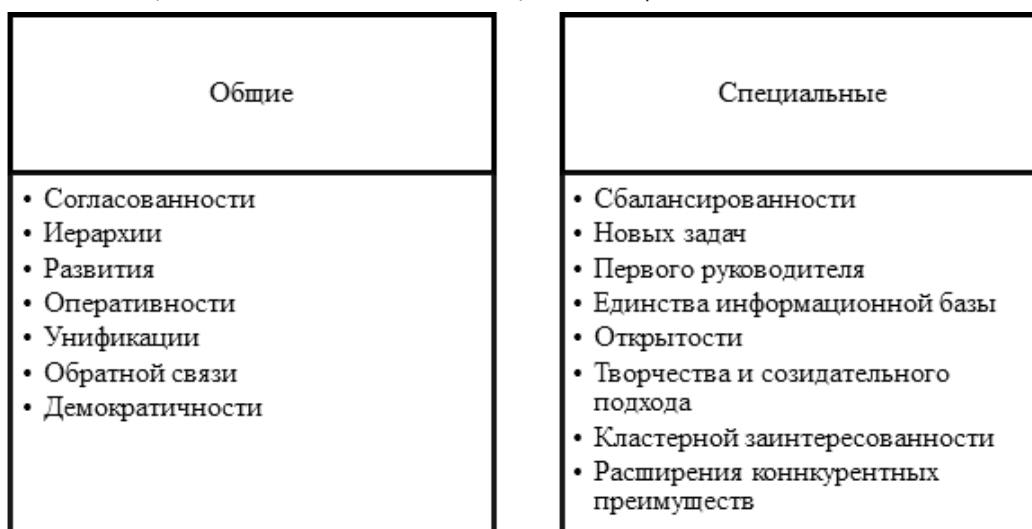


Рисунок 3 - Принципы методологии инновационной деятельности

Сравнив эти результаты с таблицей 1, становится понятно, что данная наука в инновационном секторе резко отличается от общеэкономической. Специальные принципы схожи с принципами, которых придерживаются при разработке автоматизированной информационной технологии (АИТ). Во многом это подтверждается сущностью инноваций - автоматизация

бизнес-процессов, создание наукоемких продуктов.

То есть, как мы можем заметить, эта система упирается, в большинстве своем, на окружающую среду. Сырьевая экономика наносит ей очень большой ущерб, так как во всю эксплуатируются месторождения, перерабатывающие заводы, которые своими выбросами загрязняют окружающую среду, что и

указывают перечисленные отношения. Новизна этого пути порождает для России огромное множество проблем. Однако существует документ, под названием «Руководство Осло», который является так называемым «инновационным справочником», в том числе и в сфере инновационной методологии. В этом документе представлена классификация инноваций (рис.4).

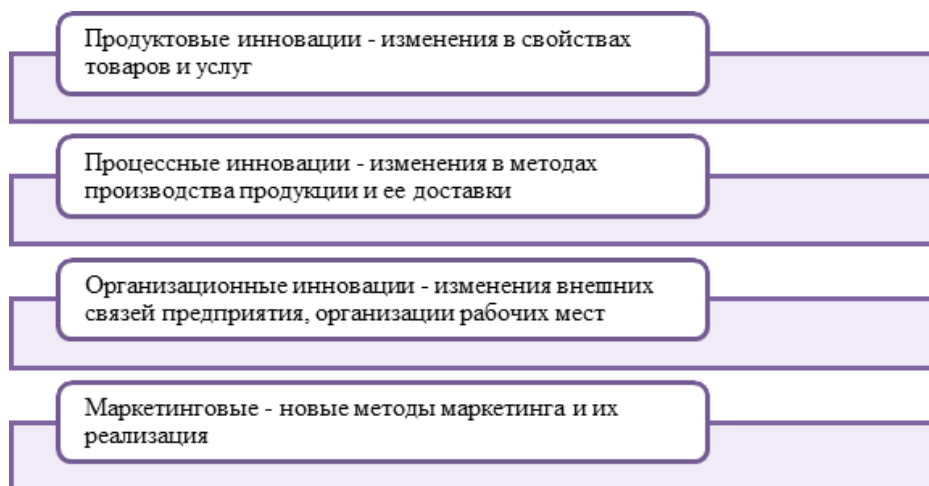


Рисунок 4 - Классификация инноваций

Для разработки всех этих видов инноваций как на региональном, так и на государственном, должны четко соблюдаться принципы, которые были представлены выше на рисунке 3.

Таким образом, развитие методологии обеспечения инновационной деятельности на региональном уровне заключается в том, что без развитого потенциала в области информационной и технико-технологической области, инновационное развитие представляется невозможным, и о методологии не может идти и речи. Значит, развитие методологии неразрывно связано с развитием компьютерных

технологией, наукоемких отраслей экономики [10].

В региональных экономических системах уровень развития методологии обеспечения инновационной деятельности тоже отличается, от высокого уровня в двух столицах и центральных регионах, до абсолютно минимального в депрессивных и отсталых регионах.

В своем Послании Президент обратил особое внимание на улучшение совместной работы региональных и федеральных властей, что подчеркивает ведущуюся работу региональных властей, направленную на достижение заявленных Стратегиями раз-

вития целей.

Подводя итоги, следует отметить, что нестабильные цены на нефть и пандемия коронавируса сильно ударили по российской экономике, заставив ее пересмотреть стратегические цели и задачи развития, главной из которых является ускорение технологического развития, что заложит основу для преодоления негативных последствий кризиса. Главная цель - ускорение технологического развития, которое позволит преодолеть негативные последствия кризиса и заложить основы для восстановления и роста российской экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Зубаревич Н.В. Влияние пандемии на социально-экономическое развитие и бюджеты регионов // Вопросы теоретической экономики. 2021. № 1. С. 48-60.
2. О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года : Указ Президента Российской Федерации от 21.07.2020 № 474. – URL : <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202007210012>
3. О Стратегии социально-экономического развития Ставропольского края до 2035 года : Закон Ставропольского края от 27 декабря 2019 г. № 110-кз. – URL : <https://www.dumask.ru/law/zakony-stavropolskogo-kрая-postanovleniya-dumy/zakony-stavropolskogo-kрая/item/22915-zakon-stavropolskogo-kрая-ot-27-dekabrya-2019-g-110-kz-o-strategii-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-stavropolskogo-kрая-do-2035-goda.html>
4. Подколзина И.М., Павлюк А.В. Финансовая ситуация в России: прогнозы и перспективы // Проблемы экономики и юридической практики. 2018. № 1. С. 189-193.
5. Таранова И.В., Подколзина И.М. Влияние экономических кризисов на финансовую безопасность России // Вестник Института дружбы народов Кавказа (Теория экономики и управления народным хозяйством). Экономические науки. 2019. № 3 (51). С. 20.
6. Татенко Г.И., Бахтина С.С., Грекова А.Е. Инновационная среда для развития региона в концепции «Умной специализации» // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2020. №

11-2. С. 340-348. – URL: <https://vaael.ru/ru/article/view?id=1431>

7. Шубина Е.А., Николаева Ю.Р., Шабуцкая Н.В. Стратегическое планирование инновационного развития социально-экономических систем // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2019. № 3-2. С. 187-192. – URL: <https://vaael.ru/ru/article/view?id=391>

8. Podkolzina I.M., Belousov A.I., Uzdenova F.M., Romanko L.V., Chernikova O.A. Forms of financial fraud and ways to minimize risks // В сборнике: Modern Global Economic System: Evolutional Development vs. Revolutionary Leap. Institute of Scientific Communications Conference. Cham, 2021. Pp. 2197-2205.

9. Muzalev S.V., Reshetov K.Y. Food security of Russia: problems and perspectives of sustainable development // Studies in Systems, Decision and Control. 2020. Vol. 282. Pp. 495-502.

10. Treshchevsky Yu. I., Kosobutskaya A. Yu., Prachenko A. A., Malugina A. G. Innovative Activity in the Institutional Environment of Russian Regions. // Innovation Management and Sustainable Economic Development in the Era of Global Pandemic/Proceedings of the 38th International Business Information Management Association Conference (IBIMA). Khalid S. Soliman (ed.) 23-24 November 2021, Seville, Spain. Pp. 7841 – 7849.

REFERENCES

1. Zubarevich N.V. Vliyanie pandemii na social'no-ekonomicheskoe razvitie i byudzhety regionov // Voprosy teoreticheskoy ekonomiki. 2021. № 1. Pp. 48–60. (in Russian)

2. O nacional'nyh celyah razvitiya Rossijskoj Federacii na period do 2030 goda : Ukaz Prezidenta Rossijskoj Federacii ot 21.07.2020 № 474. – URL : <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202007210012> (in Russian)

3. O Strategii social'no-ekonomicheskogo razvitiya Stavropol'skogo kraja do 2035 goda : Zakon Stavropol'skogo kraja ot 27 dekabrya 2019 g. № 110-kz. – URL : <https://www.dumask.ru/law/zakony-stavropolskogo-kraja-postanovleniya-dumy/zakony-stavropolskogo-kraja/item/22915-zakon-stavropolskogo-kraja-ot-27-dekabrya-2019-g-110-kz-o-strategii-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-stavropolskogo-kraja-do-2035-goda.html>(in Russian)

4. Podkolzina I.M., Pavlyuk A.V. Finansovaya situaciya v Rossii: prognozy i perspektivy // Problemy ekonomiki i yuridicheskoy praktiki. 2018. № 1. Pp. 189-193. (in Russian)

5. Taranova I.V., Podkolzina I.M. Vliyanie ekonomicheskikh krizisov na finansovuyu bezopasnost' Rossii // Vestnik Instituta druzhby narodov Kavkaza (Teoriya ekonomiki i upravleniya narodnym hozjajstvom). Ekonomicheskie nauki. 2019. № 3 (51). P. 20. (in Russian)

6. Tatenko G.I., Bahtina S.S., Grekova A.E. Innovacionnaya sreda dlya razvitiya regiona v koncepcii «Umnoj specializacii» // Vestnik Altajskoj akademii ekonomiki i prava. 2020. № 11-2. Pp. 340-348. – URL: <https://vaael.ru/ru/article/view?id=1431>(in Russian)

7. Shubina E.A., Nikolaeva YU.R., SHabuckaya N.V. Strategicheskoe planirovanie innovacionnogo razvitiya social'no-ekonomicheskikh sistem // Vestnik Altajskoj akademii ekonomiki i prava. 2019. № 3-2. Pp. 187-192. – URL: <https://vaael.ru/ru/article/view?id=391>. (in Russian)

8. Podkolzina I.M., Belousov A.I., Uzdenova F.M., Romanko L.V., Chernikova O.A. Forms of financial fraud and ways to minimize risks // В сборнике: Modern Global Economic System: Evolutional Development vs. Revolutionary Leap. Institute of Scientific Communications Conference. Cham, 2021. Pp. 2197-2205. (in English)

9. Muzalev S.V., Reshetov K.Y. Food security of Russia: problems and perspectives of sustainable development // Studies in Systems, Decision and Control. 2020. Vol. 282. Pp. 495-502. (in English)

10. Treshchevsky Yu. I., Kosobutskaya A. Yu., Prachenko A. A., Malugina A. G. Innovative Activity in the Institutional Environment of Russian Regions. // Innovation Management and Sustainable Economic Development in the Era of Global Pandemic/Proceedings of the 38th International Business Information Management Association Conference (IBIMA). Khalid S. Soliman (ed.) 23-24 November 2021, Seville, Spain. Pp. 7841 – 7849. (in English)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Кукоба Павел Игоревич – аспирант кафедры экономической безопасности и аудита, Институт экономики и управления, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: kukoba409683@yandex.ru

Kukoba Pavel Igorevich – Postgraduate Student of the Department of Economic Security and Audit, Institute of Economics and Management, North Caucasus Federal University, Stavropol
e-mail: kukoba409683@yandex.ru

© **Кукоба П.И.**

УДК 331.104

ББК 65.242



Францева-Костенко Е.Е.

Францева-Костенко Е.Е.
канд. экон. наук, доцент,
г. Нижний Новгород

Frantseva-Kostenko E.E.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Nizhny Novgorod

Трошин А.С.
канд. экон. наук, доцент,
г. Нижний Новгород

Troshin A.S.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Nizhny Novgorod

КЛЮЧЕВЫЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ: ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ



KEY THREATS TO ECONOMIC ACTIVITY OF ECONOMIC ENTITIES: CAUSES AND CONSEQUENCES

Аннотация: Наличие ключевых угроз характерно для экономической деятельности любой компании, включая некоммерческие организации. В условиях неопределенности хозяйственной ситуации, вероятности возникновения кризисных явлений в деятельности предприятия и угрозы его банкротства, управление рисками может органично вписаться в общую концепцию стратегии управления бизнесом. В статье рассматривается ситуация моделирования риска, как фактора возникновения ключевых угроз любой организации. Представлен анализ ситуаций, связанных с риском, а также рассмотрена ситуация, связанная с моделированием риска в некоммерческих организациях. Определены причины и факторы риска. В статье представлены основные возможные системы рисков, которые затем объединены в комбинацию нескольких неблагоприятных событий. Расчет данных рисков необходим при принятии

управленческого решения с учетом имеющихся ресурсных возможностей некоммерческой организации.

Ключевые слова: факторы риска, управленческие решения, моделирование, платежеспособность, причины риска некоммерческих организаций.

Abstract: The presence of key threats is characteristic of the economic activity of any company, including non-profit organizations. In conditions of uncertainty of the economic situation, the likelihood of crisis phenomena in the company's activities and the threat of bankruptcy, risk management can organically fit into the general concept of business management strategy. The article considers the situation of risk modeling as a factor in the emergence of key threats to any organization. The analysis of risk-related situations is presented, as well as the situation related to risk modeling

in non-profit organizations is considered. The causes and risk factors have been identified. The article presents the main possible risk systems, which are then combined into a combination of several adverse events. Calculation of these risks is necessary when making a management decision, taking into account the available resource capabilities of a non-profit organization.

Keywords: risk factors, management decisions, modeling, solvency, causes of risk of non-profit organizations.

Причинами риска при формировании управленческих решений организации следует считать события, которые не входят - полностью или частично - в круг управляемых, которые могут осуществляться и оказать отклоняющее воздействие на ход реализации стратегии/стратегий. Результатом действия причины риска будет такое развитие событий, последствия которо-

го приведут к отклонению от поставленных целей. К таким событиям обычно относят те, которые можно предвидеть, планировать и те, которые предугадать не представлялось возможным.

Что касается факторов риска, то под ними следует понимать такие условия, которые могут вызвать или способствовать появлению причин риска для некоторого управленческого решения организации. Конкретно, к ним необходимо относить лишь те изменения, которые связаны с входными и выходными событиями, которые являются непредвиденными, непредсказуемыми с точки зрения организации.

Деятельность любой организации, фирмы, предприятия имеет два аспекта: внешний и внутренний. Внешний аспект касается связей, взаимодействий, отношений с другими предприятиями, организациями, государством, конкурентами, рынком и т.д. Внутренний аспект же предполагает действия, отношения, связанные с самой фирмой, ее персоналом, используемыми, внедряемыми технологиями, состоянием социально-психологического климата в коллективе и пр. Так, например, основным показателем результативности/эффективности деятельности предприятия является его прибыль/рентабельность. Нетрудно заметить, что выручка при этом существенным образом зависит прежде всего именно от внешних условий: спроса и предложения на рынке, от его конъюнктуры, деятельности конкурентов, от социально-экономического состояния общества в целом, от действий государства и т.д.

Затраты же на производство различных товаров, изделий или оказание того или иного вида услуг, зависят в основном от самой органи-

зации, от внутренних причин при прочих равных условиях: подготовленности персонала, его добросовестности, эффективности, состояния технологии, наличия сырьевых и иных ресурсов, от финансовых возможностей и т.д. Поэтому, если говорить о рисках деятельности хозяйствующего субъекта, то их необходимо рассматривать именно в этих двух аспектах – внешнем и внутреннем.

В этой связи в качестве внешних рисков, как представляется, необходимо рассматривать следующую систему рисков:

- риск неверного прогнозирования рыночной ситуации (в том числе на основе получения неверных, поступающих извне данных – событие А1);
- риск незаключения договоров на прогнозируемый объем продукции (событие А2);
- риск неполучения или недополучения исходных сырья, материалов, комплектующих, энергии, рабочей силы – в частности, из-за срыва заключенных договоров о поставке (событие А3);
- риск неполучения внешних инвестиций (событие А4).

В свою очередь, каждый из этих рисков можно и нужно рассматривать как комбинацию нескольких неблагоприятных событий:

1. Риск неверного прогнозирования рыночной ситуации (событие А1).

Причины риска:

- отсутствие непрерывного, системного прогнозирования рыночной среды – событие А1.1;
- слабый, с низкой продуктивностью, рыночный мониторинг – событие А1.2;
- отсутствие надежных методик научного прогнозирования поведения рыночных

субъектов – событие А1.3 и т.д.

Каждое из этих событий (причин), разумеется, может наступить с соответствующей вероятностью. Если же учесть все эти причины, как независимые, так и совместные (то есть они могут наступать и одновременно), то вероятность наступления интегрального события А1 можно рассчитать по следующей формуле:

$$(1)$$

где: q – количество учитываемых причин появления события А1.

В этом случае к факторам риска следует отнести: низкий, малопродуктивный уровень управления организацией; дефицит квалифицированных менеджеров; недостаточные затраты на НИОКР в области обеспечения и совершенствования управления и др.[1].

2. Риск незаключения договоров на прогнозируемый объем продукции (событие А2).

Его причины будут выглядеть следующим образом:

- отсутствие, низкое качество, недостаточность, несвоевременность получения достоверной, объективной и т.д. информации о состоянии рынка у организаций – событие А2.1;
- сокращение потребности/спроса в данном виде продукции – событие А2.2;
- замещение производимых экономических благ продукцией других, конкурирующих организаций – событие А2.3;
- моральный износ продукции – событие А 2.4 и т.д.

Здесь и далее вероятность наступления события А2 рассчитывается по формуле (1):

Факторами риска при этом станут: технико-технологический прогресс, цикличность развития экономики (в том числе прохождение национальной экономикой фазы

экономического спада), изменение условий импорта (например, вследствие применения к национальной экономике тех или иных санкций и др.).

3. Риск неполучения или недополучения исходных сырья, материалов, комплектующих, энергии, рабочей силы из-за срыва заключенных договоров о поставке (событие А3).

Причинами риска в данном случае могут явиться:

- непредвиденная ситуация у поставщиков – событие А3.1.;
- техническая невозможность производства необходимой для предприятия продукции – событие А3.2.;
- принятие поставщиком решения о смене покупателя/потребителя – событие А3.3 и т.д.

Факторами риска же выступают: общая социально-экономическая нестабильность; отсутствие необходимой институциональной обязательности общеправовых и конкретных условий договоров; рост цен/тарифов в отдельных отраслях, кластерах, регионах и др.

4. Риск неполучения внешних инвестиций (событие А4) [2].

Причины риска:

- падение курса акций предприятия в результате биржевой игры – событие А4.1.;
- низкая заинтересованность кредиторов – событие А4.2.;
- утечка важной информации о предприятии (коммерческой тайны и др.) – событие А4.3.;

Факторы риска: неблагоприятное налогообложение, неверная дивидендная политика, утрата контроля над имиджем, за гудвиллом предприятия; активные действия недобросовестных контрагентов; низкие затраты на маркетинг, в том числе на рекламу и т.п.

Что касается же внутренних рисков, то их, на наш взгляд, можно охарактеризовать следующей системой:

- риск отказа i-го оборудования (событие А5).
- риск срыва собственных производственных планов или инновационных проектов (событие А6).
- риск неполучения или несвоевременного получения оплаты со стороны покупателя за поставленную ему продукцию (событие А7).
- риск низкой эффективности действующей организационной структуры организации (событие А8).
- риск возврата продукции покупателями, отказа – полностью/частично – от её оплаты (событие А9).
- риск нереализации/невозможности производства продукции – полностью/частично – из-за невозможности заключения договоров на поставку необходимых для данной технологии исходных продуктов (событие А10).

5. Риск отказа i-го оборудования (событие А5).

Причины риска:

- выработка i-м видом оборудования своего ресурса – событие А5.1.;
- невыполнение или плохое исполнение предусмотренных нормативными документами мероприятий, связанных с планово-предупредительным ремонтом, техническим обслуживанием оборудования и др. – событие А5.2.

Факторы риска: неверное прогнозирование спроса; устойчивый, растущий спрос на продукцию, производимую с использованием i-го оборудования; низкая культура производства; дефицит/отсутствие у организации средств на закупку нового – более эффективного, надежного и долговечного оборудования, на внедрение новых технологий,

других инноваций и т.д.

6. Риск срыва собственных производственных планов или инновационных проектов (событие А6).

Причины риска:

- неблагоприятные погодные условия – событие А6.1.;
- забастовки/иные социальные коллизии – событие А6.2.;
- непредвиденный недостаток финансовых средств – событие А6.3.;
- технические сбои, аварии – событие А6.4.;
- несоблюдение технологий – событие А6.5.;
- утечка квалифицированных кадров – событие А6.6 и т.д.

Факторы риска: недостаточный уровень предпринимательской активности в отрасли, регионе, в кластере; нестабильность темпов и пропорций изменения цен/тарифов; несправедливый диапазон социального неравенства и др.

7. Риск неполучения или несвоевременного получения оплаты со стороны покупателя за поставленную ему продукцию (событие А7).

Причины риска:

- сбои в системе банковского обслуживания и т.п. – событие А7.1.;
- отсутствие необходимых финансовых ресурсов у покупателя – событие А7.2.;
- использование покупателем предназначенных для оплаты денег за поставленную продукцию, оказанные услуги, выполненную работу на другие цели – событие А7.3.;

Факторами риска при этом являются: низкая институциональная культура руководителей; неожиданное диспропорциональное и неравномерное повышение цен/тарифов отдельными предприятиями и т.д..

8. Риск низкой эффективно-

сти действующей организационной структуры организации (событие А8).

Его причины:

- неверно спроектированная организационная структура организации – событие А8.1;
- низкая материальная заинтересованность управленческого персонала – событие А8.2. и т.д.

В этом случае факторами риска выступают: изменения на рынках поставщиков/потребителей, влекущие за собой необходимость изменения технологических процессов в организации; введение в организации в эксплуатацию новых производственных структур (звеньев); устранение устаревших структур и, как следствие, создание прогрессивной организационной структуры организации; научно технический прогресс в сфере управления и др.

9. Риск возврата продукции покупателями, отказа от её оплаты (событие А9).

К причинам данного риска относятся:

- несоответствие продукции качеству, оговоренному в договоре – событие А9.1;
- невозможность использования потребителем продукции данного качества – событие А9.2;
- решение потребителей о переходе на другой вид продукции или к другому поставщику – событие А9.3;
- и т.д.[3].

Факторами риска в этих условиях будут: высокая концентрация выходных потоков на малом числе покупателей/потребителей; изменение спроса; рост требований к качеству продукции, её инновационному уровню и др.

10. Риск нереализации/невозможности производства продукции – полностью/частично – из-за невозможности заключения договоров на

поставку необходимых для данной технологии исходных продуктов (событие А10).

Причинами его являются:

- отказ традиционных поставщиков от заключения договора – событие А10.1;
- неприемлемые для предприятия условия договора (например, цена/тариф) – событие А10.2;
- переход традиционных поставщиков на выпуск другой продукции – событие А10.3;
- отсутствие валюты; невозможность закупок необходимых ресурсов на мировом рынке (например, из-за введения санкций, неблагоприятного изменения таможенного законодательства) – событие А10.4 и т.д.

Факторами риска в этом контексте будут: чрезмерная концентрация входных материальных потоков на ограниченном количестве поставщиков; неправомерное изменение внешних условий и др.

Следует отметить, что наряду с вышеперечисленными, необходимо еще ввести дополнительно ряд факторов различного уровня, влияющих на возникновение рисков, оказывающих отрицательное влияние как на объем, так и на динамику прибыли хозяйственных организаций, в частности таких, как:

- неоптимальное размещение производительных сил по территории страны, в частности, обуславливающее неразумную удаленность от источников энергии, транспортных узлов, инженерных сетей, рынков сбыта и потребления продукции;
- недобросовестная (внутренняя, внешняя) конкуренция со стороны поставщиков, посредников, покупателей;
- необоснованный рост налогов, цен на сырье, материалы, тарифов на перевозки;

• недостаточно прогнозируемая, слабоуправляемая устойчивость рыночного спроса на продукцию и т.п.

- недостаточная инновационность, надежность технологий, их экологическое несовершенство;
- отсутствие необходимого резерва оборотных средств у коммерческих организаций, необходимых для обеспечения непрерывности производства;
- вредные, тяжелые, опасные для жизни и здоровья производства в организации;
- необходимость складирования, хранения и утилизации отходов на предприятии;
- низкая, неадекватная современным требованиям квалификация персонала организации и т.п. [4].

Следует отметить, что подобное моделирование причин и факторов рисков хозяйственной деятельности организации в условиях современного рынка является хотя и одним из первых, но, как представляется тем не менее необходимых и важных шагов, которые могут в известном смысле повысить эффективность и своевременность принимаемых управленческих решений в коммерческих организациях, поскольку именно здесь создаются экономические блага, создается стоимость, которая затем распределяется и перераспределяется по всей налогово-бюджетной цепи различного уровня. А это означает, в частности, и формирование – в известном смысле – определенных предпосылок для достижения бюджетной и иных форм эффективности в национальной экономике.

В заключение следует отметить, что предлагаемая в статье попытка формализации причин и факторов рисков хозяйственной деятельности

коммерческой организации в рыночной экономике России является дискуссионной, в чем-то несовершенной, требующей дополнений, продолжения научных размышлений – например, представленная в вероятностной форме их совокупность является далеко не полной. Поэтому в следующей статье будут предложены и иные формы интерпретации

предлагаемой модели. Это тем более важно в настоящее время, поскольку относительно национальной экономики России, особенно ее реального сектора предприняты несправедливые санкции, нарушающие не только принципы рынка, но и правила международного права. И в этих условиях, безусловно, желательной является разра-

ботка научно обоснованных практических предложений по обеспечению устойчивого независимого развития отечественных коммерческих организаций, связанного с неуклонным наращиванием их вклада в ВВП Российской Федерации, как основа благосостояния ее граждан, суверенитета государства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Канчавели А.Д., Колобов А.А., Омельченко И.Н. Стратегическое управление организационно-экономической устойчивостью фирмы/ Под ред. А.А.Колобова, И.Н.Омельченко. М.:Изд-во МГТУ им. Н.Э.Баумана, 2001. 600с.
2. Трошин А.С. Теория управления экономическими рисками в условиях нестабильной экономики. Н. Новгород: НГСХА, 2000. 136 с.
3. Вайсблат Б.И., Любушин Н.П. Оценка риска несостоятельности организаций // Экономический анализ: теория и практика. 2013. №42(345). С.2-10.
4. Волостнов Н.С. Государственное предприятие в рыночной экономике. М.: Экономика, 2004. 302 с.

REFERENCES

1. Kanchaveli A.D., Kolobov A.A., Omel'chenko I.N. Strategicheskoe upravlenie organizacionno-ekonomicheskoy ustojchivost'yu firmy/ Pod red. A.A.Kolobova, I.N.Omel'chenko. M.:Izd-vo MGTU im. N.E.Baumana, 2001. 600p. (in Russian)
2. Troshin A.S. Teoriya upravleniya ekonomicheskimi riskami v usloviyah nestabil'noj ekonomiki. N. Novgorod: NGSKHA, 2000. 136 p. (in Russian)
3. Vajsblat B.I., Lyubushin N.P. Ocenka riska nesostoyatel'nosti organizacij // Ekonomicheskij analiz: teoriya i praktika. 2013. №42(345). Pp.2-10. (in Russian)
4. Volostnov N.S. Gosudarstvennoe predpriyatie v rynochnoj ekonomike. M.: Ekonomika, 2004. 302 p. (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

*Францева-Костенко Елена Евтифеевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и обеспечения экономической безопасности, НИУ РАНХиГС при Президенте РФ, г. Нижний Новгород
e-mail: frank4u@mail.ru*

*Frantseva-Kostenko Elena Evtifeevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economics and Economic Security, RANEPa under the President of the Russian Federation, Nizhny Novgorod
e-mail: frank4u@mail.ru*

*Трошин Анатолий Сергеевич – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и менеджмента, Волжский государственный университет водного транспорта, г. Нижний Новгород
e-mail: frank4u@mail.ru*

*Troshin Anatoly Sergeevich – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economics and Management, Volga State University of Water Transport, Nizhny Novgorod
e-mail: frank4u@mail.ru*

© **Францева-Костенко Е.Е., Трошин А.С.**

УДК 338

ББК 65.05



Кулаков В.В.

Кулаков В.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Иркутск

Kulakov V. V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Irkutsk

Ярунина А.Г.
канд. экон. наук, доцент,
г. Иркутск

Yarunina A. G.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Irkutsk

УГРОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЧЕЛОВЕКА В РОССИИ

THREATS AND PROSPECTS OF HUMAN ECONOMIC SECURITY IN RUSSIA



Аннотация: В статье исследуются вопросы обеспечения экономической безопасности человека. В этой связи выделены ключевые внешние и внутренние угрозы, негативное влияние которых отражается на экономическом и социальном развитии страны в целом. Приводится анализ различных факторов, характеризующих общий экономический спад: уровень инфляции, доходы консолидированного бюджета страны, уровень безработицы и бедности населения, налоговая нагрузка на бизнес. Авторами предложены способы повышения уровня экономической безопасности индивидуальных предпринимателей и самозанятых. В целях проведения оценки эффективности предлагаемых мероприятий произведена оценка примерных расходов на их реализацию и совокупного экономического и эффекта. В заключении перечислены социальные эффекты реализации мероприятий.

Ключевые слова: экономическая безопасность, самозанятые, налог на профес-

сиональный доход, угрозы экономической безопасности личности, меры государственной поддержки, программы государственно-частного партнерства.

Abstract: The article examines the issues of ensuring the personal economic security. In this regard, key external and internal threats are identified, the negative impact of which is reflected in the economic and social development of the country as a whole. An analysis of various factors characterizing the general economic recession is given: the level of inflation, the income of the country's consolidated budget, the level of unemployment and poverty of the population, business tax burden. The authors propose ways to increase the level of economic security of individual entrepreneurs and the self-employed. For the purpose of evaluation, the effectiveness of the proposed measures, an estimate of the approximate costs of their implementation and the cumulative economic effect was made. In conclusion,

the social effects of measures are listed.

Keywords: economic security, self-employed, professional income tax, threats to the personal economic security, state support measures, public-private partnership programs.

Обеспечение экономической безопасности государства и населения является одной из важнейших и актуальных задач деятельности органов власти в рамках содействия повышению уровня жизни населения, формирования гражданского общества и обеспечения стабильности социально-экономического развития. Экономическая безопасность личности предполагает разработку и реализацию мер, направленных на обеспечение жизни граждан образованием, занятостью, информацией, защитой личных сбережений. В современных условиях существуют самые разнообразные угрозы экономической безопасности личности в России, снижение негативного влияния которых играет ключевую роль в обеспечении эко-

номического и социального существующих внешних угроз личности в России можно вы- развития в стране в целом. Из экономической безопасности разделить следующие (рис.1).



Рис. 1. Ключевые внешние угрозы экономической безопасности человека в России [1, с. 110]

Пандемия коронавируса, начавшаяся в 2020 г., неопределенность ее распространения, в т. ч. под влиянием международных торговых отношений и транспортного сообщения, представляет значительную угрозу для экономической безопасности страны в целом, а также здоровью и жизни населения России, поскольку способствует общему экономическому спаду в стране.

Негативные демографические тенденции отрицательно сказываются на состоянии экономической безопасности страны. По мнению М.В. Вихоревой, демографический кризис представляет собой существенную угрозу экономической безопасности в первую очередь сибирских регионов, где естественная убыль

населения сочетается с его интенсивным миграционным оттоком [2, С.30].

Важную роль имеет стратегия стран, обладающих высоким уровнем развития экономики, состоящая в использовании преимуществ благодаря высоким технологиям в качестве инструмента глобальной конкуренции. Это приводит к усилению конкуренции на мировых товарных рынках, которая вызывает необходимость предложения оптимальных условий поставки товаров, работ и услуг, например, на международном рынке экспортно-сырьевых ресурсов. С учетом сырьевой ориентации экономики России это представляет существенную угрозу экономической безопасности личности.

Неустойчивость националь-

ной валюты в динамике и, особенно, в периоды мировых финансовых кризисов в значительной мере препятствует росту российской экономики. Курс российской валюты относительно доллара и евро значительно возрос в период распространения пандемии коронавируса в марте-апреле 2020 г., а также в ноябре 2020 г. и марте 2021 г. С этой угрозой связана долларизация экономики России и стран СНГ, которая в значительной мере препятствует совершенствованию внешнеторговой политики и повышает зависимость от мировых экономических кризисов.

Другим важным фактором являются опережающие темпы социально-экономического развития отдельных стран по сравнению с другими, на-

Угрозы и перспективы экономической безопасности человека в России

пример, по индексу человеческого развития, который в России существенно ниже, чем в ряде развитых стран. Вместе с усиливающейся конкуренцией на мировых рынках это вызывает необходимость совершенствования государственной политики по стимулированию экономического развития в стране. Приведем наиболее важные внутренние угрозы экономической безопасности личности в России (рис. 2).

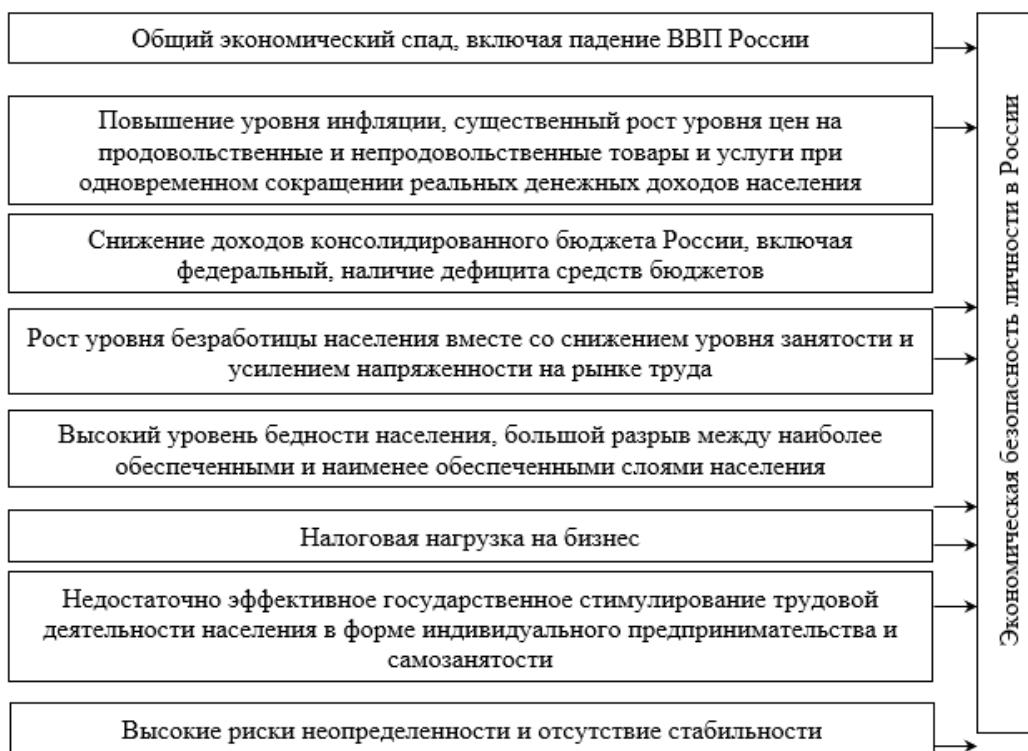


Рис. 2. Ключевые внутренние угрозы экономической безопасности личности в России [7, с. 411]

В первую очередь, в качестве одной из внутренних угроз экономической безопасности личности в России следует отметить общий экономический спад, включая падение ВВП России за 2019–2020 гг., его стоимостного и физического объема, а также по ППС. Эта угроза способствует снижению уровня экономической защищенности населения с точки зрения повышения уровня безработицы, снижения объема финансовых ресурсов как субъектов бизнеса, так и государства, а следовательно, и уменьшения финансовой поддержки социально значимых отраслей.

Другой важной угрозой экономической безопасности личности в России является рост уровня инфляции, которая повысилась с 103,04% в 2019 г. до 104,91% в 2020 г. Это

предполагает повышение цен на продовольственные и непродовольственные товары и услуги. Вместе с этим, реальные располагаемые денежные доходы населения сократились за указанный период на 4,1%. Это указывает на существенное падение платежеспособности населения и, соответственно, на ухудшение его экономической защищенности.

Немаловажную угрозу для экономической безопасности личности в России представляет снижение доходов консолидированного бюджета страны с 39 498 млрд р. в 2019 г. до 38 206 млрд р. в 2020 г., что привело к образованию дефицита (впервые за 2018–2020 гг.) в сумме 4 297 млрд р. В свою очередь, ненефтегазовый дефицит федерального бюджета увеличился в 2020 г.

до 9 338 млрд р. Эти тенденции снижают уровень государственной поддержки социально значимых отраслей, включая здравоохранение, поддержку предпринимательства, отдельных слоев населения и др., главным образом, в долгосрочном периоде. Разовые выплаты отдельным категориям населения, например, пенсионерам в сентябре 2021 г. в сумме по 10 тыс. р., практикующиеся в настоящее время, не имеют системный характер и, по большому счету, не снижают негативное влияние угроз экономической безопасности личности в России.

Особое значение в обеспечении экономической безопасности страны отводится обеспечению занятости населения. Уровень официально регистрируемой безработицы населения страны увеличил-

ся с 4,6% в 2019 г. до 5,8% в 2020 г. Это способствовало снижению уровня занятости с 59,4% до 58,4% по России. Кроме того, напряженность на российском рынке труда возросла с 0,5 до 1,7. Снижение уровня занятости населения негативно влияет на его обеспеченность источниками получения доходов, вместе с ростом цен и падением реальных доходов, что указывает на снижение уровня экономической безопасности личности в стране.

Одной из главных угроз экономической безопасности личности в России является высокий уровень бедности населения. Всего по стране доля населения, имеющего среднедушевые денежные доходы ниже величины прожиточного минимума, составила в 2016 г. – 13,2%, а в 2020 г. – 12,1%, т. е. за указанные пять лет снижение не значительно. Высокий уровень бедности означает практически отсутствие экономической защищенности значительной доли населения. Это указывает на необходимость принятия мер по повышению уровня жизни населения за счет принятия действенных и актуальных мер вовлечения населения в предпринимательскую деятельность и повышение его экономической активности.

По мнению Кузнецовой Е.И. большой разрыв между наиболее обеспеченными и наименее обеспеченными слоями населения приводит к усилению социальной напряженности. Рекомендованное значение децильного коэффициента фондов составляет меньше 8 [6, с. 261]. Однако, в России данный показатель соста-

вил 14,5 в 2020 г. При этом в расчете данного показателя Росстатом учтены декларируемые доходы населения, без поправок на уровень теневой экономики. В свою очередь, реальный разрыв между наиболее обеспеченными и наименее обеспеченными слоями населения может быть значительно выше.

Высокая налоговая нагрузка на бизнес, связанная с действующей в стране налоговой системой России, вызывает пониженный уровень экономической активности населения, особенно, в сфере развития малого и среднего предпринимательства. Вместе с этим, недостаточно эффективное государственное стимулирование трудовой деятельности населения в форме индивидуального предпринимательства и самозанятости негативно влияет на экономическую активность населения и его вовлеченность в предпринимательскую деятельность [9]. Не смотря на существующие меры поддержки предпринимательства, которые так и не обеспечили прорыва, данный сектор по-прежнему не обладает мощным и решающим задачи национального масштаба потенциалом и скоординированной системой его поддержки [5, с. 446]. В частности, недостатки уплаты налога на профессиональный доход (применение специального режима налогообложения для самозанятых граждан) включают в себя:

- срок действия специального налогового режима составляет 10 лет, будет действовать до 2028 г. включительно;
- для применения специаль-

ного налогового режима сумма годового дохода не должна превышать 2,4 млн р., в противном случае уплата налогов производится в общем порядке с возможностью выбора режима налогообложения, однако в таком случае придется производить уплату страховых взносов во внебюджетные фонды в общем порядке;

- запрещена торговля подакцизными товарами, а также маркируемыми товарами, при этом ассортимент таких товаров регулярно расширяется;

- штраф в размере 20% от неуплаченной суммы налога за нарушение сроков и порядка передачи данных налоговым органам.

Высокие риски неопределенности и отсутствия стабильности, негативно влияют на экономику и общество – неопределенность будущего социально-экономического развития негативно отражается на социальных настроениях и снижает экономическую защищенность населения.

Повышение уровня экономической безопасности личности в России является одним из актуальных направлений совершенствования, в частности, рынка труда, как законодательной базы, так и непосредственно ускорения вовлечения экономически активного населения в официально регистрируемые показатели рынка труда, предоставление социальных льгот и легализация доходов населения.

Предлагаемые способы повышения уровня экономической безопасности личности в России обобщены на рис. 3.



Рис. 3. Способы повышения уровня экономической безопасности личности в России [8, с. 95]

Одним из предлагаемых способов повышения экономической активности населения может выступить дифференциация платежей предпринимателей, в том числе налоговых, в зависимости от показателей их деятельности или, например, в зависимости от их соответствия условиям применения упрощенной системы налогообложения. Как считает М.О. Измайлова, размеры страховых взносов для предпринимателей должны быть дифференцированы в зависимости от места осуществления деятельности и вида экономической деятельности [3]. Для некоторых можно установить меньший размер арендной платы (на площадях, предоставляемых органами власти или муниципальными уни-

тарными предприятиями), например, на 5–20% от базового уровня в форме специальной государственной льготы для таких субъектов.

Особая роль в обеспечении экономической безопасности личности в России отводится программным методам поддержки вместе с сочетанием инструментов государственно-частного партнерства. В качестве цели программы выступает развитие предпринимательской деятельности в регионе за счет совершенствования государственно-частного партнерства и привлечения внебюджетных инвестиций в экономику региона для обеспечения высокого уровня жизни населения и экономического роста. Для обеспечения долгосрочно-

го развития государственно-частного партнерства с предпринимателями, необходимо установить подходящий срок реализации программы в течение десяти лет, а объемы финансирования за счет средств бюджета регионов обеспечить в пределах 1–3 млрд р. в год.

В качестве мероприятий программы могут выступать такие направления: подготовка и реализация инвестиционных проектов, реализуемых на основе механизмов государственно-частного партнерства; упрощение доступа предпринимателей к льготному финансированию, ежегодное увеличение объема льготных кредитов и займов; выявление лиц, имеющих предпринимательский потенциал или

мотивацию к созданию собственного бизнеса; усиление рыночных позиций индивидуальных предпринимателей региона; обеспечение доступа предпринимателей к системе государственных (муниципальных) закупок.

В России необходимо проведение обучающих семинаров по проблемам функционирования индивидуальных предпринимателей, ознакомление с инструкциями контрольных органов. Необходимо юридическое закрепление возможности участия предпринимателей в конкурсах в рамках государственного и муниципального заказа с определением квоты. Для обеспечения доступности такой льготы является принятие отдельного областного закона. Необходимо предусмотреть обязанность органов власти по регулированию контрактной системы в сфере закупок контролировать возможность участия индивидуальных предпринимателей в конкурсах в рамках государственного и муниципального заказа.

Программы дополнительного образования с одновременным привлечением практиков в целях совершенствования деятельности индивидуальных предпринимателей повысят уровень экономической защищенности граждан. Как отмечает Л.В. Санина, развитие молодежной предпринимательской активности является важным для экономического роста, молодые люди, будучи активными, мобильными, готовыми к изменениям, рассматриваются в качестве носителя инновационного потенциала общества, стратегического ресурса [10]. Для повышения уровня вовлеченности молодежи в предпринимательство может быть предложен программа «Юные предприниматели» – для учащихся 9–11 классов и средне-

го специального образования. Для студентов профессиональных образовательных учреждений и высшего образования, граждан, планирующих начать предпринимательскую деятельность и начинающих предпринимателей – программа «Основы предпринимательства» для действующих предпринимателей с целью улучшения предпринимательской активности в различных отраслях экономики – программа «Антикризисное управление малым бизнесом».

Актуальным направлением реализации образовательных программ является использование дистанционных образовательных технологий, что в значительной мере способствует повышению их доступности.

