



ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ
НАРОДОВ КAVKAZA

1996

ISSN 2071-3819

ВЕСТНИК

ИНСТИТУТА ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA

«ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ»

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

VESTNIK.IDNK.RU

№ 2 (66)

2023

**ВЕСТНИК
ИНСТИТУТА ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА**

ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

**BULLETIN
PEOPLES' FRIENDSHIP INSTITUTE OF THE
CAUCASUS**

THE ECONOMY AND NATIONAL ECONOMY MANAGEMENT

ECONOMIC SCIENCES

E-mail: vestnik-idnk@mail.ru

Web: vestnik.idnk.ru

**Вестник
Института Дружбы народов Кавказа
ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ**

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи и массовых коммуникаций. Управление по Ставропольскому краю Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ТУ 26-00035 от 16 октября 2008 года.

Журнал рекомендован ВАК Минобрнауки РФ для публикаций научных работ, отражающих основное научное содержание докторских и кандидатских диссертаций. Журнал включен в Российский индекс научного цитирования (РИНЦ) и публикует статьи по следующим направлениям:

5.2.1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

5.2.3. РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

5.2.4. ФИНАНСЫ

5.2.5. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

5.2.6. МЕНЕДЖМЕНТ

Учредитель:

Частное образовательное учреждение высшего образования «Институт Дружбы народов Кавказа»

Главный редактор:

доктор экономических наук, профессор Т.С. Ледович

Редакционная коллегия:

Заслуженный деятель науки России, академик РАЕН, доктор экономических наук, профессор Б.К.Тебиев

Заслуженный деятель науки России, доктор экономических наук, профессор В.Н. Овчинников

Заслуженный деятель науки России, доктор экономических наук, профессор Кетова Н.П.

Доктор экономических наук, профессор А. В. Бузгалин

Doctor of Sciences (Economy), Professor A.V.Buzgalin

Doctor of Sciences (Economy), Professor M.I. Voeykov

Doctor of Sciences (Economy), Professor H.Z. Barabaner (Estonia)

Доктор экономических наук, профессор Н.Н. Калинина

Доктор экономических наук, профессор Т.С. Ледович

Доктор экономических наук, профессор И.В. Таранова

Доктор экономических наук, профессор А. А. Татуев

Кандидат философских наук, С.А. Ледович

Адрес редакции и издателя: 355008, г. Ставрополь, пр-т К. Маркса, 7

Тел. (8652) 28-25-00

E-mail: vestnik-idnk@mail.ru

www.vestnik.idnk.ru

Подписано в печать 27.06.2023

Дата выхода 30.06.2023

Формат 60x84\8. Бумага офсетная.

Гарнитура Gotham.

Усл.печатных листов 18.14

Тираж 1000 экз.

Цена свободная

Перепечатка материалов только по согласованию с редакцией

© Издательство ИДНК

BULLETIN

**Peoples' Friendship Institute of the Caucasus
The economy and national economy
management**

Mass media organisation registration certificate ПИ № ТУ 26-00035

The journal is recommended by the Higher Attestation Commission of the Ministry of Education and Science of Russian Federation for the publication of scientific works reflecting the main scientific content of doctoral and master's theses. The journal is included in the Russian Science Citation Index (RISC) and publishes articles in the following scientific areas:

5.2.1 – ECONOMIC THEORY

5.2.3. REGIONAL AND SECTORAL ECONOMY

5.2.4. FINANCE

5.2.5. WORLD ECONOMY

5.2.6. MANAGEMENT

Founder

Peoples' Friendship Institute of the Caucasus

Editor-in-chief:

Doctor of Sciences (Economy), Professor

T.S. Ledovich

Editorial board:

Honorable Researcher of Russia, Academician of PANS,

Doctor of Sciences (Economy), Professor B.K.Tebiyev

Honorable Researcher of Russia, Doctor of Sciences

(Economy), Professor V.N. Ovchinnikov

Honorable Researcher of Russia, Doctor of Sciences

(Economy), Professor N.P. Ketova

Doctor of Sciences (Economy), Professor A.V.Buzgalin

Doctor of Sciences (Economy), Professor M.I. Voeykov

Doctor of Sciences (Economy), Professor H.Z. Barabaner (Estonia)

Professor B.O. Hallier (Germany)

Doctor of Sciences (Economy), Professor N.N. Kalinina

Doctor of Sciences (Economy), Professor T.S. Ledovich

Doctor of Sciences (Economy), Professor I.V.Taranova

Doctor of Sciences (Economy), Professor A.A.Tatuev

Candidate of Sciences (Philosophy), S.A. Ledovich

Address of the publisher and distributor: 7 Karl Marx Prospect, Stavropol, 355008

Tel. (8652) 28-25-00

E-mail: vestnik-idnk@mail.ru

www.vestnik.idnk.ru

Signed to print on 06/27/2023

Release date 06/30/2023

Format 60x84\8. Offset paper.

Headset Gotham.

CONV. Printed sheets 18.14

Circulation 1000 copies

Free price

No part of the publication may be reproduced in any form or by any means without the prior written permission of the publisher



Т.С. Ледович

Дорогие друзья! Уважаемые читатели!

Хочу обратиться к вам с приветственным словом главного редактора.

Главной миссией нашего журнала, в течение ряда лет входящего в действующий перечень ВАК Минобрнауки РФ и освещающего широкий спектр проблем отечественной экономики, является, в первую очередь, популяризация науки и разностороннее развитие личности будущего специалиста, обладающего высоким профессионализмом, культурой, интеллигентностью, социальной активностью, качествами гражданина-патриота.

Вестник ИДНК – отличный старт для молодых ученых и будущих специалистов, желающих связать свою жизнь с наукой. Студенты, аспиранты и молодые ученые ИДНК постоянно находятся в поиске и получают новые знания, умеют креативно преподнести собственные идеи, а главное – получают все возможности представить свои научные работы, выполненные под руководством опытных наставников.

Нынешние социально-экономические условия наглядно демонстрируют необходимость получения новых знаний, информации, развития и совершенствования новых технологий, модернизации российского образования. Именно в сфере образования последовательно формируются способности и жизненные устремления всего населения.

В нашем журнале публикуются результаты исследований, проводимых ИДНК, в том числе, в партнерстве с российскими и зарубежными учеными. Тематика статей отражает идеи, над которыми продуктивно работает научное сообщество института в научно-кооперационных связях с учеными ведущих вузов России: поиск путей экономического роста России, выявление инструментов стимулирования нового индустриального развития, поддержка институционального переустройства регионов, проблем экономики, основанной на знаниях, обеспечение экологической безопасности, модернизации страны, преумножения человеческого капитала и многие другие. Журнал открыт для всех, кого волнуют проблемы развития экономики Ставрополья, Северного Кавказа и всей нашей страны.

Особая ценность нашего научного издания заключается в уникальной возможности получить многостороннее видение проблем, находящихся на стыке дисциплин, донести до общества результаты дискуссий интеллектуальной элиты края, региона, государства; дискуссий экономистов, практиков, ученых, экспертов, представителей делового сообщества и государственных структур; дискуссий, возникающих вокруг проблемы по выработке новой экономической модели для нашей страны, возможностей и условий, при которых Россия должна стать процветающим государством. Воспитывая и давая образование, формируя человека с выраженной гражданской позицией, педагогическое сообщество считает своей первоочередной задачей активное включение в эту дискуссию студента, культивируя и развивая его творческий потенциал. Теоретики и практики различных направлений имеют шанс дополнить свой научный и прикладной багаж знаниями и опытом коллег.

Основное стремление редакции – сделать издание информационно насыщенной, привлекательной для читателей трибуной для дискуссии по актуальным аспектам развития отечественной и региональной экономики.

Желаю нашему научному журналу успешного будущего, новых побед, новых свершений! Всей редакционной коллегии хочу пожелать интересных творческих находок, продуктивной работы на благо нашего края и всего Северного Кавказа!