Реализация мероприятий считается обоснованной и рациональной в случае, если они характеризуются различными параметрами эффективности как сравнительного показателя, получаемого в результате сопоставления результатов от реализации разработанных мероприятий по повышению уровня экономической безопасности личности и затраченных для этого результатов ресурсов. В данном исследовании реализация разработанных мероприятий рассмотрена с точки зрения экономической и социальной эффективности, каждая из которых характеризуется индивидуальными параметрами.

В отношении увеличения предельного объема доходов для применения налога на профессиональный доход, такое увеличение следует проинформировать с действующих 2,4 млн р. до 5 млн р. Кроме того, расширение видов деятельности для применения данного налогового режима приведет к тому, что часть индивидуальных предпринимателей станет самозанятыми и перестанет

применять УСН.

В целях проведения оценки эффективности предлагаемых мероприятий можно предположить, что число таких предпринимателей составит 990 чел. По данным ФНС России, средняя сумма единого налога, уплачиваемого в связи с применением УСН, составила за январь–октябрь 2021 г., 126,4 тыс. р. [12]. Сокращение доходов бюджета в результате того, что данные предприниматели станут самозанятыми, составит 125,1 млн р. Проведение базовых программ по обучению населения в рамках применения налога на профессиональный доход приведет к необходимости привлечения образовательных организаций. Можно предположить, что потребуется обучить 1 500 чел., для этих целей необходим штат в 39 чел. преподавателей. Средняя продолжительность одной программы обучения составляет 49,9 ч. Общие затраты времени преподавателей составят 1 947 чел.-ч. Среднемесячная заработная плата педагогов по данным направлениям обучения за январь–сентябрь 2021 г. составила 43 799 р. с учетом страховых взносов. Поэтому затраты на оплату их труда со страховыми взносами составят 85 270 тыс. р.

Дополнение законодательства о социальном страховании возможностью дополнительного страхования самозанятых приведет к необходимости разработки новых нормативно-правовых актов и созданию информационной системы социального страхования плательщиков налога на профессиональный доход. Затраты на оплату труда со страховыми взносами по разработке нормативных актов составят 20 653 тыс. р., исходя из среднечасовой тарифной ставки 2 937,5 р./ч., численности 450 чел. и времени разра-

ботки актов 12 ч. (по тарифу страховых взносов – 30,2%). Затраты на оплату труда программистов со страховыми взносами по созданию информационной системы составят 2 261 тыс. р., исходя из среднечасовой тарифной ставки 534,38 р./ч., численности 5 чел. и времени разработки 650 ч. Обслуживание дополнительного страхования самозанятых приведет к необходимости оплаты труда новых работников, сумма которой со страховым взносами составит 266 516 тыс. р., исходя из среднечасовой тарифной ставки 450,4 р./ч., численности 230 чел. и времени работы за год 1 976 ч. Всего затраты на это мероприятие составят 289 430 тыс. р.

Создание специальных программ поддержки индивидуальных предпринимателей и самозанятых предполагает предоставление субсидии на поддержку бизнеса, средний размер которой может составить до 99 тыс. р. Можно предположить, что данной льготой

воспользуется 1 060 чел. предпринимателей и самозанятых, поэтому затраты бюджета на данное мероприятие составят 104 960 тыс. р.

Развитие государственно-частного партнерства с учетом вовлечения индивидуальных предпринимателей и самозанятых приведет к необходимости реализации различных проектов партнерства, при котором данные субъекты бизнеса будут выступать частной стороной. Число таких проектов, например, в сфере спорта, туризма и благоустройства может составлять до 6 ед. при среднем объеме бюджетного финансирования одного из них 13 272 тыс. р. Поэтому общие затраты на данное мероприятие составят до 79 632 тыс. р.

Расширение перечня налоговых и административных льгот для индивидуальных предпринимателей и самозанятых приведет к определенному снижению поступления налоговых доходов в бюджет. Для предпринимателей,

испытывающих кризисное финансовое состояние, обусловленное объективными факторами, возможно предоставление льготы за счет временного снижения налоговой ставки по НДФЛ с 13% до 10%. Общая сумма доходов таких предпринимателей может составить до 4 469 млн р. При ставке НДФЛ 13% сумма налога составит 581 054 тыс. р., а 10% – 446 964 тыс. р. Потери налоговых доходов бюджета в результате льготы составят разницу в 134 089 тыс. р.

Создание единого государственного федерального информационного портала о самозанятости с возможностью синхронизации с системой налога на профессиональный доход, а также ввод обязанности Росстата проводить выборочное исследование рынка труда в России и ее субъектах приведет к росту расходов на оплату труда работников Росстата. Общие затраты на предлагаемые мероприятия обобщены в табл. 1.

Таблица 1

Расходы на реализацию мероприятий по повышению уровня экономической безопасности личности в России

Наименование мероприятий	Расходы, млн р.
Увеличение предельного объема дохода по налогу на профессиональный доход, увеличение числа видов хозяйственной деятельности, возможность оформления справки о полученных доходах	125,14
Проведение обучения населения в том числе с привлечением центров занятости населения по применению налога на профессиональный доход в целях вовлечения граждан в предпринимательскую деятельность	85,27
Дополнение законодательства о социальном страховании возможностью дополнительного страхования самозанятых или формирование отдельной системы социального обеспечения	289,43
Организация и проведение особых программ поддержки индивидуальных предпринимателей и самозанятых	104,96
Развитие государственно-частного партнерства с учетом вовлечения индивидуальных предпринимателей и самозанятых	79,63
Расширение перечня налоговых и административных льгот для индивидуальных предпринимателей и самозанятых	134,09
Создание единого государственного федерального информационного портала о самозанятости с возможностью синхронизации с системой налога на профессиональный доход, проведение органами статистики выборочного обследования рынка труда в России и ее субъектах	9,607
Создание региональных и муниципальных программ по поддержке индивидуальных предпринимателей и самозанятых, легализовавших свою деятельность, предоставление специальных льгот в регионах	182,65
Итого расходов	1 010,78

Создание региональных и муниципальных программ по поддержке индивидуальных предпринимателей и самозанятых, легализовавших свою деятельность, предоставление специальных льгот в регионах может привести к выделению из бюджета дополнительных средств. Число получателей таких льгот может составить до 2 043 чел., а средняя льгота — до 89,4 тыс. р./чел. Общие затраты на это мероприятие составят 182 644 тыс. р.

Реализация разработанных рекомендаций приведет к росту числа самозанятых на 6%. Это обосновано за счет того, что расширение перечня льгот по налогу на профессиональный доход и установление социального страхования

для самозанятых приведет к повышению привлекательности данного режима налогообложения. Число самозанятых в России составило в 2021 г. 5 млн чел. [11]. С учетом планируемого прироста на 6%, их численность составит 5,06 млн чел. Объем доходов самозанятых в 2020 г. составил 130 млрд р. С учетом роста числа самозанятых, их объем доходов возрастет до следующего значения 138 млрд р.

Для оптимизации налоговой нагрузки на самозанятых предлагается сокращение ставки налога на профессиональный доход с действующих 6% до 3,4% (средняя ставка с учетом дифференциации налоговых ставок для различных категорий самозанятых).

С учетом рассчитанного дохода 138 млрд р., сумма налога на профессиональный доход с самозанятых составит 4,7 млрд р. Налоговые платежи самозанятых за 2020 г. составили 3,5 млрд р. Рост налоговых платежей как результат от применения рекомендаций составит 1,2 млрд р.

Результаты расчетов по определению экономической эффективности реализации предлагаемых мероприятий по повышению уровня экономической безопасности личности в России обобщены в табл. 2. Экономический эффект примет следующее значение – 174,42 млн. р. Относительная экономическая эффективность составит 17%.

Таблица 2
Оценка эффективности реализации мероприятий по повышению уровня экономической безопасности личности в России

Наименование показателя	До реализации рекомендаций	После реализации рекомендаций	Отклонение показателя	
			абсолютное	прирост, %
Число самозанятых, млн чел.	5,00	5,06	0,06	6
Объем доходов самозанятых, млрд р.	130	138	8	6
Налоговые платежи самозанятых, млрд р. всего, в т. ч.:	3,5	4,7	1,2	34
- в бюджет ФОМС	1,30	1,73	0,44	34
- в бюджеты субъектов РФ	2,21	2,95	0,75	34
Затраты на реализацию мероприятий, млн р.	0	1 010,78	1 010,78	-
Экономический эффект, млн р.	0	174,42	174,42	-
Относительная экономическая эффективность	0	0,17	0,17	-

Реализация мероприятий приведет к увеличению числа самозанятых, что положительно характеризует уровень легализации трудовой деятельности. В результате планируется увеличение регистриру-

емых доходов самозанятых на 8 млрд р. и рост поступлений данной категории налогоплательщиков на 1,2 млрд р.

В то же время реализация мероприятий по повышению

уровня экономической безопасности личности приведет к отдельным социальным эффектам, обобщенным на рис. 4.



Рис. 4. Социальные эффекты реализации предлагаемых мероприятий

Резюмируя, следует отметить, что реализация предлагаемых мероприятий позволит обеспечить не только положительный экономический, но и социальный эффект в виде повышения уровня жизни и материального благосостояния населения. Это благоприятно отразится на уровне налоговой культуры населения, позволит

вывести часть самозанятого населения из неформального сектора экономики, обеспечив тем самым дополнительные налоговые поступления в бюджетную систему, создав предпосылки для соблюдения действующего законодательства вновь зарегистрированными налогоплательщиками [4, с. 6] по отношению к зако-

нодательным органам, которые заинтересованы в обеспечении легализации рынка труда не только с позиции увеличения налоговых поступлений, но и повышения уровня жизни населения, обеспечения его экономического роста и развития, а также конкурентоспособности экономики страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Банк О. А. Экономическая безопасность личности в системе экономической безопасности государства // *Russian Journal of Management*. 2020. Т. 8. № 2. С. 106-110.
2. Вихорева М. В., Яковлева Н.В. Демографический аспект экономической безопасности региона // *Известия Байкальского государственного университета*. 2020. Т. 30. № 1. С. 30-39.
3. Измайлова М. О. Совершенствование системы обложения страховыми взносами как фактор развития индивидуального предпринимательства России // *Baikal Research Journal*. 2016. Т. 7. № 3. – URL: <http://lib-catalog.bgu.ru>
4. Киреенко А.П., Измайлова М.О. Возможности формирования налоговой культуры в сфере самозанятости // *Известия Байкальского государственного университета*. 2021. Т. 31. № 1. С. 5-15.
5. Кородюк И.С., Солодков М.В., Борисова А.О., Особенности интеграции малого предпринимательства в структуру национальной экономики в современных условиях // *Известия Байкальского государственного университета*. 2019. Т. 29. № 3. С. 444-452.
6. Кузнецова Е. И. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов. 2-е изд. М. : Изд-во Юрайт, 2021. 336 с.
7. Меркулова Е. Ю. Общая экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов. М.: Изд-во Юрайт, 2023. 525 с.
8. Меркулова Е. Ю. Параметры экономической безопасности личности. // *Вопросы современной науки и практики. Университет им. В. И. Вернадского*. 2020. № 1 (75). С. 84-96.

9. О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» : Федер. закон РФ от 27.11.2018 г. № 422-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // СПС «КонсультантПлюс».
10. Санина Л.В., Мозулев С.Н., Поляков В.В. Исследование предпринимательских намерений студенческой молодежи Иркутской области // *Baikal Research Journal*. 2022. Т. 13. № 3 – URL: <http://lib-catalog.bgu.ru>
11. Специальный налоговый режим для самозанятых граждан. ФНС России: офиц. сайт. Москва, 2021. – URL: <https://npd.nalog.ru>
12. Статистика и аналитика. ФНС России: офиц. сайт. Москва, 2021. – URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/

REFERENCES

1. Bank O. A. *Ekonomicheskaya bezopasnost' lichnosti v sisteme ekonomicheskoy bezopasnosti gosudarstva* // *Russian Journal of Management*. 2020. Т. 8. № 2. Pp. 106-110.
2. Vihoreva M. V., YAKovleva N.V. *Demograficheskij aspekt ekonomicheskoy bezopasnosti regiona* // *Izvestiya Bajkal'skogo gosudarstvennogo universiteta*. 2020. Т. 30. № 1. Pp. 30-39.
3. Izmajlova M. O. *Sovershenstvovanie sistemy oblozheniya strahovymi vzosami kak faktor razvitiya individual'nogo predprinimatel'stva Rossii* // *Baikal Research Journal*. 2016. Т. 7. № 3. – URL: <http://lib-catalog.bgu.ru>
4. Kireenko A.P., Izmajlova M.O. *Vozmozhnosti formirovaniya nalogovoj kul'tury v sfere samozanyatosti* // *Izvestiya Bajkal'skogo gosudarstvennogo universiteta*. 2021. Т. 31. № 1. Pp. 5-15.
5. Korodyuk I.S., Solodkov M.V., Borisova A.O., *Osobennosti integracii malogo predprinimatel'stva v strukturu nacional'noj ekonomiki v sovremennyh usloviyah* // *Izvestiya Bajkal'skogo gosudarstvennogo universiteta*. 2019. Т. 29. № 3. Pp. 444-452.
6. Kuznecova E. I. *Ekonomicheskaya bezopasnost' : uchebnik i praktikum dlya vuzov. 2-e izd. M. : Izd-vo YUrajt, 2021. 336 p.*
7. Merkulova E. YU. *Obshchaya ekonomicheskaya bezopasnost' : uchebnik i praktikum dlya vuzov. M.: Izd-vo YUrajt, 2023. 525 p.*
8. Merkulova E. YU. *Parametry ekonomicheskoy bezopasnosti lichnosti. // Voprosy sovremennoj nauki i praktiki. Universitet im. V. I. Vernadskogo. 2020. № 1 (75). Pp. 84-96.*
9. О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» : Федер. закон РФ от 27.11.2018 г. № 422-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // СПС «КонсультантПлюс».
10. Sanina L.V., Mozulev S.N., Polyakov V.V. *Issledovanie predprinimatel'skih namerenij studencheskoj molodezhi Irkutskoj oblasti* // *Baikal Research Journal*. 2022. Т. 13. № 3 – URL: <http://lib-catalog.bgu.ru>
11. *Special'nyj nalogovyj rezhim dlya samozanyatyh grazhdan. FNS Rossii: ofic. sajт. Moskva, 2021. – URL: https://npd.nalog.ru*
12. *Statistika i analitika. FNS Rossii: ofic. sajт. Moskva, 2021. – URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/*

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

*Кулаков Вадим Валентинович – кандидат экономических наук, доцент кафедры мировой экономики и экономической безопасности, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: Kulakovvv@bgu.ru*

*Kulakov Vadim Valentinovich – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of World Economy and Economic Security, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: Kulakovvv@bgu.ru*

*Ярунина Анна Германовна — кандидат экономических наук, доцент кафедры мировой экономики и экономической безопасности, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: YaruninaAG@bgu.ru*

*Yarunina Anna Germanovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of World Economy and Economic Security, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: YaruninaAG@bgu.ru*

© Кулаков В.В., Ярунина А.Г.

УДК 336.02

ББК 65.1292



Ткач Ю.Б.

Ткач Ю.Б.
канд. экон. наук, доцент,
г. Иркутск

Tkach Yu.B.
Cand..Sci. (Economy),
Associate Professor,
Irkutsk

Гладун В. С.
студентка,
Байкальский
государственный
университет,
г. Иркутск

Gladun V.S.
Student, Baikal State
University,
Irkutsk

ИГОРНЫЙ БИЗНЕС В МИРОВОЙ ПРАКТИКЕ

GAMBLING BUSINESS IN THE WORLD PRACTICE



Аннотация: В статье проанализировано и рассмотрено влияние игорного бизнеса на экономику и бюджетную систему не только в России, но и в таких странах как Италия, Германия и ЮАР. Затронуты основные аспекты взаимодействия игорного бизнеса с нормотворческими и регулирующими налоговыми составляющими. Исследование правовых аспектов налогообложения в рамках рассматриваемой области имеет значительную актуальность, поскольку популяризация и распространение такого вида деятельности предполагает легитимную и вместе с тем довольно гибкую нормативно-правовую основу.

Ключевые слова: **игорный бизнес, игровой автомат, налог на игорный бизнес, игровые зоны.**

Abstract: In the article authors analyze and consider the impact of gambling on economy and budget system in Russia and also in such countries as Italy, Germany and South Africa. The article touches upon

main aspects of interaction of gambling business with regulatory and regulatory tax co-operators. The study of the legal aspects of taxation in the field under consideration was of great relevance, since the popularization and expansion of such activities required a flexible legal framework.

Keywords: **gambling, slot machines, gambling tax, play zones.**

Артур Шопенгауэр утверждал: «Среди любителей азарта нет пессимистов». Любые азартные игры в обществе воспринимаются как естественная форма развлечения, ничем не отличающаяся от аттракционов, посещения кино-театров или хорошего времяпрепровождения в компании друзей. В последнее столетие отмечается значительный рост объектов игорного бизнеса, где казино – это не просто заведение, а целый мега-комплекс, предоставляющий обширный спектр услуг и развлекательных программ – от всевозможных выступлений

звезд эстрады до показа мод и состязаний мирового масштаба.

Появление первых игорных домов связано с именем последнего римского императора Тарквиния Гордого, который для упрощения сбора податей построил Большой цирк, где игроки делали ставки на тотализаторе и играли в кости. Спустя почти две тысячи лет его примеру последовал итальянский кардинал Джулио Мазарини, который открыл первое казино в Париже в 1765г. В Америке начиная с 18 века популярностью пользовались лотереи, которые были разрешены для сбора средств на военную защиту. Спустя некоторое время подобные заведения начали открываться и в Лас-Вегасе, которые популярны и по сегодняшний день.

В настоящее время в мире насчитывается более 10 000 игорных заведений, квалифицируемых, как «казино». Одни из популярных игорных площадок представлены в Италии и имеют древние корни – почти 400 лет назад в 1626 году в Венеции городской совет раз-

решил проводить публичные игры на дому «Ридотто» за 1/10 от поступлений. В настоящее время азартные игры в Италии имеют легальный статус, и ежегодно данная сфера развлечений приносит государству бюджет до 8 миллиардов EUR. Надзор за деятельностью объектов гемблинга осуществляют Министерство внутренних дел и Автономная администрация государственных

монополий. Игры, основанные на тотализаторах и спортивных ставках, облагаются налогом в размере 4,5% от общего дохода, для казино -20% от валовой прибыли. Бинго и лотереи имеют фиксированную налоговую ставку, что составляют 11%, и при проведении покерных турниров оператор обязан выплатить 3% от общей суммы поставленных игроком средств.

Согласно данным журнала iGaming Business, с отсылкой на статистические данные исследования Ficom Leisure доходы от игорного бизнеса в Италии за 2021 год разделились согласно таблице 1, по которой видно, что наибольшую прибыль принесли такие виды игр, как казино, игровые автоматы и ставки на спорт составляя общий доход в размере €3,21 млрд.

Таблица 1.

Доходность востребованных азартных игр в Италии, € млн.

Казино и игровые автоматы	€1,77 млрд
Ставки на спорт	€1,44 млрд
покерные турниры	€106 млн
Кэш-покер	€71,2млн
Бинго	€66,6 млн
Онлайн-гемблинг	€165,5 млн

составлено авторами по данным журнала iGaming Business URL: <https://igamingbusiness.com/>

Еще несколько популярных наземных площадок находятся в ЮАР, которые зародились благодаря политике апартеида. С середины 20 века южноафриканские власти предписывали чернокожим и людям смешанного происхождения селиться в специальных резервациях, называемых банту-

станами, игорный бизнес как раз и воспользовался особым статусом бантустанов и организовал свои первые заведения на их территориях. Сейчас же большей популярностью в странах Африки пользуется онлайн-гемблинг (такие как бинго, покер и игры казино), который запрещен с 2010

года, однако местные жители получают к нему доступ через офшорные сайты. По таблице 2 можно проследить данную динамику популярности запросов в систему Google для входа на офшорные сайты, начиная уже с 2013 года.

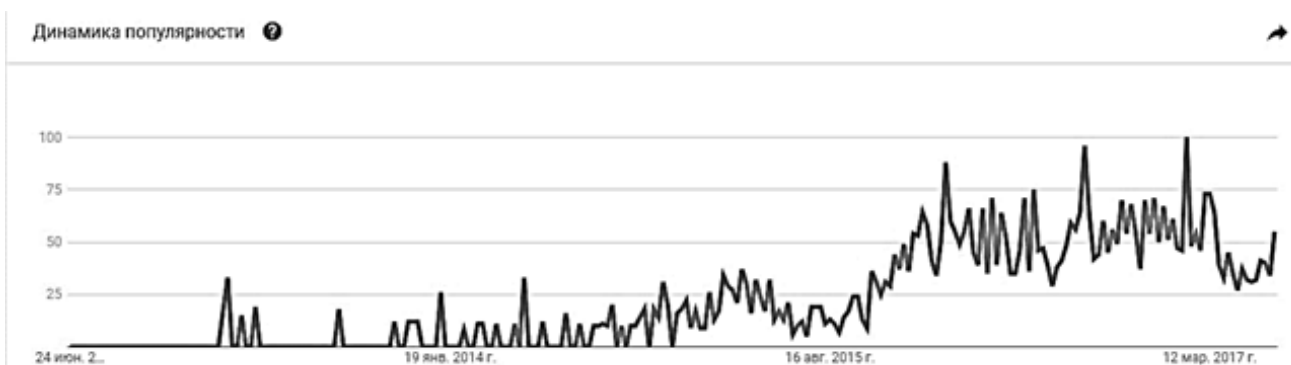


Рис.1. Динамика популярности онлайн-гемблинга в период с 2013г по 2017г, г. составлено авторами по данным системы Google Trends URL: <https://trends.google.ru/trends/?geo=RU>

Регуляторами данного вида деятельности является National Gambling Board, который определяет правила проведения азартных игр, проводит исследования и собирает статистические данные. Игроки не облагаются своим выигрышем налогом, за исключением ставок на скачки который об-

лагается 12% от суммы выигрыша. Налоговые отчисления от игорного бизнеса в странах ЮАР включают в себя три вида платежей:

1. НДС - рассчитывается на основе стоимости, добавленной на каждом этапе производства и обмена товаров и услуг.

2. Игорный налог - собирается с держателей лицензий. Величина рассчитывается согласно валовой выручке.

3. Корпоративный налог - собирается с корпораций. Величина базируется от доходов компаний.

Совокупный доход сегмента спортивных ставок Нигерии,

Кении и ЮАР оценивается в \$40 млрд, благодаря тому, что интернет стал ключевым поставщиком прибыли.

На территории Германии на 2020 год насчитывалось 126 наземных игорных заведений, которые приносят миллиарды в бюджет своей страны. Данное прибыльное направление предпринимательства отдает в национальную казну бо-

лее 80% своих доходов. Для только открывшихся казино налоговая ставка в первые несколько лет составляет от 65% до 70%. Еще одной особенностью в этом вопросе является то, что страна разделена на 60 самостоятельных административных округов и бизнес ведется по своим определенным правилам каждого из них. Например, казино города

Баден-Бадена, ограничивает возраст посетителей с 21 года. Игроки, не достигшие данного возраста, не могут попасть в данное заведение, но могут посетить игорные заведения Берлина, где вход возможен с совершеннолетия – 18 лет. Но есть и единые правила, предписываемые законом, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2.

Общие правила для игорного бизнеса в Германии

Наземные казино	Разрешены. Деятельность регулируется общей европейской лицензией и решениями Gambling Committee
Онлайн казино	Запрещены (Представители федеративного округа Шлезвиг-Гольштейн в начале 2020 г. подали немецким властям прошение о пересмотре запрета деятельности онлайн казино в Германии, но окончательный ответ получен не был.
Ставки на скачки и спорт	Разрешены. Деятельность регулируется европейской лицензией и решениями Advertising Guidelines
Производство программного обеспечения (ПО) для наземных и онлайн казино	Разрешено
Налоги	Свыше 80% прибыли
Штрафы и санкции	Ст. 284 и 285 German Criminal Code (аналог Уголовного кодекса)

составлено авторами по данным блога Chilli Partners и журнала о розничные торговли URL: https://partnerkin.com/tribuna/blog_chilli_partners/novye_pravila_vedeniya_igornog, <https://cherem24.ru/igorny-biznes-v-germanii.html>

На третий квартал 2022 год налоговые поступления от данного вида деятельности составили 596,1 млн EUR, по сравнению с 2021 годом поступления выросли на 15,5%, где большую часть прибыли принесли игры в лотерею.

Если рассматривать сферу игорного бизнеса в Российской Федерации, то следует отметить, что ее развитию способствовала экономическая ситуация, которая повлияла на принятие решения о возможности разрешения на концессионных началах игорных клубов, где разрешалась продажа игральные карт и платная игра в «неазартные игры». Государство само становилось организатором периодических лотерей и игр, из которых получало дополнительных доход в казну. В 1988 году в СССР в качестве эксперимента в одной системе из гостиниц были установлены первые игровые автоматы, на-

правленные на иностранных гостей. С 1993 года в городах федерального значения (Москва, Санкт-Петербурге) стали открываться различные игорные заведения: тотализаторы, казино, бинго и т.д. Чуть позже, 31 июля 1998 года вступил в силу Федеральный закон «О налоге на игорный бизнес», благодаря чему данный вид деятельности стал развиваться легально.

Согласно закону, под игорным бизнесом понимается предпринимательская деятельность, направленная на получение дохода путем денежного выигрыша с помощью игр, пари, платы за проведение азартных игр, с использованием игровых столов, игровых автоматов, приема ставок в букмекерских конторах и тотализаторе в игорных заведениях. Как и любой вид деятельности, приносящий доход, игорный бизнес подлежит налогообложению.

Налог на игорный бизнес относится к региональным прямым налогам и регулируется 29 главой Налогового кодекса Российской Федерации.

В соответствии со статьей 365 Налогового кодекса Российской Федерации налогоплательщиками налога на игорный бизнес признаются организации, осуществляющие предпринимательскую деятельность в сфере игорного бизнеса.

В настоящее время существует четыре действующие игровые зоны в России:

1. Игровая зона «Сибирская монета»

Игровая зона создана в Алтайском крае в соответствии с Федеральным законом от 20.12.2006 г. № 244-ФЗ «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации»

с изменениями от 02.07.2021 г. И распоряжением Правительства Российской Федерации от 09.02.2008 г. № 155-р утверждены границы данной игорной зоны. В игровой зоне «Сибирская монета» представлено:

- более 160 игровых автоматов;
- 12 карточных столов;
- 4 стола, за которыми можно сделать ставку в рулетке разных видов;
- два вида электронной рулетки;
- покер-клуб «Altai Palace Poker Club».

С целью обеспечения максимального уровня безопасности и комфортного времяпрепровождения посетителей руководством установлены правила посещения для гемблеров, в том числе:

- запрещается находиться в игровой зоне лицам не достигшим совершеннолетнего возраста; лицам, находящимся в алкогольном или наркотическом состоянии;
- запрещается нахождение в игровой зоне с животными, кроме собак-поводырей, которые сопровождают гостей с ограниченными возможностями и т.д.

Выручка компании в 2021 году по РСБУ достигла 575,4 млн руб., чистая прибыль — 328,8 млн руб.

2. Игровая зона «Приморье»

Игровая зона создана в Приморском крае на основании распоряжения Правительства Российской Федерации № 1213-р от 20.08.2009 г. «О создании на территории Артемовского городского округа Приморского края игорной зоны «Приморье»». В данной игровой зоне представлено порядка 30 столов и более 300 слот-автоматов, VIP залы для гостей. Казино Tigre de Cristal использует программу лояльности для своих посе-

тителей. Каждый посетитель должен инфицироваться на входе в казино по паспортным данным, после чего ему выдается карточка клиента. За каждые 500 прокрученных рублей (неважно, выигрыш это или проигрыш), на карту начисляют 1 поинт, которые можно использовать на территории гостиницы, СПА и т.д.

Чистая выручка в 2021 году составила 2,4 млрд рублей.

Но с конца января 2022 года существование данной зоны находится под вопросом, так как согласно законам, регулирующим азартный рынок Китая, организация игорных туров находится под запретом и зарубежные казино не могут привлекать игроков из Китая. В ноябре 2021 года властям Китая стало известно о деятельности одной из сети, которая через туристические агентства КНР привлекала их граждан к азартным видам игр за рубежом, в частности в приморском крае в России. На фоне этого акции китайских и американских инвесторов, вложивших средства в развитие данной зоны, значительно снизились

3. Игровая зона «Янтарная»

Игровая зона «Янтарная» действует в районе посёлка Куликово в Зеленоградском районе. На сегодняшний день в данной зоне функционирует 2 заведения:

- казино Собрание в Калининграде. Деятельность регламентируется российским законодательством - федеральным законом №244, направленным на регулирование деятельности, связанной с проведением азартных игр. В игровом зале имеются более 360-ти автоматов, 14 столов для рулетки, представлено большое количество карточных игр, существует электронная рулетка.

- зал игровых слотов в Ка-

лининграде. Игрокам представлено более 150 игровых слотов, 2 зала игровых автоматов. Посетители участвуют в розыгрыше призов, часто автомобилей. Также в игровой зоне предусмотрены все удобства: бесплатный трансфер, бар, и т.д.

Выручка за 2021 год составила 6,6 млрд. руб, чистая прибыль - 256 млн. руб.

4. Игровая зона «Красная поляна»

Расположена в поселке Красная Поляна Адлерского района города Сочи. Распоряжение Правительства Российской Федерации о создании данной игорной зоны было подписано 10.08.2016 года. Гостям казино доступны: 569 игровых автоматов, 70 игровых столов, отдельный покерный клуб и 7 VIP залов. Еженедельно на территории проходят бесплатные концерты и выступления звезд российского шоу-бизнеса и шоу-программы. Ежемесячно покерный клуб проводит международные покерные турниры. В 2021 году в игровой зоне побывало свыше 2 000 000 посетителей из 155 стран. Выручка по РСБУ за 2021 год превысила 7 млрд руб., чистая прибыль составила - 1,2 млрд руб.

В стадии проектирования с 2021 года находится еще одна игорная зона «Золотой берег», находящаяся в Ялте, строительство будет завершено в 2024 году. Общий объем инвестиций уже составил около 3 млрд. руб.

В настоящее время государственное регулирование деятельности, связанной с проведением азартных игр осуществляется путем:

1. Выдачи лицензий на осуществление организации и проведения азартных игр;
2. Выдачи соответствующих разрешений;
3. Установления порядка

осуществления деятельности по организации и проведению азартных игр, соответствующих ограничений, обязательных требований;

4. Выделение территорий – игорных зон, в соответствие с законодательством РФ;

5. Выявление и пресечение деятельности лиц, нарушающих законодательство РФ в вопросах регулирования деятельности по организации и проведению азартных игр.

Налог на игорный бизнес является региональным налогом и его значимость имеет третью позицию среди остальных поступлений в бюджет. Для расчета суммы налога к уплате необходимо количество облагаемых объектов умножить на ставку налога. Минимальная ставка составляет 2 500 рублей – установлена ст. 369 НК РФ. Максимальная ставка равна 3 миллионам рублей. Регионы устанавливают ставку в пределах указанных рамок, однако если субъект РФ не устанавливает ставку, она будет принята равной минимальному значению. [2] Границы для одного объекта налогообложения следующие:

1. Игровой стол от 50 000 до 250 000 рублей;

2. Игровой автомат от 3 000 до 15 000 рублей;

3. Процессинговый центр букмекерской конторы от 50 000 до 250 000 рублей;

4. Процессинговый центр тотализатора от 50 000 до

250 000 рублей;

5. Процессинговый центр интерактивных ставок тотализатора от 2 500 000 до 3 000 000 рублей;

6. Процессинговый центр интерактивных ставок букмекерской конторы от 2 500 000 до 3 000 000 рублей;

7. Пункт приема ставок тотализатора от 10 000 до 14 000 рублей;

8. Пункт приема ставок букмекерской конторы от 10 000 до 14 000 рублей.

Налог уплачивается раз в месяц до 20-го числа месяца, следующего за отчетным.

С распространением интернета Россия не отстает от других стран и «практикует» онлайн-казино и букмекерские конторы. [1] Наиболее популярными из них на 2022 год являются:

- Gaming Club;
- Вулкан Россия;
- JackpotCity;
- NetGame
- 777Planet.

Что касается нелегального рынка азартных игр, то борьба с подпольными казино ведется на государственном уровне. Благодаря работе Роскомнадзора в 2021 году было заблокировано более 64 тысяч онлайн-казино и букмекерских контор. Игорный бизнес считается незаконным при отсутствии разрешения для его организации. [3] Согласно ст. 171.2 УК РФ, проведение азартных игр без лицензии наказыва-

ется:

- штрафными санкциями в размере до 500 000 рублей;

- тюремным сроком до 5 лет лишения свободы.

Рынок азартных игр относится к быстро развивающимся, приносящим значительную прибыль. В последние годы стремительнее всего развивались рынок онлайн-игр, рынок мобильных приложений, а также букмекерские конторы, в этой связи можно сделать вывод о том, что «традиционные» казино и онлайн-казино фактически занимают равные доли рынка. Так, анализ данных, характеризующих состояние отечественного рынка игорного бизнеса, показывает, что данный вид предпринимательской деятельности вносит существенный вклад в бюджет страны посредством налоговых поступлений. По оценкам экспертов, совокупный доход от игорного бизнеса в России приносит около 0,10% ВВП, при этом заведения дают втрое больше рабочих мест, чем медицинская и авиационная промышленность.

Таким образом, развитие игорного бизнеса представляется в достаточной мере перспективным, в том числе, благодаря повышенной заинтересованности общества к данному виду деятельности. Вместе с тем, необходим баланс в сфере государственного регулирования, обеспечивающий условия для прозрачности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Жмуров Д.В. Кибервиктимология, как новая учебная дисциплина: методическая разработка // *Baikal research journal*. 2021. № 3. Т. 12. С. 25.
2. Киреенко А.П., Сорокина Т.В. Налоговые аспекты межбюджетных отношений // *Baikal research journal*. 2011. № 5. С. 2
3. Старостенко О. А. Технические меры профилактики хищений, совершаемых с использованием информационно-телекоммуникационных технологий. // *Baikal research journal*. 2022. № 2. Т.13.С. 39.

REFERENCES

1. Zhmurov D.V. Kiberviktimologiya, kak novaya uchebnaya disciplina: metodicheskaya razrabotka // *Baikal research journal*. 2021. № 3. Т. 12. P. 25. (in Russian)
2. Kireenko A.P., Sorokina T.V. Nalogovye aspekty mezhbyudzhethnyh otnoshenij // *Baikal research journal*. 2011. № 5. P. 2 (in Russian)
3. Starostenko O. A. Tekhnicheskie mery profilaktiki hishchenij, sovershaemyh s ispol'zovaniem informacionno-telekommunikacionnyh tekhnologij. // *Baikal research journal*. 2022. № 2. Т.13.Р. 39. (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

*Ткач Юлия Борисовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: tkach_ub@mail.ru*

*Tkach Yulia Borisovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Accounting and Taxation, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: tkach_ub@mail.ru*

*Гладун Виктория Сергеевна – студентка кафедры финансов и финансовых институтов, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: gladun-2001@inbox.ru*

*Gladun Viktoria Sergeevna – Student of the Department of Finance and Financial Institutes, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: gladun-2001@inbox.ru*

© Ткач Ю.Б., Гладун В. С.

УДК 336.012.23

ББК 60.524



Ткач Ю.Б.

Шаталова О.И.
д-р экон. наук, профессор,
г. Ставрополь

Shatalova O. I.
Dr. Sci.(Economy), Professor,
Stavropol

Бабина Е.Н.
д-р экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Babina E.N.
Dr. Sci. (Economy),
Associate
Professor, Stavropol

Снегирева Н.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Snegireva N.V.
Cand.Sci.(Economy),
Associate
Professor, Stavropol

Шмыгалева П.В.
канд. социол. наук, доцент,
г. Ставрополь

Shmygaleva P. V. Cand.
Sci. (Sociology), Associate
Professor, Stavropol

Ледовская А.В.
преподаватель,
г. Ставрополь

Ledovskaya A.V. Lecturer,
Stavropol

ТЕОРЕТИКО - МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ



THEORETICAL AND METHODOLOGICAL ASPECTS OF ASSESSING THE SOLVENCY AND FINANCIAL STABILITY OF THE ORGANIZATION

Аннотация: В статье рассмотрены теоретико – методические аспекты определения финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий, определены экзогенные и эндогенные факторы, обуславливающие формирование исследуемых категорий. Результаты исследования и систематизация теоретического базиса по позволили определить основные направления повышения платёжеспособности и финансовой устойчивости компаний.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, платёжеспособность, факторы, способности, методы, анализ.

Abstract: The article considers the theoretical and methodical aspects of determining the financial stability and solvency of enterprises, identifies exogenous and endogenous

factors that determine the formation of the categories under study. The results of the study and the systematization of the theoretical basis of the software allowed us to determine the main directions for improving the solvency and financial stability of companies.

Keywords: financial stability, solvency, factors, methods, methods, analysis.

Оценка текущего финансового состояния является одной из главных задач финансового анализа, то есть это рассматривается в качестве начального этапа. Одним из важнейших показателей финансового анализа является платежеспособность предприятия. Бизнесу необходимо предполагать, как и каким образом предприятие будет отвечать по своим обязательствам, то есть обеспечивать

свою бесперебойную деятельность в течение длительного времени в том числе во времена кризисных явлений.

Финансовая устойчивость – второй важнейший аспект оценки финансового состояния с точки зрения собственников и инвесторов, так как от нее зависит платежеспособность в перспективе. Оценка финансовой устойчивости организации — это лишь часть комплексной диагностики организации, включающая различные виды анализа и оценок [2].

Существуют как индивидуальные факторы, влияющие исключительно на определенную отрасль, определенную компанию, предприятие, так и общие, которые оказывают влияние на любое предприятие в целом, а именно внутренние и внешние. Показатели платежеспособности и финансовой устойчивости имеет

свою определенную цель и задачи, которые необходимо выполнить для достижения положительного результата: своевременно идентифицировать проблемы и недостатки в финансовой деятельности организации, а также вовремя устранять данные проблемы и находить определенные ресурсы для повышения этих категорий.

Платежеспособностью называется способность и возможность предприятия своевременно и в полной мере погашать свои долговые обязательства, а именно кредиторскую задолженность. Если у компании хорошее финансовое состояние (устойчиво и платежеспособно), это означает, что у нее есть средства для погашения текущей задолженности и запас свободных денежных средств, чтобы в случае непредвиденных ситуаций или кризисных явлений она могла быть стабильной.

На уровень платежеспособности оказывают влияние такие факторы, как: наличие собственных средств, наличие оборотных средств, уровень и величина задолженности предприятия, а также способность предприятия зарабатывать денежные средства как в долгосрочной, так и в краткосрочной перспективе [4].

Своевременное погашение своих долговых обязательств, ведение расширенного воспроизводства и финансирования производственной деятельности, положительная динамика основных финансов – хозяйственных показателей – это все признаки финансов устойчивой компании.

Исследователи данной проблемы рассматривают понятие «финансовая устойчивость» или глобально, или в узком значении, так как экономика предприятия также может испытывать различные

внутренние проблемы, а также страдать от внешних шоков и ей необходимо справляться с этим [12].

Каждое определение финансовой устойчивости имеет право на существование, так как в различных отраслях данный показатель будет рассчитываться по-разному, ведь каждой отрасли присущи свои особенности. Однако существуют обобщенные факторы, которые оказывают влияние на каждую организацию. На устойчивость предприятия влияют факторы, которые делятся на внутренние и внешние.

К внутренним факторам, влияющим на устойчивость организации, относятся:

- в первую очередь отраслевая принадлежность, которая определяет дальнейшее функционирование, проблемы, связанные с этой отраслью и решения, которые будут предприниматься;

- структура и величина выпускаемой продукции, спрос на данную продукцию, уровень ее ликвидности, которая в будущем приведет к тому, насколько платежеспособным будет предприятие;

- немаловажным фактором является размер внешнего уставного капитала, который входит в состав собственных средств организации, а этот показатель достаточно важен для оценки платежеспособности и финансовой устойчивости организации;

- величина и структура издержек, а также их доля в общем объеме доходов предприятия;

- состояние активов предприятия, а именно имущество и финансовые ресурсы, включая запасы и резервы, их состав и структура.

К внешним факторам, влияющим на устойчивость, можно отнести следующие:

- финансово – кредитная политика государства и принятые им решения;

- экономический кризис как внутри страны, так и на внешних рынках, странах [5];

- политическая стабильность государства, а также, как следствие, и экономическая стабильность;

- изменение тенденций в социальной и культурной среде;

- технологический потенциал не только самого предприятия, но и государства в целом. В современное время этот фактор является одним из важных, так как технологии стремительно развиваются и нужно успевать использовать наиболее практичные и удобные технические средства.

Помимо вышеперечисленных факторов на устойчивость предприятия оказывают влияние и другие, которые большей степени связаны с политикой компании, ее связями и отраслью, где осуществляется деятельность [11].

Оценка платежеспособности и финансовой устойчивости являются очень важными показателями в составе финансового анализа. Главной целью проведения оценки данных процедур является своевременное выявление проблем и недостатков в финансовой деятельности организации, а также своевременное устранение данных проблем и нахождение определенных ресурсов для повышения платежеспособности и финансовой устойчивости.

Если рассматривать платежеспособность и финансовую устойчивость со стороны инвестора, то необходимо понять, насколько эффективно компания осуществляет свою деятельность, используя заемные средства и в состоянии ли она обеспечивать эту задолженность в течение длительного времени, так как от этого

зависит сможет ли инвестор получать доходы от вложенных средств.

Для осуществления данной цели необходимо установить и решить определенные задачи, а именно:

- определение показателей ликвидности и факторов их изменения. Так как платежеспособность и ликвидность достаточно тесно связаны между собой, необходимо рассчитать данный показатель, чтобы понять, насколько эффективно предприятие сможет покрывать свои расходы;

- определение показателей платежеспособности по денежным потокам. Данная процедура необходима, чтобы оценить и проанализировать, как и куда направляются денежные средства компании, сколько ресурсов уходит на обеспечение тех или иных долговых обязательств [6];

- оценка платежеспособности предприятия в целом. Данную задачу необходимо учитывать, так как необходимо знать общую финансовую картину предприятия, то есть учитывать, насколько эффективна денежная политика предприятия в целом;

- выявление путей улучшения платежеспособности предприятия. На основе проведения оценки и анализа платежеспособности и финансовой устойчивости выявить недостатки и разработать тактические мероприятия по их устранению, чтобы в дальнейшем данные ошибки больше не существенно бы затрагивали деятельность организации.

Таким образом можно сказать, что оценка платежеспособности и финансовой устойчивости является одной из важных задач не только самой организации, но и инвесторов, государства, так как данные показатели показывают динамику того, насколько

эффективно компании осуществляют свою основную деятельность, а также насколько эффективно используют заемные средства.

В настоящее время в оценке финансового состояния компании существует большое количество методик, которые позволяют осуществлять прогнозирование финансовой устойчивости организации и платежеспособности предприятия.

Основное влияние на платежеспособность предприятия оказывает ликвидность, а также состояние денежного рынка и политическая, экономическая ситуация в стране. Если предприятие своевременно и в достаточном количестве погашает свои долговые обязательства, то оно считается платежеспособным, но бывают ситуации и наоборот, когда предприятие неспособно выполнить свои долговые обязательства. В таком случае оно будет неплатежеспособным, а это может привести к банкротству. На платежеспособность оказывает влияние ликвидность, то есть на основании расчета показателей ликвидности мы можем понять сможет ли предприятие выполнить свои обязательства перед кредиторами [7].

В экономической практике управления финансами для оценки платежеспособности организации проводят расчет показателей ликвидности.

Рассмотрим, как рассчитывается каждый коэффициент, как он раскрывает финансовое состояние компании, а также, что означают полученные значения и в каких пределах они должны варьироваться.

- Коэффициент текущей ликвидности, рассчитываемый как отношение оборотных активов к сумме текущих обязательств.

Если значение данного ко-

эффициента принимает ниже 1, то можно сделать вывод о высоком финансовом риске для предприятия. Значение больше 3 свидетельствует от том, то компания характеризуется нерациональной структурой капитала либо недостаточно активно используется оборотный капитал, либо предприятию необходимо улучшить свое положение и обратиться к краткосрочному кредитованию, то есть открыть для себя доступ к данному виду кредитования.

- Коэффициент критической ликвидности, рассчитываемый как отношение суммы краткосрочной дебиторской задолженности, краткосрочных финансовых вложений и денежных средств к сумме текущих обязательств.

Данный коэффициент показывает, насколько быстро компания может погасить краткосрочные кредиты и займы оборотными активами. Для расчета коэффициента берутся активы либо средней, либо высокой ликвидности. Нормальное значение коэффициента находится в диапазоне от 0,7 до 1.