***Главный редактор журнала
доктор экономических наук, профессор Т.С. Ледович***

СОДЕРЖАНИЕ

Слово главного редактора.....	3
-------------------------------	---

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Ледович Т.С., Черникова В.Е. Социально-экономические факторы обеспечения экологически устойчивого развития общества.....	6
Тебиев Б. К., Кантемирова М.А., Саламова А.С. Влияние социально-экономических и политических взглядов П. Сраффы на мировоззрение нобелевского лауреата А.К. Сена.....	14
Иванова Н.Е., Стрижак А.А. Внедрение цифровых технологий с целью повышения эффективности бизнеса в условиях турбулентности.....	21
Кантемирова М.А., Саламова А.С. А. Сен: сделать мир справедливее (идеи нобелевского лауреата в области экономики А. К. Сена о справедливости).....	26

РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

Бабина Е.Н., Ларионова Н.А., Шаталова О.И., Вандина О.Г., Снегирева Н.В. Обеспечение экономической безопасности региона.....	32
Борисов В. Е. Прогноз устойчивости государственной экономики в условиях санкционного давления (на примере России).....	39
Черникова О. А., Ланг В.В. Экономические аспекты развития отрасли транспортировки и хранения Ставропольского края как элемента сервисной сферы.....	48
Касаткина Г.М. Налог на имущество физических лиц в доходах местных бюджетов.....	60

ФИНАНСЫ

Голушко Е.В., Гречкина Т.В., Буравлева А.С. Анализ применения механизмов денежно-кредитной и фискальной политик Российской Федерации в условиях нестабильной геополитической ситуации.....	69
Измайлова М. О., Бадиев Х. И. Патентная система налогообложения: сравнительная характеристика в различных субъектах Российской Федерации.....	78

Комарова Г.П., Касаткина Г.М. Новації в адмініструванні податкових платежів.....	86
Путырская Я. В. Інвентаризація по новим правилам.....	95
Скребцова Т.В., Демченко И.А. Основні напрaвленнa прогнозного планування денежно-кредитної політики банку Росії.....	102
Ткач Ю.Б., Балиновская Д.В., Максимов М.А. Складності сопряження бухгалтерського і податкового учёта.....	106
Ткач Ю.Б., Короткова С.Н., Балиновская Д.В. Проблематика збираності податків і зборів.....	113
Ткач Ю.Б., Харитоновa А.А., Ващенко М.С. Єдиний податковий платіж як новий етап в сфері податкообкладення.....	118
Шаталова О.И., Бабина Е.Н., Снегирева Н.В., Вандина О.Г., Ледовская А.В. Совершенствовання податкового контролю як елемента державної фінансової системи.....	126

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Подколзина И.М., Тенищев А.В., Немцова Е.С., Лайпанова З. М. Безробіття як індикатор економічної безпеки в сфері зайнятості: причини і перспективи розвитку.....	132
Саламова А.С. Розширення можливості людей як фактор економічного і соціального розвитку.....	139

МЕНЕДЖМЕНТ

Иванова Н.Е., Борохов Д.А. Концептуальні основи управління регіональним розвитком.....	147
Условия публикации.....	153

УДК 502.31

ББК 65.011



Ледович Т.С.

Ледович Т.С.
д-р экон. наук, профессор,
г.Ставрополь

Ledovich T.S.
Dr. Sci. (Economy),
Professor,
Stavropol

Черникова В.Е.
д-р филос. наук,
профессор,
г.Ставрополь

Chernikova V.E.
Dr. Sci. (Philosophy),
Professor,
Stavropol

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА



SOCIO-ECONOMIC FACTORS OF ENSURING ENVIRONMENTALLY SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF SOCIETY

Аннотация: В статье рассмотрены основные факторы обеспечения устойчивого развития общества в условиях глобального экологического кризиса, особое место уделяется изучению процесса согласования экономического и экологического развития. Экологический кризис обусловлен социально-экономическим развитием общества, ориентированного на достижение технократических целей и ценностей, удовлетворение материальных потребностей путем игнорирования моральных факторов общественного развития. В связи с этим, возникает необходимость появления качественно новых исследований цивилизационных процессов, основанных на понимании человеческой личности как сложной системы, состоящей в тесной взаимосвязи с обществом и природой. Важным условием решения проблемы устойчивого развития является формирование экологического сознания, основу

которого должны составлять нравственные ориентиры в системе отношений «человек-природа». Особое место в модернизации отношения общества к природе занимает экологическая культура, формирование которой зависит от экологического образования.

Ключевые слова: Устойчивое развитие, социально-экономическое развитие, экологический кризис, природа, экологический императив, экологизация сознания, экологическая культура, экологическое образование.

Abstract: The article considers the main factors of ensuring the sustainable development of society in the context of the global environmental crisis, a special place is given to the study of the process of coordination of economic and environmental development. The ecological crisis is caused by the socio-economic development of a society focused on achieving technocratic goals and values,

satisfying material needs by ignoring moral factors of social development. In this regard, there is a need for the emergence of qualitatively new studies of civilizational processes based on the understanding of the human personality as a complex system consisting in close relationship with society and nature. An important condition for solving the problem of sustainable development is the formation of ecological consciousness, the basis of which should be moral guidelines in the system of relations «man-nature». Ecological culture occupies a special place in the modernization of society's attitude to nature, the formation of which depends on environmental education.

Keywords: Sustainable development, socio-economic development, ecological crisis, nature, ecological imperative, ecologization of consciousness, ecological culture, ecological education.

В условиях нарастающего кризиса во взаимодействии общества и природы возникает необходимость экологизации общественного развития в том числе экономического. Исследования показали, что глобальный экологический кризис во многом обусловлен процессами современного неконтролируемого экономического роста, который ведет к нарушению равновесия между обществом и природой, подрыву основ процесса воспроизводства, ухудшению здоровья народа и качества его жизни. Экологическая составляющая общественного прогресса должна выступать важным условием устойчивого общественно-экономического развития. Это необходимо для последующего обеспечения жизненного уровня населения, формирования не-обходимой для его существования среды обитания. Важно отметить, что экологическое равновесие и эколого-экономическая защита населения будут способствовать устойчивому развитию как на общегосударственном, так и на региональном уровнях.

Обострившиеся противоречия, ставившие под угрозу возможность дальнейшего сосуществования общества и природы и назревший экологический кризис, основу которого составляют не только социально-экономические, технологические, политические причины, но и человеческие, продемонстрировал, что он оказался возможен в большой степени благодаря неумелому вмешательству общества в природу. В данной связи В. Хесле отмечает, что наиважнейшим условием экологического кризиса можно считать противопоставление субъективности. Другому: «чем выше субъективность, тем сильнее противопоставляет она себя окружающей приро-

де»[1].

Начиная с XX века, когда человек активно и порой не-продуманно, нарушая экологический баланс, начал воздействовать на природу, экологические проблемы переросли в глобальный кризис, в основе которого лежит агрессивно-потребительский антропоцентризм. Новое столетие с большой очевидностью демонстрирует углубление экологического кризиса, подтверждает мысль о том, что современную экологическую ситуацию создало человечество и виновно, прежде всего, человечество. Выход из сложившейся ситуации видится в становлении особых форм взаимодействия общества и природы.

Таким образом, следует констатировать, что современный экологический кризис имеет антропогенное происхождение и порожден промышленной революцией, которая оказала ощутимое влияние на взаимоотношение общества и природной среды. По мнению ученых, экологический кризис в связи с экономическим развитием общества углубляется в связи «с неконтролируемым использованием природных ресурсов, загрязнением атмосферы, водных ресурсов и окружающей среды»[2, с.62]. Цивилизация столкнулась с проблемой резкого ухудшения окружающей среды и появлением в ней свойств, вредных или даже губительных для живых организмов, в том числе и для самого человека. Поддержание нормального качества окружающей среды становится приоритетной задачей, поскольку от ее решения в конечном счете зависят условия жизни населения, здоровье людей и эффективность социально-экономического развития. Ю.В. Олейников отмечает, что «экологический кризис - это глобальный

процесс неблагоприятных изменений естественных условий существования живых организмов и биосферы планеты в целом, подрывающий ее динамическое равновесие, которое складывалось на протяжении геологических эпох, то есть такое изменение качества природной среды, которое несет угрозу существованию сложившихся форм жизни на Земле, в том числе и человека как природного организма» [3, с.164].