Оптимальным вариантом может служить также и значения от 0,8 до 1,2, так как в коэффициенте присутствует дебиторская задолженность, которая в большей степени может оказывать влияние на конечный результат. Если значение получается меньше 0,7, то есть вероятность в отказе кредитования, либо кредиты будут выдаваться под высокий процент, так как существует огромный риск невозврата выданных средств. И еще существует риск потери потенциальных инвесторов так же, как с кредиторами, потому что возникает риск «пустых вложений».

- Коэффициент абсолютной ликвидности, рассчитываемый как сумма денежных

средств и краткосрочных финансовых вложений к сумме текущих обязательств.

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает какая доля краткосрочных обязательств предприятия может быть покрыта за счет денежных средств и их эквивалентов, а именно ценных бумаг, депозитов и т.д.

У данного коэффициента существует нормативно ограничение, которое равно $> 0,2$. Это значит, что предприятие должно покрывать каждый день не менее 20% своих краткосрочных обязательств.

Данное ограничение применяется в зарубежной практике финансового анализа. В российской же практике из-за неоднородности структуры текущих пассивов и сроков их погашения вышеуказанное нормативное значение является не совсем точным. Для российских компаний применяется иное нормативное значение коэффициента, а именно от $> 0,2$ до $0,5$. Если значение принимает меньше $0,2$, то это значит, что предприятие не может немедленно покрыть свои обязательства за счет денежных средств и их эквивалентов.

Если значение принимает больше $0,5$, то можно сказать, что предприятие имеет нерациональную структуру капитала, например, слишком высокая доля нереализуемых активов. В обоих случаях предприятию необходимо проводить дополнительный анализ для выявления более четких проблем, а также установления для них решений.

В мировой практике рассчитываются также коэффициенты финансовой устойчивости, который рассчитывается как отношение суммы основных средств к разнице собственного капитала и долговых обязательств.

Коэффициент финансовой

задолженности, который рассчитывается как отношение суммы текущих обязательств к общей сумме активов, выраженное в процентах.

Данные коэффициенты могут использоваться и используются и в российской практике, но за основу, конечно, берутся коэффициенты ликвидности, так как они наиболее четко раскрывают как товар обращается в деньги и насколько организация может отвечать по своим обязательствам. Еще одним способом оценки платежеспособности и финансовой устойчивости являются построение моделей и их использование на практике.

Так, например, можно привести скоринговые модели, которые во многом схожи с рейтинговой оценкой. Данные модели учитывают не только ликвидность и платежеспособность организации, но и могут характеризовать уровень вероятности наступления банкротства. Если рассматривать международный опыт, то несмотря на небольшое различие в бухгалтерской отчетности, в зарубежной практике также используется коэффициентный метод оценки платежеспособности и финансовой устойчивости.

Единственное отличие от российской практики является - это диапазон значений, куда попадает конечный результат разный, так как уровень экономического развития разный и средние показатели существенно отличаются. Так, М. Фрейфалтс с соавторами в своем исследовании привели в пример функционирование модели BONITEST-LV, которая построена на индикаторах. Данная модель больше оценивает вероятность наступления банкротства и исходя из данных делает выводы о том, насколько платежеспособно и финан-

сово устойчиво предприятие.

Систематизировав теоретический материал по теме исследования, было выделено три основных метода оценки платежеспособности и финансовой устойчивости [13].

Первый связан с оценкой ликвидности активов, где проводится сопоставление и делается анализ на основе полученных данных. Результат должен соответствовать главному условию, если же оно не выполняется, то предприятие можно назвать неплатежеспособным.

Второй метод основан на расчёте коэффициентов, которые также имеют ряд своих условий, а именно результат должен находиться в определенном диапазоне. Данный метод достаточно трудоемкий, так как нужно рассчитать не один или два коэффициента, а целую группу, но он наиболее точно отражает ситуацию в компании [10].

Третий метод основан на построении и использовании модели. Данный метод является самым сложным из всех предложенных, так как если модель используется в определенной отрасли, то есть ее нельзя распространить на все отрасли.

Также можно использовать и другие методы оценки платежеспособности и финансовой устойчивости. Каждая организация сама решает, какой метод ей ближе и какой именно будет наиболее точно и объективно раскрывать общую картину финансового состояния.

Для того, чтобы выделить способы повышения платежеспособности и финансовой устойчивости организации, рассмотрим какова доля тех, кто и по каким причинам оказывается неплатежеспособным.

Исходя из закона №127-ФЗ «О несостоятельности (бан-

кротстве)»: «неплатежеспособность - прекращение исполнения должником части денежных обязательств или обязанностей по уплате обязательных платежей, вызванное недостаточностью денежных средств» [1].

Наибольшее количество банкротств за все время было зафиксировано в 2020 году и достигло 13436 юридических лиц. Это было связано с такими причинами как:

- высокая волатильность обменного курса;
- рост процентных ставок в стране;
- снижение рентабельности и совокупного спроса на продукцию организаций;
- закрытие внешних финансовых рынков (данная причина связана с введением санкций для многих крупных организаций страны);
- ухудшение условий рефинансирования предприятий, что связано с ослаблением курса национальной валюты, а также ростом процентных ставки [9].

Основными мерами по повышению платежеспособности и финансовой устойчивости организации являются следующие:

1. Устранение убытков. В первую очередь необходимо произвести финансовый анализ отчетности организации и выявить убытки, которые оказывают сильное воздействие на деятельность организации.
2. Выявление резервов. После того, как был проведен анализ убытков предприятия необходимо рассмотреть свои резервы и определить - насколько они смогут погасить текущие обязательства, которые могут привести к банкротству.
3. Оптимизация графиков платежей и укрепление финансовой дисциплины. Для того, чтобы правильно распределить имеющиеся ресур-

сы организации необходимо оптимизировать график платежей таким образом, чтобы организация осталась «при деньгах», но при этом расплатилась со своими обязательствами. То есть кредитные организации, инвесторы могут пойти на какие-то уступки, предоставить временные каникулы. После установления графика платежей предприятию необходимо строго соблюдать его; выявлять дополнительные варианты для получения дохода, например, получать пассивный доход, участвуя в уставном капитале других более финансово устойчивых компаниях.

4. Сокращение управленческих затрат. Данную меру необходимо рассматривать для каждой организации индивидуально, так как у каждой организации управленческие затраты различны. Можно отметить, как пример сокращение затрат на различную корреспонденцию, рекламу и офисные нужды, то есть не полностью ликвидировать этот вид затрат, а просто оптимизировать бюджет таким образом, чтобы денежные средства расходовались оптимальнее. [3].

5. Управление дебиторской задолженностью. Эффективное управление дебиторской задолженностью влечет за собой нормальное функционирование деятельности организации. Существует множество способов урегулирования дебиторской задолженности. Например, по отношению к тем дебиторам, которые испытывают временные трудности можно применить способ фиксации размера долга и утверждение графика его погашения. Такой способ работает во многих сферах, и он может оказаться достаточно эффективным, если стороны смогут найти компромисс и сделать его удобным для ка-

ждой стороны. Естественно, что данный способ предполагает, что где-то, на каком-то этапе будет сделана уступка, но если эта мера поможет урегулировать имеющийся долг, то этот способ можно назвать эффективным. Также, существует способ, который предполагает по соглашению сторон, что задолженность может быть прекращена путем предоставления отступного, то есть некоторой суммы или определенного актива. Данный способ может быть применен в случае, если должник не может погасить свою задолженность на первоначальных условиях.

6. Если в договоре указано, что долг может быть передан третьему лицу, то долг можно переуступить с дисконтом. Этот метод предполагает участие третьей стороны, а именно факторинговых компаний.

7. Кредитор также вправе приостановить исполнение собственных обязательств и удержать имущество дебитора, согласно статьям 328 и 359 ГК РФ. Естественно, что данная процедура проходит через суд и обеим сторонам необходимо будет учитывать расходы на данное разбирательство.

8. Анализ потенциала производства и разработка финансовой стратегии. Для любой организации важно знать то, каким потенциалом она располагает и какую финансовую стратегию нужно разработать и использовать для повышения собственной устойчивости. То есть при анализе запаса прочности производства необходимо учитывать потенциал не только всей организации, но и каждого отдела, а именно кадровый потенциал, материальный потенциал, инновационный потенциал, финансовый потенциал. В последующем компания, опираясь на полученные данные может

разработать и финансовую стратегию, а если необходимо, то и перестроить уже имеющуюся.

9. Реструктуризация обязательств и повышение рентабельности. При данных способах, а именно при реструктуризации организация может воспользоваться различными удобными для себя методами, договорившись с кредитором [8].

10. Увеличение прибыли и собственного капитала путем наращивания тех же самых резервов, при одновременном внедрении мероприятий по ужесточению контроля затрат и усовершенствования коммерческой деятельности с помощью изучения спроса на рынке, налаживания связей с потенциальными покупателями, выбора наилучшего пар-

нера и наилучших условий для осуществления сделки.

11. Использование операционного рычага и ускорение оборачиваемости средств, с целью своевременного отслеживания любого изменения выручки.

12. Если говорить об оборачиваемости денежных средств, то данная процедура будет связана с поиском резервов сокращения оборота денежных средств [14]. Этому могут способствовать такие меры, как, например, сокращение расчетов наличными деньгами, так как данные платежи увеличивают наличные деньги в кассе, необходимо проводить инкассацию денежных средств за счет сокращения денежных активов в кассе, а также уменьшение расчетов с поставщиками аккредити-

вами, чеками, так как данные расчеты не включают в оборот наличные деньги.

Таким образом для повышения платёжеспособности и финансовой устойчивости каждая организация может использовать один из способов, указанных выше, либо использовать все способы одновременно, но стоит учитывать, что использование всех или нескольких способов будет немало затратным и неизвестно принесет ли то эффективное повышение платежеспособности, ликвидности и финансовой устойчивости. Исходя из общей ситуации, организация может увидеть свои сильные и слабые стороны и уже по этим данным применять те или иные меры.

ЛИТЕРАТУРА

1. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 г. № 230-ФЗ (принят ГД ФС РФ 24.11.2006 г., ред. от 14.11.2021 № 319-ФЗ) // СПС КонсультантПлюс : Высшая школа.
2. Вяткина О.И. Финансовая устойчивость предприятия (организации) // Научно-практический журнал «Аллея Науки» 2018. №8(24). С. 1-2.
3. Гребнева М.Е. Финансовая устойчивость предприятия // Курский государственный университет, г. Курск. 2018. №6. С. 67.
4. Егорушкина Т.Н. Анализ подходов к оценке финансовой устойчивости предприятия для целей повышения ее эффективности // Студенческие научные достижения. 2019. С. 150-154.
5. Эльфимовская М.М. Особенности классификации финансовой устойчивости организации // Научно-практический журнал «Аллея Науки» 2018. №11(27). С. 4-8.
6. Комура М.Г. Основные проблемы финансовой устойчивости предприятия на современном этапе // Форум молодых ученых. НИУ «БелГУ» 2018. №1(17). С. 98-100.
7. Кутин М.В. Сущность, цели и задачи определения уровня финансовой устойчивости предприятия // Вестник современных исследований. 2019. № 1.10. С. 189-192.
8. Маматказина Е.И. Диагностика финансовых проблем в условиях финансовой устойчивости коммерческой организации // Синергия наук. 2019. № 18. С. 115-122.
9. Озиева М.М. Относительные показатели финансовой устойчивости предприятия и ее типы // «Наука и студенты», Институт экономики и финансов, г. Грозный 2018. №9(25). С. 168-169.
10. Парфишина В.Е. Оценка финансовой устойчивости организации // Казанский (Приволжский) федеральный университет. 2018. С. 107-109.
11. Половинкина М.О. Финансовая устойчивость и пути ее совершенствования. ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный аграрный университет». 2018. № 12.7 (27) С. 382-384.
12. Садыков У.Е. Оценка платежеспособности и финансовой устойчивости // Наука и образование. 2019. С. 78-81.
13. Шаталова О.И. Финансовый учет и анализ / Шаталова О.И., Снегирева Н.В. Учебное пособие // Ставрополь. ООО «СЕКВОЙЯ». 2016. 158 с.
14. Robinson T., Henry E., Pirie W., Broihahn M. / International financial statement analysis, third edition // Hoboken, New Jersey: John Wiley & Sons, 2015. Inc. 1072 p.

REFERENCES

1. Rossijskaya Federaciya. Zakony. Grazhdanskij kodeks Rossijskoj Federacii (chast' chetvertaya) ot 18.12.2006 g. № 230-FZ (prinyat GD FS RF 24.11.2006 g., red. ot 14.11.2021 № 319-FZ) // SPS Konsul'tantPlyus : Vysshaya shkola. (in Russian)
2. Vyatkina O.I. Finansovaya ustojchivost' predpriyatiya (organizacii)//Nauchno-prakticheskij zhurnal «Alleya Nauki» 2018. №8(24). Pp. 1-2. (in Russian)
3. Grebneva M.E. Finansovaya ustojchivost' predpriyatiya // Kurskij gosudarstvennyj universitet, g. Kursk. 2018. №6. P. 67. (in Russian)
4. Egorushkina T.N. Analiz podhodov k ocenke finansovoj ustojchivosti predpriyatiya dlya celej povysheniya ee effektivnosti // Studencheskie nauchnye dostizheniya. 2019. Pp. 150-154. (in Russian)
5. El'fimovskaya M.M. Osobennosti klassifikacii finansovoj ustojchivosti organizacii // Nauchno-prakticheskij zhurnal «Alleya Nauki» 2018. №11(27). Pp. 4-8. (in Russian)
6. Komur M.G. Osnovnye problemy finansovoj ustojchivosti predpriyatiya na sovremennom etape // Forum molodyh uchenyh. NIU «BelGU» 2018. №1(17). Pp. 98-100. (in Russian)
7. Kutin M.V. Sushchnost', celi i zadachi opredeleniya urovnya finansovoj ustojchivosti predpriyatiya // Vestnik sovremennyh issledovanij. 2019. № 1.10. Pp. 189-192. (in Russian)
8. Mamatkazina E.I. Diagnostika finansovyh problem v usloviyah finansovoj ustojchivosti kommercheskoj organizacii // Sinergiya nauk. 2019. № 18. Pp. 115-122. (in Russian)
9. Ozieva M.M. Otnositel'nye pokazateli finansovoj ustojchivosti predpriyatiya i ee tipy // «Nauka i studenty», Institut ekonomiki i finansov, g. Groznyj 2018. №9(25). Pp. 168-169. (in Russian)
10. Parfishina V.E. Ocenka finansovoj ustojchivosti organizacii // Kazanskij (Privolzhskij) federal'nyj universitet. 2018. Pp. 107-109. (in Russian)
11. Polovinkina M.O Finansovaya ustojchivost' i puti ee sovershenstvovaniya. FGBOU VO «Volgogradskij gosudarstvennyj agrarnyj universitet». 2018. № 12.7 (27) Pp. 382-384. (in Russian)
12. Sadykov U.E. Ocenka platezhesposobnosti i finansovoj ustojchivosti // Nauka i obrazovanie. 2019. Pp. 78-81. (in Russian)
13. Shatalova O.I. Finansovyy uchet i analiz / SHatalova O.I., Snegireva N.V. Uchebnoe posobie // Stavropol'. OOO «SEKVOJYA». 2016. 158 p. (in Russian)
14. Robinson T., Henry E., Pirie W., Broihahn M. / International financial statement analysis, third edition // Hoboken, New Jersey: John Wiley & Sons, 2015. Inc. 1072 p. (in English)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Шаталова Ольга Ивановна – доктор экономических наук, профессор кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Shatalova Olga Ivanovna – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPA, Stavropol
e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Бабина Елена Николаевна – доктор экономических наук, профессор кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: BabinaEN@yandex.ru

*Babina Elena Nikolaevna – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management Stavropol branch of RANEPА, Stavropol
e-mail: BabinaEN@yandex.ru*

*Снегирева Наталья Вадимовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: tasya76@mail.ru*

*Snegireva Natalia Vadimovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPА, Stavropol
e-mail: tasya76@mail.ru*

*Шмыгалева Полина Владимировна – кандидат социологических наук, доцент кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: polinamacanchi@yandex.ru*

*Shmygaleva Polina Vladimirovna – Candidate of Sciences (Sociology), Associate Professor, of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPА, Stavropol
e-mail: polinamacanchi@yandex.ru*

*Ледовская Анастасия Владимировна – преподаватель кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь
e-mail: an.led@mail.ru*

*Ledovskaya Anastasia Vladimirovna – Lecturer of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPА, Stavropol
e-mail: an.led@mail.ru*

© Ткач Ю.Б., Гладун В. С.

УДК 338.22

ББК 65.050



Белоусов А. И.

Белоусов А. И.
д-р экон. наук, профессор,
г. Ставрополь

Belousov A.I.
Dr. Sci.(Economy), Professor,
Stavropol

Михайлова Г. В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Mikhailova G. V.,
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Узденова Ф. М.,
канд. экон. наук., доцент,
г. Черкесск

Uzdenova F. M.,
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Cherkessk

СОВРЕМЕННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТЬ В КОНТЕКСТЕ БУХГАЛТЕРСКИХ ПРОЦЕДУР



MODERN ECONOMIC AND MANAGERIAL REALITY IN THE CONTEXT OF ACCOUNTING PROCEDURES

Аннотация: В статье сделана попытка дать критическую оценку состояния и перспектив использования некоторых концептуальных и методологических аспектов бухгалтерской науки применительно к возникшей турбулентности мировой экономики. Возникшие проблемы увязаны с возможностями использования статического и динамического подходов учётного отражения таких важнейших категорий как прибыль и капитал во взаимосвязи с категориями экономика и инклюзивная экономика. Последнее позволяет усилить не только собственно прикладные аспекты бухгалтерского учёта, но и его институциональную значимость.

Ключевые слова: капитал, динамическая и статическая теория, прибыль, собственность

Abstract: The article attempts to give a critical assessment of the state and prospects of using some conceptual and

methodological aspects of accounting science in relation to the emerging turbulence of the world economy. The problems that have arisen are linked to the possibilities of using static and dynamic approaches to accounting for such important categories as profit and capital in conjunction with the categories of Economics and inclusive economy. The latter makes it possible to strengthen not only the actual applied aspects of accounting, but also its institutional significance.

Keywords: capital, dynamic and static theory, profit, property

Современные тенденции развития бухгалтерской науки во многом обусловлены факторами, в основе которых лежат геополитические интересы как наднационального, так и собственно национального уровня. В частности в нашей стране ставится под вопрос целесообразность и перспективность использова-

ния МСФО и МСА. И здесь необходимо выделить два принципиально важных момента. Во-первых, МСФО и МСА являются важнейшими информационными источниками в системе общемировых финансовых, и прежде всего фондовых рынков, где на их базе (по крайней мере в значительной степени) осуществляется котировка ценных бумаг.

Но, с точки зрения конкретных учетных концепций здесь речь идет о приоритете интересов финансовой олигархии, возглавляющей транснациональные корпорации, и ориентирующиеся в своей деятельности на приращение, прежде всего капитала, а не на текущие финансовые результаты, такие как прибыль. В бухгалтерской науке такой подход опирается на положения статической теории. Во вторых в рамках функционирования в мировой экономики классической, а затем неклассической модели, базирующейся на постулатах Экономикса, приоритет всегда отдавался получе-

нию прибыли в рамках непрерывно меняющихся соотношений спроса и предложения, что нашло свое выражение в динамической концепции учета.

По своей сути динамический учет преимущественно направлен на приоритет экономической мантии бухгалтерского отражения фактов хозяйственной жизни в соответствии, с которыми на первое место ставится допущение конкретного финансового результата без жесткой зависимости от специфики используемых форм собственности и изменений в структуре капитала. Здесь важнейшее значение имеет только собственная хозяйственная деятельность, а сам результат исчисляется в виде разницы между величинами выручки (доходов) и сопутствующими этому затратами (расходами). При этом увеличение задействованного капитала определяется посредством собственной производственной деятельности. Правда, сложной методологической проблемой здесь является процедура признания дохода в качестве бухгалтерской расчетной величины, которая очень часто носит весьма условный характер, в чем легко убедиться? рассматривая соответствующие национальные и международные стандарты ПБУ 9/99 «Доходы организации» и МСФО IFRS 15 «Выручка по договорам с покупателями» [13,14]. С одной стороны признание дохода подчиняется ряду юридических ограничений, связанных с моментами перехода права собственности. С другой стороны существует огромное количество преимущественно гипотетических моментов, отражающих некую уверенность, в том, что акт продажи может осуществиться, отсюда следует, что такие категории как доходы и расходы имеют

сложную экономико-правовую основу и не поддаются единообразному восприятию. В итоге бухгалтерская наука и практика вынуждены решать вопросы о целесообразности отражения в активах балансов лишь тех средства, которые находятся в собственности хозяйствующих единиц, хотя Англо-американская всё же рекомендует включать в собственность те средства, которые находятся в оперативном распоряжении предприятий [6]. Это во многом противоречит концептуальным установкам динамического учета в целом. При ориентации на приоритет собственности необходимо отражение всего капитала по факту его использования, но динамическая концепция в обязательном порядке требует юридического подтверждения этой ситуации [11]. С точки зрения исторической эволюции основной целью динамической концепции учета является регулярное измерение в рамках конкретных временных лагов эффективности производственно-финансовой деятельности хозяйствующих субъектов. При этом допускается многовариантность оценки эффективности в зависимости от той или иной экономической системы, хотя важнейшим критерием здесь является показатель рентабельности, насчитывающий более 30 разновидностей. В качестве одной из таких разновидностей выступает капитал $R = \text{прибыль} / \text{капитал}$.

Финансовая результативность при использовании динамической концепции включает не только продажи за отчетный период, но и определенный объем продаж, который возможен как в перспективе, так и продажи в рамках временного лага, с точки зрения юридического подтверждения. Классическим примером, здесь явля-

ется признание выручки «по отгрузке», а не по кассовому методу, предполагающему признание дохода в момент зачисления денежных средств на счета предприятия [6].

Вместе с тем здесь имеется и определенные особенности, касающиеся оценки стоимости такими службами как налоговые органы, страховые компании, различные оценщики. Текущую стоимость хозяйствующих резидентов они определяют широко используя балансовые оценки и переоценки активов, их страховую величину, ориентированную на замещение и воспроизводство физических составных частей, имеющих общую тенденцию к износу и разрушению. Стоимостная оценка предприятий налоговыми органами ведется по единой шкале на основе различных видов налоговой отчетности.

Таким образом, определение стоимости предприятий базируется на использовании различных классификационных критериев и методологического бухгалтерского инструментария.

Рассматривая многовариантность оценки стоимости организации необходимо учитывать не только собственно бухгалтерскую, но и экономическую сторону этой процедуры. Экономическая сторона оценки, как известно, ориентирована на рыночные составляющие, по крайней мере, в рамках неолиберальной и неоклассической концепций. Это означает, что с точки зрения экономики приоритет первоначально должен отдаваться рыночной оценке стоимости предприятия, которая весьма слабо увязывается с динамической концепцией учета [3].

Традиционно бухгалтерская наука для учетного отражения стоимости предприятия использует различные балансо-

вые обобщения и прежде всего актуарные их типы и дисконтирование. В качестве основного параметра дисконтирования берется процент, т.н. нормальной рентабельности. Сама же дисконтированная стоимость обычно увязывается с величиной обоснованной стоимости, тесно связанной с понятием инвестиционной стоимости конкретной хозяйственной единицы применительно к конкретному покупателю. Ее главной отличительной особенностью является возможность осуществлять определенные прогнозные оценки будущей доходности исходя из оценки риска, ставок налогов, в том числе с учетом льгот у инвесторов и т.д.

Кроме этого необходимо иметь в виду, что в последние два десятилетия в условиях развития стратегического учета стали широко использоваться инжиниринговые бухгалтерские инструменты, ориентированные на гипотетические балансы, а также балансы, основанные на использовании ликвидационных стоимостей [7].

Вместе с тем, балансовые обобщения, построенные на принципе равенства актива и пассива, посредством двойной записи носят весьма условный характер и в реальной действительности актив не в полной мере равен пассиву.

Известно, что в активе отражаются различные виды стоимости материальных и нематериальных ценностей, ориентированные на исторические оценки, что часто приводит к определенным парадоксам. Даже активы, имеющие одинаковую с вещественной точки зрения качественную структуру, могут быть оценены в разных аспектах, что обусловлено многими факторами:

- фактором временной определенности;
- различиями в договорных

отношениях и ценами за эти активы;

- различиями, вызванными вариантами поставок и доставок ценностей;

- особенностями учетной политики организации, допускающей использование различных методических инструментов.

Это существенно затрудняет оценку активов с точки зрения их сопоставимости реальности и способности отвечать по своим обязательствам [12].

В итоге оценочные методы приводят к смешанной стоимости, носящей разнообразный характер. Более того используя модельные вариации оценки стоимости организации их необходимо увязывать с качеством используемой информации, а также стадиями развития конкретной организации.

При этом осуществляется ориентация на категорию собственности, процессы потребления, результативность менеджмента, внешние факторы макросреды. Последние моменты существенно усложняют проблемы бухгалтерской науки, а также неопределенность при отражении собственности [11].

В этом отношении следует отметить и тот факт, что до сих пор нет однозначного понимания такой категории как собственный капитал. Интересными в этой связи являются воззрения профессора В.И. Ткача, который увязывает собственный капитал с понятием чистые активы. При этом чистые активы уравниваются с величиной собственности предприятия. Хотя владельцы хозяйствующих единиц больше интересуют не столько стоимость этих единиц, а связанные с этим экономические производные [7].

В целом эффективность управления связанного с собственностью определяется

текущей стоимостью, в том случае если рыночная ситуация является достаточно устойчивой и предсказуемой. В тех же случаях если резко усиливается уровень неопределенности в части движения денежных потоков, то весьма широко используются инструменты теории вероятности и математической статистики. Конкретное изменение стоимостной оценки бизнеса учитывающих величину риска уже отражают и возможность реализации отдельных элементов собственности [2]. Еще более сложная ситуация складывается в части деятельности инвесторов, поскольку эффективность инвестиционных вложений во многом зависит как от субъективных моментов, так и оценок различных экспертов, изыскивающих варианты наиболее высокой ожидаемой доходности. Однако такой подход нельзя считать абсолютно верным, поскольку очень сложно обеспечить сочетание высокой доходности инвестиций и минимальный уровень рискованности. Несмотря на огромное многообразие методических инструментов связанных с оценкой риска, они не могут оказать существенное влияние на общую эффективность деятельности хозяйствующих субъектов [4].

В данном случае необходимо принимать во внимание как факторы внутреннего, так и факторы внешнего характера, хотя они тесно связаны друг с другом. Дело в том, что хозяйствующие субъекты ведут свою деятельность, обладая незначительной информацией о деловом состоянии внешней среды. Последнее является важнейшей причиной провалов в координации принимаемых финансово-экономических прогнозов, приводящих к существенным ошибкам при принятии решений инвести-

ционного характера. Теоретически снизить неопределенность могут инструменты стратегического планирования и учета. При этом, чем более весомым оказывается влияние факторов неопределенности, воздействующих на управленческие решения, тем все меньшей мере учитываются факторы рациональности и накопленный до этого периода опыт хозяйствования [10]. В тех же случаях когда речь идет о полной неопределенности, то здесь применим даже вероятностный подход, хотя он весьма часто приводит к искаженной риск-стратегии.

Сложившаяся ситуация в части неопределенности обуславливает рост бихеовериристических информационных теорий бухгалтерской науки, отдающих предпочтение качественному уровню фактов хозяйственной жизни. Но здесь следует иметь в виду, чем более значимыми являются факты хозяйственной жизни, тем более существенными будут ошибки и связанные с ними риски по принятию решений [8].

Очень важным, на наш взгляд, является возможность обеспечить наиболее практический подход в части взаимоотношений деловых партнеров, пользующихся бухгалтерской информацией, в рамках используемых ими инструментов менеджмента. Безусловно, что здесь существует вероятность появления тех или иных противоречий в части групповых интересов, иногда приобретающих противоположный характер. Это связано с тем, что бизнес-процесс требует, с точки зрения конкретной группы пользователей, подбор только ее устраивающую семантическую трактовку. В итоге это приводит к отрицанию некой абстрактной теории, которая бы отвечала интересам всех заинтересован-

ных в бухгалтерских данных сторон, поскольку преимущества одного хозяйствующего субъекта неизбежно приводят к негативным последствиям для другого такого субъекта.

Интересным в этой связи представляется опыт бухгалтерской науки в США, где в зависимости от того как понимается такая научная категория как капитал выделяют либо персоналистические либо институциональные воззрения. Первые отдают предпочтение задачам, связанным с оценкой финансово-экономического положения предприятий, а вторые считают главным наиболее полное отражение финансового результата. Принципиально важное значение в персоналистическом направлении играет практическое отсутствие интереса к структуре используемого капитала. Считается, что поскольку главной целью деятельности хозяйствующих субъектов является активизация их деловой активности, то не имеет принципиального значения в какой мере здесь задействован собственный и привлеченный капитал. В результате такого подхода прибыль считается частью капитала и часто выступает в виде субсчета к синтетическому счету капитал. Для достижения более или менее объективной оценки и реалистичности учетных процедур здесь необходимо часто использовать инструменты переоценки различных разновидностей имущества, что к тому же дает возможность свести к минимуму величину скрытых резервов. Однако, персоналисты оценивая величину прибыли допускают, что она может изменяться не только по итогам финансово-хозяйственной деятельности, но и за счет изменения конъюнктуры, хотя ни действующие законодательство.. ни существующий учетный инструмента-

рий не позволяет отражать указанные конъюнктурные колебания. Правда в рамках персоналистического направления проводится очень важное положение о разграничении таких категорий как бухгалтерская и экономическая прибыль. Бухгалтерская прибыль жестко ориентирована на итоги реализационного процесса, в то время как экономическое ее толкование увязывается с вариативностью использования задействованного капитала в целом. Здесь интересно мнение И. Фишера, который считал, что прибыль порождается капиталом и по большому счету не зависит от состояния имущества хозяйственных единиц. Более того, оценку стоимости капитала он предлагает осуществлять в зависимости от величины полученной прибыли, в какой мере активы вообще способны приносить ее. Исторически такой подход, обусловлен приоритетом, который отдается в Северо-американской экономической модели ценными бумагам и прежде всего акциям [1]. Стоимость акций здесь преимущественно определяется не столько тем сколько за нее могут заплатить, а в зависимости от тех дивидендов сколько эти акции приносят. Однако, такой подход имеет ряд существенных недостатков связанных, прежде всего, с большой условностью оценки капитала, его ориентацию на будущие доходы, а не на фактически достигнутые.

Еще более радикальным считается взгляды Дж. Хикса, стоявшего на позициях сторонников поведенческой экономики и считавшего, что прибыль это то, что собственник может использовать без ухудшения своего финансового положения. Позиция институционалистов, наоборот имеет ярко выраженную ориентацию на значимость струк-

турного строения капитала при абсолютном приоритете значимости собственного капитала. Естественно, что сторонники институционализма придерживаются необходимости исторической оценки, т.е. оценки по себестоимости, поскольку здесь можно более объективно исчислить итоговый финансовый результат [5]. Наличие резервных сумм аргументируется невозможностью признавать в качестве финансовых результатов, не имеющих денежного подтверждения, а также финансовой автономией организации.

В принципе, исчисление экономической прибыли не является неразрешимой проблемой. Анализируя величину бухгалтерской прибыли ее все время сравнивают с т.н. нормальной прибылью по сегменту рынка. Экономическая же прибыль обычно должна быть выше нормальной, что способствует привлечению дополнительных инвестиций, а доходность оказывается выше, чем в среднем по той или иной

бизнес-среде. В целом экономическая прибыль, ее исчисление, может базироваться на концепциях, ориентированных на увеличение капитала собственника, и соответствующих методикам исчисления финансового результата в рамках статического подхода. Статическая концепция предполагает необходимость отражения потенциальных потерь, в том числе касающихся нереализованных активов, которые сразу же относят на убыток. Если же говорить о требованиях динамической концепции, то здесь предпочтение отдается определению факторов прибыли или убытка [9]. Здесь учитываются и вне-реализационные доходы, хотя они и имеют другую структуру факта хозяйственной жизни. Более того здесь допускается признание положительного финансового результата с рядом условностей.

В целом же многообразие учетных моделей и школ объективно приводит к существенным отличиям отече-

ственного и западного учета, которые начали усиливаться в последние месяцы. Достаточно сказать, что в настоящее время активно дискутируется вопрос о целесообразности широкого использования МСФО в России. Главное это то, что падает релевантность в отражении и оценки важнейших финансовых показателей. Российская учетная практика охватывает достаточно небольшую группу финансовых инструментов. И здесь она зависит от степени разработанности и состояния соответствующей методологической базы. И в этом отношении необходим такой методологический инструментарий, который бы более полно отражал бы сложившиеся в стране финансово-экономические реалии, а с другой имел бы большой потенциал для оперативного реагирования на возможные изменения в условиях функционирования бизнес-единиц.

ЛИТЕРАТУРА

1. Белоусов А.И. Экономическая прибыль и ее отражение в системе учетных координат // Юбилейный сборник научных статей Ставропольский филиал РАНХиГС. Ставрополь, Фабула. 2013. С. 35-40
2. Вегера С.Г. Особенности учета земли в контексте статической и динамической теории бухгалтерского учета // Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве. 2012. № 4. С. 54-59
3. Легенчук С.Ф. Багатоваріантність в бухгалтерському обліку: історико-теоретичні аспекти. Житомир : ЖДТУ, 2017. 204с.
4. Панков Д.А., Головач О.В. Перспективы развития учета в условиях экономики замкнутого цикла // Бухгалтерский учет и анализ. 2021. № 10 (298). С.17-25
5. Панков В.В. Учет в зеркале институциональной теории /Панков В.В., Муравицкая Н.К., Кожухов В.Л. //Аудит. 2021. № 6. С. 14-17.
6. Соколов Я.В. Основы теории бухгалтерского учёта. Москва: Финансы и Статистика. 2000. 496с.
7. Ткач В. И. Интернациональный учет. Ростов-на-Дону: РГСУ, 2008. 244с.
8. Ткач В.И. Цифровая бухгалтерия: инжиниринговый план счетов, сетевые технология и платформенные решения. Ростов-на-Дону: ДГТУ 2020. 230с.

9. Узденова Ф.М., Кубанова М.Я. Особенности учета финансового результата в условиях применения статичной и динамической концепции бухгалтерского баланса // Финансовая экономика. 2018. № 7. С. 1375-1378.
10. Ширококов В.Г. Концепции бухгалтерского учета и содержания баланса на стадиях жизненного цикла организации // Современная экономика: проблемы и решения. 2011. № 11 (23). С. 56-64.
11. Peculiarities of the capital account formation in the period of reorientation of accounting to double entry method Kuter M., Gurskaya M., Aleinikov D. // Lecture Notes in Networks and Systems. 2021. Vol. 136. Pp. 69-80.
12. The structure of the trial balance //Gurskaya M., Kuter M., Bagdasaryan R.//Lecture Notes in Networks and Systems. 2020. Vol. 78. Pp. 103-116.
13. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 27.06.2016 N 98н) (ред. от 04.06.2018)// СПС Консультант Плюс
14. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 32н (ред. от 27.11.2020) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99)// СПС Консультант Плюс

REFERENCES

1. Belousov A.I. Ekonomicheskaya pribyl' i ee otrazhenie v sisteme uchetyh koordinat // Yubilejnyj sbornik nauchnyh statej Stavropol'skij filial RANHiGS. Stavropol', Fabula. 2013.Pp. 35-40 (in Russian)
2. Vegeera S.G. Osobennosti ucheta zemli v kontekste staticheskoj i dinamicheskoj teorii buhgalterskogo ucheta // Buhgalterskij uchet v sel'skom hozyajstve. 2012. № 4. S. 54-59 (in Russian)
3. Legenchuk S.F. Bagatovariantnist' v buhgalters'komu obliku: istoriko-teoretichni aspekti. ZHitomir : ZHDTU, 2017. 204p. (in Ukrainian)
4. Pankov D.A., Golovach O.V. Perspektivy razvitiya ucheta v usloviyah ekonomiki zamknutogo cikla // Buhgalterskij uchet i analiz. 2021. № 10 (298). Pp.17-25(in Russian)
5. Pankov V.V. Uchet v zerkale institucional'noj teorii /Pankov V.V., Muravickaya N.K., Kozhuhov V.L. //Audit. 2021. № 6. Pp. 14-17. (in Russian)
6. Sokolov YA.V. Osnovy teorii buhgalterskogo uchyota. Moskva: Finansy i Statistika. 2000. 496p. (in Russian)
7. Tkach V. I. Internacional'nyj uchet. Rostov-na-Donu: RGSU, 2008. 244p. (in Russian)
8. Tkach V.I. Cifrovaya buhgalteriya: inzhiniringovyj plan schetov, setevye tekhnologiya i platformennye resheniya. Rostov-na-Donu: DGTU 2020. 230p. (in Russian)
9. Uzdenova F.M., Kubanova M.YA. Osobennosti ucheta finansovogo rezul'tata v usloviyah primeneniya statichnoj i dinamicheskoj koncepcii buhgalterskogo balansa // Finansovaya ekonomika. 2018. № 7. Pp. 1375-1378. (in Russian)
10. SHirobokov V.G. Koncepcii buhgalterskogo ucheta i sodержaniya balansa na stadiyah zhiznennogo cikla organizacii // Sovremennaya ekonomika: problemy i resheniya. 2011. № 11 (23). Pp. 56-64. (in Russian)
11. Peculiarities of the capital account formation in the period of reorientation of accounting to double entry method Kuter M., Gurskaya M., Aleinikov D. // Lecture Notes in Networks and Systems. 2021. Vol. 136. Pp. 69-80. (in English)
12. The structure of the trial balance //Gurskaya M., Kuter M., Bagdasaryan R.//Lecture Notes in Networks and Systems. 2020. Vol. 78. Pp. 103-116. (in English)
13. Mezhdunarodnyj standart finansovoj otchetnosti (IFRS) 15 «Vyruchka po dogovoram s pokupatelyami» (vveden v dejstvie na territorii Rossijskoj Federacii Prikazom Minfina Rossii ot 27.06.2016 N 98n) (red. ot 04.06.2018)// SPS Konsul'tant Plyus(in Russian)
14. Prikaz Minfina Rossii ot 06.05.1999 N 32n (red. ot 27.11.2020) «Ob utverzhdanii Polozheniya po buhgalterskomu uchetu «Dohody organizacii» PBU 9/99)// SPS Konsul'tant Plyus(in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Белоусов Анатолий Иванович – доктор экономических наук, профессор кафедры цифровых бизнес-технологий и систем учета, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

e-mail: belousov04@yandex.ru

Belousov Anatoly Ivanovich – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of Digital Business Technologies and Accounting Systems, North Caucasus Federal University, Stavropol

e-mail: belousov04@yandex.ru

Михайлова Галина Васильевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры цифровых бизнес-технологий и систем учета, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

e-mail: mih-sgu@yandex.ru

Mikhailova Galina Vasilyevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Digital Business Technologies and Accounting Systems, North Caucasus Federal University, Stavropol

e-mail: mih-sgu@yandex.ru

Узденова Фатима Магомедовна – кандидат экономических наук, доцент, заведующая кафедрой бухгалтерского учета, анализа и аудита, Северо-Кавказская государственная гуманитарно-технологическая академия, г. Черкесск

e-mail: fatima_uzdenova@mail.ru

Uzdenova Fatima Magamedovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor, Head of the Department of Accounting, Analysis and Audit, North Caucasus State Academy of Humanities and Technology, Cherkessk

e-mail: fatima_uzdenova@mail.ru

© Белоусов А. И., Михайлова Г. В., Узденова Ф. М.

УДК 338.486

ББК 65.291.5



Казакова И. Н.

Глаз В. Н.
д-р экон. наук, профессор,
г. Ставрополь

Glaz V. N.
Dr.Sci.(Economy), Professor,
Stavropol

Казакова И. Н.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Kazakova I. N.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Кабанова О. В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Kabanova O.V.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Иониди Л. В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Ionidi L. V.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Stavropol

ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ОРГАНИЗАЦИЙ



IMPACT OF FINANCIAL INSTRUMENTS ON PERFORMANCE EFFICIENCY AND FINANCIAL STABILITY OF ORGANIZATIONS

Аннотация: В статье рассмотрены методы финансового управления и их влияние на эффективность деятельности и финансовую устойчивость коммерческой организации. В общепринятом смысле под финансовым менеджментом понимается управление финансовыми ресурсами и финансовой деятельностью хозяйствующего субъекта, направленное на реализацию его стратегических и текущих целей. Финансовый менеджмент представляет собой целенаправленное управление планированием и организацией финансовой деятельности предприятия, поскольку он применяет основной принцип управления для контроля потока средств и правильного использования финансовых ресурсов. Применение методов финансового менеджмента оказывает положительное воздействие на эффективность работы организации.

Финансовый менеджмент позволяет проанализировать взаимосвязь некоторых факторов, таких как решения о структуре капитала, методы оценки инвестиций, дивидендная политика, управление оборотным капиталом и оценка финансовых результатов. Использование методов финансового менеджмента влияет на эффективность организации, приводит к улучшению продукции и услуг, а также повышает прибыльность и привлекательность важных инвесторов.

Ключевые слова: финансы, финансовый менеджмент, финансовое благополучие, эффективность.

Abstract: The article discusses the methods of financial management and their impact on the performance and financial stability of a commercial organization.

In the generally accepted sense, financial management refers to the management of financial resources and financial activities of an economic entity, aimed at the implementation of its strategic and current goals. Financial management is the purposeful management of the planning and organization of the financial activities of an enterprise, since it applies the basic principle of management to control the flow of funds and the correct use of financial resources. The application of financial management methods has a positive impact on the efficiency of the organization.

Financial management allows you to analyze the relationship of several factors, such as decisions on the capital structure, methods for evaluating investments, dividend policy, working capital management and evaluating financial results. The use of financial management methods

affects the efficiency of the organization, leads to the improvement of products and services, and also increases the profitability and attractiveness of important investors.

Keywords: finance, financial management, financial well-being, efficiency.

Финансовый менеджмент представляет собой целенаправленное управление планированием и организацией финансовой деятельности предприятия, поскольку он применяет основной принцип управления для контроля потока средств и правильного использования финансовых ресурсов. Он устанавливает финансовые цели путем надлежащего анализа имеющихся данных. Методы финансового менеджмента, такие как бухгалтерский учет и составление бюджета, являются самыми распространенными методами ведения финансовой деятельности. Практика финансового менеджмента направлена на управление финансами предприятия в долгосрочных и краткосрочных периодах, обеспечивающее превышение доходности капитала над затратами без принятия чрезмерного финансового риска. Он разъясняет эффективные методы управления финансами и используется в бизнесе для реагирования на другие бизнес-условия. Это также включает в себя практику других организаций для обеспечения оценочного подхода к управлению финансами. Это оказывает некоторое влияние на эффективность работы организации из-за взаимосвязи между ними. Эффективное управление ведет к успешному росту организации.

Теоретические и практические проблемы оценки финансовой устойчивости зани-

мают значимое место в трудах многих отечественных ученых, которые являются авторами различных методик. Отличительными особенностями методик являются способы, подходы, критерии и условия анализа. Наибольший вклад в развитие анализа финансовой устойчивости коммерческих организаций внесли следующие отечественные ученые: А.Д. Шеремет и Р.С. Сайфулин, В.В. Ковалев, В.И. Подольский, Г.В. Савицкая, Л.Т. Гиляровская и А.А. Вехорева, Л.В. Донцова и Н.А. Никифорова, О.И. Кольвах, О.В. Ефимова, Н.В. Колчина, М.Н. Крейнина, О.В. Губина, В.М. Родионова. Отметим, что методика А.Д. Шеремета и Е. В. Негашева рекомендована в качестве типовой Методическим советом при Минфине РФ по бухгалтерскому учёту. Методику Шеремета А.Д. и Сайфулина Р.С. целесообразно использовать для производственных отраслей, поскольку оценка финансовой устойчивости определяется на основании трехкомпонентного показателя типа финансовой ситуации.

В последние годы активно публикуют свои исследования, относительно методики оценки финансовой устойчивости, М.С. Абрютин и А.В. Грачёв, подходы которых, значительно отличаются от традиционных.