Современный уровень антропогенных изменений приходится в противоречие с эволюционной адаптацией различных форм жизни. История развития цивилизации свидетельствует, что процесс рассогласования темпов развития природы и общества наблюдался постоянно, однако эти изменения были сопоставимы с адаптационными возможностями окружающей среды. Впоследствии с развитием машинного производства масштабы воздействия на природу возросли, а научно-техническая революция лишь усугубила эти процессы. Внедрение в экономику и жизнь общества искусственных веществ, открытие новых форм движения материи оказали стимулирующее воздействие на развитие техники и технологий, позволили повысить производительность труда и объем выпускаемой продукции. В результате происходит усиление антропогенного прессинга. Одновременно в процесс производства вовлекается большое количество ресурсов, увеличивается объем отходов и загрязнений, а применение новых технологий увеличивает риски любых технологических ошибок, которые сопряжены с разрушительными последствиями, имеющими катастрофический характер. Таким образом, с усилением антропогенно-

го прессинга «естественные природные процессы оказываются не в состоянии нейтрализовать неблагоприятные последствия деятельности человека, что приводит к угрозе деградации природной среды и превращает угрозу экологического кризиса в глобальную» [4, с.387].

Ученые выделяют различные аспекты проявления глобального экологического кризиса, среди которых: «изменение климата вследствие «парникового эффекта»; нарушение глобального и регионального равновесия экосистем; появление озоновых «дыр», загрязнение атмосферы в связи с образованием кислотных дождей; загрязнение мирового океана, в том числе связанное с захоронением в нем ядовитых и радиоактивных веществ, поступлением нефтепродуктов, тяжелых металлов; истощение и загрязнение поверхностных вод, подземных водных источников, нарушение баланса между ними; радиоактивное загрязнение локальных участков и некоторых регионов, в особенности в связи с текущей эксплуатацией атомных устройств, авариями и ядерными испытаниями и другие» [1].

В настоящее время наблюдается обострение этих проблем не только в нашей стране, но и во всем мире. Главную причину экологического кризиса ученые связывают «с неконтролируемым экономическим ростом, стилем жизни и образом мышления, порождаемыми промышленной цивилизацией и крупным промышленным производством» [5, с.193].

Как отмечено в начале статьи процесс согласования экономического и экологического развития способствует устойчивому развитию общества. В рамках деятельности Международной комиссии

по окружающей среде была сформулирована концепция «устойчивого развития», основу которой составляет интеграция экономики и экологии. В дальнейшем, эта концепция нашла отражение в материалах конференции ООН по окружающей среде, в которых устойчивое развитие интерпретируется как развитие, «способное обеспечить стабильный экономический рост, не приводя к существенным деградационным изменениям природной среды, причем удовлетворение современных потребностей не должно идти за счет ущемления потребностей последующих поколений» [6].

Нашими учеными в последнее время проводилось большое количество исследований по проблемам экологического равновесия, приняты нормативно-правовые акты, посвященные устойчивому развитию России (Указ президента РФ «О государственной стратегии Российской Федерации по охране окружающей среды и обеспечению устойчивого развития» [7].

Разработанный Н.Т. Агафоновым и Р.А. Исляевым проект перехода России на модель устойчивого развития предполагает «поступательное движение страны по избранной стратегической траектории, обеспечивающей достижение объективно прогрессивной системы общественных целей» [8, с.48]. Намечен ряд мероприятий, посредством которых может быть реализован данный проект, включающий в себя «сохранение социально-экономической и территориально-политической целостности России; переход от преимущественно экстенсивной экономики к преимущественно интенсивной; ликвидация наиболее острых социально-политических и этнонациональных конфликтов,

ведущих к неустойчивости государственного развития; оптимизация демографических процессов в стране и регионах; достижение рационального природопользования и формирование не только устойчивой, но и достаточно комфортной среды обитания населения» [8]. К указанному выше, на наш взгляд, необходимо добавить оптимизацию экологического образования и воспитания населения; учет этнонациональных факторов Российского общества; формирование экологоориентированного сознания.

Исходя из современных реалий, концепция устойчивого развития является наиболее приемлемой для решения проблем связанных не только с оптимизацией взаимодействия природы и общества, но и проблем экономического роста с учетом российской специфики.

Стабильный экономический рост при отсутствии существенных деградационных изменений природной среды должен стать демонстрацией мудрости всего мирового сообщества. Это требует огромных усилий по выполнению мероприятий гуманистического характера, усилению нравственных аспектов экологического воспитания и просвещения. Без гуманитарной компоненты устойчивое развитие не может быть достигнуто.

Как отмечено выше, экологический кризис обусловлен социально-экономическим развитием общества, ориентированного на достижение технократических целей и ценностей, удовлетворение материальных потребностей путем игнорирования моральных факторов общественного развития. В связи с этим, возникает необходимость появления качественно новых исследований цивилизационных процессов, основанных на

понимании человеческой личности как сложной системы, состоящей в тесной взаимосвязи с обществом и природой. Формирование нового типа цивилизации с ценностями гуманистического содержания будет способствовать утверждению в обществе системы ценностных приоритетов, основу которых составляют экологический и нравственный императивы. Таким образом, говоря о новой цивилизации, мы имеем ввиду синтез двух начал: нравственного (способствующего раскрытию нравственного потенциала личности) и экологического (ориентированного на воплощение гармоничного единства человека и природы).

По мнению Н.Н. Моисеева, необходима разработка новой ситуативно-актуальной гуманистической парадигмы осмысления взаимодействия природы, социума и человека. Ученый полагал, что только свободный человек способен найти компромисс двух антиномий: свободы и подчиненности общественным нормам и правилам; индивидуальности и коллективности. Только нравственная личность может гарантировать прогресс страны и обеспечить себе успешную жизнь. В работе «Быть или не быть человечеству» Н.Н.Моисеев, анализируя качественное отличие современной ситуации от всех исторических событий, с которыми сталкивался человек, приходит к следующему выводу: для того, чтобы продолжить свое существование на планете человечеству необходимо найти способ совместного существования в условиях коэволюции общества и природы, в условиях устойчивых компромиссов. В противном случае человечество перестанет существовать вовсе [9, с.82].

Выработка стратегии вы-

живания человечества в сложившейся экологической ситуации (Н.Н.Моисеев обозначает ее термином «ноосферогенез») ученый считает важной для современной цивилизации. Основу теории «ноосферогенеза» составляет идея о «новой этике», которая предполагает внедрение в действительность новых нравственных принципов и новой системы нравственных норм. Последняя должна быть универсальной для всей планеты, несмотря на наличие социокультурных различий населяющих планету народов [10, с.48]. Ноосферу, исходя из глобального мышления, Н.Н.Моисеев определяет как новое состояние биосферы, основу которой составляет продуманная и сознательная, а отнюдь не стихийная, как это было до сих пор, деятельность человеческого разума. Под ноосферой подразумевается такое единство общества и природы, в котором человек как существо рациональное и деятельностное выступает в качестве доминанты. Становясь геологической силой в эволюционном процессе, человек берет на себя ответственность за то, что на протяжении миллионов лет природа сама регулировала. Таким образом, в условиях «ноосферной цивилизации» процесс коэволюции природы и общества предполагает высокую степень нравственной ответственности каждого человека [10].

Нравственные ориентиры в системе отношений «человек-природа», прежде всего, должны носить гуманистический характер, приоритетными считаться не только «благо человека», но и «благо природы». Отношение между человеком и природой необходимо строить по принципу императивности, то есть институализировать экологиче-

ским императивом. Понятие «экологический императив» (автор Н.Н.Моисеев) указывает на объективную необходимость учитывать не просто законы природы, но и предъявляемые человечеству с ее стороны так называемые «технические условия». Экологический императив подразумевает различные ограничения, которые накладываются на активную деятельность людей исходя из возможностей биосферы, а также ряд ограничений социокультурного развития, предписываемых законами природы. Реализация принципов экологического императива связана с готовностью человека к гармоничным взаимодействиям человечества и биосферы, к поиску тех сил, консолидация которых способна приостановить движение к экологической катастрофе. Порожденный глобальными экологическими проблемами, экологический императив, в настоящее время отстаивает принцип единства и неделимости мира: он исходит из того, что, несмотря на быстротечность и изменчивость современного мира, отношения между государствами и народами оказываются тесно связаны с общей проблемой зависимости человечества от природы и природных условий[10].

Учитывая возможные экологические последствия, многие страны в последнее время приняли серьезные природоохранные законы, большое внимание стали уделять проблеме экологизации сознания, модификации ценностных ориентаций, формированию системы ценностей, включающей не только социальные, но и природные компоненты. Учитывая уникальность, единственность и неповторимость природы, ее необходимо рассматривать как самостоятельную ценность,

что по мнению А.В.Иващенко, В.И.Панова и А.В.Гагарина, подчеркивает ее связь с обществом: «Человека и общество следует рассматривать в качестве элементов системы «общество - природа», вне которой их существование нереально. Причем, ценностный смысл природы имеет нравственный подтекст, он выдвигается на первый план, получая приоритет над общественными интересами. В системе моральных ценностей природу следует рассматривать в качестве цели, а не средства»[11, с.143].

Важным условием решения проблемы устойчивого развития является формирование экологического сознания. Данная проблема особенно остро возникает в двадцатом веке, когда человечество ощутило негативные результаты собственной деятельности, приведшие к экологическому кризису. В.И.Медведев и А.А. Алдашева определяют экологическое сознание как «отражение социальных, природных и специфических социально-экологических законов функционирования системы «природа - общество», которые выступают объектом отражения этой формы сознания»[12, с.35].

К концу прошлого столетия наблюдается трансформация представлений об экологическом сознании. В связи с кризисом нормативной сферы и усилением ценностного релятивизма формируется новое осмысление места человека в современном мире и его предназначения. Это привело к тому, что на первый план выходят регулятивная и прогностическая функции, которые задают ориентиры социоприродного развития и обозначают границы дальнейшего развития с учётом природных ограничений. В начале нового тысячелетия появляется боль-

шое количество философских, экологических, психологических и других исследований, в которых в той или иной степени отражались проблемы экологического мировоззрения, экологических ценностей, экологического образования и т.д. В дальнейшем, эти исследования составили серьезную теоретическую базу для всестороннего изучения современного состояния взаимодействия общества и природы. Ученые сконцентрировали внимание на перспективах глобального развития цивилизации, изменении векторов социокультурного развития, сосредоточили внимание на экологоориентированных ценностях и особенностях их освоения личностью. Важной проблемой является формирование нового образа человека: в противоположность человеку-потребителю, новый человек должен проявлять гуманность не только к себе и окружающим людям, но и к природе. Именно такая глобальная философская перестройка в системе отношений «человек-природа» сможет стать серьезным препятствием на пути надвигающейся экологической катастрофы.

Важное место в модернизации отношении человека к природе занимает экологическая культура, роль которой в современной экологической ситуации заметно возрастает. Данный тип культуры выражает меру и способы приобщения человека к деятельности, направленной на преобразование природы. Формирование богатой по содержанию экологической культуры происходит не путем нивелирования культурного многообразия, а путем параллельного развития самобытности отдельной культуры, поскольку каждая этническая культура формируется и получает свое дальнейшее развитие в рамках

соответствующей природной среды. В этой связи можно упомянуть термин «глобальная экологическая культура», которая строится путем диалога этнических культур, объединенных общей стратегией будущего человечества, осознавшего свою зависимость от природы и необходимость единения с ней.

Формирование экологической культуры зависит от экологического образования, в рамках которого происходит становление гармонично развитой личности с определенными мировоззренческими и нравственными установками. В свою очередь, данный процесс должен быть направлен на формирование экологоориентированного мировоззрения человека, поскольку именно прагматическим взглядом человека на окружающий природный мир можно оценить степень неправильного природопользования и уровень отрицательного технологического воздействия на природу, увидеть уменьшение ее восстановительных возможностей и увеличение территорий экологического бедствия. К сожалению, система экологического образования пока не дает желаемого результата.

О недостаточной эффективности экологического образования в частности, и экологизации мирового образовательного пространства в целом, позволяет судить тот факт, что за последние два-три десятилетия не произошло существенных улучшений в сфере взаимоотношений человека и природы, практически ни одна из масштабных экологических проблем современности на сегодня не решена.

При всей очевидности важнейшей роли экологического образования в решении современных экологических

проблем эффективность его сегодня явно недостаточна, а «популярность» и востребованность постепенно снижаются, и вследствие этого угасает интерес образовательных учреждений и управленческих органов к его эффективному развитию. Зачастую проблемы окружающей среды воспринимаются больше как абстрактные понятия, но не как реальные и опасные для будущего человеческой цивилизации.

Экологическое образование призвано выполнять следующие функции. В рамках профессиональной функции осуществляется передача необходимого объема экологических знаний, которые могут стать основой экологического мировоззрения и впоследствии должны привести человека к экологически правильным действиям. Большую роль играет реализация мировоззренческой функции, которая призвана стать основой формирования экологически развитой личности. По мнению С.Д. Дерябо и В.А. Ясина, экологическое мировоззрение трансформируется в «экоцентрическое мировоззрение», когда человек не только владеет экологическими знаниями, но и «воспринимает, и мыслит, и ведет себя экологично» [13, с.62]. Таким образом, в мировоззренческом плане необходимо не только владеть экологическими знаниями, но и мыслить и поступать экологично, используя эмоциональную и поведенческую сферы сознания человека. Это означает, что к природе человек должен относиться как «к лично значимому Другому». В целях оптимизации экологической подготовки в рамках образовательного процесса большое значение имеет использование образовательных технологий, включающих

инновационные формы обучения, а также осуществление регулярной переподготовки специалистов экологического профиля. В.И.Панов отмечает, что разработка и внедрение современных методов обучения в систему экологического образования предполагает учет психологических особенностей человека, что в свою очередь «переводит проблему экологического образования, как одного из направлений экопсихологии, из дидактической парадигмы в психодидактическую» [14, с.76].

Заметим, что современное представление об экологическом образовании порождено усиливающимися противоречиями между человеком и природой, отсутствием понимания нарастающих проблем, связанных с сохранением биосферы, следовательно, оно может иметь положительный результат только в контексте реализации системы ценностей, определяющих коэволюцию природы, общества и человека.

Большое значение в системе экологического образования имеет этническая экология, позволяющая с наибольшей эффективностью реализовать региональную компоненту. Природно-климатический, культурно-исторический и социально-экономический аспекты отдельного региона являются важными факторами реализации регионального экологического образования, определяют его культурно-природную специфику и векторы развития. Изучение этнической культуры способствует формированию экологически активной личности, выступающей в качестве субъекта культурно-исторического развития, а внедрение в учебный процесс методов и форм этноэкологической педагогики будет иметь важное социализирующее значение.

щее значение.

Этноэкологические знания и навыки, полученные в процессе экологического образования могут быть использованы на различных уровнях: на государственном уровне их применение будет способствовать решению проблем экологического кризиса, патриотического воспитания, формирования у человека гражданской позиции; на уровне отдельного этноса – они важны для сохранения культурно-природной самобытности, а также для устойчивого развития культуры и общества; на уровне отдельного человека этноэкологическая подготовка поможет личности самореализоваться, обрести собственное культурное «Я», самоидентифицироваться в рамках родной ему культуры и природы.

Северный Кавказ, к примеру, представляет собой поликультурное пространство, отличающееся ярко выраженной самобытностью и культурным своеобразием. В рамках этого пространства зародились и развивались особые связи в этноэкосистемах, которые впоследствии оказали влияние на формирование мировоззрения этносов, специфику их экологических культур. В основе экологоориентированного мировоззрения северокавказских народов лежат исторически сложившиеся отношения к окружающей их природе, кавказским традициям, демонстрирующие уважение к земле и почитание всего живого. Сегодня Северокавказском регионе назрела необходимость поиска новых моделей культурного развития, основанных на возрождении этноэкологических культурных традиций, традиционных форм бережного отношения к природе, рациональном природопользовании, что будет

способствовать сохранению экологического равновесия в рамках конкретных этноэкосистем.