Результаты бизнеса и финансового менеджмента являются наиболее значимыми для конкурентоспособности каждого хозяйствующего субъекта. Для эффективного управления имеющимися средствами и завершения миссии необходима правильная практика финансового управления. Высшее руководство компании или бизнеса проводит практику финансового менеджмента, а затем распространяет практику по всем подразделениям компа-

нии. Оптимальное применение и приверженность методам финансового менеджмента приводят к повышению эффективности деятельности компании. Взаимосвязь между деловой практикой и потенциалом организации важна для ее финансовой устойчивости. Финансово сильные организации подготовлены к изменениям внешней и внутренней среды.

Поскольку различные факторы ответственны за устойчивое развитие предприятия, взаимосвязь между эффективностью организации и практикой финансового управления также вносит определенную помощь в развитие организации. Прибыль и приток денежных средств являются основой финансовой устойчивости организации.

Рассмотрим основные методы финансового управления и их влияние на эффективность деятельности организации.

Оптимизация структуры капитала. Основным фактором, оказывающим влияние на эффективное развитие организации, является оптимизация структуры капитала. Структура капитала определяется как соотношение долга и собственного капитала компании, которое рассчитывается путем деления общей суммы долгов компании на собственный капитал ее акционеров. Данный показатель используется для измерения финансового рычага организации, он показывает, сколько долга используется для финансирования ее активов в долгосрочной перспективе.

Соотношение долга к собственному капиталу дает инвесторам общее представление о том, какой риск связан с фирмой. Это признак финансового благополучия компании. Он показывает, как бизнес финансирует свою деятельность. Если показа-

тель достаточно высок, то это свидетельствует о том, что бизнес связан с высоким риском, а значит у него не будет инвесторов. Необходимо обращать особое внимание на структуру капитала, поскольку она позволяет управлять коэффициентами задолженности. Некоторые факторы, такие как свободные денежные потоки и замена активов, оказывают непосредственное влияние на решения о структуре капитала.

Финансирование компании исключительно за счет собственных или заемных средств может оказаться не оптимальным решением в отношении структуры капитала. Оптимизация структуры капитала имеет решающее значение для краткосрочного и долгосрочного экономического роста. Структура капитала организации влияет на политику, ценообразование на продукцию и услуги, условия кредитования, структуру управления и распределение ресурсов. Это снижает риски, связанные с кредитами, и увеличивает доходы компании.

Методы оценки инвестиций. В определенные моменты своей деятельности для оценки возможностей экономического развития предприятию необходимо использовать средства в качестве долгосрочных инвестиций, таких как покупка нового оборудования, проекты исследований и разработок и т. д. Это называется оценкой капитальных вложений или составлением бюджета капитала. В ходе этого процесса бизнес определяет свои долгосрочные и краткосрочные инвестиционные возможности. Некоторые из методов включают чистую приведенную стоимость, период окупаемости, учетную норму прибыли, внутреннюю норму прибыли, индекс рентабельности и т. д. Эти методы оцен-

ки инвестиций используются для улучшения финансового состояния организации, а также для определения приоритетного проекта. У компаний могут быть разные проекты, которые оцениваются одновременно, чтобы сделать правильные прогнозы.

Оценка инвестиций является важной областью управленческой практики. Ниже описаны некоторые из методов.

1. Чистая приведенная стоимость, которая основана на временной стоимости денег. Она используется для оценки стоимости инвестиций в настоящее время и определяется путем расчета отрицательных денежных потоков и положительных денежных потоков за каждый период инвестирования. Как только она рассчитана, текущая стоимость достигается путем дисконтирования ее будущей стоимости с периодической нормой доходности.

2. Период окупаемости. Период окупаемости - это еще один метод составления бюджета капитальных вложений, при котором рассчитывается время, необходимое для возмещения первоначальной стоимости инвестиций.

При расчете он не учитывает временную стоимость денег. Большинство компаний используют этот метод для выбора из различных возможных капитальных проектов. Аналитики используют денежные потоки и первоначальные инвестиции в качестве фактора для расчета срока окупаемости бизнеса. Чистый годовой приток денежных средств иногда заменяется инвестициями, и он становится инвестиционным чистым годовым приростом денежных потоков.

Преимущество метода определения срока окупаемости заключается в том, что

он благоприятствует проекту, который окупает свои инвестиции как можно быстрее. Он фокусируется на движении денежных средств, а не на прибыли, и это наиболее приемлемый метод для малого бизнеса.

3. Учетная норма доходности. Этот метод оценки капитальных вложений не рассчитывается с учетом временной стоимости денег. Он используется для измерения ожидаемой прибыли от инвестиций в течение инвестиционного периода, чтобы внести первоначальный инвестиционный капитал в проект.

4. Внутренняя норма прибыли также один из методов оценки капитальных вложений, при котором ставка дисконтирования дает нулевое значение чистой приведенной стоимости инвестиций. Во всех методиках этот метод используется для измерения эффективности капиталовложений.

Проект, скорее всего, будет отклонен, если стоимость капитальных вложений превышает значение IRR, и у него больше шансов быть принятым, если он имеет низкую стоимость задействованного капитала.

5. Индекс рентабельности. Этот метод оценки капитальных вложений используется для измерения затрат и выгод проекта. Это полезный инструмент для ранжирования проектов, поскольку он позволяет измерить стоимость, полученную на единицу инвестиций. Измерение соотношения между приведенной стоимостью будущих денежных потоков и первоначальными инвестициями является индексом вероятности. Его также называют коэффициентом инвестиций в прибыль.

Дивидендная политика. Дивиденды - это форма дохода для всех инвесторов. Суще-

ствует множество факторов, влияющих на размер дивидендов. Некоторые из них являются внутренними, а некоторые - внешними факторами. Несмотря ни на что, пока доходы превышают расходы, инвесторы будут постоянно получать дивиденды. Дивидендная политика содержит рекомендации для компании о том, как рассчитать и дивидендов.

Дивидендная политика относится к важным решениям, принимаемым организацией. Выкуп акций также может быть распределением дивидендов, что является более целесообразным и более распространенным. Различные факторы определяют дивидендную политику компании, которая включает в себя новые инвестиционные возможности, непредсказуемость будущих доходов, финансовую гибкость, юридические ограничения и т. д., влияющие на дивидендную политику. Дивидендная политика помогает в оценке стоимости компании. Влияние дивидендной политики также оказывает влияние на курс акций. Выплата дивидендов - это политика, определяющая, будут ли дивиденды выплачиваться на постоянной основе или нет.

Управление оборотным капиталом. Процесс, управления операциями, связанными с оборотным капиталом, называется управлением оборотным капиталом. В этом процессе осуществляется

контроль за здоровыми денежными потоками для поддержания повседневной деятельности с помощью управления оборотным капиталом. Текущие активы и текущие обязательства компании предоставляют всю информацию об управлении оборотным капиталом. Для обеспечения эффективной повседневной работы управление оборотным капиталом отслеживает и анализирует текущие активы и текущие обязательства. Это может включать в себя использование краткосрочных стратегий компании, что свидетельствует о том, что у компании достаточно денежных средств для покрытия операционных расходов и погашения краткосрочных долгов. Такое управление оборотным капиталом служит балансирующей системой, позволяющей бизнесу осознавать, что поступающих в бизнес денежных средств достаточно для его функционирования. Это непрерывный процесс, и он может включать в себя выполнение краткосрочных решений. Если управление оборотным капиталом осуществляется правильно, то деятельность организации может считаться эффективной.

Оценка финансовых результатов. Оценка финансовых показателей определяет активы организации для получения дохода. Финансовые показатели компании отражаются в финансовой (бухгал-

терской) отчетности, которая включает в себя бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, пояснения и отчеты о движении капитала и денежных средств. Оценка финансовых результатов, жизненно важный аспект управления финансовыми рисками, является мерой прибыльности компании и ее способности достигать свои финансовые цели. Большинству компаний требуется анализ финансовых показателей и их структуры. Надлежащий анализ финансовых показателей влияет на решения и проекты в краткосрочной и долгосрочной перспективе. Финансовые показатели указывают на то, насколько использование активов может приносить доход.

Практика финансового управления имеет важное значение для эффективной работы организации. Если следовать методам финансового управления, то можно гарантировать, что деятельность организации будет эффективна, а сама организация финансово устойчива. Стабильная доходность привлекает новых инвесторов. Финансовое благополучие организации также зависит от внутренней структуры и конкурентоспособности ее продукции и услуг. Это означает, что предприятие может максимизировать доходность вселить в инвесторов уверенность в своих инвестициях.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Comparative analysis of urban and rural environmental quality: The opinions of residents of the region* / I. S. Baklanov, O. A. Baklanova, E. E. Nesmeyanov [et al.] // *IOP Conference Series: Materials Science and Engineering : Siberian Industrial Days International Forum, Tomsk, May 15-16, 2020*. Tomsk: IOP Publishing, 2020. P. 012013.
2. Кабардокова Л. А. Комплексная оценка процессов формирования, распределения и использования финансовых ресурсов в обществах с ограниченной ответственностью // *Вестник СевКавГТИ*. 2018. № 2(33). С. 24-29.
3. *Methodological tools for evaluation of strategic target structure of financial resources in corporations with limited liability* / V. V. Manuylenko, L. A. Kabardokova, M. A. Loktionova [et al.] // *European Research Studies Journal*. 2017. Vol. 20. No 2B. Pp. 439-466.
4. Чалова А. А. Процесс формирования финансовых ресурсов в обществах с ограниченной ответственностью / А. А. Чалова, Л. А. Кабардокова // *Инновационная траектория науки: становление, развитие, прогнозы: Материалы VII Международной научно-практической конференции, Ставрополь, 27 мая 2021 года* / Под общей редакцией В.Н. Глаза, В.И. Бережного. Ставрополь: Общество с ограниченной ответственностью «Издательско-информационный центр «Фабула». 2021. С. 67-68.

REFERENCES

1. *Comparative analysis of urban and rural environmental quality: The opinions of residents of the region* / I. S. Baklanov, O. A. Baklanova, E. E. Nesmeyanov [et al.] // *IOP Conference Series: Materials Science and Engineering : Siberian Industrial Days International Forum, Tomsk, May 15-16, 2020*. Tomsk: IOP Publishing, 2020. P. 012013. (In English)
2. Kabardokova, L. A. *Kompleksnaja ocenka processov formirovanija, raspredelenija i ispol'zovanija finansovyh resursov v obshhestvah s ogranichennoj otvetstvennost'ju* / L. A. Kabardokova // *Vestnik SevKavGTI*. 2018. № 2(33). Pp. 24-29. (In Russian)
3. *Methodological tools for evaluation of strategic target structure of financial resources in corporations with limited liability* / V. V. Manuylenko, L. A. Kabardokova, M. A. Loktionova [et al.] // *European Research Studies Journal*. 2017. Vol. 20. No 2B. P. 439-466. (In English)
4. Chalova, A. A. *Process formirovanija finansovyh resursov v obshhestvah s ogranichennoj otvetstvennost'ju* / A. A. Chalova, L. A. Kabardokova // *Innovacionnaja traektorija nauki: stanovlenie, razvitie, prognozy: Materialy VII Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoj konferencii, Stavropol', 27 maja 2021 goda* / Pod obshej redakciej V.N. Glaza, V.I. Berezhnogo. – Stavropol': Obshhestvo s ogranichennoj otvetstvennost'ju «Izdatel'sko-informacionnyj centr «Fabula», 2021. Pp S. 67-68. (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Глаз Виктор Николаевич – доктор экономических наук, профессор кафедры экономики и управления, Ставропольский институт кооперации (филиал) Белгородского университета кооперации, экономики и права, г. Ставрополь
e-mail: keco@stavik.ru

Glaz Viktor Nikolaevich – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of Economics and Management, Stavropol Institute of Cooperation (branch) of Belgorod University of Cooperation, Economics and Law, Stavropol
e-mail: keco@stavik.ru

Казакова Инна Николаевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и управления, Ставропольский институт кооперации (филиал) Белгородского университета кооперации, экономики и права, г. Ставрополь
e-mail: in-kazakova@inbox.ru

Kazakova Inna Nikolaevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economics and Management, Stavropol Institute of Cooperation (branch) of Belgorod University of Cooperation, Economics and Law, Stavropol
e-mail: in-kazakova@inbox.ru

Кабанова Ольга Валерьевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и управления, Ставропольский институт кооперации (филиал) Белгородского университета кооперации, экономики и права, г. Ставрополь
e-mail: olgakabst@mail.ru

Kabanova Olga Valerievna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economics and Management, Stavropol Institute of Cooperation (branch) of Belgorod University of Cooperation, Economics and Law, Stavropol
e-mail: olgakabst@mail.ru

Иониди Лариса Викторовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и управления, Ставропольский институт кооперации (филиал) Белгородского университета кооперации, экономики и права, г. Ставрополь
e-mail: ionidi2018@yandex.ru

Ionidi Larisa Viktorovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economics and Management, Stavropol Institute of Cooperation (branch) of Belgorod University of Cooperation, Economics and Law, Stavropol
e-mail: ionidi2018@yandex.ru

© Глаз В.Н., Казакова И.Н., Кабанова О.В., Иониди Л.В.

УДК 336.7
ББК 65.26



Подколзина И.М.

Подколзина И.М.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Podkolzina I.M.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Макарьева В.Ю.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Makarieva V.Y
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Закалюкина Е. В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Zakalyukina E.V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Немцова Е.С.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Nemtsova E.S.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

ПРАВОНАРУШЕНИЯ В СФЕРЕ НАЛОГОВ И СБОРОВ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



OFFENSES IN THE SPHERE OF TAXES AND FEES AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: Статья посвящена основным налоговым правонарушениям. Авторы противопоставляют преступному уклонению легальную оптимизацию налогового

бремени, тем самым актуализируют тематику исследования. Обращается внимание на то, что уклонение от уплаты налогов, сборов, подлежащих уплате организацией, и (или) страховых взносов, подлежащих уплате организацией - плательщиком страховых взносов, как преступление в сфере экономической деятельности наращивает объем теневой экономики, снижает уровень благосостояния граждан, представляет угрозу экономической безопасности государства. Также рассмотрены негативные последствия существования теневой экономики для потребителей товаров и услуг, получаемых от предприятий теневой экономики, для самих лиц, уклоняющихся от несения налогового бремени, для общества в целом. Сделан акцент на возможных последствиях от увеличения сумм налогов и сборов, что в целом приводит к сокращению налоговых поступлений и росту налоговых преступлений. Тезисно обозначены последствия неуплаты налогов. В работе проведен анализ как с экономической, так и с правовой точки зрения, так как эти две сферы пересекаются между собой, особенно в рассматриваемой. Также рассмотрены основные инструменты экономической и налоговой политики, которые применяются для обнаружения теневого заработка и для его легализации. Немаловажным аспектом также является анализ роли налогов в функционировании государства и наполнении государственных бюджетов. Определены ключевые сложности в развитии сферы налогов и сборов в

2022 году, которые представляют угрозу экономической безопасности в контексте социально-экономического развития страны и предложены меры по повышению ее уровня безопасности.

Ключевые слова: **налоги, законодательство, предпринимательство, экономическая безопасность, регулирование, социально - экономическое развитие, угроза.**

Abstract: The article is devoted to the main tax offenses. The authors contrast criminal evasion with legal tax optimization. burden, thereby updating the research topic. Attention is drawn to the fact that tax evasion, fees payable by an organization, and (or) insurance premiums payable by an organization paying insurance premiums, as a crime in the field of economic activity, increases the volume of the

shadow economy, reduces the level of welfare of citizens, poses a threat economic security of the state. Also, the negative consequences of the existence of the shadow economy for consumers of goods and services received from enterprises of the shadow economy, for the persons themselves who evade the tax burden, for society as a whole are considered. Emphasis is placed on the possible consequences of increasing the amount of taxes and fees, which generally leads to a reduction in tax revenues and an increase in tax crimes. The consequences of non-payment of taxes are outlined. The paper analyzes both from an economic and a legal point of view, since these two areas intersect with each other, especially in the one under consideration. The main instruments of economic and tax policy that are used to detect shadow earnings and to legalize it are also considered. An important aspect is also the analysis of the role of taxes in the functioning of the state and the filling of state budgets. The key difficulties in the development of the sphere of taxes and fees in 2022 are identified, which pose a threat to economic security in the context of the country's socio-economic development, and measures are proposed to increase its level of security.

Keywords: taxes, legislation, entrepreneurship, economic security, regulation, socio-economic development, threat.

В 1991 году, после распада СССР, произошел переход от административной к рыночной экономике. До этого, такого документа, который четко регулировал налоговые правоотношения, не было. Это связано с несколькими при-

чинами, основная из которых – отсутствие легального предпринимательства. Получение дохода, связанного с предпринимательской деятельностью, являлось преступлением, к примеру, купля-продажа товаров с целью получения прибыли квалифицировалось уголовным кодексом СССР как спекуляция и наказывалась в виде лишения свободы. Со сменой политического режима, произошли изменения в экономической сфере. Легализация ПД потребовала разработки законов, которые бы смогли ее регулировать и обеспечить рациональное и справедливое налогообложение. В связи с этим, с 1 января 1999 и 1 января 2001 вступили в силу первая и вторая глава Налогового Кодекса РФ соответственно. По мере развития рыночной экономики, он постепенно наполнялся и очищался от сведений.

Целью данного исследования является разработка методов, позволяющей найти решение по борьбе с налоговыми правонарушениями.

Теневая экономика во время максимальной неопределенности и турбулентности рынка, стала самой актуальной темой на государственном уровне. Поэтому авторы статьи противопоставляют преступному уклонению легальную оптимизацию налогового бремени, тем самым актуализируют тематику исследования.

Предметом исследования является сфера налогов и сборов, связанная с глобальными рисками, которые могут повлиять на государственную экономику и финансовую систему в будущем.

Развитие теоретико-концептуальных основ, расчётно-аналитического инстру-

ментария противодействия налоговым преступлениям как механизма обеспечения финансовой безопасности государства исследуется в работах В.С. Абдуллаевой, Е.С. Захарченко [1], И.В. Рубцова, К.С. Крахмалева [8], С.П. Земцова, А.А. Михайлова [2], В.А., Молодых, И.В. Снимщиковой [4], П.Н. Широва и др.

Инновационные подходы и решения основных проблем налоговой политики в современной экономике в условиях неопределенности представлены в трудах Н.В. Зубаревича [3], И.В. Тарановой [9], К.Ю. Решетова [6], Agarkova L.V.[10].

Анализ осуществлялся на основании различных статистических данных, законов Российской Федерации, Указов Президента и Правительства РФ.

В данной работе будут проанализированы его основные положения, которые связаны с деяниями, которые являются незаконными, то есть противоречащие настоящему кодексу.

В начале исследования, стоит сказать о методах, которые принимались во время его проведения: описание, сравнение, наблюдение, анализ различных источников информации для получения точной информации, синтез, изучение, также немаловажными методами выступают статистические.

В России уплата налогов и сборов является обязательной [3]. Эти обязательные и безвозмездные платежи являются основой для обеспечения экономической безопасности, поскольку налоги – основная статья доходов, не связанная с нефтью и газом, что отражено в таблице 1:

Таблица 1 - Статьи доходов федерального бюджета, млрд руб.

Статья доходов, млрд руб.	2021 (факт)	2022 (оценка)	2023 (прогноз)
Нефтегазовые	9056,5	11 666,2	8939, из них базовые - 8000
Не нефтегазовые(включают статьи ниже)	16 229,9	16 027	17 191,3
Оборотные налоги	11 216,6	11 181,8	12 614,1
Налоги на доходы	1643,1	1705	1786
Дивиденды	550,7	850,1	544,1
Рентные налоги ГМК	279,5	269,6	367,7
Прочее	2540	2020,5	1879,4
Всего	25 286,4	27 693,1	26 130,3

Как видно из таблицы 1, налоги являются одним из основных источников доходов федерального бюджета. А это значит, что государство в лице ФНС тщательно отслеживает объем поступления налогов и сборов в казну. Эта система, как и многие другие, имеет свои источники права, такие как: Конституция РФ, Налоговый кодекс РФ и другие законы.

Помимо статистических измерений, измеряется доля налогов в валовом внутреннем продукте страны. В этой области употребляется термин – фактическая налоговая нагрузка – который обозначает реальное количество налогов и сборов, уплаченных в казну. Чем выше отклонения фактической от номинальной, тем выше процент уклонений от уплаты налогов. Этот показатель необходим не только экономистам, но и правоохранительным органам для координации работы [9].

Для начала правового анализа, рекомендуется рассмотреть экономические принципы налогообложения:

- Справедливость по горизонтали и вертикали
- Обеспечение условий для развития предпринимательской деятельности и одновременно повышения экономического роста
- Понятный и простой подсчет
- Налог не должен зависеть от вида деятельности
- В государствах с ры-

ночной экономикой, именно налог на доход (он же подоходный) является основной статьей доходов (таблица 1 - подтверждение)

- Однократность платежа за период
- Минимальные издержки при взимании налогов
- Бюджетный федерализм

Адам Смит – один из отцов экономики, выдвинул четыре принципа налогообложения, которые легли в основу вышеуказанных: определенность, дешевизна, удобство его уплаты и равномерность.

Артур Лаффер в своих исследованиях доказал, что до определенного момента повышение налоговых ставок повысит доходы бюджета, дальнейший рост доходов будет невозможен, так как он подорвет стимулы к ведению предпринимательской деятельности. Это хорошо отражает график, названный кривой Лаффера, который внешне напоминает зависимость вида $Y = -X^2$.

Основоположник финансовой науки в России Н.И. Тургенев считает, что основное направление в налоговой политике в том, чтобы налоговые доходы были как можно меньше обременительными для граждан. Принципы, которые были выстроены им, во многом схожи с А. Смитом, не смотря на то, что они жили в разных эпохах.

Вообще, ученые выделяют два вида налоговой политики.

Экономического развития, при понижении налоговых ставок для предприятий, но сокращаются социальные расходы казны. Максимальных налогов, направленных на увеличение числа налогов и налоговых ставок, учитывая кривую Лаффера, и смешанная, которая направлена, в первую очередь, на высокий уровень доходов для выполнения социальной политики [1].

В России налоговая политика имеет некоторые особенности: Необоснованно высокие налоговые ставки; неточности законов в этой сфере, неуплата некоторыми предприятиями и т.д. Её основные направления:

- Поддержка инноваций и инвестиций
- Повышение активности предпринимателей
- Обеспечение наполнения бюджета

Для исполнения поставленных задач, в Российской Федерации существуют следующие системы налогообложения:

- УСН – упрощенная система налогообложения
- ОСН – общая система налогообложения
- ЕСХН – единый сельскохозяйственный налог
- ПСН – патентная система налогообложения
- НПД – налог на профессиональную деятельность [11]

Четко прослеживается желание государства развивать эту отрасль, так как малый бизнес ближе всего к монополистической конкуренции

[6].

Налоги также являются одним из неценовых факторов спроса, то есть при снижении ставки налогов и сборов, спрос вырастет и наоборот, что необходимо учитывать государству и предприятиям.

Одним из основных заблуждений является мнение о том, что налоговую ставку надо уменьшать. На самом деле это не так, так как налоги необходимы для финансирования государственного аппарата и тех, кто нуждается в помощи государства, например: малоимущие, многодетные семьи, ветераны Великой Отечественной войны, инвалиды и лица с ОВЗ.

Теперь перейдем к правовому анализу. За нарушения налогового законодательства установлена налоговая (VI раздел Налогового кодекса Российской Федерации), административная (статьи 15.3-15.9, 15.11 главы 15 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях) и уголовная ответственность (статьи 198, 199, 199.1, 199.2 главы 22 Уголовного кодекса Российской Федерации). В соответствии

со статьей 114 НК РФ, санкцией за совершение налогового правонарушения является денежный штраф. По КоАП РФ, зачастую наказанием является административный штраф, предупреждение или дисквалификация. В Уголовном кодексе РФ за преступления в сфере налогов и сборов предусмотрено наказание в виде лишения свободы как максимально строгое. Также стоит иметь в виду, что привлечение к одному из видов этих ответственности не освобождает от сопутствующего, например: налоговая от уголовной и наоборот.

Далее следует исследовать состав налогового правонарушения, так как по теории права, каждое правонарушение имеет четыре элемента – объект, субъект, объективную и субъективную сторону. Объектом является группа общественных отношений, которые регулируются и защищаются законодательством о налогах и сборах. Субъектом является физическое лицо, достигшее 16 лет или юридическое лицо. Объективной стороной является противоправное деяние, за которое предусмотрена

ответственность, а субъективной – отношение лица к данному правонарушению. Также, для каждого правонарушения имеется непосредственный объект, то есть конкретные общественные отношения, на которые посягает нарушитель [2].

При снижении объема поступления в бюджет налогов и сборов, государство будет лишь частично выполнять свои обязанности по обеспечению экономической безопасности, тем самым повышается вероятность возникновения угроз. Объем недополученных средств может достигать до 40%, что можно подтвердить различного рода статистика. Поэтому нарушения в области налогов и сборов являются общественно-опасными. Законодатель четко установил грань для привлечения к уголовной ответственности. Для привлечения физического лица (индивидуального предпринимателя) сумма неуплаты за три финансовых года должна быть 2,7 млн. рублей, а для юр. лица за тот же срок 15 млн. рублей.

Таблица 2 - Основные виды и ответственность налоговых правонарушений

Правонарушение	Налоговая ответственность	Административная ответственность	Уголовная ответственность
Нарушения порядка постановки на учёт в налоговом органе	Статья 116 НК РФ	Статья 15.3 КоАП РФ	Не предусмотрена
Непредставление или нарушение установленного способа предоставления налоговой декларации	Статьи 119, 119.1 НК РФ	Статья 15.5 КоАП РФ	Не предусмотрена
Несообщение сведений налоговому органу, отказ должностных лиц от участия в налоговой проверки и т.п.	Статьи 126, 126.1, 129.1 НК РФ	Статья 15.6 КоАП РФ	Статья 199.2 УК РФ – в крупном и особо крупном размере
Грубое нарушение правил учета доходов и расходов	Статья 120 НК РФ	Статья 15.11 КоАП РФ	Не предусмотрена
Неуплата налогов	Статьи 122, 129.3, 129.5 НК РФ	Статья 15.11 КоАП РФ	Статья 198 УК РФ – в крупном и особо крупном размере. Ответственность несет физическое лицо (в том числе ИП) Статья 199 УК РФ – в крупном и особо крупном размере. Ответственность несет юридическое лицо
Неисполнение обязанностей налогового агента	Статья 123 НК РФ	Не предусмотрена	Статья 199.1 УК РФ – в крупном и особо крупном размере

Государство, как единственный субъект, который имеет право на взимание налогов, предоставило возможность тем, кто впервые нарушил уголовный закон, уплатить все суммы недоимки и пеней, и освободиться от уголовной ответственности [4].

Далее нам нужно провести параллель между всеми видами ответственности и найти пересечения между ними, чтобы выяснить основные виды правонарушений в области налогов и сборов и изучить меры по борьбе с ними (таблица 2).

Как можно заметить, что уголовная ответственность как наиболее строгая установлена за правонарушения, которые напрямую влияют на размер поступлений налогов в бюджет и одновременно являются наиболее серьёзными угрозами экономической безопасности на всех уровнях.

Из всех налоговых преступлений, наиболее выделяется по количеству уголовных дел 199 статья Уголовного кодекса Российской Федерации Число преступлений, которые квалифицируются по данной статье,

можно описать следующей формулой:

$$Y = 1,6681 - 0,0026X1 + 0,0035X2 + 0,0828X3 - 0,0014X4 - 0,0059X5 \text{ где:}$$

X1 - среднегодовая численность занятых, тыс. человек;

X2 - основные фонды в экономике (по полной учетной стоимости; на конец года), млрд руб.;

X3 - оборот розничной торговли, млрд руб.;

X4 - инвестиции в основной капитал, млрд руб.;

X5 - оборот организаций, млрд руб. [5]

Мы также можем сделать выводы, которые прояснят, почему организации совершают налоговые преступления:

1. Размер предприятия напрямую влияет на сумму налогов и сборов, необходимых для уплаты. Это является причиной сокрытия доходов, уклонения от уплаты налогов, черной бухгалтерии (также называемой «двойной»)

2. Неопытность предпринимателя в попытках обойти закон, что заканчивается огромными штрафами.

3. Недобросовестные сотрудники предприятия, кото-

рые в ущерб интересам предприятия пытаются удовлетворить свои материальные интересы.

4. Неверная трактовка норм Налогового Кодекса, из-за которых предприятия совершают нарушения.

Далее следует проанализировать экономические и правовые инструменты противодействия налоговым правонарушениям:

1. УСН и прочие специальные налоговые режимы, которые мотивируют граждан к «обелению» своих доходов

2. Снижение налоговой ставки или временные налоговые каникулы для тех, кто находится на грани банкротства или приостановил предпринимательскую деятельность

3. Совершенствования законодательства для закрытия «лазеек», используемых с целью уклонения от налогов и сборов [8].

4. Введение налога на профессиональную деятельность, специального режима для самозанятых, остановимся на этом более подробно.

Таблица 3 - Разница между ИП и самозанятыми

Отличия	ИП	Самозанятый
Максимальный доход за год	Нет ограничений	2,4 млн. руб.
Наемные работники	Ограничен системой налогообложения	Нельзя нанимать
Отчетность	Есть, зависит от налогового режима	Нет отчётности
Регистрация	В территориальном органе ФНС по месту жительства	Онлайн
Налоги	Раз в квартал или раз в год Ставка по УСН 6% от всех доходов или 15% от разницы между доходами и расходами	4% от дохода с физ. лиц 6% от дохода с юр. лиц
Пенсионные взносы	Платят в обязательном порядке	Добровольно
Кто не может стать	Банкроты, недееспособные, имеющие запрет на регистрацию ИП от суда, иностранные граждане без прописки, государственные и муниципальные служащие	Ограничения лишь по видам деятельности

Данный режим налогообложения был введен с целью вывести из тени часть доходов. Он очень удобен тем, что налоговая ставка низка (4% от доходов с физических лиц, 6% от доходов с юридических лиц и индивидуальных предпринимателей). Взаимодействие с Федеральной налоговой службой осуществляется онлайн. Также можно одновременно работать по трудовому договору или по гражданско-правовому договору. Ещё одно преимущество в том, что можно не платить страховые взносы, которые, в свою очередь, обязательны для индивидуальных предпринимателей (ИП) и юридических лиц. Этот режим также имеет ряд ограничений, среди которых: реализация, подакцизных товаров, наличие штатных работ-

ников, имеющие доход выше 2,4 млн рублей и т.д. [7].

Так, например, за 2021 год, самозанятые перечислили в бюджет 3,2 млрд рублей. Решение о применении этого режима можно толковать как инструмент о противодействии налоговым правонарушениям, так как условия для самозанятых гораздо лучше, чем нелегальная работа, которая грозит налоговой проверкой и уплата того же налога, но по ОСН, помимо этого, они будут вынуждены заплатить штраф в размере 10% от доходов, которые были получены в период ведения незаконной деятельности, а минимальный размер штрафа – 40 тысяч рублей. После привлечения к налоговой ответственности и отказа от регистрации в законодательно

установленном порядке, интерес налоговой службы к гражданину будет повышен, как и строгость санкции, если он «попадется» снова [10].

Новшеством в 2022 году стало новшеством введение автоматизированной упрощенной системы налогообложения (АУСН). Это эксперимент, который будет проводиться с 1 июля 2022 для новых организаций и ИП, и с 1 января 2023 года для всех предпринимателей. Продлится он до 31 декабря 2027 года [11]. Его основным преимуществом для бизнеса является, что понятно из названия, автоматическое расчет налогов и отмена некоторой отчетности, которая присутствует в УСН. Наглядно в виде таблицы 4.

Таблица 4 - Характеристика автоматизированной упрощенной системы налогообложения

Показатели	Наличие/отсутствие в АУСН
Расчёт налогов и сборов	Налог рассчитывает не сама организация, а ФНС на основе показателей
Выездные проверки	Отсутствуют
Страховые взносы(Отчисления в ПФР, ФСС)	Отсутствуют, выплачиваются за счет государства
Отчетность	Отсутствует: расчет 6-НДФЛ, книга учета доходов-расходов, форма 4-ФСС, сведения о застрахованных лицах, сведения о страховом стаже застрахованных лиц Присутствует: СЗВ-ТД, декларация по налогу на прибыль и декларация по НДС, если налогоплательщик был налоговым агентом. При заключении договоров ГПХ вся отчетность в фонды остается
Открытие расчетного счета	На данный момент по такой системе можно открыть лишь в 9 банках
Ограничения	Выдача зарплаты только безналичным способом, штат – не более 5 человек, годовой доход не более 60 миллионов рублей, остаточная стоимость основных фондов организации – не более 150 миллионов, открытие расчетного счета только в уполномоченных банках, нельзя принимать другие налоговые режимы
Объект налогообложения	Доход – 8%, доход минус расходы – 20%, торговый сбор уменьшает размер доходов и увеличивает расходы для различных объектов. При учете доходов и расходов, размер минимального налога – 3% от всех доходов.

Так как АУСН – это новый специальный режим, то о его практическом применении пока что нет достаточной информации. Целесообразность его применения можно проанализировать только лишь при пересчете по УСН и патентной системе. Также, этот режим применяется всего лишь 4 региона из 89. Этой информации очень мало для того, чтобы сделать какие-либо окончательные выводы.

Последнее, что хотелось бы сказать, это финансовая грамотность и повышение ее уровня. Разъяснение последствий неуплаты налогов как общественно опасного деяния, а также распространение сведений о наличии налоговых льгот, упрощенных систем налогообложения, наличие налога на профессиональную деятельность может по-

служить мотивом к выводу из тени доходов граждан и профилактики дальнейших налоговых правонарушений.

Налоговые правонарушения, как мы можем сделать вывод из данного исследования, крайне усложняют условия функционирования государства. В первую очередь, пострадают бюджетные организации и граждане, которые получают выплаты и пособия. Также пошатнется функционирование правоохранительной системы, вооруженных сил, социально незащищенных групп населения, так как они находятся на частичном или полном государственном обеспечении. Эффектом проведенного исследования является стимул для предпринимателей к «обелению» своих доходов с использованием специальных режимов, ото-

браженных во второй части Налогового кодекса РФ.

Помимо этого, авторы исследования полагают, что для предупреждения правонарушений в этой сфере необходимо проводить работу по корректировке некоторых нормативно-правовых актов, которые имеют неоднозначную трактовку. Налоговая сфера в нашу эпоху развивается вместе с информационными технологиями, что подтверждается созданием автоматизированной упрощенной системы налогообложения, которую необходимо развивать, как и создание новых проектов с использованием информационных технологий, что представляется возможным огромными возможностями, которые нам дают ЭВМ.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абдуллаева В. С., Захарченко Е. С. Противодействие налоговым преступлениям как инструмент обеспечения финансовой безопасности государства // *Финансовые исследования*. 2018. №1 (58). С. 31-39.
2. Земцов С.П., Михайлов А.А. Тенденции и факторы развития малого и среднего бизнеса в регионах России в период коронакризиса // *Экономическое развитие России*. 2021. № 4(28). С. 34-45.
3. Зубаревич Н.В. Влияние пандемии на социально-экономическое развитие и бюджеты регионов // *Вопросы теоретической экономики*. 2021. № 1. С. 48–60.
4. Молодых В.А., Снимщикова И.В., Широков П.Н. Совершенствование методов диагностирования уклонения от уплаты налогов // *Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки*. 2018. Т. 11. № 1. С. 168–176.
5. Митяков С. Н. COVID-19: моделирование распространения и экономические последствия. // *Развитие и безопасность*. 2020. № 2(6). С. 4-17.
6. Решетов К.Ю., Музалёва Т.И., Живодерова А.И. Особенности системы налогообложения внешнеэкономической деятельности России // *Вестник Национального Института Бизнеса*. 2022. № 3 (47). С. 67-81.
7. Решетов К.Ю., Радулева А.П. Сравнение степени ответственности за совершенные налоговые правонарушения в России и за рубежом // *Вестник Национального Института Бизнеса*. 2022. № 2 (46). С. 141-148.
8. Рубцов И. В., Крахмалев К. С. Анализ влияния налоговых преступлений на экономическую безопасность регионов Российской Федерации // *Вестник экономической безопасности*. 2018. №1. С. 337-343.
9. Таранова И.В., Подколзина И.М. Влияние экономических кризисов на финансовую безопасность России. // *Вестник Института дружбы народов Кавказа (Теория экономики и управления народным хозяйством). Экономические науки*. 2019. № 3 (51). С. 20.

10. Agarkova L.V., Rusetskaya E.A., Chistyakova M.K., Dudareva A.B., Alentieva N.V. Improving the methodology for analyzing organizational creditworthiness based on the time factor // *The Challenge of Sustainability in Agricultural Systems./ Lecture Notes in Networks and Systems Heidelberg, 2021. Pp. 227-237.*
11. Muzalev S.V., Reshetov K.Y. Food security of Russia: problems and perspectives of sustainable development // *Studies in Systems, Decision and Control. 2020. Vol. 282. Pp. 495-502.*
12. Podkolzina I.M., Belousov A.I., Uzdenova F.M., Romanko L.V., Chernikova O.A. Forms of Financial Fraud and Ways to Minimize Risks // *Lecture Notes in Networks and Systems this link is disabled. 2021, Vol.198. Pp. 2197-2205.*

REFERENCES

1. Abdullaeva V. S., Zaharchenko E. S. Protivodejstvie nalogovym prestupleniyam kak instrument obespecheniya finansovoy bezopasnosti gosudarstva // *Finansovye issledovaniya. 2018. №1 (58). Pp. 31-39. (in Russian)*
2. Zemcov S.P., Mihajlov A.A. Tendencii i faktory razvitiya malogo i srednego biznesa v regionah Rossii v period koronakrizisa // *Ekonomicheskoe razvitie Rossii. 2021. № 4(28). Pp. 34-45. (in Russian)*
3. Zubarevich N.V. Vliyanie pandemii na social'no-ekonomicheskoe razvitie i byudzhety regionov // *Voprosy teoreticheskoy ekonomiki. 2021. № 1. Pp. 48-60. (in Russian)*
4. Molodyh V.A., Snimshchikova I.V., SHirov P.N. Sovershenstvovanie metodov diagnostirovaniya ukлонeniya ot uplaty nalogov // *Nauchno-tehnicheskie vedomosti SPbGPU. Ekonomicheskie nauki. 2018. T. 11. № 1. Pp. 168-176. (in Russian)*
5. Mityakov S. N. COVID-19: modelirovanie rasprostraneniya i ekonomicheskie posledstviya. // *Razvitie i bezopasnost'. 2020. № 2(6). Pp. 4-17. (in Russian)*
6. Reshetov K.YU., Muzalyova T.I., ZHivoderova A.I. Osobennosti sistemy nalogooblozheniya vneshneekonomicheskoy deyatel'nosti Rossii // *Vestnik Nacional'nogo Instituta Biznesa. 2022. № 3 (47). Pp. 67-81. (in Russian)*
7. Reshetov K.YU., Raduleva A.P. Sravnenie stepeni otvetstvennosti za sovershennyye nalogovye pravonarusheniya v Rossii i za rubezhom // *Vestnik Nacional'nogo Instituta Biznesa. 2022. № 2 (46). Pp. 141-148. (in Russian)*
8. Rubcov I. V., Krahmalev K. S. Analiz vliyaniya nalogovyh prestuplenij na ekonomicheskuyu bezopasnost' regionov Rossijskoj Federacii // *Vestnik ekonomicheskoy bezopasnosti. 2018. №1. Pp. 337-343. (in Russian)*
9. Taranova I.V., Podkolzina I.M. Vliyanie ekonomicheskikh krizisov na finansovuyu bezopasnost' Rossii. // *Vestnik Instituta druzhby narodov Kavkaza (Teoriya ekonomiki i upravleniya narodnym hozyajstvom). Ekonomicheskie nauki. 2019. № 3 (51). P. 20. (in Russian)*
10. Agarkova L.V., Rusetskaya E.A., Chistyakova M.K., Dudareva A.B., Alentieva N.V. Improving the methodology for analyzing organizational creditworthiness based on the time factor // *The Challenge of Sustainability in Agricultural Systems./ Lecture Notes in Networks and Systems Heidelberg, 2021. Pp. 227-237. (in English)*
11. Muzalev S.V., Reshetov K.Y. Food security of Russia: problems and perspectives of sustainable development // *Studies in Systems, Decision and Control. 2020. Vol. 282. Pp. 495-502. (in English)*
12. Podkolzina I.M., Belousov A.I., Uzdenova F.M., Romanko L.V., Chernikova O.A. Forms of Financial Fraud and Ways to Minimize Risks // *Lecture Notes in Networks and Systems this link is disabled. 2021, Vol.198. Pp. 2197-2205. (in English)*

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

*Подколзина Ирина Михайловна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической безопасности и аудита, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: privetia2003@mail.ru*

*Podkolzina Irina Mikhailovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economic Security and Audit, North Caucasian Federal University, Stavropol
e-mail: privetia2003@mail.ru*

*Макарьева Виктория Юрьевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической безопасности и аудита, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: witocha@yandex.ru*

*Makarieva Victoria Yurievna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economic Security and Audit, North Caucasian Federal University, Stavropol
e-mail: witocha@yandex.ru*

*Закалюкина Елена Владимировна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической безопасности и аудита, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: helen16092007@yandex.ru*

*Zakalyukina Elena Vladimirovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economic Security and Audit, North Caucasian Federal University, Stavropol
e-mail: helen16092007@yandex.ru*

*Немцова Елена Сергеевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической безопасности и аудита, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: nazaregor@yandex.ru*

*Nemtsova Elena Sergeevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economic Security and Audit, North Caucasian Federal University, Stavropol
e-mail: nazaregor@yandex.ru*

© Подколзина И.М., Макарьева В.Ю., Закалюкина Е. В., Немцова Е.С.

УДК 338.4:634.75(470.57)

ББК 65.9. (2Рос)-98



Хабиров Г.А.

Хабиров Г.А.
д-р экон. наук, профессор,
г.Уфа

Khabirov G.A.
Dr. Sci. (Economy),
Professor, Ufa

Ситдикова Г.З.
канд. экон. наук, доцент,
г.Уфа

Sitdikova G.Z.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor, Ufa

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕМЛЯНИКИ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН



FINANCIAL AND ECONOMIC JUSTIFICATION STRAWBERRY PRODUCTION IN THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Аннотация: Агропромышленный комплекс страны решает задачи обеспечения импортозамещения по основным видам продуктов питания. В этой связи приобретает актуальность и развитие садоводства.

С учетом вышеизложенного нами разработаны технологические карты, на основе которых определены технико-экономические показатели производства и финансово-экономическое обоснование по закладке и уходу за посадками земляники в условиях Республики Башкортостан.

Ключевые слова: уровень самообеспечения плодами и ягодами, меры государственной поддержки развития садоводства, технико-экономические показатели, финансово-экономическое обоснование закладки и ухода за посадками земляники.

Abstract: The agro-industrial complex of the country solves

the tasks of ensuring import substitution for the main types of food. In this regard, the development of horticulture is also becoming relevant. Taking into account the above, we have developed technological maps, on the basis of which the technical and economic indicators of production and financial and economic justification for laying and caring for strawberry plantings in the conditions of the Republic of Bashkortostan are determined.

Keywords: the level of self-sufficiency in fruits and berries, measures of state support for the development of horticulture, technical and economic indicators, financial and economic justification for laying and caring for strawberry plantings.

Введение. Согласно Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации, уровень самообеспечения плодами и ягодами долж-

но составлять не менее 60%, а экономическая доступность - 100% [1].

В соответствии с Приказом Министерства здравоохранения Российской Федерации от 19.08.2016 г. № 614 «Об утверждении Рекомендаций по рациональным нормам потребления пищевых продуктов, отвечающих современным требованиям здорового питания», норма потребления свежих плодов и ягод на 1-го человека в год составляет - 100 кг, в том числе яблок- 50 кг, ягод - 7 кг, винограда- 6 кг, косточковых - 8 кг, груши - 8 кг, цитрусовые - 6 кг, сухофрукты в пересчете на свежие - 10 кг, прочие - 5 кг [2].

Результаты исследований. Исследования показали, что уровень потребления плодов и ягод по сравнению с нормой потребления по Российской Федерации составляет 61% [3], по Республике Башкортостан - 41% [4].

Результаты исследований показывают, что за 2015-2020

гг. площадь плодово-ягодных насаждений в хозяйствах всех категорий Республики Башкортостан сократилась на 4,2%, в т. ч. в плодоносящем возрасте на 10,7%, а площадь виноградных насаждений увеличилась на 2,2%, в т. ч. в плодоносящем возрасте - на 3,4%.

В составе площади плодово-

во-ягодных насаждений в хозяйствах всех категорий республики 87,6% приходится на долю хозяйств населения, 1% - на долю сельскохозяйственных организаций и 10,4% - на долю садов и огородов городского населения.