Таким образом, в условиях глобального экологического кризиса человечеству предстоит взять на себя ответственность за сохранение природы как источника дальнейшего существования цивилизации, от него требуется качественная перестройка мировоззрения и формирование такой системы ценностей, которая бы способствовала оптимизации взаимодействия в системе «человек-природа». Экологическая проблематика должна находиться в сфере научных интересов ученых и

быть одним из приоритетных направлений современного образования.

Вывод. Исследование показало, что в современной социально-экономической реальности проблема взаимодействия общества и природы обостряется. Исследование глобального экологического кризиса, его сущности и содержания позволяет выявить его прямые и обратные взаимосвязи с процессами экономического роста и общественного воспроизводства. Неконтролируемое стремление к экономическому росту приводит к нарушению равновесия между обществом и природой, подрывает основы процесса воспроиз-

водства, ухудшает здоровье и качество жизни народонаселения. Учет экологической компоненты выступает основным условием для реализации проекта устойчивого развития современного общества. Важным условием решения проблемы устойчивого развития является формирование экологического сознания, основу которого должны составлять нравственные ориентиры в системе отношений «человек-природа». Особое место в модернизации отношения общества к природе занимает экологическая культура, формирование которой зависит от экологического образования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Хесле В. Философия и экология. М.: Изд-во «Ками», 1994. 192с
2. Поляков В.И. Глобальный экологический кризис: признаки и причины // Успехи современного естествознания. 2014. № 9. С. 62-63.
3. Олейников Ю.В. Влияние природной среды на развитие человека // История и современность. 2013. № 2. С. 162-181.
4. Бродский А. К. Биоразнообразие: структура, проблемы и перспективы сохранения. /В кн.: Аспекты биоразнообразия. М.: Изд-во Товарищество научных изданий, 2016. С. 380-396.
5. Саранкина Ю.А. Глобальные экологические проблемы современности: характеристика и основные направления преодоления // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Юридические науки. 2020. Т. 3 (69). № 3. С. 193-199.
6. Конференция ООН по устойчивому развитию Рио+20 – URL: <https://infourok.ru/konferenciya-oon-po-ustojchivomu-razvitiyu-rio-20-5817316.html>
7. Указ президента РФ «О государственной стратегии Российской Федерации по охране окружающей среды и обеспечению устойчивого развития» от 04.02.1994 № 236. – URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody&nd=206008180&collection=1&backlink=1>
8. Агафонов И.Т., Исляев Р.А. Основные положения перехода Российской Федерации на модель устойчивого развития. // Экономика. Предпринимательство. Окружающая среда. 1995. Т.1-2. № 4-5. С.47-52
9. Моисеев Н.Н. Быть или не быть человечеству. М.: Изд-во Ульяновский Дом печати, 1999. 288с.
10. Моисеев Н.Н. Козволюция природы и общества. Путь ноосферогенеза // Экология и жизнь. 1997. №2-3.
11. Иващенко А.В., Панов В.И., Гагарин А.В. Экологоориентированное мировоззрение личности. М.: Российский ун-т дружбы народов, 2008. 422 с.
12. Медведев В.И., Алдашева А.А. Экологическое сознание. Учебное пособие. М.: Логос, 2001. 346с.
13. Дерябо С.Д., Ясвин В.А. Экологическая педагогика и психология. Ростов - на- Дону: Феникс, 1996. 480с.
14. Панов В.И. Экологическая психология: опыт построения методологии. М.: Наука, 2004. 197с.

REFERENCES

1. Hesle V. *Filosofiya i ekologiya*. M.: Izd-vo «Kami», 1994. 192p. (In Russian)
2. Polyakov V.I. *Global'nyj ekologicheskij krizis: priznaki i prichiny // Uspekhi sovremennogo estestvoznaniya*. 2014. № 9. Pp. 62-63. (In Russian)
3. Olejnikov Yu.V. *Vliyanie prirodnoj sredy na razvitie cheloveka // Istoriya i sovremennost'*. 2013. № 2. Pp. 162-181. (In Russian)
4. Brodskij A. K. *Bioraznoobrazie: struktura, problemy i perspektivy sohraneniya. /V kn.: Aspekty bioraznoobraziya*. M.: Izd-vo Tovarishchestvo nauchnyh izdanij, 2016. Pp. 380-396. (In Russian)
5. Sarankina Yu.A. *Global'nye ekologicheskie problemy sovremennosti: harakteristika i osnovnye napravleniya preodoleniya // Uchenye zapiski Krymskogo federal'nogo universiteta imeni V. I. Vernadskogo. YUridicheskie nauki*. 2020. T. 3 (69). № 3. Pp. 193-199. (In Russian)
6. *Konferenciya OON po ustojchivomu razvitiyu Rio+20* – URL: <https://infourok.ru/konferenciya-oon-po-ustojchivomu-razvitiyu-rio-20-5817316.html> (In Russian)
7. *Ukaz prezidenta RF «O gosudarstvennoj strategii Rossijskoj Federacii po ohrane okruzhayushchej sredy i obespecheniyu ustojchivogo razvitiya» ot 04.02.1994 № 236*. – URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody&nd=206008180&collection=1&backlink=1> (In Russian)
8. Agafonov I.T., Islyayev R.A. *Osnovnye polozheniya perekhoda Rossijskoj Federacii na model' ustojchivogo razvitiya. // Ekonomika. Predprinimatel'stvo. Okruzhayushchaya sreda*. 1995. T.1-2. № 4-5. Pp.47-52 (In Russian)
9. Moiseev N.N. *Byt' ili ne byt' chelovechestvu*. M.: Izd-vo Ul'yanovskij Dom pechati, 1999. 288p. (In Russian)
10. Moiseev N.N. *Koevolyciya prirody i obshchestva. Put' noosferogeneza // Ekologiya i zhizn'*. 1997. №2-3. (In Russian)
11. Ivashchenko A.V., Panov V.I., Gagarin A.V. *Ekologoorientirovannoe mirovozzrenie lichnosti*. M.: Rossijskij un-t druzhby narodov, 2008. 422 p. (In Russian)
12. Medvedev V.I., Aldasheva A.A. *Ekologicheskoe soznanie. Uchebnoe posobie*. M.: Logos, 2001. 346p. (In Russian)
13. Deryabo S.D., Yasvin V.A. *Ekologicheskaya pedagogika i psihologiya*. Rostov - na-Donu: Feniks, 1996. 480p. (In Russian)
14. Panov V.I. *Ekologicheskaya psihologiya: opyt postroeniya metodologii*. M.: Nauka, 2004. 197p. (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Ледович Татьяна Сергеевна – доктор экономический наук, профессор, ректор ЧОУ ВО «Институт Дружбы народов Кавказа», г. Ставрополь
e-mail: idnk@mail.ru

Ledovich Tatyana Sergeevna – Doctor of Sciences (Economy), Professor, Rector, Institute of Friendship of the Peoples of the Caucasus, Stavropol
e-mail: idnk@mail.ru

Черникова Валентина Евгеньевна – доктор философских наук, профессор, ЧОУ ВО «Институт Дружбы народов Кавказа», г. Ставрополь
e-mail: chervalen5@rambler.ru

Chernikova Valentina Evgenievna – Doctor of Sciences (Philosophy), Professor, Institute of Friendship of the Peoples of the Caucasus, Stavropol
e-mail: chervalen5@rambler.ru

© Ледович Т.С., Черникова В.Е.

УДК 330.831.9

ББК 65.02



Кантемирова М.А.

Тебиев Б. К.
д-р экон. наук, профессор,
г.Москва

Tebiev, B. K.
Dr.Sci.(Economy), Professor,
Moscow

Кантемирова М.А.
д-р экон. наук, профессор,
г.Владикавказ

Kantemirova M.A.
Dr. Sci.(Economy), Professor,
Vladikavkaz

Саламова А.С.
канд. экон. наук, доцент,
г.Грозный

Salamova A.A.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Grozny

ВЛИЯНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ И ПОЛИТИЧЕСКИХ ВЗГЛЯДОВ П. СРАФФЫ НА МИРОВОЗЗРЕНИЕ НОБЕЛЕВСКОГО ЛАУРЕАТА А. К. СЕНА



THE INFLUENCE OF P. SRAFFA'S SOCIO-ECONOMIC AND POLITICAL VIEWS ON THE WORLDVIEW OF NOBEL LAUREATE A. K. SEN

Аннотация: Исследование посвящено влиянию ученого-марксиста Пьеро Сраффа (1898-1983), создателя неоклассической теории ценности, на формирование активной жизненной позиции и прогрессивных научных воззрений Нобелевского лауреата по экономике (1998) А. К. Сена.

Ключевые слова: **марксизм, экономическая наука, социально-экономическая политика, П. Сраффа.**

Abstract: The study is devoted to the influence of the Marxist scientist Piero Sraffa (1898-1983), the creator of the neoclassical theory of value, on the formation of an active life position and progressive scientific views of the Nobel Laureate in Economics (1998) A. K. Sen.

Keywords: **marxism, economic science, socio-economic policy, P. Sraffa.**

Один из самых авторитетных экономистов современности, Нобелевский лауреат 1998 года, индийский ученый Амартия Кумар Сен (1933-) получил второй диплом бакалавра и защитил диссертацию на степень доктора философии в 1959 году в Кембридже (Англия). Среди его учителей и научных консультантов особое место занимает ученый-экономист Пьеро Сраффа (1898-1983), с которым у него сложились теплые доверительные отношения [1]. Все годы пребывания А. Сена в колледже Святой Троицы (Тринити-колледж) Кембриджского университета, и в качестве студента, и в качестве исследователя молодой индийский интеллектual находился под идейным влиянием П. Сраффы. Несмотря на большую разницу в возрасте, А. Сен и П. Сраффа были не просто учеником и учителем, но и настоящими друзьями и единомышленниками. В авто-

биографии, написанной в 1998 году для Нобелевского комитета, А. Сен называл П. Сраффу «образцом скептицизма почти всех стандартных школ мысли». Столь же «скепичен» и «нестандартен» стал впоследствии и сам индийский мыслитель.

«Мы с Сраффой регулярно ходили на прогулки после обеда, почти через день, – вспоминал А. Сен. – Ему нравилось общаться со мной, и мне нравилось общаться с ним» [2]. Впоследствии А. Сен признавался, что именно П. Сраффа научил молодого интеллектуала ценить не только необычайно популярный в Италии, густой крепкий и наваристый кофе ристретто, но и дал ему мудрый совет никогда не сводить теорию к лозунгу. Именно П. Сраффа рекомендовал А. Сена на соискание призовой стипендии и настаивал на скорейшем завершении аспирантуры и получении докторской степени.

Что было предметом их откровенных бесед? Догадаться не трудно. Конечно же проблемы и противоречия современного мира. Именно в это время зарождаются и укрепляются будущие профессиональные интересы А. Сена, связанные с изучением вопросов социального неравенства и бедности, с одной стороны, и проблем рационального выбора в демократическом обществе – с другой. И это не могло не найти отражения в творчестве будущего Нобелевского лауреата, посвятившего жизни и трудам Пьеро Сраффы несколько прекрасных статей.

Интеллектуальный климат Кембриджа, дискуссионная обстановка, в которой жил университет в 50-е годы XX века, несомненно, очень сильно повлияли не только на интеллектуальные способности и расширение научного кругозора, но и на развитие личностных качеств А. Сена, его активной гражданской жизненной позиции. Молодой ученый был хорошо знаком с тонкостями разногласий спорящих сторон, но в спорах придерживался нейтралитета, понимая, что истина находится где-то посередине.

Именно П. Сраффа и его коллеги, в частности, член компартии Великобритании профессор Морис Херберта Добба (1900-1976), и в известной мере последовательный приверженец теории Дж. М. Кейнса Джоан Робинсон (1903-1983), привили начинающему ученому серьезный интерес «к экономике бедных людей», к учению Карла Маркса и его трудовой теории стоимости.

Этот интерес в значительной степени был обусловлен глубочайшим уважением к науке, к систематическому эмпирическому анализу острых явлений экономической и

социальной жизни. Твердая приверженность левым политическим убеждениям, уважение к теории марксизма пронизывали всю последующую научную и общественную деятельность А. Сена.

После окончания обучения в Кембридже А. Сен налаживал постоянные контакты с П. Сраффой, неоднократно упоминал его в своих работах.

П. Сраффа, итальянец по рождению и марксист по своим политическим убеждениям, вошел в историю мировой экономической мысли как один из основоположников посткейнсианства и неорикардизма, привнесший в кейнсианскую экономическую теорию элементы неорикардизма и марксизма [3].

П. Сраффа родился в Турине в 1898 году в семье Анджело Сраффа, профессора коммерческого права, и Ирмы Тиволи. Молодой П. Сраффа получил добротное образование в Лицее д'Азельо и в Туринском университете. Его дипломная работа «Денежная инфляция в Италии во время и после войны», защищенная с отличием, получила одобрение его наставника – профессора Луиджи Эйнаути, впоследствии президента Италии в 1948-1955 годах.

В возрасте 18 лет, весной 1917 года, П. Сраффа начал военную службу в качестве офицера Военно-инженерного корпуса под командованием Первой армии в качестве арьергарда. В 1919 году П. Сраффа вступил в Объединение студентов-социалистов Туринского университета и некоторое время примыкал к левому крылу социалистического движения в стране. В эти годы он близко сошелся с Антонио Грамши (1891-1937), основателем Коммунистической партии Италии, философом и теоретиком марксизма. После ареста фашистами и

заклучения А. Грамши в 1926 году в тюрьму П. Сраффа не терял связи со своим идейным наставником, пытался добиться его освобождения, но безуспешно. Тем не менее, П. Сраффа сыграл важную роль в создании «Записных книжек из тюрьмы» (*Quaderni dal Carcere*), снабдив А. Грамши письменные принадлежности, а после его смерти в 1937 году предпринял попытку их публикации.

В 1921-1922 годах П. Сраффа учился в Лондонской школе экономики и политических наук. Вернувшись на родину, в Италию, преподавал политическую экономию, помогал А. Грамши в подготовке партийных материалов. Преследуемый в Италии фашистским правительством как человек левых убеждений, П. Сраффа был приглашен Дж. М. Кейнсом в Кембриджский университет. Он прибыл сюда в июле 1927 года и остался здесь на всю жизнь. Первоначально ему была предложена должность лектора. Три года П. Сраффа читал лекции по проблемам теории стоимости, после чего посвятил себя исследовательской работе и занятиям с аспирантами, приняв должность заведующего Библиотекой экономической литературы Альфреда Маршалла.

Вместе с молодым талантливым математиком, философом и экономистом Френком П. Рэмси (1903-1930) и выдающимся философом XX века Людвигом Витгенштейном (1889-1951) П. Сраффа примкнул к неформальному университетскому клубу «Группа кафетерия», где обсуждались теория вероятностей Дж. М. Кейнса и теория экономических циклов Ф. фон Хайека. Возникший в начале 1930-х годов спор между П. Сраффой и Ф. фон Хайеком имел широкий резонанс в научном мире

и широко освещен в литературе.

П. Сраффу связывала многолетняя творческая дружба с Л. Витгенштейном. Во введении к «Философским исследованиям», книге, оказавшей огромное влияние как на современную аналитическую философию, так и на философию постмодернизма, Л. Витгенштейн упоминает многолетние дискуссии с П. Сраффой и признается: «Я обязан этому стимулу наиболее важными идеями в этой книге» [4].