Данные таблицы 1 показывают, что за рассматриваемый период, валовой сбор плодов

и ягод увеличился на 19,9%, а винограда - уменьшился на 31,6%. Увеличение объема производства плодов и ягод достигнуто за счет повышения их урожайности. При этом 98,8% объема производства плодов и ягод приходится на долю хозяйств населения.

Таблица - 1 Производство и урожайность плодов, ягод и винограда (в хозяйствах всех категорий Республики Башкортостан)

Годы	Валовой сбор, тыс. ц			Урожайность, ц/га	
	плодов, ягод и винограда	в том числе		плодов и ягод	винограда
		плодов и ягод	винограда		
2015	492,5	490,6	1,9	58,2	14,6
2016	563,6	557,1	6,5	65,8	48,9
2017	527,4	523,4	4,0	63,0	29,9
2018	435,0	433,4	1,6	54,6	11,9
2019	610,2	608,7	1,5	76,9	10,9
2020	590,7	589,4	1,3	78,3	9,3
2020 к 2015, %	119,9	120,1	68,4	134,5	63,7

Природно-климатические условия республики позволяют увеличить производств ягодных культур.

В последние годы наблюдается развитие садоводства и в крестьянских (фермерских) хозяйствах республики. Так за 2018-2022 гг. в 13 К(Ф)Х заложены сады общей площадью 135 га, на которых выращиваются яблони, смородина, малина и земляника.

В государственной программе «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Республике Башкортостан», утвержденной Постановлением Правительства Республики Башкортостан от 21 августа 2020 года N 511 предусмотрены закладки многолетних насаждений сельскохозяйственными товаропроизводителями на 2021-2026 гг. на площади 450 га [5].

В целях реализации этих задач Постановлением Правительства Республики Башкортостан от 26 марта 2020 г. N 188 предусмотрены субсидий

на возмещение части затрат на закладку и (или) уход за многолетними насаждениями (до вступления в товарное плодоношение, но не более 3 лет с момента закладки для садов интенсивного типа), включая питомники, и (или) раскорчевку выбывших из эксплуатации многолетних насаждений (в возрасте 20 лет и более начиная с года закладки при условии наличия у сельскохозяйственного товаропроизводителя проекта на закладку многолетних насаждений на раскорчеванной площади), исключая виноградники.

Субсидии предоставляются сельскохозяйственным товаропроизводителям по ставкам, которые утверждаются Министерством, на 1 гектар площади закладки, и (или) ухода, и (или) раскорчевки за многолетними плодовыми и ягодными кустарниковыми насаждениями, садами интенсивного типа (не менее 800 деревьев на 1 гектар) до начала периода их товарного плодоношения, а также закладки и ухода за плодовыми и ягодными питом-

никами, но не более 80% от затрат.

При расчете ставок на 1 гектар площади закладки многолетних насаждений применяются повышающие коэффициенты: для садов интенсивного типа с плотностью посадки свыше 1250 растений на 1 гектар - не менее 1,4; свыше 2500 растений на 1 гектар - не менее 1,7; свыше 3500 растений на 1 гектар - не менее 3; для плодовых питомников - не менее 3; для маточных насаждений, заложенных базисными растениями, - не менее 4; для ягодных кустарниковых насаждений не менее 1,1; для ягодных кустарниковых насаждений с установкой шпалерных конструкций - не менее 1,4 при условии закладки указанных насаждений площадью не менее 1 гектара в год [6].

Наиболее короткие сроки окупаемости затрат имеют сады-ягодники.

Из данных таблицы 2 видно, что производство земляники достаточно прибыльное направление развития садоводства.

Таблица – 2 Эффективность производства земляники в хозяйствах различных форм хозяйствования Республики Башкортостан в 2022 г.

Показатели	ООО «СХП Чишмин- ский плодо- овощной питомник»	ИП Манна- нов Ф.А. "Чишмин- ский новый сад"	КФХ «Димитриев О.М.»
1.Площадь насаждений, га в т.ч. в плодоносящем возрасте	40,5 40,5	10 10	23 13
2.Урожайность, ц/га	29,3	38,0	55,0
3.Валовой сбор, ц	1186	380	715
4.Продано, ц	1186	380	715
5. Выручка от продажи, тыс. руб.	29650,0	9880,0	20020,0
6. Себестоимость продажи, тыс. руб.	22394,0	6261,0	9295,0
7. Цена продажи 1 ц, руб.	25000	26000	28000
8. Себестоимость 1 ц, руб.	18882	16477,0	13000
9. Прибыль от продажи, тыс. руб.	7256,0	3619,0	10725,0
10. Прибыль на 1 га, тыс. руб.	179,1	361,9	825,0
11.Уровень рентабельности, %	32,4	57,8	115,3

Относительно высокий уровень цен реализации земляники в К(Ф)Х «Димитриев О.М.» достигается за счет продажи продукции на сельскохозяйственных ярмарках по рыночным ценам и предприятиям общепита, а повышению урожайности способствует применение полива насаждений способом капельного орошения, что подтверждает выводы ведущих ученых-экономистов – специалистов по садо-

водству [7]. Определенную часть продукции ООО «СХП Чишминский плодоовощной питомник» реализует путем организации самосбора населением, и на выездных точках при городских рынках.

С учетом природно-климатических условий исследуемого региона нами определены виды работ, материалы, сельскохозяйственная техника, схема посадки, количество посадочного материала с учетом

страхового фонда, урожайность и разработаны технологические карты по закладке и уходу за молодыми и плодоносящими насаждениями [8,10], на базе которых определены затраты и срок окупаемости инвестиционных вложений по землянике в расчете на 1 га по ценам 2022 года.

Исходные данные по закладке земляники приведены в таблице 3.

Таблица – 3 Исходные данные по закладке на 1 гектар земляники

Показатели	Значения
Сорта	Зенга-Зенгана, Заря, Кокетка, Красавица Загорья, Гирлянда, Вима Рина [9]
Схема посадки	0,9 x 0,2 м
Количество посадочного материала с учетом страх. фонда, шт/га	57750
Урожайность, ц/га	2-й год плодоношения - 50; 3-й год - 55;
Виды работ	Подготовка почвы, разбивка участка, посадка, обработка ядохимикатами, внесение удобрений, полив, другие виды работ по тех. карте.
Виды материалов	Посадочный материал, органические, минеральные удобрения, средства химической защиты, и др.
Виды с. - х. техники	Трактор, плуг, культиватор, борона, опрыскиватель, тара.

Расчет затрат на приобретение земляники представлены в таблице 4.

Таблица – 4 Расчет затрат на приобретение материалов и посадку земляники

Показатели и виды работ	Расчеты
Цена 1 шт. посадочного материала, руб.	15,0
Затраты на приобретение посадочного материала, тыс. руб.	866,3
Подготовка почвы, внесение органических, минеральных удобрений, тыс. руб.	35,4
Посадка, тыс. руб.	47,5
Итого затрат, тыс. руб.	949,2

По данным таблицы 4 видно, земляники составляют 949,2 тыс. насаждениями земляники по что затраты на приобретение руб. периодам вегетации представ- материалов и посадку зем- Расчет затрат по уходу за лены в таблице 5.

Таблица - 5 Расчеты по уходу за насаждениями земляники, руб./га

Виды работ	Расчеты
1.Работы 1- го года вегетации: 1.1 Работы по уходу: культивация почвы, внесение удобрений, обработка ядохимикатами, полив, и др. виды работ тех. карте 1.2 Внесение удобрений 1.3.Обработка ядохимикатами	1.1 Затраты по уходу: 34481,8 1.2 Затраты на удобрения: 3677,5 1.3 Затраты на ядохимикаты: 2352,0 Итого: 40511,3 Амортизация техники: 73500,0 Ремонт техники: 29400,0 Итого затраты за 1-й год: 143411,3
2.Работы 2- го года вегетации: 2.1 Работы по уходу: Ранневесеннее боронование, ремонт (5%), внесение удобрений, обработка ядохимикатами, полив и др. виды работ тех. карте 2.2. Внесение удобрений 2.3 Обработка ядохимикатами 2.4 Сбор, сортировка, взвешивание, погрузка урожая	2.1 Затраты по уходу: 34481,8 2.2 Затраты на удобрения: 3677,5 2.3 Затраты на ядохимикаты: 2352,0 2.4 Затраты на сбор и транспортировку урожая: 13044,8 2.5 Затраты на тару: 24500,5 Амортизация техники: 73500 Ремонт техники: 29400 Итого затраты за 2 -й год: 181000,0
3.Работы 3- го года вегетации: 3.1 Работы по уходу: культивация почвы, внесение удобрений, обработка ядохимикатами, обрезка кустов, полив и др. виды работ тех. карте	3.1 Затраты по уходу: 34481,8

По данным таблицы 6, затра- 143411,3 руб., 2-ой год - 181000,0 руб., 3-ий год - 182700,0 руб. выращивание земляники по пе- рiodам вегетации представле- земляники за 1-ый год составили Расчет окупаемости затрат на в таблице 6.

Таблица - 6 Расчет окупаемости затрат на выращивание земляники

Показатели	Посадка	Годы вегетации		
		1	2 (начало плодонош.)	3
Затраты текущего года, тыс. руб.	949,2	143,4	181,0	182,7
Затраты нарастающим итогом, тыс. руб.	-	1092,6	1273,6	1456,3
Урожайность, ц/га	-	-	50	55
Выручка от продажи (при цене продажи 280 руб./кг), тыс. руб.	-	-	1400	1540
Прибыль от продажи, тыс. руб.	-	-	126,4	83,7
Окупаемость затрат, %	-	-	109,9	105,7

Таким образом, расчеты, окупаемости инвестиционных ступает на 2 - ой год вегета- выполненные с учетом при- вложений на закладку и уход ции. родно-климатических и орга- за молодыми и плодоносящи- Основными сортами земля- низационно-экономических ми насаждениями земляники- ники, зарегистрированные в условий исследуемого реги- составляют на - 3- ий год при государственном реестре се- она, показывают, что сроки возрaсте плодоношения на- лекционных достижений и ре-

комендованные для выращивания в Республике Башкортостан являются Зенга-Зенгана, Заря, Кокетка, Красавица Загорья, Гирлянда, Вима Рина [9].

Заключение. В садоводстве относительно прибыльным

направлением развития является производство земляники. Срок окупаемости инвестиционных вложений на закладку и уход за молодыми и плодоносящими насаждениями данной культуры составляют на - 3-ий год при возрасте пло-

доношения наступает на 2-ой год вегетации, повышению ее урожайности способствует применение полива насаждений способом капельного орошения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Приказ Министерства здравоохранения РФ от 19 августа 2016 г. № 614 «Об утверждении Рекомендаций по рациональным нормам потребления пищевых продуктов, отвечающих современным требованиям здорового питания». – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71385784/>
2. Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации. – URL: <https://mcs.gov.ru/upload/iblock/>
3. Потребление основных продуктов питания в расчете на душу населения. – URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/31346>
4. Сельское хозяйство Республики Башкортостан: Статистический сборник. Уфа: Башкортостанстат. 2021. 177 с.
5. Постановление Правительства Республики Башкортостан от 21 августа 2020 года N 511 «Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Республике Башкортостан», (в ред. Постановления Правительства РБ от 29.12.2021 N 728). – URL: <https://docs.cntd.ru/document/570958727>
6. Постановление Правительства Республики Башкортостан от 26 марта 2020 г. N 188 «Об утверждении Порядков предоставления субсидий из бюджета Республики Башкортостан на стимулирование развития приоритетных подотраслей Агропромышленного комплекса и развития малых форм хозяйствования». – URL: <https://npa.bashkortostan.ru/27733/>
7. Минаков И.А Состояние и эффективность производства ягод в сельскохозяйственных организациях. // Актуальные вопросы экономики и агробизнеса. /Сборник трудов XIII Международной научно-практической конференции. 2022. С. 107-112.
8. Хабилов Г.А. Ситдикова Г.З Финансово-экономическое обоснование организации производства в садоводстве: научно-практические рекомендации. Уфа: Изд-во Башкирский ГАУ, 2016. 42 с.
9. Сорты земляники для Республики Башкортостан. – URL: <https://stroy-podskazka.ru/ogorod/region/respublika-bashkortostan/klubnika/>

REFERENCES

1. Prikaz Ministerstva zdravoohraneniya RF ot 19 avgusta 2016 g. № 614 «Ob utverzhdenii Rekomendacij po racional'nym normam potrebleniya pishchevych produktov, otvechayushchih sovremennym trebovaniyam zdorovogo pitaniya». – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71385784/> (in Russian)
2. Doktrina prodovol'stvennoj bezopasnosti Rossijskoj Federacii. – URL: [\(in Russian\)](https://mcx.gov.ru/upload/iblock/(in Russian))
3. Potreblenie osnovnyh produktov pitaniya v raschete na dushu naseleniya. – URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/31346> (in Russian)
4. Sel'skoe hozyajstvo Respubliki Bashkortostan: Statisticheskij sbornik. Ufa: Bashkortostanstat. 2021. 177 p. (in Russian)
5. Postanovlenie Pravitel'stva Respubliki Bashkortostan ot 21 avgusta 2020 goda N 511 «Gosudarstvennaya programma «Razvitie sel'skogo hozyajstva i regulirovanie rynkov sel'skohozyajstvennoj produkcii, syr'ya i prodovol'stviya v Respublike Bashkortostan», (v red. Postanovleniya Pravitel'stva RB ot 29.12.2021 N 728). – URL: <https://docs.cntd.ru/document/570958727>(in Russian)
6. Postanovlenie Pravitel'stva Respubliki Bashkortostan ot 26 marta 2020 g. N 188 «Ob utverzhdenii Poryadkov predostavleniya subsidij iz byudzheta Respubliki Bashkortostan na stimulirovanie razvitiya prioritetnyh podotraslej Agropromyshlennogo kompleksa i razvitiya malyh form hozyajstvovaniya». – URL: <https://npa.bashkortostan.ru/27733/>(in Russian)
7. Minakov I.A Sostoyanie i effektivnost' proizvodstva yagod v sel'skohozyajstvennyh organizacijah. // Aktual'nye voprosy ekonomiki i agrobiznesa. /Sbornik trudov XIII Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii. 2022. Pp. 107-112. (in Russian)
8. Khabirov G.A. Sitdikova G.Z Finansovo-ekonomicheskoe obosnovanie organizacii proizvodstva v sadovodstve: nauchno-prakticheskie rekomendacii. Ufa: Izd-vo Bashkirskij GAU, 2016. 42 p. (in Russian)
9. Sorta zemlyaniki dlya Respubliki Bashkortostan. – URL: <https://stroy-podskazka.ru/ogorod/region/respublika-bashkortostan/klubnika/>(in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

*Хабиров Гамир Ахметгалеевич - доктор экономических наук, профессор кафедры финансов, анализа и учетных технологий, Башкирский государственный аграрный университет, г. Уфа
e-mail: gamir.habirov@yandex.ru*

*Khabirov Gamir Akhmetgaleevich - Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of Finance, Analysis and Accounting technologies, Bashkir State Agrarian University, Ufa
e-mail: gamir.habirov@yandex.ru*

*Ситдикова Гузалия Загировна - кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и менеджмента, Башкирский государственный аграрный университет, г. Уфа
e-mail: guz448@yandex.ru.*

*Sitdikova Guzaliya Zagirovna - Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economics and Management, Bashkir State Agrarian University, Ufa
e-mail: guz448@yandex.ru*

© **Хабиров Г.А., Ситдикова Г.З.**

УДК 657.6-051

ББК 65.053



Никулина О.Н.

Никулина О.Н.
канд. экон. наук, доцент,
г. Невинномысск

Синицына И.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Невинномысск

Пучкова Е. М.
канд. экон. наук, доцент,
г. Невинномысск

Богачева Е.А.
канд. полит. наук, доцент,
г. Невинномысск

Nikulina O.N.
Cand. Sci. (Economy),
Associate professor,
Nevinnomyssk

Sinitsyna I.V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate professor,
Nevinnomyssk

Puchkova E.M.
Cand. Sci. (Economy),
Associate professor,
Nevinnomyssk

Bogacheva E.A.
Cand. Sci. (Politology),
Associate Professor,
Nevinnomyssk

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО АУДИТА И КОНСАЛТИНГА

MODERN PROBLEMS OF RUSSIAN AUDIT AND CONSULTING



Аннотация: Актуальность темы исследования состоит в том, что аудиторские компании часто предоставляют неаудиторские услуги, такие как консультации (консалтинг) по вопросам управления, налоговые консультации или консультации по кадрам. Однако, предоставляя как аудиторские, так и консалтинговые услуги одному и тому же клиенту, аудиторы могут поставить под угрозу объективность своих отчетов из-за того, что слишком сблизятся с компанией, которую они проверяют, или слишком сильно зависят от информации своего клиента или от единственного источника дохода. Поэтому, несмотря на привлекательные тарифы по услугам аудита и консалтинга, этот пакетный сервис может иметь некоторые недостатки.

При написании статьи использовались научные приемы и методы исследования экономических процессов (формально-логический, структур-

но-функциональный, метод сравнительных исследований).

Ключевые слова: аудит, консалтинг, консультационные услуги, проверка, финансовый анализ, проблема совмещения.

Abstract: The relevance of the research topic is that audit companies often provide non-audit services, such as management consulting, tax consulting or HR consulting. However, by providing both audit and consulting services to the same client, auditors may jeopardize the objectivity of their reports due to the fact that they get too close to the company they are checking, or depend too much on their client's information or on a single source of income. Therefore, despite the attractive rates for audit and consulting services, this package service may have some disadvantages.

When writing the article,

scientific techniques and methods of studying economic processes (formal-logical, structural-functional, comparative research method) were used.

Keywords: audit, consulting, consulting services, verification, financial analysis, the problem of combining.

Многие воспринимают предоставление аудиторских и консалтинговых услуг одному и тому же клиенту как конфликт интересов – несоответствие между частными интересами и обязанностями лица, пользующегося доверием. В этом случае, как аудиторы, профессионалы должны быть объективными, чтобы представлять непредвзятые отчеты о финансовом положении компании, тогда как, как консультанты, они могут стать субъективными, чтобы рекомендовать способы максимизации прибыли компании, обходя высокие налоги.

Аудиторы могут предоставлять предвзятые аудиторские проверки, если их клиенты угрожают им передать свой бизнес в другую аудиторскую компанию, если они не получат положительный аудит. Чем выгоднее аудит и сопутствующие консалтинговые услуги, тем больше шансов получить обесцененный отчет. Например, 52 миллиона долларов США, которые Arthur Andersen (американская аудиторская компания, одна из крупнейших в мире) в своё время работала на Enron, могли повлиять на его аудиторский отчет [1]. Однако аудиторские компании могут чувствовать еще большую угрозу из-за возможности потери высоких доходов от будущих контрактов.

В бизнесе аудиторских компаний есть встроенный конфликт: компания платит гонорар аудитору, что может ослабить энтузиазм аудитора по поводу сообщения нежелательных новостей руководству компании. Особенно, важны, новости, которые могут расстроить инвесторов и подорвать деятельность компании (и снизить стоимость акций, составляющих большую часть собственного капитала руководства).

Теперь добавьте к этому аудиторскую фирму, выполняющую бесчисленное количество консалтинговых услуг для компании, работу, которая приносит больше гонораров, чем аудиторское задание, что может еще больше затруднить недовольство высшего руководства.

Доказательством проблем совмещения аудита и консалтинга, является, конечно же, Arthur Andersen, ныне несуществующая аудиторская компания, чья аудиторская и обширная консалтинговая работа происходила на месте трех громких бухгалтерских скан-

далов примерно 20 лет назад: Enron, Waste Management. и WorldCom.

В статье Генри Л. Фридмана из Калифорнийского университета в Лос-Анджелесе и Лукаса Майе из Тилбургского университета, опубликованной в Journal of Accounting Research, предполагается, что разделение несет с собой значительные сложности для аудиторской и консалтинговой отраслей, а также, в частности, для их клиентов с точки зрения цены и качества услуг, особенно в связи с консолидацией аудиторской отрасли [2].

Авторы разрабатывают модель, учитывающую эти факторы в конкурентной среде аудиторских и консалтинговых фирм, которую они используют для демонстрации возможных результатов различных сценариев регулирования. Модель имеет важные последствия для регулирующих органов, занимающихся общей корпоративной финансовой честностью (измеряемой средним качеством аудита) и эффективной работой аудита, консалтинга и общего корпоративного мира.

Консолидация среди аудиторов является важным фактором. Когда среди бухгалтерских фирм существовала «Большая восьмерка», у операционной компании было семь других на выбор для оказания консалтинговых услуг, за вычетом, возможно, одной или двух, тесно связанных с конкурирующей компанией. Сегодня, когда существует большая четверка (Deloitte, PwC, KPMG и Ernst & Young), выбор очень ограничен. Эти четверо отвечают за аудит примерно 98% компаний, котирующихся на S&P 500 и британском индексе FTSE 350.

Рынок управленческого консалтинга несколько менее консолидирован: на шесть крупнейших консалтинго-

вых фирм (во главе с «Большой тройкой» McKinsey & Co., Boston Consulting Group и Bain) в 2021 году в совокупности приходилось чуть менее 20% рынка. Но на консалтинговые подразделения аудиторских фирм «большой четверки» приходилось почти в два раза больше рынка, 37,4% рынка консалтинга [3].

Бумажная модель еще более упорядочена, чем реальный рынок аудита. В нем задействованы три фирмы-клиента с разными профилями риска (высокий, средний и низкий), два аудитора (качественный, более дорогой, и менее качественный, более дешевый) и один консультант - чистый игрок.

Авторы исходят из того, что для этой модели фирмы-клиенты привлекают аудиторов для тщательного изучения своих финансовых документов и отсеивания потенциально убыточных коммерческих предприятий. Чем более рискованным является профиль фирмы, тем больше она выигрывает от качественного аудита и тем больше будет готова за него заплатить.

Аудитор, в свою очередь, будет вкладывать больше средств (таких как обучение и набор квалифицированного персонала), которые повышают качество аудита. В то же время фирма-клиент с низким уровнем риска может счесть недорогой аудит вполне адекватным. Фирма-клиент со средним уровнем риска может быть привлечена как к высококвалифицированному, так и к низкоквалифицированному аудитору, в зависимости от стоимости аудита.

Эти же клиенты могут хотеть или не хотеть консалтинговых услуг. Ключевым фактором, влияющим на то, как аудиторы и консультанты будут оценивать свои услуги и инвестировать в них, является степень

корреляции спроса фирм-клиентов на эти две услуги - аудит и консалтинг [4].

Базовая модель предполагает, что корреляция между спросом на аудит и консалтингом положительна: клиент, которому нужны аудиторские услуги, также хочет получить консалтинг.

Можно сделать прогнозы для трех сценариев.

Аудиторы не сталкиваются с ограничениями в предоставлении консультаций, и рынки для обоих видов услуг не взаимодействуют таким образом, чтобы приносить пользу или вред любому типу поставщиков. Использование этого сценария, подчеркнет некоторую внутреннюю динамику рынка аудита: высококвалифицированный аудитор может либо назначить более высокую цену и обслуживать только клиента с высоким уровнем риска, либо ориентироваться на клиента с высоким и средним уровнем риска по более низкой цене. Клиент со средним уровнем риска будет выбирать, исходя из того, превышает ли его ожидаемая выгода от использования высококачественного аудитора более высокие затраты. Таким образом, перед аудиторскими фирмами стоит выбор между обслуживанием большего количества клиентов по более низкой цене или взиманием большей платы с одного клиента за высококачественный аудит. Выбранная ими стратегия влияет на среднее качество аудита на рынке [2]. Если затраты качественного аудитора в расчете на одного клиента достаточно низки, он может предлагать свои услуги фирмам как с высоким, так и со средним риском.

Аудиторским фирмам запрещено предлагать консалтинговые услуги своим клиентам по аудиту. Это ограничивает конкуренцию на рынке кон-

салтинга для этих клиентов, позволяя любому конкуренту консалтинга устанавливать более высокие цены. Высококвалифицированный аудитор может затем максимизировать свои доходы, предлагая свои высококачественные услуги только клиенту с высоким уровнем риска, в то же время, продавая консультации - теперь по более высокой цене из-за снижения конкуренции - двум фирмам, которые он не проверяет. Компания со средним риском переключается на аудитора низкого качества, что может быть как хорошо для общественного благосостояния (фирма не переплачивает за дорогостоящие аудиторские услуги, которые ей не нужны), так и плохо (фирма не получает качественный аудит, что необходимо с учетом его уровня бизнес-риска).

Аудиторы не могут консультировать любого клиента. Опять же, два рынка вообще не взаимодействуют. Конкурент-консультант теперь должен установить цену на свои услуги на уровне, который может привлечь все три фирмы-клиента, и два аудитора сталкиваются с теми же стимулами, что и в первом сценарии. Влияние на общественное благосостояние снова будет зависеть от того, как аудитор с высоким уровнем риска оценивает свои аудиторские услуги, и от фактического делового риска компании со средним уровнем риска.

Запрет на консультации - не единственное препятствие.

Модель предлагает регулирующим органам детальный способ подумать о том, как запреты на совмещение аудита и консалтинга могут повлиять на поведение аудиторов, учитывая особенности этих рынков, такие как конкуренты, занимающиеся консалтинговыми услугами, различия в ценах и качестве, а также то,

как они взаимодействуют с различными бизнес-рисками. Фирм-клиентов во времени.

Два десятилетия частично-го запрета пришлось на фоне других проблем на рынке аудиторских услуг. К ним относятся более радужные перспективы роста в целом для консалтинговых услуг; олигополистическая структура рынка аудита; доминирование аудиторов на рынке консалтинга; открытость между аудиторами и их фирмами-клиентами (руководители аудиторских фирм часто занимают руководящие должности в крупнейших компаниях мира); и тот простой факт, что перед аудиторами поставлена задача жестко относиться к тем же организациям, которые выплачивают им зарплату.

Эта последняя проблема существует независимо от любого запрета на консультирование аудиторов. Учитывая то, что венчурные капиталисты делают ставку на стартапы, неясно, верят ли инвесторы в то, что в их интересах провести тщательный аудит растущей фирмы, когда ее рыночная стоимость определяется именно темпами роста.

Ранние инвесторы не жаловались, когда Ernst & Young подписала финансовую отчетность WeWork перед ее неудавшимся первичным публичным размещением акций в 2019 году; только когда потенциальные инвесторы поставили под сомнение его оценку в 47 миллиардов долларов США и начали тщательно изучать его бизнес-модель, IPO провалилось [1].

Запрет на консультационную работу для клиентов аудита далеко не абсолютен. Аудиторским фирмам разрешается выполнять оба вида работы для клиентов за пределами России и предоставлять консалтинговые услуги российским компаниям, которые

также не являются клиентами аудиторских услуг. Менее законный вариант характеристики неаудиторских услуг как части аудиторского задания может означать большие проблемы и большие штрафы. PricewaterhouseCoopers (теперь PwC) якобы сделала это для 15 клиентов в период с 2013 по 2016 год, что привело к урегулированию с Комиссией по ценным бумагам и биржам 7,9 миллиона долларов США [3].

Но Сарбейнс-Оксли убрал самые удобные возможности для перекрестных продаж - аудиторы могут предложить консультационную помощь. Один анализ показал, что в 2000 году у Waste Management был самый высокий счет за аудит среди всех более чем 300 исследованных крупных фирм, выложившего Andersen 48 миллионов долларов. В том же году его счет за другие услуги, не связанный с аудитом, составил 31 миллион

долларов для Andersen, включая 22 миллиона долларов для модернизации систем бухгалтерского учета и финансового контроля фирмы. Андерсен заработал немного больше на оказании неаудиторских услуг Enron, чем на ее аудите - от 27 до 25 миллионов долларов - за год до краха энергетической компании.

Консалтинговые счета составили 70% от общей выручки Большой четверки в 2017 году по сравнению с 40% после Сарбейнса-Оксли [4].

Те, кто работает в сфере аудита, утверждают, что доходы от консалтинговых услуг не влияют на их независимость; они говорят, что дополнительная работа в других областях компании-клиента позволяет им лучше видеть ее операции и потенциальные риски, что может повысить качество аудита.

Таким образом, и аудиторы, и консультанты анализируют информацию, предоставлен-

ную руководством их клиентов. В случае, если руководство предоставит неверные данные, например, чтобы скрыть свои ошибки, специалисты, предоставляющие как аудиторские, так и консалтинговые услуги, непреднамеренно составят ошибочные отчеты. Это, в свою очередь, может привести к неадекватным решениям владельцев/инвесторов. Компания, предоставляющая некачественные аудиторские и неаудиторские услуги, может потерять доверие в обеих областях знаний.

Эксперты спорят о наилучшем решении для обеспечения точности финансовых отчетов. Одни считают, что аудиторам следует запретить оказывать неаудиторские услуги, другие считают, что ограниченный быть не должно. Однако большинство считает, что при наличии гарантий оба вида услуг (аудит и консалтинг) могут принести пользу бухгалтерским фирмам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Меджидова А.А. Консалтинг и аудит: проблемы совмещения услуг / А.А. Меджидова, С.В. Шамшеев // Актуальные проблемы учета, анализа, финансового контроля и статистики в социальной сфере: сборник научных работ студентов, аспирантов и профессорско-преподавательского состава по итогам Межвузовской научно-практической конференции в рамках комплексной НИР «Методология учета, анализа и аудита в социальной сфере». 2019. С. 35-41.
2. Погосян Р.М. Основы консалтинга в системе аудита и контроллинга / Р.М. Погосян, Рубинина Э.Р., Гожа Ю.А. // Внедрение результатов инновационных разработок: проблемы и перспективы: сборник статей Международной научно-практической конференции, Уфа. 2021. С. 89-93.
3. Рузьяк О.В. Аудит и финансовый консалтинг / О.В. Рузьяк, Н.Ю. Сопилко // Актуальные проблемы учета, анализа, финансового контроля и статистики в социальной сфере: сборник научных работ студентов, аспирантов и профессорско-преподавательского состава по итогам Межвузовской научно-практической конференции в рамках комплексной НИР «Методология учета, анализа и аудита в социальной сфере». 2019. С. 137-142.
4. Тарасенко Е.С. Организация системы внутреннего контроля денежных средств на предприятии / Е.С. Тарасенко, И.В., Сеницына // Научный вестник Государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт». 2022. № 1. С. 194-198.
5. Тхазаплизева З.З. Аудит и консалтинг в современной России: проблемы и перспективы // Актуальные проблемы развития аудита и финансового консалтинга в России / Материалы ежегодной научно-практической конференции. 2018. С. 152-155.
6. Эрднеева Е.Р. Направления совершенствования методики внутреннего контроля / Е.Р. Эрднеева, И.В. Сеницына // Научный вестник Государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт». 2022. № 2. С. 165-170.

REFERENCES

1. Medzhidova A.A. *Konsalting i audit: problemy sovmeshcheniya uslug* / A.A. Medzhidova, S.V. Shamsheev // *Aktual'nye problemy ucheta, analiza, finansovogo kontrolya i statistiki v social'noj sfere: sbornik nauchnyh rabot studentov, aspirantov i professorsko-prepodavatel'skogo sostava po itogam Mezhvuzovskoj nauchno-prakticheskoy konferencii v ramkah kompleksnoj NIR «Metodologiya ucheta, analiza i audita v social'noj sfere»*. 2019. Pp. 35-41. (in Russian)
2. Pogosyan R.M. *Osnovy konsaltinga v sisteme audita i kontrollinga* / R.M. Pogosyan, Rubinina E.R., Gozha Yu.A. // *Vnedrenie rezul'tatov innovacionnyh razrabotok: problemy i perspektivy: sbornik statej Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii*, Ufa. 2021. Pp. 89-93. (in Russian)
3. Ruzyak O.V. *Audit i finansovyy konsalting* / O.V. Ruzyak, N.Yu. Sopilko // *Aktual'nye problemy ucheta, analiza, finansovogo kontrolya i statistiki v social'noj sfere: sbornik nauchnyh rabot studentov, aspirantov i professorsko-prepodavatel'skogo sostava po itogam Mezhvuzovskoj nauchno-prakticheskoy konferencii v ramkah kompleksnoj NIR «Metodologiya ucheta, analiza i audita v social'noj sfere»*. 2019. Pp. 137-142. (in Russian)
4. Tarasenko E.S. *Organizaciya sistemy vnutrennego kontrolya denezhnyh sredstv na predpriyatii* / E.S. Tarasenko, I.V., Sinicya // *Nauchnyj vestnik Gosudarstvennogo avtonomnogo obrazovatel'nogo uchrezhdeniya vysshego obrazovaniya «Nevinnomysskij gosudarstvennyj gumanitarno-tekhnicheskij institut»*. 2022. № 1. Pp. 194-198. (in Russian)
5. Thazaplizheva Z.Z. *Audit i konsalting v sovremennoj Rossii: problemy i perspektivy* // *Aktual'nye problemy razvitiya audita i finansovogo konsaltinga v Rossii /Materialy ezhegodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii*. 2018. Pp. 152-155. (in Russian)
6. Erdneeva E.R. *Napravleniya sovershenstvovaniya metodiki vnutrennego kontrolya* / E.R. Erdneeva, I.V. Sinicya // *Nauchnyj vestnik Gosudarstvennogo avtonomnogo obrazovatel'nogo uchrezhdeniya vysshego obrazovaniya «Nevinnomysskij gosudarstvennyj gumanitarno-tekhnicheskij institut»*. 2022. № 2. Pp. 165-170. (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Никулина Ольга Николаевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: olgapivneva-026@yandex.ru

Nikulina Olga Nikolaevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Departments of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: olgapivneva-026@yandex.ru

Синицына Ирина Викторовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: sinic-irina@yandex.ru

*Sinitsyna Irina Viktorovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Departments of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: sinic-irina@yandex.ru*

*Пучкова Елена Михайловна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: puchkova_em@mail.ru*

*Puchkova Elena Mikhailovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Departments of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: puchkova_em@mail.ru*

*Богачева Елена Александровна – кандидат политических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: sima.bo29@mail.ru*

*Bogacheva Elena Alexandrovna – Candidate of Sciences (Politology), Associate Professor of the Department of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: sima.bo29@mail.ru*

© Никулина О.Н., Сеницына И.В., Пучкова Е. М., Богачева Е.А.

УДК 336.7
ББК 65.264



Ткаченко Н. Г.

Бондаренко И. А.
д-р экон. наук, профессор,
г. Краснодар

Bondarenko I. A.
Dr. Sci. (Economy),
Professor,
Krasnodar

Ткаченко Н. Г.
студентка магистратуры,
Академия маркетинга
и социально-
информационных
технологий-
ИМСИТ
г. Краснодар

Tkachenko N. G.
Graduate student,
Academy of Marketing and
Socio-Information
Technologies-
IMSIT,
Krasnodar

МЕХАНИЗМ ТЕСТИРОВАНИЯ РЫНОЧНЫХ ИНВЕТОРОВ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ



TESTING MECHANISM FOR MARKET INVESTORS: PROS AND CONS

Аннотация: В данной статье анализируются изменения в механизме тестирования рыночных инвесторов в России, трактуются их последствия российского фондового рынка как имеющие позитивное значение или возможные негативные эффекты. Авторы высказывают оценочные суждения в отношении принятых и введенных в действие новых правил, стандартов и критериев поведения неквалифицированных инвесторов, которые были определены Федеральным законом № 306-ФЗ от 31.07.2020 г. «О внесении изменений в Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» по защите прав и интересов инвесторов и брокеров, желающих участвовать в сделках на бирже.

Ключевые слова: **тестирование, квалифицированные инвесторы, неквалифицированные инвесторы, розничные инвесторы, фондовый рынок, финансовые инструменты.**

Abstract: This article analyzes the changes in the mechanism of testing market investors in Russia, interprets their consequences of the Russian stock market as having a positive value or possible negative effects. The authors make value judgments regarding the new rules, standards and criteria of behavior of unqualified investors adopted and put into effect, which were defined by Federal Law No. 306-FZ of 31.07.2020. «On Amendments to the Federal Law «On the Securities Market» and Certain Legislative Acts of the Russian Federation» on the protection of the rights and interests of Investors and brokers Wishing to Participate in transactions on the stock exchange.

Keywords: **testing, qualified investors, unqualified investors, retail investors, stock market, financial instruments.**

Актуальность научного исследования обусловлена принятием Центробанком РФ к действию изменённого и дополненного механизма тести-

рования неквалифицированных инвесторов, определённого Федеральным законом № 306-ФЗ от 31.07.2020 г. «О внесении изменений в Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» в 2021 году. Государство с введением данного закона в лице Банка России пытается обезопасить неквалифицированных инвесторов от лишних потерь. ЦБ РФ в ущерб рынку пытается оградить граждан от чрезвычайно рискованных действий с собственными денежными накоплениями в погоне за получением быстрых и легких спекулятивных доходов.

Торговля превращается не в работу, к которой нужно относиться серьезно и с полной самоотдачей, ведь неквалифицированные инвесторы рискуют своими деньгами, а в игру на ставки, где игрок пытается угадать результат того или иного события, и этим пользуются более крупные и более опытные игроки. Государству при этом выгодно было бы ничего не менять: ликвидность и

волатильность ценных бумаг оставались бы на прежних или более высоких уровнях, брокеры по-прежнему получали бы высокие комиссионные доходы за счет обычных и маржинальных сделок, не возникли бы проблемы, которые надо решать после опубликования законопроекта (уход к иностранным брокерам и, в последствие, закрытие доступа к ним) [1, с.170-179].

Согласно принятому закону, в законную силу вступили следующие изменения:

1. Введение тестирования физических лиц - неквалифицированных инвесторов;
2. Дополнительные требования для допуска иностранных бумаг к организованным торгам в РФ без договора с эмитентом;
3. Изменение правил категоризации клиентов (как физических, так и юридических лиц);
4. Новые правила для внебиржевых деривативов с физическими лицами;
5. Уточнение понятия «инвестиционное консультирование» [2].

В 2020 году саморегулируемые ассоциации фондового рынка Российской Федерации разработали процесс тестирования неквалифицированных инвесторов. Данное тестирование проводится для того, чтобы инвестор адекватно оценил риск конкретного финансового инструмента и осознал свою ответственность. Тестирование неквалифицированных розничных инвесторов необходимо, чтобы они могли работать с такими инструментами, как РЕПО, необеспеченные сделки, производные финансовые инструменты, структурные облигации, инвестиционные паи ПИФов, облигации без кредитного рейтинга или с рейтингом ниже установленного ЦБ [3, с.416-422].

Если до 1 октября 2021 года инвестор уже совершал сделки с конкретными финансовыми инструментами, проходить тестирование ему не придется. Если инвестор ранее не пользовался этими финансовыми инструментами и не прошел тест, то брокер имеет право провести его сделку, но с уведомлением о принятии инвестором рисков. Максимальная сумма сделки в этом случае составит 100 000 руб. или один лот, если стоимость такого лота или ценной бумаги превышает 100 000 Р. Если инвестору уже присвоен статус квалифицированного инвестора, то тест не требуется - таким инвесторам доступны все инструменты.

Неквалифицированные инвесторы делятся на две категории в зависимости от того, сколько денежных средств на брокерском счете:

до 400 тысяч рублей - неквалифицированные инвесторы особо защищаемой категории, к которым относятся все физические лица, которые впервые вышли на рынок с целью инвестирования. Не проходя тестирование, данная категория инвесторов могла инвестировать и осуществлять торговлю только ценными бумагами российских эмитентов, которые входят в котировальные списки биржи. А также им были доступны не ограниченные в обороте инвестиционные паи и облигации с определенным кредитным рейтингом, но не включенные в котировальные списки биржи. При этом маржинальные сделки для них полностью закрыты. Расширить диапазон инвестиций возможно будет после прохождения тестирования у брокера с положительным результатом. Если результат будет отрицательным, то такие инструменты будут доступны только на сумму 50 тыс. руб. в год;

от 400 тысяч рублей - просто неквалифицированные инвесторы. Эта категория инвесторов уже имеет доступ к маржинальной торговле, а расширенный перечень доступных инструментов будет им разрешен только после прохождения тестирования, которое проводится брокером. Есть вероятность, что стремление защитить начинающих инвесторов от возможных потерь, предлагая им ограниченный набор инструментов, скорее будет иметь негативные последствия для всего рынка. Но, в первую очередь, такие ограничения будут способствовать резкому сокращению темпов прироста частных инвесторов, а, значит, и наращиванию объемов фондового рынка [4, с. 42-47].

Квалифицированные инвесторы - отдельная категория инвесторов, обладающая необходимыми знаниями и опытом работы на рынке ценных бумаг, а также финансовыми возможностями, которые позволяют им качественно оценивать риски и достаточно осознанно инвестировать в более рискованные инструменты фондового рынка.

К ним относятся профессиональные участники рынка: брокеры, дилеры, доверительные управляющие, инвестиционные и негосударственные пенсионные фонды, а также некоторые некоммерческие организации, ряд государственных или международных финансовых организаций, например, Всемирный банк, Международный валютный фонд, Центробанк России, Агентство по страхованию вкладов и т.д. [5, с. 19-28].

Чтобы получить статус квалифицированного инвестора, нужно соответствовать одному из критериев:

1. Размер имущества. Самый простой способ получить статус «Квалифицированного ин-

вестора» — иметь активы на общую сумму не менее 6 млн рублей. Здесь учитываются средства на депозитах и счетах, ценные бумаги, обезличенные металлические счета, производные инструменты. А вот автомобили и личная недвижимость в зачет не идут.

2. Опыт работы с ценными бумагами. Учитывается опыт работы в организации, которая совершала сделки с производными инструментами или ценными бумагами. Если у компании есть статус квалифицированного инвестора, достаточно проработать там два года, если нет — три года. Во внимание принимается не только стаж работы в компании, но и личный опыт работы с ценными бумагами.

3. Опыт инвестирования. Надо иметь в активе заключенные сделки с ценными бумагами или их производными в объеме не менее 6 млн. рублей за последний год и в течение месяца необходимо заключать не менее одной сделки, а в течение квартала — не менее 10.

4. Профильное образование. Необходимо иметь высшее экономическое образование с аттестатом государственного образца в вузе, имеющем аккредитацию для профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг [6, с.492-496].

Увеличивается набор вопросов, используемых в тестировании неквалифицированных инвесторов. Инвестор по-прежнему должен будет отвечать на четыре вопроса, но они будут выбираться случайным образом не из восьми, а из одиннадцати вопросов по каждому виду сложных финансовых инструментов. Это делается в интересах инвесторов, чтобы снизить возможность пересдачи теста путем механического перебора вариантов ответов. Тем самым уменьшается вероятность со-

вершения сделки без адекватной оценки человеком своих знаний и рисков.

В список ценных бумаг, предназначенных для квалифицированных инвесторов, включаются инвестиционные паи ЗПИФ следующих категорий: особо рискованных (венчурных) инвестиций, кредитных, прямых инвестиций и долгосрочных прямых инвестиций (в соответствии с законодательством), хедж-фондов, а также иные финансовые инструменты, предназначенные в соответствии с законодательством или эмиссионными документами для квалифицированных инвесторов.

В свете новейших требований к инвесторам и их новой категоризации, абсолютно правильно обратить внимание и ввести дополнительные требования для допуска иностранных бумаг к организованным торгам в РФ без договора с эмитентом, т.е., доходность бумаг иностранных биржевых инвестиционных фондов (ETF), допущенных к торгам на российских биржах, должна определяться индексом из перечня Банка России или иным иностранным фондовым индексом. При этом биржа будет обязана нанять маркет-мейкера, который обеспечит справедливую цену и объемы торгов этими бумагами [7, с. 19-28]. Данные изменения вступили в силу с 1 октября 2021 г., но в связи с новыми изменениями в 306 -ФЗ, они получают и новое «звучание».

Регулятор также вводит дифференцированные требования к средней стоимости чистых активов ETF за последние три месяца в зависимости от характера листинга ценных бумаг фонда. При наличии у фонда договора с биржей — это не менее 25 млн. руб., а без заключения такого договора — не менее чем 100 млрд.

руб. Такие высокие пороговые значения для так называемого не спонсируемого листинга препятствуют выходу на российские биржи небольших и рискованных иностранных биржевых инвестиционных фондов.

Важным событием для всех участников фондового рынка стала отмена с 1 апреля 2022 г. двух требований. Во-первых, с этого момента не нужно будет в проспекте иностранного фонда указывать российскую биржу, на которой планируется торговать ценными бумагами. Во-вторых, в перечень уполномоченных лиц, осуществляющих покупку таких бумаг, не требуется включать российского брокера.

Все эти меры позволили привлечь на российский рынок качественные фонды, которые обращаются на фондовых площадках самого высокого уровня.

Так же с 1 марта 2023 года вступает в силу новая редакция Базового стандарта защиты прав и интересов физических и юридических лиц - получателей финансовых услуг, оказываемых членами саморегулируемых организаций в сфере финансового рынка, объединяющих брокеров.

Сейчас брокеры, как правило, по умолчанию включают в договор разрешение использовать активы клиента для сделок с плечом, которые совершают другие инвесторы. Таким образом, брокер получает дополнительный доход и в обмен может снижать комиссии для клиента. Однако если брокер обанкротится, клиент рискует потерять все свои активы. Новые правила требуют не реже одного раза в год напоминать инвестору о праве запретить брокеру пользоваться его активами. Это позволит инвесторам более осознанно выбирать между экономией и рисками.

Брокер будет предоставлять клиентам краткое описание особенностей и рисков некоторых финансовых инструментов. Перечни инструментов, а также содержание и форму информационных документов саморегулируемые организации определяют в своих внутренних стандартах.

При заключении договора о брокерском обслуживании профучастник будет информировать клиента о запрете манипулирования рынком и ограничениях на использование инсайдерской информации [8].

Принятие нового закона о квалификации инвесторов на российском фондовом рынке несет в себе следующие положительные изменения, среди

которых:

- неквалифицированные инвесторы теряют возможность работы с «кредитным плечом», применение которого является главной причиной банкротства физических лиц на рынке ценных бумаг;

- условия ограничений значительно смягчились по сравнению с предыдущими версиями закона о квалификации инвесторов;

- закон стимулирует инвестора сначала получить теоретические знания об инструменте, понять его и только после этого начать использовать тот или иной продукт [9, с. 798-800].

В то же время применение механизма тестирования розничных инвесторов в Россий-

ской Федерации может стать негативным инструментом государственного регулирования фондового рынка, из-за которого произойдет снижение ликвидности биржевых торгов и падение рыночной капитализации отечественных ценных бумаг. Государство предпринимает сегодня меры для того, чтобы оградить неквалифицированных инвесторов от рискованных инструментов, потому что действующая повестка - избежание значительных финансовых потерь, более востребована обществом, и будет иметь долговременные последствия для благосостояния российских домашних хозяйств и расцвета российского рынка ценных бумаг.

ЛИТЕРАТУРА

1. Луковникова Н. С., Королева М. М. Экономические решения в области инвестиций: теоретико-практические аспекты // Актуальные вопросы современной экономики. 2020. №9. С.170-179.
2. О внесении изменений в Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» и отдельные законодательные акты Российской Федерации от 31 июля 2020г. № 306-ФЗ. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358796
3. Лузгина Ю. В. Проблемы инвестирования в современной экономике // Актуальные вопросы современной экономики. 2020. №9. С.416-422.
4. Жилюк Д.А., Скороход А.Ю. Категория частных инвесторов: новые риски и возможности // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2020. № 4 (124). С. 42-47.
5. Решетников Д.А., Марьина А.В. Теоретические основы функционирования российского рынка ценных бумаг и проблемы категоризации инвесторов // Экономика. Управление. Финансы. 2021. № 2 (24). С. 19-28.
6. Коркин А. С. Инвесторы на фондовом рынке РФ // Актуальные вопросы современной экономики. 2020. № 6. С.492-496.
7. Решетников Д.А., Марьина А.В. Теоретические основы функционирования российского рынка ценных бумаг и проблемы категоризации инвесторов // Экономика. Управление. Финансы. 2021. № 2 (24). С. 19-28.
8. Базовый стандарт защиты прав и интересов физических и юридических лиц - получателей финансовых услуг, оказываемых членами саморегулируемых организаций в сфере финансового рынка, объединяющих брокеров (в новой редакции). – URL: <https://cbr.ru/press/event/?id=14455>
9. Рончинский В.В. Категория инвесторов: вред рынку или благо для народа // Российские регионы в фокусе перемен. Екатеринбург, 2020. С. 798-800.

REFERENCES

1. Lukovnikova N. S., Koroleva M. M. *Ekonomicheskie resheniya v oblasti investitsij: teoretiko-prakticheskie aspekty*// Aktual'nye voprosy sovremennoj ekonomiki. 2020. №9. Pp.170-179. (in Russian)
2. O vnesenii izmenenij v Federal'nyj zakon «O rynke cennyh bumag» i otdel'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii ot 31 iyulya 2020g. № 306-FZ. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358796 (in Russian)
3. Luzgina Yu. V. *Problemy investirovaniya v sovremennoj ekonomike* // Aktual'nye voprosy sovremennoj ekonomiki. 2020. №9. Pp.416-422. (in Russian)
4. Zhilyuk D.A., Skorohod A.YU. *Kategoriya chastnyh investorov: novye riski i vozmozhnosti* // Izvestiya Sankt-Peterburgskogo gosudarstvennogo ekonomicheskogo universiteta. 2020. № 4 (124). Pp. 42-47. (in Russian)
5. Reshetnikov D.A., Mar'ina A.V. *Teoreticheskie osnovy funkcionirovaniya rossijskogo rynka cennyh bumag i problemy kategorizacii investorov* // Ekonomika. Upravlenie. Finansy. 2021. № 2 (24). Pp. 19-28. (in Russian)
6. Korokin A. S. *Investory na fondovom rynke RF* // Aktual'nye voprosy sovremennoj ekonomiki. 2020. № 6. Pp.492-496. (in Russian)
7. Reshetnikov D.A., Mar'ina A.V. *Teoreticheskie osnovy funkcionirovaniya rossijskogo rynka cennyh bumag i problemy kategorizacii investorov* // Ekonomika. Upravlenie. Finansy. 2021. № 2 (24). Pp. 19-28. (in Russian)
8. *Bazovyj standart zashchity prav i interesov fizicheskikh i yuridicheskikh lic - poluchatelej finansovyh uslug, okazyvaemyh chlenami samoreguliruemymy organizacij v sfere finansovogo rynka, ob»edinyayushchih brokerov (v novej redakcii)*. - URL: <https://cbr.ru/press/event/?id=14455> (in Russian)
9. Ronchinskij V.V. *Kategoriya investorov: vred rynku ili blago dlya naroda* // Rossijskie regiony v fokuse peremen. Ekaterinburg, 2020. Pp. 798-800. (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Бондаренко Ирина Алексеевна - доктор экономических наук, профессор кафедры бизнес-процессов и экономической безопасности, Академия маркетинга и социально-информационных технологий - ИМСИТ, г. Краснодар
e-mail: bonir55@mail.ru

Bondarenko Irina Alekseevna - Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of Business Processes and Economic Security, Academy of Marketing and Socio-Information Technologies - IMSIT, Krasnodar
e-mail: bonir55@mail.ru

Ткаченко Наталья Георгиевна - студентка магистратуры, Академия маркетинга социально-информационных технологий- ИМСИТ, г. Краснодар
e-mail: tonataliagt@gmail.com

Tkachenko Natalia Georgievna - Graduate student, Academy of Marketing and Socio-Information Technologies-IMSIT, Krasnodar
e-mail: tonataliagt@gmail.com

УДК 338.242

ББК 65.052.29



Адинцова Н.П.

Адинцова Н. П.
канд.экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Adintsova N. P.
Cand.Sci.(Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Журавлева Е. П.
канд.экон. наук, доцент,
г.Ставрополь

Zhuravleva E. P.
Cand.Sci.(Economy),
Associate Professor,
Stavropol

КОНФЛИКТ ИНТЕРЕСОВ В ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ: ОТ МЕТОДИЧЕСКИХ АЛЬТЕРНАТИВ К ЕДИНООБРАЗИЮ УЧЕТА



CONFLICT OF INTERESTS IN FOREIGN PRACTICE: FROM METHODOLOGICAL ALTERNATIVES TO UNIFORMITY OF ACCOUNTING

Аннотация: Статья посвящена вопросам дискуссионного характера рассматриваемой проблемы выбора между однообразием или более гибкой методологией учета, анализируя исторические предпосылки международных учетных стандартов на разных этапах, что позволило выявить особенности их построения и применения на практике.

Целью является проведение ретроспективного анализа становления общепринятых принципов учета в зарубежной практике на ранних этапах и разработки целостной системы стандартов на основе этих принципов. Методология: в ходе исследования использовались анализ, синтез и другие общенаучные методы. Выводы. Эволюция международного бухгалтерского учета характеризуется этапами, различающимися требованиями к подходам образования общепринятых принципов учета. Итоги реформирования международного учета показывают наличие, как существенных

достижений, так и проблемных аспектов. Понимание важности процессов экономической интеграции и процессов глобализации привели профессиональное сообщество бухгалтеров к созданию наднациональных систем финансового учета. Для решения существующей проблемы был выбран компромиссный подход - использование концепции ограниченной многовариантности (смешанной модели) - через ограничения общепринятыми принципами бухгалтерского учета.

Ключевые слова: **единообразие учетной методологии, сопоставимость отчетности, финансовая отчетность, унификация бухгалтерского учета, смешанная модель.**

Abstract: The article is devoted to issues of a debatable nature, considering the problems of choosing between monotony or a more flexible accounting methodology, analyzing the historical background

of international accounting standards in different countries, which allowed us to identify the features of their construction and application in practice.

The goal is the conducting a retrospective analysis of the formation of generally accepted accounting principles in foreign practice at an early stage and the development of a coherent system of standards based on these principles. **Methodology:** the study used analysis, synthesis and other general scientific methods. **Conclusions.** The evolution of international accounting is characterized by stages that differ in the requirements for approaches to the formation of generally accepted accounting principles. The results of the reform of international accounting show the presence of both significant achievements and problematic aspects. Understanding the importance of economic integration processes and globalization processes led the professional community of accountants to

create supranational financial accounting systems. To solve the existing problem, a compromise approach was chosen - the use of the concept of limited multivariance (mixed model) - through the limitations of generally accepted accounting principles.

Keywords: uniformity of accounting methodology, comparability of reporting, financial reporting, accounting unification, mixed model.

Проблема выбора между однообразием или более гибкой методологией учета, анализируя исторические предпосылки международных учетных стандартов в разных странах, позволит выявить особенности их построения и применения на практике.

Впервые с вопросом о необходимости унификации бухгалтерского учета столкнулись в США в 1917г. в бюллетене «Унифицированный учет: предыдущее предложение». Данная потребность возникла в результате исследований Федеральной торговой комиссией условий ведения бизнеса в США, которые были признаны неудовлетворительными. Комиссия обратилась к Американской бухгалтерской ассоциации (ААА) исправить эту ситуацию. Однако развитие бухгалтерского учета в США находилось на той стадии, когда отсутствовала коммуникация между учеными бухгалтерами, в результате чего большинство проблемных вопросов, возникавших на практике, решались разрозненно. То есть, отсутствовали организационные предпосылки для унификации учетной практики. Свидетельством этого является тот факт, что понятие «общепринятые принципы бухгалтерского учета» (GAAP), как система регулирующих положений,

позволяющих унифицировать учетную практику, появилось лишь в конце 1930-х годов [2].

Рекомендации, приведенные в бюллетене относительно унификации учета в эпоху значительного развития финансовых рынков, не получили должного распространения, а только в 1929 г. фокус реформирования системы аудита в условиях выявленной причастности финансовой отчетности к появлению Великой депрессии перемещается на необходимость стандартизации учетных методов.

При этом в 1934 г. обоснованным считалось, что спорной проблемой распространения достоверной финансовой информации для инвесторов не зависит от применения единых методов учета или жесткого единообразия отчетности, предоставляемой инвесторам. Существовало мнение, что однообразные финансовые отчеты не способны решить проблему, даже при условии определенного сходства они по своей сути не будут означать одно и то же. При таком построении учетной методологии инвесторы будут больше введены в заблуждение, чем защищены. Такие взгляды обосновывались тем, что практика обеспечения единообразия учета в коммунальных хозяйствах и на железнодорожных предприятиях не обеспечила повышение надежности финансовой отчетности. В результате представителями ААА было вынесено предложение об исключении тех положений, которые допускают введение единых отраслевых методов учета и форм отчетности в законопроекте.

В дальнейшем для решения проблемы единообразия учета был создан специальный комитет во главе с В.С. Гиффорд, которым в 1934 г. был разработан Отчет по унификации учета в промышлен-

ности, представленный на рассмотрение Министерству торговли [6]. Руководство министерства в свою очередь призывало к должному пониманию инвесторами природы бухгалтерской отчетности, поскольку доверие к заявлениям о необходимости единообразия учетно-отчетных правил должно оставаться спорным в силу такой природы. По мнению ААА, не менее важно, чтобы общественность в целом поняла, что любая попытка навязать жесткое единообразие учета для промышленности будут плачевные последствия для всех заинтересованных сторон. В частности, такая система учета потеряет чувствительность к новым хозяйственным операциям, которые могут появиться, что может влиять на состояние и результаты деятельности компаний, и в целом приостановит эволюционный подход к развитию учетной методологии при установке четких правил ведения учета. В отличие от полного единообразия, представители ААА предложили два альтернативных варианта решения этой проблемы:

- признание, принятие и последовательное применение всеми предприятиями основных принципов бухгалтерского учета;

- разработка и принятие в пределах каждой достаточно однородной области промышленности единой практики учета, которая должна быть адаптирована к потребностям этой отрасли.

В последующем К. Блау, как главный бухгалтер Комиссии по ценным бумагам и биржам (SEC), фактически озвучил избрания дальнейшего пути регулирования учетной методологии на основе вариантов, предложенных в отчете Гиффорд [3]. Это был путь разработки системы общепринятых принципов, которых следует

придерживаться при осуществлении бухгалтерского выбора.

Однако, своей деятельностью комитет под руководством Гиффорда в течение 1940-х гг., хотя и пытался устранить существующие различия в процессе ведения учета по всем основным объектам бухгалтерского учета и отдельными специфическими видами операций, однако регулярно позволял использовать альтернативные методы учета при наличии различий в принятой практике. Этот период не характеризовался значительным прогрессом в сфере регламентирования учета. Как отмечает С. Зефф, большинство вопросов, рассмотренных комитетом по учетным процедурам в первой половине 1940-х гг., касались ведения учета в условиях военных действий, что приводило к определенным разногласиям в выборе соответствующих принципов учета и их возможной реализации в условиях многовариантности учета [1]. Существовали два основных вопроса, по которым отсутствовала согласие:

- фирмы не соглашались относительно того, что является «однообразием» или «разнообразием» учетных методов и что служит наиболее приемлемым для применения в их хозяйственной деятельности;

- крупные фирмы не соглашались с полномочиями комитета по отклонению методов учета, которые широко использовались публичными компаниями.

Таким образом, профессиональное учетное сообщество не имело единого варианта развития системы учета в США в 1940-х гг., соответственно решение этого вопроса требовало вмешательства органов власти.

В последствии проводилась значительная агитация о необ-

ходимости построения однообразной системы учета в США, где высказывалась идея о том, что пользователи не должны, а большинство из них не могут оценить влияние альтернативных принципов бухгалтерского учета или конвенций только на основе обнародованной в финансовой отчетности информации. Исходя из необходимости решения проблемы поиска базовых критериев для бухгалтерских принципов, было предложено создать Суд по вопросам бухгалтерского учета, деятельность которого должна способствовать ограничению альтернативных вариантов ведения учета [4]. Функции такого суда заключались в должном рассмотрении и решении дел, связанных с формированием бухгалтерских записей относительно последствий фактов хозяйственной жизни, отклоняя или оспаривая бухгалтерские аргументы, служить инструментом обеспечения единообразия бухгалтерской отчетности.

В дальнейшем, критерием доверия к отчетным данным для их пользователей стала достоверность формируемых отчетов, требования к которым расширялись, одним из них стала сопоставимость их данных. Путь к достижению сопоставимости все также основывался на необходимости обеспечения единообразия учетной методологии, однако в течение 1950-х гг. количество альтернативных методов учета все увеличивалось, особенно по отражению таких операций и объектов как объединение предприятий, консолидация отчетности, гудвилл, расходы на исследования и разработки, лизинговые операции и тому подобное. Существовавшая ситуация вызвала шквал критики в бизнес-прессе, в частности, в таких изданиях как «Business Week», «The Wall Street Journal», «The

New York Times», «Fortune», «Forbes», что не могло не быть замеченным правительственными учреждениями [5].

В связи с появлением значительной критики деятельности APB (Accounting Research Bulletin), в частности, невозможности уменьшить многовариантность учетной системы и количества альтернативных принципов учета, президент AICPA (Американский институт дипломированных бухгалтеров) в 1971 принял решение о создании новых структур, которые должны заниматься процессом разработки учетных стандартов.

В 1972 было создано FASB (Financial Accounting Standards Board), которая функционирует и сегодня, одной из задач которой в процессе разработки стандартов является достижение последовательности и единообразия учетной методологии и порядка раскрытия финансовой информации [1]. Так, на рисунке 1 отражено движение от многовариантности к полной унификации как один из путей эволюции системы учетных стандартов.

Рисунок 1 - Движение от многовариантности к полной унификации как один из путей эволюции системы учетных стандартов

Учетное сообщество в своем подавляющем большинстве не восприняло идею полной унификации учетной методологии и вообще считало ее наступление в бухгалтерском учете, как самостоятельную отрасль научных знаний. Для решения существующей проблемы был выбран компромиссный подход - использование концепции ограниченной многовариантности (смешанной модели), реализацию которой предлагалось осуществлять по двум вариантам: 1) через ограничения общепринятыми принципами

бухгалтерского учета; 2) через отраслевую унификацию учета. В результате длительных дискуссий был избран первый вариант, для внедрения которого необходимо разработать набор общепринятых принципов, которые выступали

в качестве ограничений при формировании учетной методологии (учетных стандартов) регуляторами и при осуществлении бухгалтерского выбора на уровне предприятия. Период 1950-60 гг. характеризовался поиском общеприня-

тых принципов учета и только в 1970-х гг. начался процесс разработки целостной системы стандартов на основе таких принципов, вследствие чего стандарты стали именоваться общепринятыми.

ЛИТЕРАТУРА

1. Челмакина Л.А., Данышина Д.О. МСФО: история и перспективы развития // Вектор экономики. 2018. № 12 (30). С. 7.
2. Страх И.А., Федосеева О.И. История возникновения МСФО и их значение в экономически развитых странах // Новые реалии в инновационном развитии экономической мысли / Сборник научных статей по итогам V Международной научно-практической конференции. 2017. С. 150-155.
3. Чусов И.А., Ларкина А.Е. Концептуальная основа системы Международных стандартов финансовой отчетности // Научный вестник Южного института менеджмента. 2018. № 2 (22). С. 50-53.
4. Екимова А.М. Международные стандарты финансовой отчетности и общепринятые принципы учета США: проблемы конвергенции // Актуальные проблемы учета, налогообложения и развития ключевых сфер экономики / Материалы IX Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Под общей редакцией Н.В. Свиридовой, Е.А. Бадеевой, Ю.В. Малаховой, А.А. Акимова. 2018. С. 18-23.
5. Ткачук Н.В. Сопоставимость данных бухгалтерской (финансовой) отчетности // Стратегии развития предпринимательства в современных условиях / Сборник научных трудов III международной научно-практической конференции. Санкт-Петербургский государственный экономический университет. 2019. С. 154-157.
6. Семанюк В. Информационная теория учета: структура, принципы, законы // Бухгалтерский учет и анализ. 2018. № 8 (260). С. 40-47.

REFERENCES

1. Chelmakina L.A., Dan'shina D.O. MSFO: istoriya i perspektivy razvitiya // Vektor ekonomiki. 2018. № 12 (30). P. 7. (in Russian)
2. Strah I.A., Fedoseeva O.I. Istoriya vzniknoveniya MSFO i ih znachenie v ekonomicheski razvityh stranah // Novye realii v innovacionnom razvitii ekonomicheskoy mysli / Sbornik nauchnyh statej po itogam V Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii. 2017. Pp. 150-155. (in Russian)
3. Chusov I.A., Larkina A.E. Konceptual'naya osnova sistemy Mezhdunarodnyh standartov finansovoj otchetnosti // Nauchnyj vestnik YUzhnogo instituta menedzhmenta. 2018. № 2 (22). Pp. 50-53. (in Russian)
4. Ekimova A.M. Mezhdunarodnye standarty finansovoj otchetnosti i obshcheprinyatyje principy ucheta SSHA: problemy konvergencii // Aktual'nye problemy ucheta, nalogooblozheniya i razvitiya klyuchevykh sfer ekonomiki / Materialy IX Vserossijskoj nauchno-prakticheskoy konferencii s mezhdunarodnym uchastiem. Pod obshchej redakciej N.V. Sviridovoj, E.A. Badeevoj, YU.V. Malahovoj, A.A. Akimova. 2018. Pp. 18-23. (in Russian)
5. Tkachuk N.V. Sopostavimost' dannyh buhgalterskoj (finansovoj) otchetnosti // Strategii razvitiya predprinimatel'stva v sovremennyh usloviyah / Sbornik nauchnyh trudov III mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii. Sankt-Peterburgskij gosudarstvennyj ekonomicheskij universitet. 2019. Pp. 154-157. (in Russian)
6. Semanyuk V. Informacionnaya teoriya ucheta: struktura, principy, zakony // Buhgalterskij uchet i analiz. 2018. № 8 (260). Pp. 40-47. (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Адинцова Наталья Петровна – кандидат экономических наук, доцент кафедры цифровых бизнес-технологий и систем учета, Институт экономики и управления, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: adintsovan@mail.ru

Adintsova Natalya Petrovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Digital Business Technologies and Accounting Systems, Institute of Economics and Management, North Caucasus Federal University, Stavropol
e-mail: adintsovan@mail.ru

Журавлева Елена Петровна – кандидат экономических наук, доцент кафедры цифровых бизнес-технологий и систем учета, Институт экономики и управления, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: elenka02071964@mail.ru

Zhuravleva Elena Petrovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Digital Business Technologies and Accounting Systems, Institute of Economics and Management, North Caucasus Federal University, Stavropol
e-mail: elenka02071964@mail.ru

© Адинцова Н. П., Журавлева Е. П.

УДК 657.1

ББК 65.052.2



Печенникова Г.Г.

Арбатская Т.Г.
канд. экон. наук, доцент,
г. Иркутск

Arbatskaya T.G.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Irkutsk

Печенникова Г.Г.
канд. экон. наук, доцент,
г. Иркутск

Pechennikova G.G.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor, Irkutsk

БУХГАЛТЕР - ПРОФЕССИЯ БУДУЩЕГО

ACCOUNTING IS THE PROFESSION OF THE FUTURE



Аннотация: Целью настоящей статьи является выработка подходов к решению дискуссионных вопросов по поводу будущего бухгалтерской профессии в России. В статье также рассматриваются особенности учетной работы в современных условиях цифровизации и автоматизации. Сделан вывод, что развитие современных технологий обеспечивает хранение, обработку и передачу информации. Вместе с тем, в условиях реформирования системы бухгалтерского учета в России усиливается его информационная функция. В условиях постоянно изменяющегося бухгалтерского и налогового законодательства усиливается роль профессионального суждения бухгалтера, но переложить эту функцию на программный продукт полностью невозможно. Это повышает требования к профессиональным качествам специалистов, формирующих учетно-аналитическую и отчетную информацию. Как следствие, на рынке труда все более востребованными становятся

специалисты, обладающие глубокими системными знаниями в области бухгалтерского, налогового учета и налогового менеджмента.

Ключевые слова: **профессия бухгалтер; бухгалтерский учет; бухгалтерская отчетность; функции бухгалтерского учета.**

Abstract: The purpose of this article is to develop approaches to solving debatable issues about the future of the accounting profession in Russia. The article also discusses the features of accounting work in the modern conditions of digitalization and automation. It is concluded that the development of modern technologies ensures the storage, processing and transmission of information. At the same time, in the conditions of reforming the accounting system in Russia, its information function is being strengthened. In the context of constantly changing accounting and tax legislation, the role of an accountant's professional judgment is increasing, but

it is completely impossible to transfer this function to a software product. This increases the requirements for the professional qualities of specialists who form accounting, analytical and reporting information. As a result, specialists with deep systemic knowledge in the field of accounting, tax accounting and tax management are becoming more and more in demand on the labor market.

Keywords: **profession of accountant; accounting; financial statements; accounting functions.**

В последние годы в различных средствах массовой информации публикуют перечни востребованных и неактуальных в будущем профессий, а также тенденции на рынке труда. Одной из наиболее обсуждаемых является профессия бухгалтера, которая существует уже несколько сотен лет, но, по мнению некоторых аналитиков, является исчезающей и полностью исчезнет в ближайшем будущем – к 2030

году [1].

Вопросам трансформации бухгалтерского учета и развитию профессии бухгалтера в условиях цифровизации экономики России посвящено больше количество трудов отечественных авторов. Так, эти вопросы раскрываются в трудах М.Г. Жигас, Л.А. Лавровой, Е.Б. Свердлиной [2], Е.К. Копыловой, Т.И. Копыловой [3], Т.М. Одинцовой [4], О.В. Рожновой [5], Е.А. Шевелевой [6] и других. Отдельные специалисты считают, что профессия бухгалтера исчезнет, поскольку ее полностью заменят специальные сервисы, цифровые технологии и искусственный интеллект. Оппоненты, наоборот, уверены, что профессия бухгалтера останется востребованной, но ее функционал частично изменится. Вместе с тем, уже в настоящее время функционал бухгалтерии зачастую не ограничивается только ведением бухгалтерского и налогового учета, а также составлением бухгалтерской отчетности и налоговых деклараций. Также на бухгалтерскую службу возлагается составление статистической и экологической отчетности, ведение кадрового, воинского учета и др. Главный бухгалтер (лицо, на которое возложено ведение учета) может выполнять функции внутреннего аудитора, налогового консультанта, финансового аналитика и др.

В настоящем исследовании сделана попытка доказать, что профессия бухгалтера в России не только не является исчезающей, но и сохранится для обеспечения стабильной работы и устойчивого экономического развития отечественных организаций различных форм собственности и сфер деятельности.

Цифровизация предполагает наличие единого информационного пространства для

непрерывного обмена данными не только внутри структурных подразделений организаций, но и между экономическими субъектами различных сфер деятельности и секторов экономики. В настоящее время цифровизация связана с переходом на электронный документооборот, внедрением онлайн-касс и различных информационных ресурсов.

Автоматизация заключается в использовании технических средств и программных продуктов для перевода текущих процессов в электронный формат для уменьшения трудоемкости при отражении операций, решения рутинных задач, обработки массива данных и уменьшения количества счетных и иных ошибок.

Автоматизация бухгалтерского учета в России началась во второй половине 20в., когда в 1970-х гг. появились специализированные ЭВМ, способные составлять и обрабатывать первичную учетную документацию и формировать отдельные регистры синтетического и аналитического учета. С возникновением персональных ЭВМ и расширением их качественных характеристик появилась возможность увеличения числа автоматизированных учетных операций и достаточно быстрой адаптации программ к перманентным изменениям бухгалтерского и налогового законодательства.

В настоящее время ведение бухгалтерского и налогового учета в отечественных организациях осуществляется с использованием различных программных продуктов, что не только облегчает ведение учета, но также является необходимым условием соблюдения требования законодательства по формированию и представлению бухгалтерской и налоговой отчетности в электронном виде. Современные программные продукты

предоставляют возможность полной автоматизации учетных процессов и используются для обработки учетной информации и формирования бухгалтерской отчетности, которая, согласно ч.5. ст. 18 Закона о бухгалтерском учете [7] совместно с аудиторским заключением предоставляется в электронном виде для целей формирования государственного информационного ресурса по телекоммуникационным каналам связи.

Если организация не относится к категориям налогоплательщиков, обязанным предоставлять бухгалтерскую отчетность через оператора электронного документооборота [8], то для автоматизации подготовки бухгалтерской отчетности в электронном виде она может воспользоваться бесплатным сервисом «Представление налоговой и бухгалтерской отчетности в электронной форме» на сайте ФНС России по адресу http://www.nalog.ru/rn77/service/pred_elv/.

Таким образом, на сегодняшний день автоматизированное ведение бухгалтерского учета и формирование отчетности в электронном виде стало реальностью [9]. Но можно ли утверждать, что эти процессы происходят без участия специалистов в области бухгалтерского и налогового учета? Означает ли это, что существующие технологии способны без участия человека формировать учетно-аналитическую и отчетную информацию, которая будет являться основой для принятия экономических и управленческих решений? Совершенно очевидно, что ответы на эти вопросы отрицательны, а бухгалтерский и налоговый учет, в т.ч. в автоматизированном виде, ведется специалистами, обладающими специальными знаниями, навыками и опытом

профессиональной деятельности. Отметим основные моменты, требующие непосредственного участия бухгалтера.

Во-первых, главный бухгалтер формирует учетную политику, осуществляя выбор из способов, разрешенных законодательством. Если в отношении каких-либо фактов хозяйственной жизни законодательно установленные требования отсутствуют, бухгалтер вырабатывает их самостоятельно, реализуя свое профессиональное суждение. Разработанная главным бухгалтером учетная политика отражается в настройках бухгалтерской программы.

Во-вторых, главный бухгалтер является методологом и формулирует требования к программному продукту для решения поставленных задач, составляет технические задания для сопровождающих программистов.

В-третьих, бухгалтер вносит в программу первичную документацию и (или) осуществляет контроль правильности внесения данных. В настоящее время используются и совершенствуются программные продукты для организации электронного документооборота, в т.ч. программы, позволяющие сканировать, распознавать и автоматически вносить первичные документы (товарные накладные, счета-фактуры, универсальные передаточные документы и др.), поступившие от контрагентов по различным каналам связи [10]. Эти разработки, несомненно, существенно облегчают работу и организации в целом, бухгалтерской службы. Но, несмотря на существенное замещение рутинных операций, часть функционала продолжает выполнять человек, формируя, подписывая, проверяя и передавая документацию, в т.ч. в электронном формате. Поэтому с уве-

ренностью можно утверждать, что изменились условия и скорость формирования, обработки и хранения информации. Но роль сотрудников в документальном оформлении совершаемых фактов хозяйственной жизни организации, неоспорима. Именно ответственные лица составляют и подписывают первичные документы, а также несут личную ответственность за достоверность содержащихся в них данных и за своевременную передачу документов в бухгалтерию. На бухгалтера же возлагается ответственность за своевременность и правильность отражения документации в учете. Следовательно, при определенном замещении трудоемких процедур у бухгалтера изменяется содержание работы и у рядового бухгалтера функционал сводится к корректным настройкам программы и к операционной работе - получению, контролю и обработке первичной документации по своему участку, а также проверке полученных результатов.

После отражения данных первичных документов в регистрах бухгалтерского учета необходимо проверить корректность полученных данных. Так, при закрытии периода и составлении отчетности необходимо проверить полноту и правильность ввода данных в базу, в частности, наличие непроверенных документов, отрицательных остатков, правильность выделения сумм «входящего» НДС и др. Для этих целей программные продукты позволяют формировать стандартные и специализированные отчеты. Например, сформировать и провести анализ данных оборотно-сальдовых ведомостей по счетам учета товарно-материальных ценностей на счетах 10 «Материалы», 41 «Товары», 43 «Готовая продукция». Это позво-

лит выявить отрицательные количественные или суммовые остатки, количественные остатки без суммы и наоборот. Наличие таких искажений свидетельствует об излишнем списании, пересортице, неоприходовании материальных ценностей или об отмене проведения документа. Несмотря на то, что программные продукты (например, «1С: Бухгалтерия») выделяет такие отрицательные остатки красным цветом, осуществлять контроль, логическую проверку формирования числовых показателей, их интерпретацию и исправление должен ответственный сотрудник, обладающий специальными знаниями в области бухгалтерского и налогового учета.

Таким образом, несмотря на автоматизацию учетных процессов, согласно профессиональному стандарту «Бухгалтер» [11] даже бухгалтер низшей - пятой квалификационной категории должен осуществлять такие трудовые действия, как:

- выявлять нарушения ответственными лицами графика документооборота и порядка представления первичных учетных документов;
 - осуществлять проверку правильности и полноты оформления первичных учетных документов;
 - подготавливать пояснения для проведения внутреннего и внешнего контроля, государственного финансового контроля, аудита, ревизий, налоговых и иных проверок.
- Вышеперечисленные аспекты особенно актуальны в организациях, осуществляющих различные виды деятельности, когда возникает необходимость:
- правильного распределения доходов и расходов от основных и прочих видов деятельности;

- распределения косвенных затрат;
- правильного учета НДС по приобретенным товарам (работам, услугам);
- классификации расходов, относящихся к текущим и капитальным;
- формирования первоначальной и последующей оценки активов;
- корректного анализа отличий между бухгалтерским и налоговым учетом;
- и др.

Как указывает Е.М. Сорокина [12], в системе управления экономикой бухгалтерский учет выполняет две основные функции – информационную и контрольную.

Информационная функция бухгалтерского учета заключается в том, что на основании регистрации, систематизации и обобщения данных по установленным требованиям субъект формирует отчетную информацию о финансовом положении и финансовых результатах деятельности, о движении денежных средств, которая является основой для принятия пользователями экономических решений.

В настоящее время согласно утвержденным программам Министерство Финансов России ежегодно внедряет федеральные стандарты бухгалтерского учета (ФСБУ) как для государственного [13], так и для негосударственного [14] секторов экономики. При этом новые ФСБУ являются значительно сложнее ранее действовавших положений по бухгалтерскому учету и в значительной степени приближены к международным стандартам финансовой отчетности.

Требования ФСБУ касаются правил признания, классификации, списания и стоимостной оценки объектов бухгалтерского учета и зачастую требуют применения профессионального суждения

бухгалтера. Поскольку ФСБУ обязательны для применения, это свидетельствует об усилении информационной функции бухгалтерского учета, следовательно, требования к профессиональным качествам специалистов, формирующих учетно-аналитическую и отчетную информацию, повышаются. Следовательно, для успешной работы бухгалтеру необходимы не только такие личные качества, как развитые математические и логические способности, склонность к работе с информацией, способность к постоянному обновлению знаний, высокая организованность и ответственность, эмоциональная устойчивость, но и, прежде всего, специализированные профессиональные знания и опыт практической работы.

В условиях цифровизации экономики современные цифровые технологии используются для хранения и передачи больших массивов данных, а автоматизация обеспечивает высокую скорость вычислений при решении рутинных, однообразных и трудоемких задач. В свою очередь цифровизация, благодаря наличию цифровых макетов производства, а также непрерывному накоплению и анализу больших данных (Big Data), в том числе, с помощью алгоритмов машинного обучения (Machine Learning), делает возможным опережающее управление [15]. Вместе с тем, в условиях постоянно изменяющегося бухгалтерского и налогового законодательства эта функция имеет существенное ограничение. Более того, в условиях разработки и внедрения новых правил бухгалтерского и налогового учета усиливается необходимость применения профессионального суждения бухгалтера, но переложить эту функцию на программный продукт полностью невозмож-

но.

Контрольная функция бухгалтерского учета заключается в том, что его специальные приемы и способы позволяют осуществлять контроль за соблюдением законодательства при осуществлении финансово-хозяйственной деятельности субъекта, а также за наличием и сохранностью активов и их использованием. Сферой контроля со стороны бухгалтерии являются:

- соблюдение установленных норм и нормативов расходования ресурсов;
- соблюдение правил оформления приема, перемещения и отпуска (реализации) материальных запасов;
- обоснованность применяемых льгот и скидок при реализации товаров (работ, услуг);
- правильность начисления заработной платы, страховых взносов, налогов;
- соблюдение кассовой и банковской дисциплины;
- соблюдение правил проведения инвентаризации, в том числе оценки состояния инвентаризируемых объектов;
- работа с проблемными дебиторами;
- правильность определения финансового результата в целях бухгалтерского учета и налогообложения;
- и др.

Таким образом, контроль со стороны бухгалтерии осуществляется в рамках всех бизнес-процессов, но особенно, в рамках операционных бизнес-процессов, представляющих основную деятельность организации – снабжение, производство, маркетинг, продажи, взыскание долгов. Следует отметить, что внутренний контроль фактов хозяйственной жизни более всего необходим собственникам бизнеса, т.к. от эффективности контроля зависит экономическая безопасность организации. Бесспорно, реализации

контрольной функции бухгалтерского учета способствует активное применение электронно-вычислительной техники на всех стадиях учетного процесса, начиная от первичной регистрации и оформления документов и заканчивая получением итоговых отчетных показателей. Поэтому при определенном замещении трудоемких рутинных бухгалтерских процедур у бухгалтера изменяется функционал, о чем было сказано ранее.

Отдельный аспект связан с будущим налогообложения экономических субъектов. С 2013 года налоговые органы начали внедрять инструменты автоматизации администри-

рования налогов, что, по амбициозным проектам ФНС, в ближайшем будущем предполагает:

- полноценный и обязательный электронный документооборот всех организаций;
- доступ налоговых органов к учетной информации налогоплательщиков;
- расчет налогов непосредственно налоговым органом.

Возникает вопрос, все ли собственники бизнеса будут готовы платить налоги в той сумме, которую рассчитал налоговый орган? Скорее всего, ответ на этот вопрос является отрицательным. Следовательно, большим спросом будут пользоваться те высокоэру-

дированные специалисты - бухгалтеры, которые могут реализовать бизнес-схемы, позволяющие оптимизировать налогообложение. Несомненно, в этом случае идет речь о специалистах очень высокой квалификации, имеющих глубокие системные знания в области бухгалтерского и налогового законодательства, ценообразования, опыт практической деятельности и налогового управления.

Рассмотрим информацию о структуре вакансий на сайте Head Hunter [16] по всем регионам России по специализации «финансы, бухгалтерия» (дата обращения 30.01.2022г.).

Таблица 1
Структура вакансий по данным сайта Head Hunter по специализации «финансы, бухгалтерия» в России

Наименование должности	Количество вакансий	Удельный вес, %
Аудитор	1373	3,5
Брокер	174	0,4
Бухгалтер	21712	55,1
Казначей	345	0,9
Комплаенс-менеджер	104	0,3
Кредитный специалист	4087	10,4
Методолог	345	0,9
Специалист по взысканию задолженности	314	0,8
Финансовый аналитик, инвестиционный аналитик	1442	3,7
Финансовый директор	517	1,3
Финансовый контролер	532	1,3
Финансовый менеджер	2077	5,3
Экономист	6409	16,3
Итого	39431	100,0

Как видно из таблицы 1, в структуре вакансий наибольший удельный вес - 55,1% от всех вакансий занимает вакансия бухгалтера, на втором месте вакансия экономиста - 16,3%, на третьем месте - кре-

дитного специалиста 10,4%. Таким образом, в настоящее время наиболее востребованной среди экономических профессий является профессия бухгалтера. Таким образом, выводы о том, что бухгалтер

не востребовавшая профессия, практикой не подтверждаются. Анализ требований к соискателям показал, что специалист в области бухгалтерского учета востребован и на смежных специальностях -

экономист, аудитор, финансовый контролер и др.

Проведенное исследование выявило дискуссионные вопросы в отношении будущего профессии бухгалтера, которые могут лежать в основе перспектив повышения

профессиональной квалификации отечественных бухгалтеров. Подводя итог настоящему исследованию можно утверждать, что современные цифровые технологии хорошо подходят для хранения и передачи больших массивов

данных, обеспечивают высокую скорость вычислений. Вместе с тем, это и позволяет непрерывно развиваться и трансформироваться профессии бухгалтера, которая в реальности остается крайне востребованной на рынке труда.

ЛИТЕРАТУРА

1. Будущее рынка труда. Атлас новых профессий. – URL: <https://atlas100.ru/future/>.
2. Жигас М.Г., Лаврова Л.А., Свердлина Е.Б. Перспективы развития бухгалтерского учета для ИТ-организаций // Известия Байкальского государственного университета. 2022. Т. 32. № 4. С. 672-680. DOI 10.17150/2500-2759.2022.32(4).672-680
3. Копылова Е.К., Копылова Т.И. Бухгалтерский учет: направления развития в условиях цифровой экономики. Часть II // Международный бухгалтерский учет. 2022. № 3. С. 260 - 281. DOI: 10.24891/ia.25.3.260.
4. Одинцова Т.М. Бухгалтерский учет: развитие и трансформация в контексте вызовов современности // Международный бухгалтерский учет. 2021. № 10. С. 1162 - 1187. DOI: 10.24891/ia.24.10.1162.
5. Рожнова О.В. Гармонизация учета, аудита и анализа в условиях цифровой экономики // Учет. Анализ. Аудит. 2018. Т. 5. № 3. С. 16 - 23. – URL: <https://doi.org/10.26794/2408-9303-2018-5-3-16-23>.
6. Шевелева Е.А. Профессиональное суждение бухгалтера в условиях перехода к цифровой экономике // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». 2020. Т. 14. № 2. С. 129 - 136. – URL: <https://doi.org/10.14529/em200212>.
7. О бухгалтерском учете: федер. закон от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 05.12.2022) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс».
8. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая): федер. Закон от 31.07.1998 г. №146-ФЗ (в ред. от 28.12.2022) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс».
9. Лощенко Е.В., Дашкевич П.М., Казанцев Л.В. Автоматизированные системы управления: возможности, сравнение, перспективы развития // System Analysis & Mathematical Modeling. 2020. Т. 2. № 1. С. 54 - 62. – URL: <http://samm-bgu.ru/reader/article.aspx?id=23518>.
10. Максимова Г.В., Тихонова И.В. Развитие документооборота в условиях информационной экономики // Известия Байкальского государственного университета. 2019. Т. 29. № 2. С. 253-261.
11. Об утверждении профессионального стандарта «Бухгалтер» : приказ Минтруда России от 21.02.2019 г. № 103н [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс».
12. Сорокина Е.М. Организационные аспекты подготовки отчетности как источника информации для оценки финансового состояния бизнеса // Известия Байкальского государственного университета. 2022. Т. 32. № 2. С. 239-247.
13. Об утверждении программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета государственных финансов на 2021 - 2024 гг.: приказ Минфина России от 25.03.2021 г. № 48н // СПС «КонсультантПлюс».
14. Об утверждении программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета на 2022 - 2026 гг. и о признании утратившим силу приказа Министерства финансов Российской Федерации от 5 июня 2019 г. № 83н: Приказ Минфина России от 22.02.2022 № 23н // СПС «КонсультантПлюс».
15. Вичугова А. Цифровизация и автоматизация – не одно и то же: разбираем 5 основных отличий. – URL: <https://www.bigdataschool.ru/blog/цифровизация-и-автоматизация.html>
16. HeadHunter (hh.ru). – URL: https://irkutsk.hh.ru/search/vacancy?professional_role=16&professional_role=154&professional_role=18&professional_role=50&professional_role=158&professional_role=57&professional_role=155&professional_role=147&professional_role=134&professional_role=135&professional_role=136&professional_role=137&professional_role=142&search_field=name&search_field=company_name&search_field=description&text=&hhtmlFrom=main

REFERENCES

1. *Budushchee rynka truda. Atlas novykh professij.* – URL: <https://atlas100.ru/future/>. (in Russian).
2. ZHigas M.G., Lavrova L.A., Sverdlina E.B. *Perspektivy razvitiya buhgalterskogo ucheta dlya IT-organizacij // Izvestiya Bajkal'skogo gosudarstvennogo universiteta.* 2022. T. 32. № 4. Pp. 672-680. DOI 10.17150/2500-2759.2022.32(4).672-680. (in Russian).
3. Kopylova E.K., Kopylova T.I. *Buhgalterskij uchet: napravleniya razvitiya v usloviyah cifrovoj ekonomiki. Chast' II // Mezhdunarodnyj buhgalterskij uchet.* 2022. № 3. Pp. 260 - 281. DOI: 10.24891/ia.25.3.260. (in Russian).
4. Odincova T.M. *Buhgalterskij uchet: razvitie i transformaciya v kontekste vyzovov sovremennosti // Mezhdunarodnyj buhgalterskij uchet.* 2021. № 10. Pp. 1162 - 1187. DOI: 10.24891/ia.24.10.1162. (in Russian).
5. Rozhnova O.V. *Garmonizaciya ucheta, audita i analiza v usloviyah cifrovoj ekonomiki // Uchet. Analiz. Audit.* 2018. T. 5. № 3. pp. 16 - 23. –URL: <https://doi.org/10.26794/2408-9303-2018-5-3-16-23>. (in Russian).
6. Sheveleva E.A. *Professional'noe suzhenie buhgaltera v usloviyah perekhoda k cifrovoj ekonomike // Vestnik YUUrGU. Seriya «Ekonomika i menedzhment».* 2020. T. 14. № 2. Pp. 129 - 136. – URL: <https://doi.org/10.14529/em200212>. (in Russian).
7. *O buhgalterskom uchete: feder. zakon ot 06.12.2011 g. № 402-FZ (red. ot 05.12.2022) [Elektronnyj resurs] // SPS «Konsul'tantPlyus».* (in Russian).
8. *Nalogovyy kodeks Rossijskoj Federacii (chast' pervaya): feder. Zakon ot 31.07.1998 g. №146-FZ (v red. ot 28.12.2022) [Elektronnyj resurs] // SPS «Konsul'tantPlyus».* (in Russian).
9. Loshchenko E.V., Dashkevich P.M., Kazancev L.V. *Avtomatizirovannye sistemy upravleniya: vozmozhnosti, sravnenie, perspektivy razvitiya // System Analysis & Mathematical Modeling.* 2020. T. 2. № 1. Pp. 54 - 62. – URL: <http://samm-bgu.ru/reader/article.aspx?id=23518>. (in Russian).
10. Maksimova G.V., Tihonova I.V. *Razvitie dokumentooborota v usloviyah informacionnoj ekonomiki // Izvestiya Bajkal'skogo gosudarstvennogo universiteta.* 2019. T. 29. № 2. Pp. 253-261. (in Russian).
11. *Ob utverzhdenii professional'nogo standarta «Buhgalter» : prikaz Mintruda Rossii ot 21.02.2019 g. № 103n [Elektronnyj resurs] // SPS «Konsul'tantPlyus».* (in Russian).
12. Sorokina E.M. *Organizacionnye aspekty podgotovki otchetnosti kak istochnika informacii dlya ocenki finansovogo sostoyaniya biznesa // Izvestiya Bajkal'skogo gosudarstvennogo universiteta.* 2022. T. 32. № 2. Pp. 239-247. (in Russian).
13. *Ob utverzhdenii programmy razrabotki federal'nyh standartov buhgalterskogo ucheta gosudarstvennyh finansov na 2021 - 2024 gg.: prikaz Minfina Rossii ot 25.03.2021 g. № 48n // SPS «Konsul'tantPlyus».* (in Russian).
14. *Ob utverzhdenii programmy razrabotki federal'nyh standartov buhgalterskogo ucheta na 2022 - 2026 gg. i o priznanii utrativshim silu prikaza Ministerstva finansov Rossijskoj Federacii ot 5 iyunya 2019 g. № 83n: Prikaz Minfina Rossii ot 22.02.2022 № 23n // SPS «Konsul'tantPlyus».* (in Russian).
15. Vichugova A. *Cifrovizaciya i avtomatizaciya – ne odno i to zhe: razbiraem 5 osnovnyh otlichij.* URL: <https://www.bigdataschool.ru/blog/цифровизация-и-автоматизация.html>. (in Russian).
16. HeadHunter (hh.ru). URL: https://irkutsk.hh.ru/search/vacancy?professional_role=16&professional_role=154&professional_role=18&professional_role=50&professional_role=158&professional_role=57&professional_role=155&professional_role=147&professional_role=134&professional_role=135&professional_role=136&professional_role=137&professional_role=142&search_field=name&search_field=company_name&search_field=description&text=&htmlFrom=main. (in Russian).