П. Сраффа и Л. Витгенштейн оказали глубокое влияние друг на друга. В то время как Л. Витгенштейн совершил свой знаменитый поворот от логико-философского трактата к «Философским исследованиям», в котором он отказался от предыдущей идеи о том, что мир состоит из атомистического набора пропозициональных фактов, ради представления о том, что значение вытекает из его использования в целостной замкнутой системе. Аналогичным образом П. Сраффа опровергал неоклассическую парадигму, которая была столь же атомистической и индивидуалистической. Хотя в специальной литературе спорным остается вопрос о том, как интерпретировать социально-философские воззрения П. Сраффы, никто не оспаривает влияния П. Сраффы на «позднего» Л. Витгенштейна.

П. Сраффа внес существенный вклад в изучение научного наследия одного из создателей классической политической экономии Давида Рикардо (1772-1823), достаточно подзабытого к началу XX века. Им было подготовлено и издано полное собрание сочинений классика политической экономии в 10 томах, выпущенное в 1946-1955 годах. П. Сраффа передал молодому индийскому интеллектуалу

свой интерес к истории экономической мысли, что прослеживается на протяжении всего многолетнего творческого пути А. Сена. К тому же П. Сраффа был заядлым библиофилом. Его книжная коллекция, которой пользовался и А. Сен, насчитывала свыше 7500 томов. Многие из этих книг были уникальны и посвящены малоизученным страницам истории мировой экономической и социальной мысли.

Итальянский экономист Луиджи Пазинетти выделяет пять этапов работы П. Сраффа в Кембридже.

1. 1928-1931 годы: исследование истории экономических теорий, направленное на восстановление «разумной» экономики классиков. П. Сраффа намеревается «идти прямо к неизвестному, от Маршалла к Марксу, от бесполезности к материальной стоимости».

2. 1931-1940 годы: издание работ Рикардо; почти готовые к печати, они не публикуются, как из-за отсутствия «Введения» (написанного Сраффой позже), так и из-за обнаружения новых документов, включая все письма Рикардо Джеймсу Миллю.

3. 1941-1945 годы: критика неоклассической экономической теории, в частности, теории производства и распределения, теории стоимости (цен), теории предельной полезности и теории процента как вознаграждения за воздержание; обработка его уравнений с избытком.

4. 1946-1955 годы: публикация первых десяти томов сочинений Рикардо (одиннадцатый, содержащий Общий указатель, был опубликован в 1973 году).

Известный английский экономист Джон Леонард Итуэлл (1945) писал о работе П. Сраффы над творческим наследием Д. Рикардо: «Реконструкция

[Сраффа] теории прибавочного продукта Рикардо, представленная всего на нескольких страницах введения к его изданию «Принципов политической экономии» Д. Рикардо, преодолела столетнее непонимание и искажения, чтобы создать яркое обоснование структуры и содержания теории прибавочного продукта, аналитической роли трудовой теории стоимости, следовательно, за основы критического анализа капиталистического производства Маркса [5].

5. 1955-1960 годы: подготовка исследования «Производство товаров с помощью товаров» как простая «предпосылка для критики политической экономии». Однако первоначальный проект оказался слишком обширным: от исторической части осталось лишь приложение из нескольких страниц, озаглавленное «Примечание к источникам». В предисловии П. Сраффы выражает надежду, что настоящая критика будет предпринята «позже, или автором, или кем-то более молодым и лучше подготовленным для компании».

Вышедшая в 1960 году книга П. Сраффы «Производство товаров с помощью товаров», имевшая подзаголовок «Прелюдия к критике экономической теории» [6], поставила автора в ряд выдающихся ученых современности, принесла ему славу одного из крупнейших экономистов XX века. П. Сраффа не стал Нобелевским лауреатом только потому, что для экономистов она была учреждена лишь в 1969 году. Вполне адекватная награда ученому – Золотой медалью Стокгольмской академии наук, врученная ему в 1961 году.

П. Сраффа является одним из самых самобытных и загадочных экономистов XX века. Рано осознав неразре-

шимость противоречий маржиналистской теории спроса и предложения, в поисках научной истины он обратился к наследию классических экономистов.

Во многом благодаря усилиям П. Сраффы в середине XX века была возрождена классическая традиция политэкономического анализа, намеченная физиократами и У. Петти, но обрывающаяся после К. Маркса. Не ограничиваясь разъяснением подлинного содержания классической политэкономии, П. Сраффа активно прорабатывал пути ее совершенствования и приложения к различным аспектам экономической действительности. Унаследованная от классиков объективная точка зрения на физическую природу производства продуктов и социальные условия их распределения составила методологическую основу реализованного в его теории производственного подхода к анализу структурных свойств товарной экономики.

Критика неоклассической теории цен, основанной на соотношении между стоимостью и количеством произведенного, приводит к тому, что П. Сраффа отказывается от анализа частичного равновесия. С конца 1920-х годов он начинает работать над теорией цен, которая использует классические концепции воспроизводимости, избытка, цикличности производства и свободы входа. В книге «Производство товаров с помощью товаров», П. Сраффа фокусируется на анализе относительных цен и распределения доходов, предполагая, что «никаких изменений в объеме производства и ... никаких изменений в пропорциях, в которых используются различные средства производства.., так что не возникает вопроса о вариации или постоянстве

отдачи». Как и в классической литературе, в книге П. Сраффы относительные цены определяются условиями производства, а не на основе функциональной связи между доходностью и производимым количеством.

В книге «Производство товаров с помощью товаров» П. Сраффа предлагает новое прочтение классической экономической теории стоимости, первоначально разработанной Д. Рикардо и его последователями. При этом он стремится продемонстрировать недостатки господствующей неоклассической теории стоимости и разработать альтернативный подход.

В своем исследовании П. Сраффа анализирует линейную производственную модель, в которой можно определить относительную структуру цен и одну из двух распределительных переменных (норму прибыли или заработной платы), экзогенно учитывая другую и технологию. Стоимость используемого капитала может быть известна только вместе с ценами на товары, из которых он сделан. По сути, П. Сраффа показал, что:

1. Невозможно определить закон, который одновременно определяет заработную плату и норму прибыли, потому что: а) норма прибыли может быть определена только путем установления заработной платы (или наоборот); б) невозможно измерить капитал без определения цен (включая прибыль), поэтому невозможно рассчитать прибыль, основанную на стоимости капитала (в качестве его вознаграждения).

2. Нельзя предполагать, что по мере увеличения заработной платы труд заменяется капиталом, поскольку стоимость капитала зависит от продолжительности первоначальных инвестиций; учитывая капита-

лы разной продолжительности, вполне может случиться, что мы предпочтем заменить капитал трудом, даже если заработная плата увеличится (так называемые «возвратметоды»); следовательно, безработица не может быть связана с увеличением заработной платы.

Предложенный П. Сраффой метод агрегирования капитала как «устаревших затрат труда», привел к дебатам, известным как «спор о капитале в Кембриджах». Это была дискуссия между сторонниками двух разных теоретических взглядов в экономической науке на природу и роль капитала. Критические публикации начались в середине 1950-х и продолжались до середины 1970-х годов. Дискуссия затрагивала роль капитальных благ. Критике была подвергнута неоклассическая концепция совокупного производства и распределения.

Вклад П. Сраффы в науку был высоко оценен научной общественностью, в том числе таким известным ученым как Пол Самуэльсон [7], написавшим статью о сраффианской экономике в «Новом экономическом словаре». Очерк жизни и творчества П. Сраффы помещен в книгу Марка Блауга «100 великих экономистов после Кейнса» [8]. С выходом в свет книги «Производство товаров с помощью товаров» П. Сраффа приобрел многочисленных сторонников, развивающих его идеи. Можно сказать, что на Западе сложилась целая школа экономистов-сраффианцев [9].

Аналитический аппарат П. Сраффы использовался некоторыми последователями для решения марксистской проблемы преобразования ценностей в цены производства и для критики марксистской теории стоимости. Более того, как подчеркивает Л. Пазинет-

ти, анализ П. Сраффы преодолевает ограничения системы «затраты-выпуск» Василия Леонтьева, в частности, в отношении последствий технических изменений. Подход Л. Пазинетти, основанный на теории П. Сраффы, был разработан Курцем и Сальвадори.