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

*Арбатская Татьяна Георгиевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: arbatskayatg@bgu.ru*

*Arbatskaya Tatyana Georgievna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of Accounting and Taxation Department, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: arbatskayatg@bgu.ru*

*Печенникова Галина Геннадьевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: pechennikovagg@bgu.ru*

*Pechennikova Galina Gennadievna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of Accounting and Taxation Department, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: pechennikovagg@bgu.ru*

© **Арбатская Т.Г., Печенникова Г.Г.**

УДК 311
ББК 65.291.9



Пучкова Е. М.

Пучкова Е. М.
канд. экон. наук, доцент,
г. Невинномысск

Puchkova E.M.
Cand. Sci. (Economy),
Associate professor
Nevinnomyssk

Синицына И.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Невинномысск

Sinitsyna I.V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate professor
Nevinnomyssk

Никулина О.Н.
канд. экон. наук, доцент,
г. Невинномысск

Nikulina O.N.
Cand. Sci. (Economy),
Associate professor,
Nevinnomyssk

Белюсова А.А.
студентка,
г. Невинномысск

Belousova A.A.
Student, Nevinnomyssk

СТАТИСТИКА БАНКРОТСТВ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ И ПРОТИВОСАНКЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ



BANKRUPTCY STATISTICS IN THE CONDITIONS OF SANCTIONS AND RUSSIA'S ANTI-SANCTION POLICY

Аннотация: Банкротство в период санкций - это совершенно новый взгляд на экономическую обстановку и бизнес. Разработанная финансовая стратегия в кратчайшие сроки была разрушена волной санкций, которая ударила по финансовому состоянию компаний и поставила под угрозу исполнение текущих обязательств и будущее бизнеса.

Сегодня законодательство дает возможность для решения сложнейших бизнес-кейсов в случае наличия крупных долгов в компании. Есть пути решения проблем, связанных с невозможностью получения своих денег от партнера. Безусловно, наиболее перспективным и многогранным инструментом является банкротство.

Институт несостоятельности (банкротства) является неотъемлемым механизмом рыночной экономики. В условиях стабильного развития

экономического сектора страны банкротство способствует устранению потенциально нежизнеспособных субъектов и поддерживает обладающих потенциалом для восстановления и продолжения деятельности [3]. Нестабильность экономики - это характерное для развития страны явление, выраженное в нарушении существующих экономических связей в силу каких-либо причин. В условиях скачкообразного увеличения курса валют, экономических санкций, снижения деловой активности и других проблем, многие экономические субъекты сталкиваются с невозможностью своевременно исполняться взятые на себя обязательства перед кредиторами.

Ключевые слова: **процедуры несостоятельности, несостоятельность, банкротство, конкурсное производство, принудительное банкротство,**

финансовое оздоровление.

Abstract: Bankruptcy during the period of sanctions is a completely new look at the economic environment and business. The developed financial strategy in the shortest possible time was destroyed by a wave of sanctions, which hit the financial condition of companies and jeopardized the fulfillment of current obligations and the future of the business.

Today, the legislation provides an opportunity to solve the most complex business cases in the event of large debts in the company. There are ways to solve problems associated with the inability to receive your money from a partner. Of course, the most promising and multifaceted tool is bankruptcy.

The institution of insolvency (bankruptcy) is an integral mechanism of a market economy. In the conditions of stable development of the country's

economic sector, bankruptcy contributes to the elimination of potentially unviable entities and supports those with the potential to restore and continue their activities [3]. The instability of the economy is a phenomenon characteristic of the development of the country, expressed in the violation of existing economic ties for any reason. In the context of an abrupt increase in the exchange rate, economic sanctions, a decrease in business activity and other problems, many economic entities are faced with the inability to fulfill their obligations to creditors in a timely manner.

Keywords: *insolvency procedures, bankruptcy, proceedings, bankruptcy, financial recovery.*

Под банкротством, с точки зрения многих экономистов, целесообразно понимать неспособность заемщика в полном объеме исполнять перед кредитором взятые на себя обязательства, признанная в свою очередь арбитражным судом [4].

На территории нашей страны банкротство регулируется положениями действующего законодательства, в частности одноименным федеральным законом 2002 года № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». В качестве главной цели процедур несостоятельности законодатель обозначил вывод из рыночного оборота страны экономически не состоявшихся субъектов. Помимо ликвидации обанкротившихся организаций закон содержит альтернативные процедуры, которые при наличии объективных показателей, помогут преодолеть финансовые трудности под непосредственным контролем управляющего и арбитражного суда.

Процедура банкротства физического лица была внесена в процессе дополнения настоящего закона, и закреплена в его десятой главе 1.10.2015 года. С указанной даты любое физическое лицо признавалось банкротом только лишь после вынесения соответствующего решения арбитражным судом.

01.09.2020 года был внесен ряд изменений в главу десятую настоящего закона. Так, данная глава была дополнена параграфом, в котором регламентируется упрощенная процедура банкротства физических лиц, реализуемая в рамках внесудебной процедуры.

Экономика свободного предпринимательства предполагает наличие конкуренции среди ее активных участников. При таких условиях рынок законодательно закрепленный институт несостоятельности является одним из методов обеспечения социального равноправия.

Всю совокупность факторов, приводящих к несостоятельности предприятий, можно подразделить на две основные группы: собственные и внешние.

Собственные причины банкротства предприятия обычно сводятся к ошибкам его внутреннего администрирования. Это неграмотная экономическая, производственно-сбытовая, стратегия, а также неэффективное руководство.

Среди главных причин негативного внешнего воздействия можно указать общеэкономические процессы внутри государства, его политика, состояние демографии. В последние годы наибольшее влияние на развитие экономики нашего государства оказывает санкционная политика недружественных РФ стран, при этом наибольший интерес представляет статистика

банкротств с учетом процессов правового регулирования сферы несостоятельности в РФ.

В условиях наложения санкционных ограничений со стороны государств, ведущих враждебную России политику, 01.04.2022 Постановлением Правительства РФ от 28.03.2022 №497 «О введении моратория на возбуждение дел о банкротстве по заявлениям, подаваемым кредиторами» введен в действие банкротный мораторий. Практика применения схожего мероприятия в нашей стране уже была реализована в 2020 году. Предпринятая мера показала себя как эффективный правовой механизм преодоления спада экономики во время прогрессирования пандемии COVID-19. Спустя некоторое время ясность в использовании антиковидного моратория была внесена за счет Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.12.2020 года №44 «О некоторых вопросах применения положений ст. 9.1 Федерального закона от 26.10.2002 года №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», разъяснения которого сохраняют актуальность и для предложенного в условиях распространения санкционных ограничений банкротного моратория [2].

Генеральная идея моратория заключается в организации для хозяйствующих субъектов особого экономического пространства, необходимого для стабилизации экономического сектора нашей страны. Действовал данный мораторий до 1 октября.2022 года. При этом в соответствии с абзацем 4 пункта 1 статьи 9.1 Закона о несостоятельности срок его распространения может быть увеличен.

Мораторий на банкротство, введенный в апреле этого года, призван оказать помощь

экономическим субъектам и населению в преодолении проблем, вызванных санкциями, которые были задействованы после начала проведения СВО на территории Украины. Основным отличием данной меры с аналогичным мораторием 2022 года является распространение последнего практически на все экономические субъекты. Под его воздействие не попали только строительные фирмы, объекты которых внесены в реестр наиболее проблемных.

В 2020 году благодаря введению в действие моратория на банкротство, который распространялся на деятельность отечественных субъектов хозяйствования, правительству нашей страны удалось уменьшить количество обращений в судебные органы по причине признания должников банкротами. В сопоставлении с «доковидным» периодом, количество обращений в судебные органы о признании несостоятельным уменьшилось на 20%. Однако, если проводить сравнение с кризисным 2014 годом, количество таких жалоб уменьшилось на 23%.

Для многих отечественных субъектов хозяйствования 2014 год стал достаточно непростым периодом, поскольку именно в то время впервые

наша страна почувствовала на себе действие масштабных санкций западных стран. Помимо этого, в этом же году существенно снизилась стоимость нефти на мировом рынке, и произошел обвал национальной валюты РФ. Именно 2014 год нанес серьезный удар по деятельности отечественного бизнеса и всей экономики России в целом. Поэтому, чтобы не допустить повтора возникновения аналогичных условий, действующим правительством РФ было принято решение накладывать моратории на банкротство в сложных условиях для экономики страны.

Дать однозначный ответ хорошо или плохо это сказывается на деятельности хозяйствующих субъектов, достаточно сложно. Однако можно точно констатировать, что любое вмешательство в бизнес-процессы со стороны государства, носящее искусственный характер, никогда не оказывало положительное влияние на экономику. Это не дает возможности экономическим субъектам развиваться и совершенствоваться.

Что касается субъектов, играющих роль кредиторов в данных процессах, то отмеченные моратории, прежде всего, повысят риски для осу-

ществления такого вида деятельности. Основная причина этого кроется в том, что они на шесть месяцев лишаются механизмов воздействия на заемщиков посредством признания их банкротства и удовлетворения собственных кредиторских интересов. Это в свою очередь может становиться причиной возникновения цепной реакции, когда всем субъектам хозяйствования в нашей стране придется нелегко. Со сложностями столкнуться не только те предприятия, чья деятельность из-за санкций попала под удар и прекратилась, но их партнерам придется далеко нелегко, поскольку они потеряют на определенный период возможность пользоваться механизмами удовлетворения собственных кредиторских интересов.

За девять месяцев 2022 года число открытых судебных производств составило 7227 штук, что на 2,4% меньше, нежели за аналогичный период 2021 года. Количество введенных судами наблюдений снизилось до 4341 штуки, что на 30,6% ниже, нежели в прошедшем году, а число намерений кредитных организаций подать заявление в судебный орган о банкротстве уменьшилось 3 раза в рассматриваемые периоды.

Таблица 1- Статистика уведомлений о судебном акте по делам о несостоятельности организаций и КФХ

Период \ Процедура	01.01.2022-30.09.2022	01.01.2021-30.09.2021
Конкурсное производство	7227	7407
Наблюдение	4341	6251
Внешнее управление	113	121
Финансовое оздоровление	7	20

Также в указанный период 2022 года наибольшая доля физических лиц, которые были признаны несостоятельными, пришлось на Краснодарский край, Московскую область и

Москву. В большем числе случаев физические лица этих родов сами выступали инициаторами данной процедуры.

За 9 месяцев 2022 года судами РФ несостоятельными

были признаны 194,1 тысячи физических лиц. Данный показатель на 41,2 % выше, нежели за тот же период 2021 года.

96,1% дел в исследуемый период возбуждены Арбитраж-

ными судами по заявлениям нов. граждан, 2,7 % дел- по заявлениям кредиторов, 1,2 % дел- по заявлениям налоговых орга-

нов. Всего за время действия процедуры несостоятельности, с октября 2015 года по

30.06.2022 года, банкротами были признаны 669,3 тысяч людей.

Таблица 2 - Статистика уведомлений о судебном акте по делам о несостоятельности граждан и ИП

Процедура \ Период	01.01.2022-30.09.2022	01.01.2021-30.09.2021
Реализация	194145	137473
Реструктуризация	30743	24059
Утверждение плана реструктуризации	322	237

Как отмечали специалисты РБК, в 2022 увеличилось количество заявлений на проведение процедуры банкротства по упрощенной системе. Так, за период апрель-июнь 2022 года в МФЦ было направлено 2,7 тысячи подобных заявлений от россиян. Данный показатель заявлений вырос на 15,7% в сопоставление с первым кварталом 2022 года.

Из всего числа направленных заявлений, работникам

МФЦ удалось обработать за три квартала 4710 штук, что в свою очередь на 42,3 % выше, нежели за 9 месяцев 2021 года. Следовательно, можно сказать, что прирост за два исследуемых года заметный, так как в четвертом квартале 2020 года резкий скачок обуславливался эффектом низкой базы после приведения в действие института внесудебного банкротства в РФ.

Физические лица РФ имеют

возможность осуществлять подачу заявок на банкротство в упрощенном порядке с 1 сентября 2020 года. С того момента подобная попытка была предпринята более чем 20000 граждан, из которых в 45,6% случаев заявки были одобрены. Время проведения процедуры банкротства занимает 6 месяцев, банкротами по новой схеме стали 6,3 тыс. физических лиц РФ [3].

Таблица 3 - Статистика уведомлений МФЦ о внесудебном банкротстве граждан

Процедура \ Период	01.01.2022-30.09.2022	01.01.2021-30.09.2021
Возбуждение	4710	3310
Возврат	3226	3459
Завершение	3647	2799
Прекращение	44	24

Приведенные выше статистические данные указывают на актуальность законодательного регулирования института банкротства не только в целях защиты легитимных прав и интересов банкрота, его займодателей и работников, но и в общенациональных целях обеспечения экономической стабильности нашего государства [5].

По мнению многих специалистов, продление моратория может негативно повлиять на экономику России. Сохране-

ние моратория в первоначальной редакции представляет опасность для платежной дисциплины. Помимо этого, будет увеличиваться количество латентных банкротов, а это в свою очередь опасно для кредитных организаций.

Специалисты считают возможным применение точечного моратория по инициативе должника. При этом обязательным условием должно стать наличие доказательств негативного влияния санкций на платежеспособность зая-

вителя.

Процедура банкротства представляет собой цивилизованный процесс избавления от убыточных предприятий и компаний с одной стороны, а с другой - восстановление платежеспособности должника там, где это возможно. Экономике необходимо избавляться от нежизнеспособных субъектов, ликвидация которых не производилась в виду действия моратория.

ЛИТЕРАТУРА

1. Российская Федерация. Законы. О бухгалтерском учете в Российской Федерации: закон Российской Федерации от 06.12.2011 № 402-ФЗ. М.: Профиздат, 2018. 40 с.
2. Российская Федерация. Законы. О несостоятельности (банкротстве): закон Российской Федерации от 26 октября 2002 года №127-ФЗ (в ред. от 18.12.2018 № 473-ФЗ). М. Кодекс 2019. 142 с.
3. Российская Федерация. Министерство финансов. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99 // Все ПБУ (с комментариями). СПб.: Питер, 2020. 288 с.
4. Бутаев А.Р. Статистика банкротств // Студенческий форум. 2020. № 42-2 (135). С. 67-68.
5. Егоров В.Н., Чернова М.В. Концепция антикризисного управления промышленным предприятием в процедурах банкротства // Финансы и кредит. 2019. № 24. С. 58-67.
6. Исик Л.В. Банкротство и финансовое оздоровление : учебное пособие. М.: Дело и Сервис, 2019. 272 с.
7. Казакова Н.А. Диагностика и прогнозирование банкротства // Финансовый менеджмент. 2018. № 6. С. 42-48.
8. Новоселов Е.В. Банкротство как инструмент поглощения: практические аспекты.// Управление корпоративными финансами. 2019. № 1. С. 36-40.
9. Погосян Р.Р. Анализ статистики банкротств Ростовской области за 2007-2017 годы // Аллея науки. 2018. Т. 1. № 10 (26). С. 197-202.
10. Соловьева А.А. Банкротство физических лиц: теория и статистика 2022 года // Научный форум: юриспруденция, история, социология, политология и философия. /Сборник статей по материалам LXVI международной научно-практической конференции. Москва, 2022. С. 62-66.

REFERENCES

1. Rossijskaya Federaciya. Zakony. O buhgalterskom uchete v Rossijskoj Federacii: zakon Rossijskoj Federacii ot 06.12.2011 № 402-FZ. M.: Profizdat, 2018. 40 p. (in Russian)
2. Rossijskaya Federaciya. Zakony. O nesostoyatel'nosti (bankrotstve): zakon Rossijskoj Federacii ot 26 oktyabrya 2002 goda №127-FZ (v red. ot 18.12.2018 № 473-FZ). M. Kodeks 2019. 142 p. (in Russian)
3. Rossijskaya Federaciya. Ministerstvo finansov. Polozhenie po buhgalterskomu uchetu «Raskhody organizacii» PBU 10/99 // Vse PBU (s kommentariyami). SPb.: Piter, 2020. 288 p. (in Russian)
4. Butaev A.R. Statistika bankrotstv // Studencheskij forum. 2020. № 42-2 (135). Pp. 67-68. (in Russian)
5. Egorov V.N., Chernova M.V. Konceptiya antikrizisnogo upravleniya promyshlennym predpriyatiem v procedurah bankrotstva // Finansy i kredit. 2019. № 24. Pp. 58-67. (in Russian)
6. Isik L.V. Bankrotstvo i finansovoe ozdorovlenie : uchebnoe posobie. M.: Delo i Servis, 2019. 272 p. (in Russian)
7. Kazakova N.A. Diagnostika i prognozirovanie bankrotstva // Finansovyj menedzhment. 2018. № 6. Pp. 42-48. (in Russian)
8. Novoselov E.V. Bankrotstvo kak instrument pogloshcheniya: prakticheskie aspekty.// Upravlenie korporativnymi finansami. 2019. № 1. Pp. 36-40. (in Russian)
9. Pogosyan R.R. Analiz statistiki bankrotstv Rostovskoj oblasti za 2007-2017 gody // Alleya nauki. 2018. T. 1. № 10 (26). Pp. 197-202. (in Russian)
10. Solov'eva A.A. Bankrotstvo fizicheskikh lic: teoriya i statistika 2022 goda // Nauchnyj forum: yurisprudenciya, istoriya, sociologiya, politologiya i filosofiya. /Sbornik statej po materialam LXVI mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii. Moskva, 2022. Pp. 62-66. (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Пучкова Елена Михайловна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: puchkova_em@mail.ru

Puchkova Elena Mikhailovna - Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Departments of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: puchkova_em@mail.ru

Сеницына Ирина Викторовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: sinic-irina@yandex.ru

Sinitsyna Irina Victorovna - Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Departments of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: sinic-irina@yandex.ru

Никулина Ольга Николаевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, управления и информационных технологий, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: olgapivneva-026@yandex.ru

Nikulina Olga Nikolaevna - Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Departments of Economics, Management and Information Technology, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: olgapivneva-026@yandex.ru

Белоусова Анастасия Алексеевна – студент, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: a.a.belousova@mail.ru

Belousova Anastasia Alekseevna – Student, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: a.a.belousova@mail.ru

© Пучкова Е. М., Сеницына И.В., Никулина О.Н., Белоусова А.А.

УДК 336.25
ББК 65.050



Снегирева Н.В.

Снегирева Н.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Snegireva N.V.
Cand.Sci.(Economy),
Associate
Professor, Stavropol

Бабина Е.Н.
д-р экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Babina E.N.
Dr. Sci. (Economy), Associate
Professor, Stavropol

Шаталова О.И.
д-р экон. наук, профессор,
г. Ставрополь

Shatalova O. I.
Dr. Sci.(Economy), Professor,
Stavropol

Шмыгалева П.В.
канд. социол. наук, доцент,
г. Ставрополь

Shmygaleva P. V.
Cand.
Sci. (Sociology), Associate
Professor, Stavropol

Ледовская А.В.
преподаватель,
г. Ставрополь

Ledovskaya A.V.
Lecturer,
Stavropol

АНАЛИЗ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЮДЖЕТА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ



ANALYSIS OF THE FORMATION AND USE OF THE MUNICIPAL BUDGET

Аннотация: В статье рассмотрены теоретико – методические и практические аспекты формирования доходов и использования расходов муниципальных бюджетов; рассмотрена структуризация бюджетирования на примере города Ставрополя. В процессе исследования были выявлены основные тенденции и перспективы развития бюджета муниципального образования на среднесрочный период и разработаны рекомендации по его оптимизации.

Keywords: **budget, income, expenses, forecast, optimization, measures.**

Abstract: The article deals with theoretical, methodical and practical aspects of the formation of income and the use of expenditures of municipal budgets; the structuring of budgeting on the example

of the city of Stavropol is considered. In the course of the study, the main trends and prospects for the development of the municipal budget for the medium term were identified and recommendations for its optimization were developed.

Ключевые слова: **бюджет, доходы, расходы, прогноз, оптимизация, меры.**

Переход к системе хозяйствования рыночного типа обуславливает необходимость адекватной организации бюджетных отношений как по линии стабилизации финансовых ресурсов в распоряжение местных органов власти, так и в процессе регулирования местных бюджетов.

Доходы местного бюджета выражают экономические отношения, возникающие у местного сообщества с предприятиями, организациями и

гражданами в процессе формирования бюджетного фонда данной местной территории [13]. Формами проявления этих отношений служат различные виды платежей предприятий, организаций и населения в бюджет, а их материально-вещественным воплощением – денежные средства, мобилизуемые в муниципальные бюджеты. Бюджетные доходы, с одной стороны, являются результатом распределения стоимости общественного продукта между различными участниками производственного процесса, а с другой, выступают объектом дальнейшего распределения сконцентрированной в руках государства стоимости отдельных регионов. Состав бюджетных доходов, формы их мобилизации в соответствующий бюджет зависят от системы и методов хозяйствования, а также от решаемых

обществом экономических задач.

Бюджет города Ставрополя за последние три года (2020 – 2022) является дефицитным. Главную задачу местных бюджетов следует рассматривать с качественной и количественной сторон. В качественном смысле главная задача бюджетов этого уровня заключается в обеспечении реальной самостоятельности их функционирования. В количественном – быть достаточными в покрытии тех затрат, которые возникают на местном уровне. Ситуация складывается таким образом, что эти бюджеты сегодня не могут финансировать в полном объеме комплексное развитие своих территорий в виду их недостаточности, а существующий механизм межбюджетных отношений не сориентирован на обеспечение их самостоятельности.

Необходимость реального укрепления самостоятельности местных бюджетов требует выработки новых подходов к формированию их доходной базы [1].

Особого внимания заслуживает вопрос о соответствии существующего ныне механизма собственных и регулирующих доходов требованиям обеспечения реальной самостоятельности бюджетов [14]. Закрепленные или собственные доходы местного бюджета – виды доходов, закрепленные законодательством Российской Федерации на постоянной основе полностью или частично за местным бюджетом [4].

В настоящее время большинство органов местного самоуправления в состоянии самостоятельно сформировать не более 30% своих доходов, а остальные 70% получает в виде отчислений и дотаций, определяемых органами власти субъектов Федерации.

Финансовая помощь не яв-

ляется собственным доходом местного бюджета. Основу собственных доходов составляют местные налоги. Органы самоуправления местной власти заинтересованы в собственных источниках доходов. Они позволяют шире проявлять хозяйственную инициативу, добиваться увеличения платежей в бюджет, оказывать экономическое влияние на предприятия. Постоянно увеличивающиеся расходы местных бюджетов при недостаточном росте объема закрепленных доходов вызвали необходимость надления средствами этих бюджетов. Это осуществляется главным образом за счет регулирующих источников, т.е. средств, поступивших из источников вышестоящих бюджетов [2].

К регулирующим доходам относятся финансовые ресурсы, используемые для сбалансированности расходов и доходов местных бюджетов. В последние десятилетия в подобный способ надления средствами региональных бюджетов стал все более распространяться в странах Запада. Здесь различаются две группы местных налогов.

Во-первых, это собственные налоги, которые действуют в рамках данной административной единицы и в полном объеме поступают в их бюджет. Контроль над взиманием этих налогов закреплен за местными властями. Они же могут самостоятельно или с определенными ограничениями регулировать ставки собственных налогов.

Во-вторых, общие налоги, перераспределяемые через центральный бюджет в пользу местных органов власти. Ставки этих налогов устанавливаются государством и не могут быть изменены решением на местах [6]. За счет общих налогов центральные власти перераспределяют налоговые

ресурсы, выравнивая, таким образом, положение отдельных территорий, исправляя диспропорции, возникшие вследствие неравномерного размещения объектов налогообложения, экономических ресурсов.

Расчет долей федеральных налогов, подлежащих закреплению за муниципальными образованиями, производится исходя из общего объема средств, переданных субъекту Российской Федерации по каждому из этих налогов. В этих пределах законодательный орган субъекта Российской Федерации устанавливает в соответствии с фиксированной формулой для каждого муниципального образования доли соответствующих федеральных налогов, закрепляемых на постоянной основе, исходя из их среднего уровня по субъекту Российской Федерации.

Доли указанных налогов рассчитываются по фактическим данным базового года. Сверх этих долей законодательный орган субъекта Российской Федерации может устанавливать нормативы отчислений в местные бюджеты от регулирующих доходов на планируемый финансовый год, а также на долговременной основе. К собственным доходам местных бюджетов могут относиться также другие платежи, установленные законодательством Российской Федерации и законодательством субъектов Российской Федерации.

В России при формировании большинства местных бюджетов значительная часть доходов приходится на долю регулирующих отчислений [12].

Механизм собственных и регулирующих доходов характеризуется, во-первых, высокой степенью централизации бюджетных средств, во-вторых,

субъективизмом в делении доходов на собственные и регулирующие и установлении нормативов отчислений от регулирующих налогов [5]. В условиях демократизации финансовых отношений такой механизм не приемлем. Органы местного самоуправления должны оказывать реальное влияние на собственные доходные источники, а также обеспечивать наибольшую возвратность налоговых поступлений населению соответствующей территории через систему социально-бытовых услуг.

Исходной базой формирования доходов бюджетов различных уровней является распределение налогов и обязательных платежей и закрепление их конкретных видов за федеральным, региональным и местным бюджетами [7]. Сегодня речь должна идти о финансовом обеспечении на уровне региона, и на уровне местного самоуправления. И налоговая система должна строиться не механически, а исходить из того, на каком уровне налоги будут работать более эффективно.

Предложения о закреплении полностью за теми или иными звеньями бюджетной системы таких крупных регулирующих доходов, как налог на доходы физических лиц или налог на добавленную стоимость, не учитывают того, что это может привести к резкому превышению доходов над расходами по отдельным бюджетам. Поэтому внутри субъектов РФ, наряду с едиными нормативами отчислений от этих налогов в бюджеты городов и районов, применяются и дифференцированные нормативы. Наряду с распределением соответствующих видов налогов по вертикали бюджетной системы целесообразно расширять практику устойчивого закрепления части отдельных видов

налогов за бюджетами разных уровней на долговременной основе, включая и регулирующие доходы. Для реализации этой задачи требуется применять не только единые, групповые квоты и нормативы отчислений, но и дифференцированные, исчисляемые по единой методологии.

В доходы бюджетов муниципальных образований Ставропольского края за 2021 год поступило на 16% больше к поступлениям аналогичного периода прошлого года. Основная часть доходов местного бюджета (78,4%) сформирована за счет поступлений: налога на доходы физических лиц – 3020 млн. рублей или 62,1% от общего объема поступлений в местный бюджет, земельного налога – 9,8%, единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности – 3,4%. Доля поступлений доходов, администрируемых налоговыми органами, в местный бюджет составила 22,3% от общего объема поступлений во все уровни бюджета, что на 0,1 процентных пункта больше аналогичного показателя 2020 года (22,2%).

В 2021 году наибольший удельный вес в налоговых доходах составляют налог на доходы физических лиц и земельный налог, соответственно 62,1% и 9,8%. Существенными являются также налог, взимаемый в связи с применением упрощенной системы налогообложения и Единый налог на вмененный доход для отдельных видов деятельности – 3,4%. Их сокращение в последние два года связано с уменьшением количества субъектов предпринимательства [3].

В целом такая структура налоговых доходов говорит о том, что она сориентирована на стагнационное состояние с незначительным увеличением добавленной стоимости в

реальном секторе экономики при сохранении прежних ставок регулирующих доходов бюджета должны постепенно расти.

Доходы местных бюджетов продолжают формироваться в основном не за счет собственных доходов, а путем отчислений от регулирующих доходов. Собственные доходы местных бюджетов постепенно растут, однако их доля сегодня не превышает 30%, остальная часть – регулирующие доходы.

В результате этого финансовых ресурсов низовым бюджетам не хватает, поэтому доходная часть их формируется в виде финансовой помощи из бюджета региона. Есть местные бюджеты, где уровень собственных доходов в общей сумме собственных и регулирующих доходов не превышает 1-2% доли собственных доходов бюджета г. Ставрополя составила в 2021 г. всего 35,1%.

При этом органы власти муниципальных образований заинтересованы в собственных источниках доходов, так как они позволяют им шире проявлять хозяйственную инициативу, добиваться извлечения платежей в бюджет.

В бюджеты муниципальных образований поступают доходы от использования имущества, находящегося в их собственности, доходы от платных услуг, оказываемых местными органами власти и бюджетными учреждениями, находящимися в ведении городских властей, и др.

Таким образом, величина неналоговых доходов зависит от величины муниципальной собственности и от эффективности управления ею [9]. В связи с этим встает вопрос о степени участия органов власти в производстве. Хотя считается, что деятельность частных предприятий более эффективна, чем государ-

ственных и муниципальных, имеются примеры, когда последние обеспечивают более экономичное оказание услуг. Если имеют место монополия, существенная информационная асимметрия или неполнота рынков, перспективы приватизации ограничены. В ряде случаев целесообразна коммерциализация государственных и муниципальных предприятий при сохранении контроля над ними со стороны территориальных органов власти – организация предприятий со смешанной собственностью.

Неналоговые доходы муниципальных образований занимают небольшой удельный вес в местных бюджетах; их величина не соответствует закрепленной за ними собственности. Так, их доля в бюджете Ставрополя составляет 1,95%. Это объясняется тем, что это имущество предназначено для обеспечения населения общественными и смешанными благами, а не для получения прибыли, а также сложным финансовым состоянием зна-

чительной части муниципальных предприятий.

Кроме того, органы власти могут использовать также средства частных предприятий для предоставления и финансирования бюджетных услуг, так как они располагают широкими возможностями регулирования экономики на подведомственной территории. В качестве компенсации эти предприятия получают от администраций различные привилегии, включая явные или скрытые налоговые льготы, реструктуризацию задолженности, защиту от банкротства или конкуренции [10].

Говоря о рациональном распределении налоговых доходов по территориям, необходимо иметь в виду, что в последнее время наметилась тенденция, не учитывать которую нельзя. Речь идет о том, что понятия «бюджетная» и «финансовая» обеспеченность регионов все больше различаются по количественной и по качественной характеристикам. Ранее территориальные и местные органы вла-

сти, кроме бюджета, практически не имели других источников покрытия своих расходов.

В настоящее время ситуация радикально изменилась: происходит коммерциализация социальной сферы. Налогоплательщик, помимо налогов, из собственных доходов оплачивает все больше социальных расходов: коммунальное обслуживание, плата за жилье, образование, здравоохранение и другие. Соответственно снижается доля бюджетных расходов в обеспечении государством социальных гарантий. Многие крупные предприятия, избавившись от необходимости содержать на своем балансе массивную сеть социальной инфраструктуры, производят существенные денежные выплаты своим работникам. Таким образом, компенсируются собственные расходы на социальные нужды работников.

Прогнозная характеристика бюджета города Ставрополя на период до 2025 года представлена в таблице 1.

Таблица 1
Прогноз бюджета города Ставрополя на период 2022-2024 гг.

Показатели	2023	2024	2025
Доходы, млн. руб.	16266	14490	12452
Расходы, млн. руб.	16659	14540	12516
Дефицит (-), профицит (+), тыс. руб.	-393	-50	-64
в расчете на душу населения			
Доходы, тыс. руб.	30	26	22
Расходы, тыс. руб.	30	26	22

Прогнозные показатели на 2023-2025 скорректированы во второй половине 2022 года с учетом макроэкономических изменений и усугубления общего хозяйственного положения РФ в ближайшие периоды, обусловленные санкционным режимом.

По всем оценкам, сформи-

ровать хотя бы паритетные значения доходов и расходов бюджета удастся только на предстоящий трехлетний период не удастся. К концу 2025 году прогнозируется снижение доходов бюджета города Ставрополя до 12452 млн. рублей. Структурное со-

будет следующее: 31 % будут составлять налоговые доходы; 4% - неналоговые и 65% - безвозмездные поступления от других уровней бюджетов. Учитывая текущую макроэкономическую ситуацию, последний структурный элемент должен быть сокращен, так как ресурсы региональных и

федерального бюджета обусущных проблем. Целевым должен стать уровень 50%.
 дут оптимизированы в части показателем по безвозмед- (таблица 2).
 обеспечения приоритетных ным поступлениям к 2025 году

Таблица 2
Прогнозируемая структура доходной части бюджета на 2023-2025 гг. в городе

Показатели	2023	2024	2025
Доходы, млн. руб.	16266	14490	12452
Налоговые доходы, млн. руб.	5304	5408	5497
Неналоговые доходы, млн. руб.	706	702	700
Доля налоговых и неналоговых доходов в общем объеме доходов бюджета, %	37	42	50
Безвозмездные поступления, млн. руб.	10256	8380	6255
Доля безвозмездных поступлений в общем объеме доходов бюджета, %	63	58	50

На основании данных таблицы 2, можно говорить о том, что в ближайшие три года объем налоговых доходов в общей структуре доходной части бюджета прогнозируется как увеличивающийся. Учитывая происходящие макроэкономические изменения, можно говорить о том, что рост налогов возможен при активизации предпринимательского сектора и увеичения или самозанятого населения, чт будет способствовать рост налогов. Кроме того, большое значение уделяется повышениюуровня собираемости налогового, по данному направлению за последние пять лет проведена существенная работа, позволившая увеличить сбор налоговых доходов.

Так, удельный вес затрат на местное самоуправление в городе Ставрополе за три года анализируемого периода увеличился с 3,85 до 5,93%. Передача части государственных полномочий и дополнительных функций потребовала расширения существующих и организации новых подразделений и служб в органах местного самоуправления. С ростом численности и заработной платы работников аппарата управления росли затраты на их содержание. Укрепление органов местного

самоуправления и увеличение расходов на образование, здравоохранения и оказание социальной защиты и помощи гражданам происходило в основном за счет сокращения расходов на жилищно-коммунальное хозяйство, поддержку промышленности и других отраслей, а также сокращения прочих расходов.

Расходы бюджета города Ставрополя в 2022 году имели большую, чем в предыдущих годах, социальную направленность, проявившуюся в первоочередном финансировании образования, здравоохранения, культуры и искусства, а также в обеспечении большей чем в прошлые годы защите малоимущих граждан.

Вместе с тем, в соответствии с Положением о проведении мониторинга качества финансового менеджмента, осуществляемого администрацией города Ставрополя, ее отраслевыми (функциональными) и территориальными органами, утвержденным постановлением администрации города Ставрополя, был проведен мониторинг качества финансового менеджмента по двум направлениям:

- в части исполнения бюджета города Ставрополя за 2022 год;
- в части документов, ис-

пользуемых при составлении проекта бюджета города на 2022 год и проекта среднесрочного финансового плана города Ставрополя на 2023-2025 годы, результаты которого мы использовали в своем исследовании.

Мониторинг проводился на основании бюджетной отчетности, данных и материалов, представляемых главными распорядителями бюджетных средств в комитет финансов и бюджета администрации города Ставрополя, а также общедоступных (опубликованных и размещенных на официальных сайтах) данных и материалов по следующим направлениям деятельности:

- качество планирования бюджета города;
- исполнение бюджета города в части расходов;
- исполнение бюджета города в части доходов;
- исполнение судебных актов;
- учет и отчетность;
- контроль и аудит;
- подведомственные муниципальные учреждения;
- квалификация финансового (финансово-экономического) подразделения главных распорядителей бюджетных средств;
- реестр расходных обязательств города Ставрополя.

Наряду с вышеизложенным, по результатам проведенного мониторинга определены главные распорядители бюджетных средств, имеющие право на получение в текущем году грантов на стимулирование достижения лучших результатов среди отраслевых и функциональных органов администрации города и муниципальных учреждений при внедрении системы бюджетного планирования, ориентированного на результат:

I группа - отраслевые органы администрации города Ставрополя в социальной сфере:

1 место - управление труда и социальной поддержки населения по осуществлению отдельных государственных полномочий в городе Ставрополе;

2 место - управление образования администрации;

II группа - администрация города Ставрополя, функциональные органы администрации города Ставрополя:

1 место - комитет муниципального заказа и торговли администрации города Ставрополя;

2 место - комитет финансов и бюджета администрации города Ставрополя;

III группа - территориальные органы администрации города Ставрополя, отраслевые органы администрации города Ставрополя в сфере жилищно-коммунального хозяйства и градостроительства:

1 место - администрация Октябрьского района города Ставрополя;

2 место - администрация Ленинского района города Ставрополя.

По итогам проведенного мониторинга Постановлением администрации города Ставрополя утверждено Положение о гранте администрации города Ставрополя с целью предоставления гранта - при-

влечения некоммерческих негосударственных организаций, общественных объединений к решению социальных проблем населения города, развития общественной инициативы и активности граждан в решении вопросов местного значения.

Для участия в конкурсе на получение гранта представляются проекты, предусматривающие дополнительное финансирование за счет грантополучателя в размере не менее 30% от стоимости проекта.

Таким образом, доходы местного бюджета выражают экономические отношения, возникающие у местного сообщества с предприятиями, организациями и гражданами в процессе формирования бюджетного фонда данной местной территории [11]. Формами проявления этих отношений служат различные виды платежей предприятий, организаций и населения в бюджет, а их материально-вещественным воплощением - денежные средства, мобилизуемые в муниципальные бюджеты.

В качестве рекомендаций по повышению доходной части местных бюджетов можно предложить следующее:

1) Передать в местные бюджеты часть отчислений по патентам, приобретаемым иностранными гражданами (норматив отчислений должен составить 20%). Перед этим в регионе необходимо увеличить стоимость патента, а также контролировать фактическую занятость лиц, приехавших по семейным обстоятельствам и поводить рейды по выявлению занятых без патента в строительстве, общепите, торговле и транспортного обслуживания.

2) Увеличить поступления НДФЛ без передачи до-

полнительного норматива перечислений данного налога в местный бюджет за счет отбеливания рынка труда. Доля этого необходимо: со стороны федерального центра обеспечить законодательную основу для контроля соответствия заработной платы на предприятиях уровню средней заработной платы в отрасли (в настоящее время контролю подлежит соответствие заработной платы минимальному размеру оплаты труда). Для того, чтобы не вызвать недовольство малого бизнеса, необходимо снизить до минимального размера страховые взносы по заработной плате выше МРОТ, или, например, с заработной платы свыше 18-20 тыс. руб.

3) В связи с отменой ЕНВД с 2021 года обоснованным является увеличение норматива передачи УСН в местные бюджеты с 30 до 50% (налоговая база по УСН возрастет из-за перехода плательщиков ЕНВД на режим УСН, а значит для региона поступления также возрастут). Примерный объем дополнительных доходов рассчитать невозможно ввиду того, что мы не знаем доходы и расходы бизнеса, в настоящее время применяющего ЕНВД, но обязанного перейти на УСН в следующем году.

В части управления неналоговыми доходами предлагаются следующие мероприятия:

1) предоставить на безвозмездных началах муниципальное неиспользуемое имущество малому бизнесу и обязать его взамен содержать его.

2) активизировать работу с должниками по аренде муниципального имущества, для чего стимулировать их своевременное исполнение обязанности по внесению арендной платы путем списания пени в формате «амнистии».

3) давать возможность арендаторам-должникам уча-

ствовать в муниципальных зачета в формате «поставка закупок на условиях взаимозачета на оплату долга».

ЛИТЕРАТУРА

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (последняя редакция) [Текст] // «Собрание законодательства РФ», 03.08.1998, N 31, ст. 3823». - Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.
2. Афанасьева Е.Е. Проблемы формирования доходов местных бюджетов в условиях централизации финансовых ресурсов // Вестник Евразийской науки. 2019. №3. Т. 10. С. 1-9.
3. Валентей С.Д. Проблемы формирования местных бюджетов и муниципальной собственности / С.Д. Валентей, Т.Я. Харбиева // Экономические и социальные перемены. 2020. № 1 (1). С. 49-57.
4. Дементьева О.А. Государственные гарантии сбалансированности местных бюджетов (зарубежный опыт) // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2021. № 2 (69). С. 28-34.
5. Зенина С.Н. Местный бюджет и проблемы его обеспечения // Вестник Российского государственного аграрного заочного университета. 2019. Т. 20. № 15. С. 107-110.
6. Кан А.А. Доходы местных бюджетов и пути их роста // Вектор экономики. 2019. № 4 (34). С. 125.
7. Карась Г.А. Проблема формирования государственного бюджета и бюджетирование муниципальных образований // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2019. Т. 2. № 7. С. 180-181.
8. Киреева Е.В. Оптимизация формирования доходов бюджетов муниципальных образований // Вестник Академии. 2019. № 4. С. 43-46.
9. Кузнецова О.П. Проблемы становления и развития финансовых основ местного самоуправления // Известия Иркутской государственной экономической академии. 2020. № 1. С. 46-51.
10. Куйкина С.Г. Пути повышения доходов местных бюджетов // Самоуправление. 2019. Т. 2. № 4 (117). С. 161-164.
11. Мишина С.В. Особенности формирования местных бюджетов в Российской Федерации // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2020. № 5. С. 30-36.
12. Преимущества и недостатки проектного управления в органах власти / О.А. Мухорьянова, И.П. Савченко, Р.В. Мирошниченко, О.И. Шаталова, Е.В. Кашеева // Экономика и предпринимательство. 2018. № 4 (93). С. 1059-1064.
13. Seisenbayeva J. Theoretical aspects of formation of revenues of local budgets / J. Seisenbayeva // Advanced science. 2019. P. 71-73.
14. Joint Audit 2019 – Enhancing Tax Co-operation and Improving Tax Certainty: Forum on Tax Administration. – Paris: OECD Publishing, 2019. 112 p.

REFERENCES

1. Byudzhetnyj kodeks Rossijskoj Federacii ot 31.07.1998 N 145-FZ (poslednyaya redakciya) [Tekst] // «Sobranie zakonodatel'stva RF», 03.08.1998, N 31, st. 3823». - Oficial'nyj internet-portal pravovoj informacii <http://www.pravo.gov.ru>. (in Russian)
2. Afanas'eva E.E. Problemy formirovaniya dohodov mestnyh byudzhetov v usloviyah centralizacii finansovyh resursov // Vestnik Evrazijskoj nauki. 2019. №3. T. 10. Pp. 1-9. (in Russian)
3. Valentej S.D. Problemy formirovaniya mestnyh byudzhetov i municipal'noj sobstvennosti / S.D. Valentej, T.YA. Harbieva // Ekonomicheskie i social'nye peremeny. 2020. № 1 (1). Pp. 49-57. (in Russian)
4. Dement'eva O.A. Gosudarstvennye garantii sbalansirovannosti mestnyh byudzhetov (zarubezhnyj opyt) // Zhurnal zarubezhnogo zakonodatel'stva i sravnitel'nogo pravovedeniya. 2021. № 2 (69). Pp. 28-34. (in Russian)
5. Zenina S.N. Mestnyj byudzhet i problemy ego obespecheniya // Vestnik Rossijskogo gosudarstvennogo agrarnogo zaochnogo universiteta. 2019. T. 20. № 15. Pp. 107-110. (in Russian)
6. Kan A.A. Dohody mestnyh byudzhetov i puti ih rosta // Vektor ekonomiki. 2019. № 4 (34). P. 125. (in Russian)
7. Karas' G.A. Problema formirovaniya gosudarstvennogo byudzheta i byudzhetrovanie municipal'nyh obrazovanij // Aktual'nye problemy aviacii i kosmonavtiki. 2019. T. 2. № 7. Pp. 180-181. (in Russian)
8. Kireeva E.V. Optimizaciya formirovaniya dohodov byudzhetov municipal'nyh obrazovanij // Vestnik Akademii. 2019. № 4. Pp. 43-46. (in Russian)
9. Kuznecova O.P. Problemy stanovleniya i razvitiya finansovyh osnov mestnogo samoupravleniya // Izvestiya Irkutskoj gosudarstvennoj ekonomicheskoj akademii. 2020. № 1. Pp. 46-51. (in Russian)
10. Kujkina S.G. Puti povysheniya dohodov mestnyh byudzhetov // Samoupravlenie. 2019. T. 2. № 4 (117). Pp. 161-164. (in Russian)
11. Mishina S.V. Osobennosti formirovaniya mestnyh byudzhetov v Rossijskoj Federacii // Buhgalterskij uchet v byudzhetnyh i nekommercheskih organizacijah. 2020. № 5. Pp. 30-36. (in Russian)
12. Preimushchestva i nedostatki proektnogo upravleniya v organah vlasti / O.A. Muhor'yanova, I.P. Savchenko, R.V. Miroshnichenko, O.I. SHatalova, E.V. Kashcheeva // Ekonomika i predprinimatel'stvo. 2018. № 4 (93). Pp. 1059-1064. (in Russian)
13. Seisenbayeva J. Theoretical aspects of formation of revenues of local budgets / J. Seisenbayeva // Advanced science. 2019. Pp. 71-73. (in English)
14. Joint Audit 2019 – Enhancing Tax Co-operation and Improving Tax Certainty: Forum on Tax Administration. – Paris: OECD Publishing, 2019. 112 p. (in English)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Снегирева Наталья Вадимовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь

e-mail: tasya76@mail.ru

Snegireva Natalia Vadimovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPa, Stavropol

e-mail: tasya76@mail.ru

Бабина Елена Николаевна – доктор экономических наук, профессор кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь

e-mail: BabinaEN@yandex.ru

Babina Elena Nikolaevna – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management Stavropol branch of RANEPa, Stavropol

e-mail: BabinaEN@yandex.ru

Шаталова Ольга Ивановна – доктор экономических наук, профессор кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь

e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Shatalova Olga Ivanovna – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPa, Stavropol

e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Шмыгалева Полина Владимировна – кандидат социологических наук, доцент кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь

e-mail: polinamacanchi@yandex.ru

Shmygaleva Polina Vladimirovna – Candidate of Sciences (Sociology), Associate Professor, of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPa, Stavropol

e-mail: polinamacanchi@yandex.ru

Ледовская Анастасия Владимировна – преподаватель кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал РАНХиГС, г. Ставрополь

e-mail: an.led@mail.ru

Ledovskaya Anastasia Vladimirovna – Lecturer of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol branch of RANEPa, Stavropol

e-mail: an.led@mail.ru

© Снегирева Н.В., Бабина Е.Н., Шаталова О.И., Шмыгалева П.В., Ледовская А.В.

УДК 336.69

ББК 65.011



Дуракова А. С.

Дуракова А. С.
преподаватель,
г. Ставрополь

Durakova A.S.
Lecturer,
Stavropol

Резеньков Д. Н.
канд. технич. наук, доцент,
г. Ставрополь

Rezenkov D. N.
Cand. Sci. (Technician),
Associate Professor,
Stavropol

Филимонова Е.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Filimonova E.V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Киселёва И.Н.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Kiseleva I.N.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

ВЛИЯНИЕ КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ НА ЦИФРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

THE IMPACT OF CYBERCRIME ON THE DIGITAL ECONOMY



Аннотация: Статья посвящена рассмотрению киберпреступности, как новой угрозы современного мира и экономики. Киберпреступность – это преступная деятельность, в рамках которой используются либо атакуются компьютер, компьютерная сеть или сетевое устройство. В статье рассмотрены последствия мировой киберпреступности в цифровой экономике, приведены статистические данные выявленных киберпреступлений за 2022 год. Отмечено, что в сложившихся условиях необходима реализация комплекса мер, направленных на эффективное противодействие киберпреступности.

Ключевые слова: **цифровая экономика, отрасли экономики, киберпреступность, кибератаки, убытки.**

Abstract: The article is devoted to the consideration of cybercrime as a new threat to the modern world and economy.

Cybercrime is a criminal activity in which a computer, computer network or network device is used or attacked. The article examines the consequences of global cybercrime in the digital economy, provides statistical data on identified cybercrimes for 2022. It is noted that in the current conditions, it is necessary to implement a set of measures aimed at effectively countering cybercrime.

Keywords: **digital economy, economic sectors, cybercrime, cyber attacks, losses.**

Цифровая экономика представляет собой всемирную сеть экономической деятельности, коммерческих операций и профессиональных взаимодействий, обеспечиваемых информационно-коммуникационными технологиями.

Впервые данный термин употребил Дон Тапскотт в своей книге «Электронно-цифровое общество: Плюсы и минусы эпохи сетевого интеллек-

та» 1995 года. Н. Негропonte описывал цифровую экономику как использование «байтов вместо атомов». Сначала цифровую экономику иногда называли экономикой интернета из-за ее зависимости от подключения к интернету. Однако экономисты утверждают, что цифровая экономика является более развитой и сложной, чем экономика интернета, которая представляет по сути своей просто экономические данные, полученные через интернет.

Цифровая экономика отражает переход от третьей промышленной революции к четвертой. Третья промышленная революция, которую иногда называют цифровой революцией, относится к изменениям, произошедшим в конце 20 века с переходом к цифровым технологиям. Следующая революция связана с цифровой революцией и появлением цифровой экономики [3].

Новые технологии, особенно искусственный интеллект,

неизбежно связаны со значительными изменениями на рынке труда, включая сокращение рабочих мест в одних секторах и создание новых возможностей в других в массовых масштабах. Цифровая экономика требует самых разнообразных новых знаний и навыков, принципиально новых мер социальной защиты и качественно нового соотношения между работой и отдыхом. Необходимы крупные инвестиции для развития образования, ориентированного не только на сам процесс обучения, но и на обучение методам организации данного процесса, а также обеспечения всеобщего доступа к образовательным услугам на протяжении всей жизни.

Цифровая экономика создает также новые риски, включая угрозы кибербезопасности, облегчение незаконной экономической деятельности и посягательство на неприкосновенность частной жизни. Поиск новых решений требует совместных усилий правительств, гражданского общества, академических кругов, научного сообщества и технологического сектора [1].

Усовершенствование технологических разработок, связанных с расширением информационных технологий и автоматизацией деятельности во многих сферах жизнедеятельности, в том числе финансово-кредитной сфере, имеет, несомненно, приоритетное значение. С другой стороны, прогресс в IT-технологиях повлек за собой умышленное злоупотребление этими технологическими достижениями, создавая целый ряд проблем и рисков для отдельных лиц и групп, стран, а также для мирового общества в целом [2].

Киберпреступность - это преступная деятельность, в рамках которой используют-

ся либо атакуются компьютер, компьютерная сеть или сетевое устройство. Большинство кибератак совершается киберпреступниками или хакерами с целью получения финансовой прибыли. Однако целью кибератак может быть и выведение компьютеров или сетей из строя - из личных или политических мотивов.

Киберпреступления совершают частные лица и организации - от начинающих хакеров до слаженных группировок, которые используют продвинутые методики и хорошо подкованы технически.

Часто встречаемые разновидности киберпреступления включают в себя:

- Мошенничество с использованием электронной почты и интернета;
- Кража цифровой личности (хищение и использование личных данных);
- Кража данных платежных карт и другой финансовой информации;
- Хищение и перепродажа корпоративных данных;
- Кибершантаж (вымогательство денег под угрозой атаки);
- Атаки с использованием программ-вымогателей (одна из разновидностей кибершантажа);
- Криптоджекинг (майнинг криптовалют с использованием чужих ресурсов);
- Кибершпионаж (получение несанкционированного доступа к государственным или корпоративным данным);
- Нарушение работы систем с целью компрометации сети;
- Нарушение авторских прав;
- Незаконное проведение азартных игр;
- Онлайн-торговля запрещенными товарами;
- Домогательства, изготовление или хранение детской порнографии;

Киберпреступление всегда подразумевает хотя бы одно из указанного:

- Преступную деятельность с целью атаки на компьютеры с использованием вирусов или другого вредоносного ПО;

- Использование компьютеров для совершения других преступлений;

Киберпреступники, целью которых является атака на компьютеры, могут заражать их вредоносными программами, чтобы повредить или полностью вывести из строя, а также чтобы удалить или похитить данные. Также целью киберпреступников может быть DoS-атака (атака типа «отказ в обслуживании»), из-за которой пользователи или клиенты компании не смогут пользоваться веб-сайтом, компьютерной сетью или программными сервисами.

Киберпреступления, в рамках которых компьютеры используются для совершения других преступлений, могут быть нацелены на распространение вредоносного ПО, запрещенной информации или изображений с помощью компьютеров или компьютерных сетей.

Самая большая цена, которую вынуждены платить учреждения, пострадавшие от киберпреступления, - ухудшение экономических показателей компаний и национальных экономик. Киберпреступность вредит торговле, снижает уровни конкурентоспособности предприятий, внедрения инноваций и роста мировой экономики. Исследования показывают, что Интернет-индустрия ежегодно генерирует оборот на уровне 2-3 трлн. долларов, и ее доля в мировой экономике постоянно растет. По подсчетам CSIS, киберпреступления способствуют снижению выгоды, извлекаемой компаниями в Интернете, при-

мерно на 15-20%.

Еще один негативный эффект от деятельности киберпреступников – это нарушение прав в сфере интеллектуальной собственности. Отчет показывает, что страны, в которых объекты интеллектуальной собственности являются особо важными для обеспечения прибыли от экономической деятельности, более предрасположены к сокращению оборота торговли, рабочих мест и доходов, в отличие

от стран, где более важную роль в экономике играют сельское хозяйство или менее наукоемкая промышленная деятельность. Соответственно, страны с высоким уровнем дохода на душу населения сталкиваются с более значительным в процентном отношении снижением показателей ВВП, чем страны с низким уровнем дохода – в среднем до 0,9%.

Последствия кибератак IV квартала 2022 года носили разнообразный характер и

оказывали разное влияние: успешные атаки затрагивали как малые предприятия, так и группы компаний или даже целые государства. Основной целью преступников было получение конфиденциальной информации. Кроме того, наблюдались случаи крупных финансовых потерь из-за действий злоумышленников, нарушения основной деятельности организаций, а иногда — критически значимой инфраструктуры.

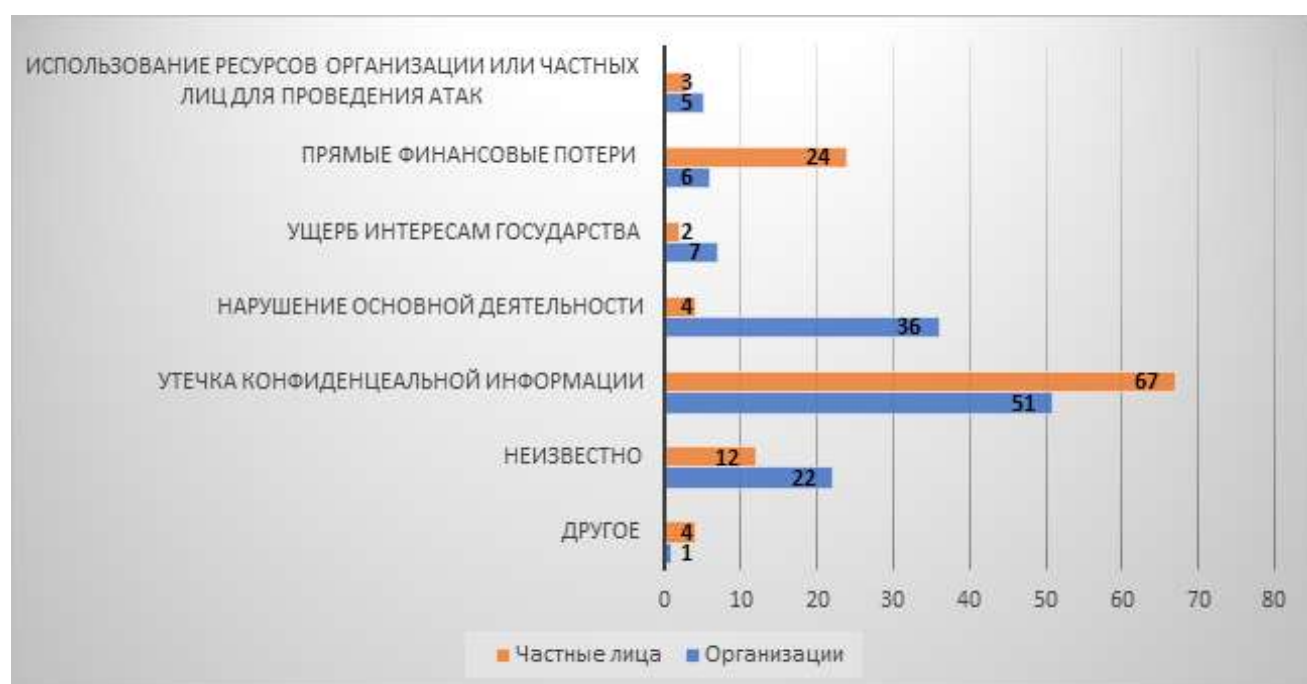


Рисунок 1 - Последствия атак злоумышленников (доля атак) в %, по данным Positive Technologies

В течение всего 2022 года правоохранительные органы по всему миру пресекали крупнейшие киберпреступления, иногда прибегая к новым и нетрадиционным методам. И все же по всему миру были совершены тысячи киберпреступлений. В таблице 1 приведены крупнейшие мировые атаки за 2022 год.

Особенность современных кибератак состоит в их целенаправленности и ориентированности на конкретную сферу хозяйственных отношений или отдельное предприятие.

Согласно статистике, в 2020 году потери мировой экономики от кибератак составили 2,5 трлн долл. (180 трлн руб.), прогнозируемый рост в 2022 г. 8 трлн долл. (600 трлн руб.). В первом полугодии 2021 года число атак вирусов-шифровальщиков на критическую инфраструктуру выросло почти на 150% по сравнению с 2020 годом. При этом 40% атак осуществляют независимые киберпреступники и 60% — прогосударственные акторы [4].

Четвертый квартал 2022

года отметился громкими утечками данных, похищенных в результате кибератак на организации. Злоумышленники в таких атаках чаще ориентировались на похищение персональных данных (38%) и коммерческой тайны (20%). Основными целями хакеров стали корпоративные сети крупных компаний из Северной Америки, Европы, Латинской Америки, Азиатско-Тихоокеанского региона. На рисунке 2 приведена статистика типа украденных данных в организациях.

Таблица 1 - Крупнейшие мировые кибератаки за 2022 год

Крупнейшие кибератаки 2022 года			
I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал
<p>1. Февральская атака на телекоммуникационного оператора Vodafone вызвала сбои в обслуживании по всей стране, в том числе в работе сетей 4G и 5G, а также при передаче SMS-сообщений и предоставлении телевизионных услуг. Vodafone Portugal обслуживает более четырех миллионов абонентов сотовой связи в стране и еще 3,4 миллиона интернет-пользователей, поэтому масштабы последствий атаки почувствовали многие граждане Португалии. Кроме того, компании потребовалось много времени на восстановление своих систем: например, сайты организации снова стали функционировать спустя почти месяц.</p>	<p>1. Атака на сеть медицинских учреждений Baptist Health, которая затронула более миллиона человек и скомпрометировала их персональные данные и медицинскую информацию.</p>	<p>1. С крупными утечками столкнулись граждане Индонезии: на одном из теневого форумов пользователь выставил на продажу архив, содержащий набор данных о 105 миллионах человек — это почти 40% населения страны. Предполагается, что информация была украдена из Всеобщей избирательной комиссии. Архив содержит полные имена, даты рождения и другую личную информацию, а назначенная злоумышленником цена составляет 5000 \$. Ранее преступник также выложил архив, содержащий регистрационные данные около 1,3 миллиарда SIM-карт, — номера телефонов, удостоверения личности, — стоимостью 50 000 \$.</p>	<p>1. Атака на поставщика электроэнергии ECG в Гане. В результате атаки программы-вымогателя были недоступны сервисы для оплаты и покупки электроэнергии, что вызвало перебои в электроснабжении. В некоторых областях страны жители несколько дней оставались без электричества.</p>
<p>2. В Нью-Мексико, США. В результате атаки на государственные системы округа Берналилло многие госучреждения закрылись на несколько дней, а предоставление некоторых услуг населению стало невозможным. Атака затронула 675 000 жителей округа, а работы по восстановлению основных систем заняли 12 дней.</p>	<p>2. Взлом платформы Национального регистрационного департамента Малайзии, в результате которого были похищены (и выставлены на продажу на одном из теневого форумов) уникальные идентификаторы, фотографии и номера телефонов более 22 миллионов граждан страны.</p>	<p>2. В июле из-за атаки злоумышленников BlackCat оказались недоступными клиентские порталы оператора газового трубопровода и электросети Creos Luxembourg. В результате взлома была похищена техническая документация, сведения о контрактах и данные о клиентах оператора;</p>	<p>2. Страховая компания Medibank подтвердила факт атаки программы-вымогателя, в результате которой была нарушена работа онлайн-сервисов и IT-инфраструктуры компании, после чего злоумышленники выложили в открытый доступ информацию о клиентах, в том числе сведения о состоянии здоровья и поставленных диагнозах.</p>

<p>3. Из-за атаки на итальянскую железнодорожную компанию Ferrovie dello Stato Italiane была приостановлена продажа билетов, то белорусские железные дороги ждали более серьезные последствия. В результате первой атаки злоумышленники зашифровали серверы «Белорусской железной дороги», из-за чего онлайн-касса выдавала ошибку. В результате повторной атаки было парализовано движение поездов в Минске и Орше, а на белорусских форумах появились сообщения о перебоях с движением поездов в Минске.</p>	<p>3. Во II квартале под угрозой атак буткитов оказались устройства Lenovo. Производитель установил небезопасные версии прошивок, содержащие уязвимости, которые могли бы привести к отключению безопасной загрузки, отключению средств защиты и выполнению произвольного кода. Также доступ к прошивкам BIOS и UEFI интересовал группировку Conti, как выяснили специалисты Eclipsium.</p>	<p>3. С разницей в несколько дней были совершены атаки на системы итальянского нефтеперерабатывающего гиганта Eni и итальянского энергетического агентства Gestore dei Servizi Energetici. Обе атаки привели к масштабным утечкам конфиденциальной информации, и более того — к недоступности сервисов и сбоям в обслуживании клиентов;</p>	<p>3. Пароли и другая информация для получения доступа к системе — лучшая находка для преступников. Взлом хранилища паролей LastPass позволил злоумышленникам получить очень ценные данные, такие как URL-адреса клиентов, их IP-адреса, логины и зашифрованные пароли.</p>
<p>4. В конце января жертвами кибератак стали две дочерние компании группы Marquard & Bahls — Oiltanking, немецкий дистрибьютор бензина, и Mabanaft, поставщик нефти. Предполагается, что они пострадали от атаки программы-вымогателя, а точкой взлома в обоих случаях могла стать группа компаний Marquard & Bahls. Последствия этих атак значительны не только для организаций, но и для обычных граждан: компании снабжают топливом множество заправок станций страны, и нехватка бензина может вызвать кризис, повлияв на национальную экономику Германии. Затраты на устранение сбоев, вызванных кибератакой, также значительны: многие автоматизированные технологические процессы (например, связанные с загрузкой и разгрузкой резервуаров) полностью зависят от компьютерных систем, которые какое-то время были отключены.</p>	<p>4. На различных сайтах был выявлен вредонос FFDroider, который распространялся под видом программ, позволяющих получить доступ к лицензионным версиям ПО без покупки подписки, а также бесплатного ПО. При установке FFDroider маскировался под настольную версию Telegram и обращался к браузерам, получая куки-файлы и хеш-суммы паролей социальных сетей Twitter, Facebook и Instagram. Используя службу Windows Crypt API, стилер расшифровывал пароли и отправлял их вместе с cookie-файлами на C2-сервер злоумышленников.</p>	<p>4. Группировке Ragnar Locker удалось совершить атаку на греческого оператора газовых трубопроводов DESFA, нарушить работу некоторых систем и похитить более 350 ГБ конфиденциальных данных.</p>	<p>4. Атаки на разработчиков решений многофакторной аутентификации и идентификации набирают обороты: в IV квартале компания Okta стала жертвой очередной успешной кибератаки злоумышленников — она стала для компании четвертой по счету в 2022 году. Преступникам удалось скопировать исходный код продукта Workforce Identity Cloud, который используется для идентификации пользователей и управления привилегированным доступом в облаке.</p>

<p>5. В марте произошла атака на сайдчейн Ronin компании Axie Infinity, которую на данный момент можно считать крупнейшим взломом. Злоумышленник попытался вывести почти 620 миллионов долларов в токенах Ethereum и USDC, получив доступ к большей части узлов валидатора, необходимых для вывода средств.</p>	<p>5. Во II квартале крепкий новичок на арене шифровальщиков Black Basta был портирован на Linux и уже использовался в атаках на серверы VMware ESXi. Анализ портированной версии шифровальщика показал, что он нацелен на папку, в которой хранятся все виртуальные машины на сервере, и использует многопоточность для скрытия активности и ускорения шифрования, а также утилиту для получения полных прав доступа к целевым файлам.</p>	<p>5. Аналитики Sanssec зафиксировали всплеск количества атак, нацеленных на эксплуатацию CVE-2022-24086, критически опасной уязвимости платформы Magento. Она связана с некорректной проверкой ввода в процессе оформления заказа, в результате которой злоумышленник может выполнить произвольный код. Исследователи обнаружили три варианта атаки с использованием этой уязвимости для внедрения трояна удаленного доступа.</p>	<p>5. Один из крупнейших майнинговых пулов BIT Mining был атакован злоумышленниками. В результате были украдены активы пользователей BTC.com на сумму 700 тыс. долларов, а сам пул потерял 2,3 млн долларов в криптовалюте. Позже стало известно, что злоумышленникам удалось отправить украденные активы в миксер Tornado Cash, а акции BIT Mining потеряли 20% своей цены.</p>
---	---	--	--

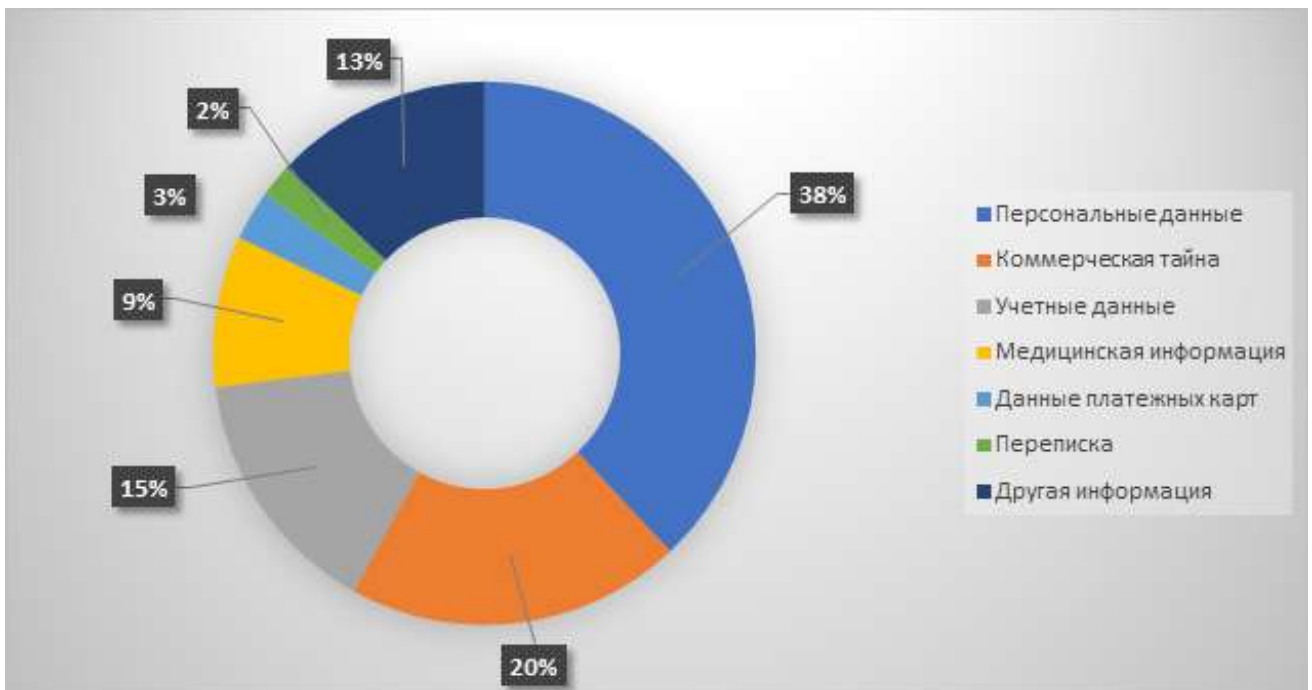


Рисунок 2 - Типы украденных данных (в атаках на организации) по данным Positive Technologies

Последствия атак наносили достаточно серьёзный ущерб:

- компании теряли прибыль из-за простоев, вызванных недоступностью сетевой инфраструктуры;
- компании несли убытки из-за затруднений или невозможности доступа клиентов и пользователей к веб-ресурсам и сервисам объектов атак;
- производственные предприятия сталкивались с нарушениями своей деятельности.

Кроме того, злоумышленники получали доступ к конфиденциальной информации жертв.

В 2022 году внимание киберпреступников привлекали все ключевые отрасли экономики.

Государственный сектор - был целью № 1. Всего за 2022

год зафиксировано 403 атаки, что на 25% больше, чем за 2021 год. Государственный сектор был целью множества преступных группировок (как вымогателей, так и АPT-группировок), в числе которых — Cloud Atlas, Tonto, Gamaredon, MuddyWater, Mustang Panda. Злоумышленники использовали вредоносное ПО почти в каждой второй атаке на государственные учреждения. Наиболее популярными типами вредоносных оказались шифровальщики (56% среди атак с применением ВПО) и вредоносные программы для удаленного управления (29%).

Промышленность - хакеры стремятся остановить технологические процессы. В 2022 году почти каждая десятая атака на организации приходилась на промышленные

предприятия. Всего за год зафиксировано 223 атаки на промышленные компании, что на 7% больше по сравнению с 2021 годом.

По итогам 2022 года общее число атак на финансовые организации снизилось на 7% по сравнению с аналогичным периодом 2021 года. Доля атак на финансовую отрасль в последние годы в целом сокращалась и сейчас составляет около 4% от числа всех атак на организации. Хотя финансовый сектор лучше всего подготовлен к атакам по сравнению с остальными компаниями, в целом уровень его защищенности от внутреннего и внешнего злоумышленника остается недостаточно высоким [4].

На рисунке 3 приведена статистика категорий жертв среди организаций.

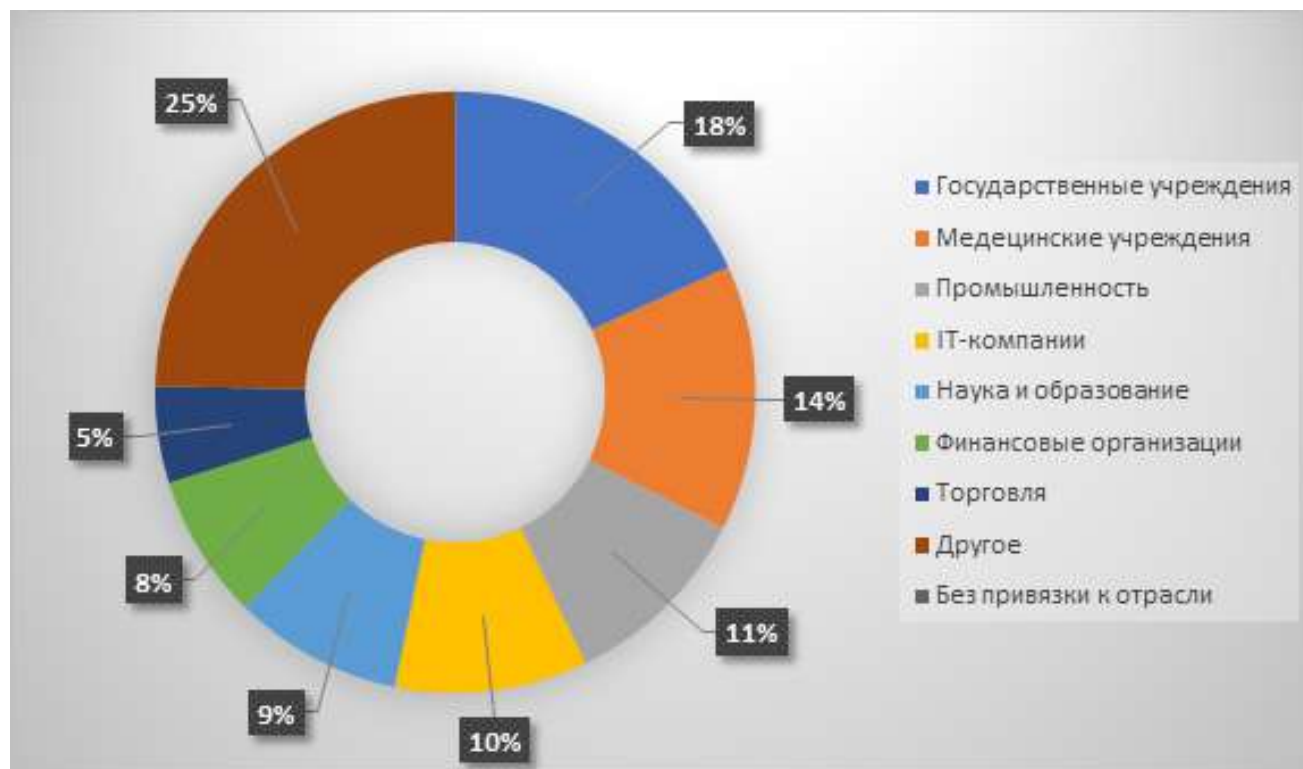


Рисунок 3 - Категории жертв среди организаций по данным Positive Technologies

Большинство кибератак не предаётся огласке из-за репутационных рисков. В связи с этим подсчитать точное число угроз не представляется возможным даже для организаций, занимающихся расследованием инцидентов и анализом действий хакерских групп.

Исходя из этого, полагаем, что необходима реализация комплекса мер, направленных на эффективное противодействие киберпреступности, среди которых позволительно выделить следующие:

1. Разработка и внесение изменений в законодатель-

ство, регламентирующее виды санкций за неправомерное поведение в киберпространстве;

2. Экономическим субъектам использовать эффективные технические средства защиты:

- Системы централизованного управления обновлениями и патчами для используемого ПО. Для правильной приоритизации планов по обновлениям необходимо учитывать сведения об актуальных угрозах безопасности.

- Системы антивирусной защиты со встроенной изолированной средой («песочницей») для динамической

проверки файлов, способные выявлять и блокировать вредоносные файлы в корпоративной электронной почте до момента их открытия сотрудниками и другие вирусные угрозы.

3. Использовать разные учётные записи и пароли для доступа к различным ресурсам;

4. Применять и использовать парольную политику, предусматривающую строгие требования к минимальной длине и сложности паролей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Доклад ООН "О цифровой экономике 2019. Создание стоимости и получение выгод: последствия для развивающихся стран.- URL: https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/der2019_overview_ru.pdf.
2. Жиронкин Д. С. Влияние цифровой экономики на киберпреступность. // Молодой ученый. 2019. № 30 (268). С. 88-92. — URL: <https://moluch.ru/archive/268/61757/>
3. Левицкая Е.П., Коновалова П.А. Цифровая экономика // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2018. № 12. - URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2018/12/16320>
4. Актуальные кибегрозы: IV квартал 2022 года <https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/analytics/cybersecurity-threatscape-2022-q4/>

REFERENCES

1. Doklad OON "O cifrovoj ekonomike 2019. Sozdanie stoimosti i poluchenie vygod: posledstviya dlya razvivayushchihsy stran.- URL: https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/der2019_overview_ru.pdf. (in Russian)
2. Zhironkin D. S. Vliyanie cifrovoj ekonomiki na kiberprestupnost'. // Molodoj uchenyj. 2019. № 30 (268). Pp. 88-92. — URL: <https://moluch.ru/archive/268/61757/> (in Russian)
3. Levickaya E.P., Konovalova P.A. Cifrovaya ekonomika // Ekonomika i menedzhment innovacionnyh tekhnologij. 2018. № 12. - URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2018/12/16320> (in Russian)
4. Aktual'nye kiberugrozy: IV kvartal 2022 goda <https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/analytics/cybersecurity-threatscape-2022-q4/>(in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

*Дуракова Анна Сергеевна – преподаватель общепрофессиональных дисциплин и модулей, председатель цикловой комиссии «Учетно-экономических дисциплин, поварского, кондитерского дела и транспорта», Ставропольский кооперативный техникум, г. Ставрополь
e-mail: anya-durakova@mail.ru*

*Durakova Anna Sergeevna – Lecturer of General Professional Disciplines and Modules, Chairman of the Cycle Commission «Accounting and economic disciplines, cookery, confectionery and transport», Stavropol Cooperative Technical School, Stavropol
e-mail: anya-durakova@mail.ru*

*Резеньков Денис Николаевич – кандидат технических наук, доцент, старший преподаватель кафедры огневой подготовки Ставропольский филиал Краснодарского университета МВД России, г.Ставрополь
e-mail: drezenkov@mail.ru*

*Rezenkov Denis Nikolaevich – Candidate of Sciences (Technician), Associate Professor, Senior Lecturer of the Department of Fire Training, Stavropol branch of Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia, Stavropol
e-mail: drezenkov@mail.ru*

*Филимонова Елена Владиславовна – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой экономики и менеджмента, Ставропольский филиал Московского гуманитарно-экономического университета, г. Ставрополь
e-mail: elenafilimonov@yandex.ru*

*Filimonova Elena Vladislavovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor, Head of the Department of Economics and Management, Stavropol Branch of the Moscow University of Humanities and Economics, Stavropol
e-mail: elenafilimonov@yandex.ru*

*Киселёва Ирина Николаевна – кандидат экономических наук, доцент, заместитель директора по учебной и научной работе, Ставропольский филиал Московского гуманитарно-экономического университета, г. Ставрополь
e-mail: worldclub@list.ru*

*Kiseleva Irina Nikolaevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor, Deputy Director for Academic and Scientific Work, Stavropol branch of the Moscow University of Humanities and Economics, Stavropol
e-mail: worldclub@list.ru*

© Дуракова А. С., Резеньков Д. Н., Филимонова Е.В., Киселёва И.Н.

УСЛОВИЯ ПУБЛИКАЦИИ В ЖУРНАЛЕ ВАК «Вестник Института Дружбы народов Кавказа ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ»

Для издания в журнале «Вестник Института Дружбы народов Кавказа (Теория экономики и управления народным хозяйством) – Экономические науки» принимаются ранее не опубликованные авторские материалы – научные статьи, обзорные статьи, соответствующие следующим направлениям:

5.2.1 - Экономическая теория

5.2.4 - Финансы

ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ СТАТЕЙ

Статья должна быть оформлена с изложенными ниже требованиями и тщательно вычитана автором.

Технические параметры статьи. Текст набирается в программе Word: размер шрифта – 12, гарнитура – Times New Roman, межстрочный интервал – 1, поля – 2 см со всех сторон.

Структура статьи. В редакцию следует направлять авторские материалы, включающие следующие элементы: индексы УДК и ББК, заглавие статьи, аннотацию, ключевые слова, текст статьи, список источников и литературы, транслитерацию списка источников и литературы, сведения об авторе/авторах. Название статьи, аннотация, ключевые слова и сведения об авторе должны быть представлены на русском и английском языках (!).

Заглавия научных статей должны быть информативными, краткими и отражать суть тематического содержания материала. В заглавиях статей можно использовать только общепринятые сокращения. В переводе заглавий статей на английский язык не должно быть никаких транслитераций с русского языка, кроме непереводаемых названий собственных имен, приборов и других объектов, имеющих собственные названия.

Аннотацию на русском языке оформляют согласно ГОСТ 7.9-95, ГОСТ Р 7.0.4-2006, ГОСТ 7.5-98 объемом 100–250 слов (около 850 знаков). Ее помещают после указания названия и автора/авторов статьи. Она должна кратко отражать структуру статьи (актуальность, основная цель, рассматриваемые проблемы, разделы статьи и используемые методы (если это существенно для статьи), выводы) и быть информативной. Сокращения и условные обозначения, кроме общеупотребительных, применяют в исключительных случаях или дают их определения при первом употреблении.

Аннотация на английском языке (Abstract) выполняет для англоязычного читателя функцию справочного инструмента и является для них основным источником информации о статье. За рубежом специалисты по аннотации оценивают публикацию, определяют свой интерес к работе российского ученого, могут использовать ее в своей публикации, сделать на нее ссылку и т.д. Поэтому она должна быть выполнена на качественном английском языке, с использованием принятой и понятной англоязычному читателю терминологии. Приложение 1

Ключевые слова – это 5–10 основных терминов, которые использованы в статье и по которым заинтересованный читатель сможет быстро найти ее. Поэтому не рекомендуется приводить в качестве ключевых слов такие, которые являются общими терминами для многих предметных областей и поэтому затрудняют поиск вашей статьи. Если их использование все-таки необходимо, лучше конкретизировать эти слова (например, не «методика», а «методика анализа текста» и т.п.). Ключевые слова приводятся в именительном падеже.

Текст не должен содержать некорректно оформленных заимствований. Использование текстов других авторов должно быть в объеме, оправданном целью цитирования. Все цитаты сопровождаются ссылкой на источник непосредственно в конце процитированного текста – в квадратных скобках указывается порядковый номер по мере их появления. Ссылка на страницу отделяется от ссылки на источник запятой. Если в квадратных скобках одновременно приводятся ссылки на несколько источников, они отделяются друг от друга точкой с запятой (например: [1, с. 25]; [4]; [1, с. 26; 5, с. 17]). При прямом цитировании текст заключается в кавычки и в ссылке обязательно указывается номер страницы источника или листа архивного документа (например: [1, с. 25] или [5, л. 3 об.]).

Возможно использование ранее опубликованных собственных текстов автора в объеме, оправданном целью цитирования(!), и со ссылкой на источник, оформленной в соответствии с установленными правилами цитирования (добросовестное самоцитирование).

Список источников и литературы должен включать в себя все работы, использованные автором; приветствуются ссылки на новейшую научную литературу. Каждая ссылка должна содержать следующие пункты: автор/авторы, заглавие, место издания, год издания, издательство, общее количество страниц. Также указываются редактор, составитель, переводчик и т.п.; книжная серия издания (если имеется). Между областями описания ставится разделительный знак «точка». Список литературы составляется в порядке цитирования (!) и оформляется в соответствии с требованиями ГОСТ 7.0.5–2008 «Библиографическая ссылка. Общие требования и правила составления». Ссылки на Internet-ресурсы приводятся в общем списке литературы по автору или заглавию публикации с обязательным указанием адреса сайта, где эта публикация размещена, и датой ее размещения или датой последней проверки наличия ресурса (например: Васильев В.В. Неизвестный Юм // Вопросы философии. 2014. № 1. С. 127–139. URL: http://vphil.ru/index.php?option=com_content&task=view&id=884&Itemid=52 (дата обращения: 12.06.2014). Автор отвечает за достоверность сведений, точность цитирования и ссылок на источники и литературу.

Транслитерация списка источников и литературы (перевод с русского алфавита на латинский) обозначается словом References.

Сведения об авторе/авторах (на русском и английском языках) должны содержать имя, фамилию и отчество (полностью), место работы с указанием кафедры (без сокращений, аббревиатуры не допускаются, рекомендуется использование общепринятого переводного варианта названия организации), занимаемую должность, ученое звание или статус, ученую степень, наименование страны (для иностранных авторов), адрес электронной почты. Для работы с авторами редакции необходим контактный телефон (желательно мобильный) - данная информация не подлежит публикации. Фамилии авторов статей в транслитерированном виде должны соответствовать профилям авторов, имеющимся в БД, чтобы не затруднять их идентификацию и объединение данных об их публикациях и цитировании под одним профилем (идентификатором – ID автора). Кроме того, для авторов важно придерживаться указания одного места работы, так как данные о принадлежности организации (аффилировании) являются одним из основных определяющих признаков для идентификации автора.

Оформление таблиц, рисунков, формул.

Все таблицы в тексте нумеруются и сопровождаются заголовками, в тексте на таблицу дается ссылка, например: (табл. 1).

Иллюстрации (фотографии, рисунки, схемы, графики, диаграммы, карты) следует представлять отдельным файлом и сопровождать подписями. Графические материалы (схемы, диаграммы и т.п.) должны быть представлены в векторном формате (AI, EPS, xls(x)); рисунки и фотографии – в формате TIF или JPG с разрешением не менее 300 DPI. В тексте должны присутствовать ссылки на иллюстрации, например: (рис. 1).

Формулы должны быть набраны в редакторе формул программы Word. Перенос формул допускаются на знаках «плюс» и «минус», реже – на знаке «умножение». Эти знаки повторяются в начале и в конце переноса. Формулы следует нумеровать (нумерация сквозная по всей работе арабскими цифрами). Номер формулы заключают в круглые скобки у правого края страницы.

В основном тексте статьи могут содержаться примечания в виде автоматических постраничных сносок, имеющих сквозную нумерацию.

Статьи, направленные в редакцию без выполнения настоящих условий публикации, не рассматриваются.

Перечень материалов для представления в редакцию:

1. оригинал статьи – на электронном носителе;
2. имя файла: Иванов_статья (указывается фамилия первого автора);
3. фотография автора ;
4. справка о результатах проверки материала на наличие заимствований, редакция принимает статьи с высокой степенью оригинальности текста – от 80%.

УСЛОВИЯ ПУБЛИКАЦИИ

Статьи, подготовленные аспирантами, соискателями ученой степени кандидата наук, принимаются только при наличии:

- письменной рекомендации научного руководителя или заведующего кафедрой, отражающей научную новизну статьи и заверенной печатью 1 стр.

Редакция в обязательном порядке осуществляет рецензирование (экспертную оценку) всех материалов, публикуемых в журнале.

По поводу отклоненных статей редакция предоставляет авторам мотивированную рецензию и в переписку не вступает.

Оплата услуг журнала «Вестник Института Дружбы народов Кавказа ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ» по публикации статей осуществляется после рассмотрения статей редакционной коллегией, по высланным на электронную почту банковским реквизитам.

Условия публикации и образцы документов размещены на сайте института.

Web-сайт: <http://vestnik.idnk.ru/>

e-mail: vestnik-idnk@mail.ru

ВЕСТНИК

ИНСТИТУТА ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА

Выпуск 1 (65)

2023

Подписано в печать 28.03.2023 г.
Дата выхода 31.03.2023 г.
Формат 60x84\8. Бумага офсетная.
Гарнитура Gotman.
Усл.печ.листов 22,44
Тираж 1000 экз.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе ИДНК

355008, г. Ставрополь, пр.К. Маркса, 7
Тел.: (8652) 28-25-00
Цена свободная