В 1966 году П. Самуэльсон организовал симпозиум, на котором все стороны, включая самого Самуэльсона, признали, что оппонент П. Сраффы Дэвид Левхари совершил ошибку и что предложение П. Сраффы, конечно, обоснованно. Рассматриваемое предложение опровергло неоклассическое объяснение нормы процента на капитал в духе Кларка на основе «предельной производительности капитала», которое требует измерения «интенсивности» капитала независимо от нормы процента. Предложение П. Сраффы о «повторном переключении» показало, что в целом не существует логического способа, с помощью которого «интенсивность капитала» можно было бы измерить независимо от нормы процента, и, следовательно, широко распространенное неоклассическое объяснение распределения дохода было логически несостоятельным. Эта победа была хорошо известна как вершина книги Сраффы [10].

Примечательно, что идеи П. Сраффы и в XXI веке воспринимаются с большим интересом как новаторские. Сравнительно недавно вышли работы о П. Сраффе, автором которых является профессор Кембриджского университета, уроженец Индии Аджит Сингх (1940-2015). В одной из них –

«Теория ценности от Адама Смита до Пьеро Сраффы» [11] представлен исчерпывающий отчет о более чем 200-летних спорах о классических теориях ценности и распределения. Автор фокусирует внимание на четырех, возможно, наиболее важных, классических работах, а именно: «Богатство народов» Адама Смита, «Принципы политической экономии» Давида Рикардо, «Капитал» Карла Маркса и «Производство товаров с помощью товаров» Пьеро Сраффы. Еще одна книга этого автора посвящена многолетней дружбе П. Сраффы и Л. Витгенштейна. Это книга «Революция в экономической теории. Экономика Пьеро Сраффы» [12]. Л. Витгенштейн приписал П. Сраффе «самые важные идеи» из «Философских исследований» и поставил его на первое место в своем коротком списке гениев. Революционный вклад Сраффы в экономику, однако, был, как утверждает А. Сингх, потерян для мира, потому что экономисты не обратили внимания на философские основы его экономической теории. На основе исчерпывающих архивных исследований А. Сингха представляет захватывающий новый тезис, который показывает, как П. Сраффа бросил вызов обычному способу теоретизирования с точки зрения существенной и механической причинности и вместо этого выступил за описательную или геометрическую теорию, основанную на одновременных отношениях. Следствием этого подхода стало полное устранение «субъективности агента» и «маргинального метода» или рассуждений

из экономического анализа – двух фундаментальных столпов ортодоксальной экономической теории.

Среди работ, посвященных творчеству П. Сраффы, следует особенно отметить исследования самого Амартыя Кумара Сена, и, в первую очередь, его статью «Сраффа, Витгенштейн и Грамши» [13]. В работе исследуются два отдельных, но взаимосвязанных вопроса. Первый касается решающей роли П. Сраффы в современной философии благодаря его ключевому влиянию на Л. Витгенштейна. Интеллектуальные истоки этого глубокого влияния можно проследить до философских интересов активистского политического кружка в Италии (объединенного вокруг журнала *L'Ordine Nuovo*), к которому принадлежали П. Сраффа, и А. Грамши. Второй вопрос касается влияния философских взглядов П. Сраффы на его экономическую теорию. Экономический вклад ученого можно гораздо лучше понять, если обратить внимание на то, как П. Сраффа изменил характер задаваемых вопросов, вместо того чтобы искать разные ответы на уже установленные вопросы.

Примечательно, что, следуя заветам П. Сраффы и изучая творческое наследие своего знаменитого учителя, А. Сен внес значительный вклад в снижение напряженности между различными школами мысли в экономике, указав на их сильные и слабые стороны, и сделав попытку ассимилировать и предложить разумный путь к прогрессу и процветанию человечества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Развитие как свобода. Амартия Сен – биографический. – URL: https://iwiki.ru/wiki/Development_as_Freedom
2. Там же.
3. Блауг М. П. Сраффа: Рикардо в современном стиле // Экономическая мысль в ретроспективе. М.: Дело, 1994. С. 125–130; Ронкалия А. Сраффианская революция // Современная экономическая мысль. М.: Прогресс, 1981. С. 250-266.
4. Витгенштейн Л. Философские исследования. М.: Литагент АСТ, 2018.
5. Eatwell. Piero Sraffa: An Outstanding Economic Theorist // Science and Society, 48(2). Pp. 211-216. /Reprinted in Piero Sraffa: Critical Assessments, J. Wood J. C. Wood, 1995. Vol. 1. Pp. 74-79.
6. Сраффа П. Производство товаров посредством товаров. Прелюдия к критике экономической теории. М.: ЮНИТИ-Дана, 1999. 160 с.
7. Самуэльсон П. А. Сраффианская экономика // Новый экономический словарь Пэлгрейва. Лондон, 2008.
8. Блауг М. 100 великих экономистов после Кейнса / Пер. в англ. под ред. М. А. Сторчевого. СПб.: Экономическая школа. 2008. С. 277-280.
9. Елисеева И. И, Быков В. В. Предисловие к русскому изданию // Сраффа П. Производство товаров посредством товаров: Прелюдия к критике экономической теории. М.: ЮНИТИ-Дана. 1999.
10. Brems H. The Capital Dispute: A Cambridge, Massachusetts, View of Cambridge, England, De Economist, 1975. Vol. 123. Issue 3. Pp. 369-384.
11. Sinha A. Theories of Value from Adam Smith to Piero Sraffa. London - New York - New Delhi. 2010. 372p.
12. Sinha A. Revolution in Economic theory. The Economics of Piero Sraffa. /Ed. Springer International Publishing. 2016.
13. Sen A. Sraffa, Wittgenstein and Gramsci. / Journal of Economic Literature, American Economic Association. 2003. Vol. 41(4). Pp. 1240-1255.

REFERENCES

1. Razvitie kak svoboda. Amartiya Sen – biograficheskij. – URL: https://iwiki.ru/wiki/Development_as_Freedom (In Russian)
2. Tam zhe. (In Russian)
3. Blaug M. P. Sraffa: Rikardo v sovremennom stile // Ekonomicheskaya mysl' v retrospektive. M.: Delo, 1994. Pp. 125–130; Ronkaliya A. Sraffianskaya revolyuciya // Sovremennaya ekonomicheskaya mysl'. M.: Progress, 1981. Pp. 250-266. (In Russian)
4. Vitgenshtejn L. Filosofskie issledovaniya. M.: Litagent AST, 2018. (In Russian)
5. Eatwell. Piero Sraffa: An Outstanding Economic Theorist // Science and Society, 48(2). Pp. 211-216. /Reprinted in Piero Sraffa: Critical Assessments, J. Wood J. C. Wood. 1995. Vol. 1. Pp. 74-79. (In English)
6. Sraffa P. Proizvodstvo tovarov posredstvom tovarov. Preludiya k kritike ekonomicheskoy teorii. M.: YUNITI-Dana, 1999. 160 p. (In Russian)
7. Samuel'son P. A. Sraffianskaya ekonomika // Novyj ekonomicheskij slovar' Pelgrejva. London, 2008. (In Russian)
8. Blaug M. 100 velikih ekonomistov posle Kejnsa / Per. v angl. pod red. M. A. Storchevogo. SPb.: Ekonomicheskaya shkola. 2008. Pp. 277-280. (In Russian)
9. Eliseeva I. I, Bykov V. V. Predislovie k russkomu izdaniyu // Sraffa P. Proizvodstvo tovarov posredstvom tovarov: Preludiya k kritike ekonomicheskoy teorii. M.: YUNITI-Dana. 1999. (In Russian)
10. Brems H. The Capital Dispute: A Cambridge, Massachusetts, View of Cambridge, England, De Economist, 1975. Vol. 123. Issue 3. Pp. 369-384. (In English)
11. Sinha A. Theories of Value from Adam Smith to Piero Sraffa. London - New York - New Delhi. 2010. 372p. (In English)
12. Sinha A. Revolution in Economic theory. The Economics of Piero Sraffa. /Ed. Springer International Publishing. 2016. (In English)
13. Sen A. Sraffa, Wittgenstein and Gramsci. / Journal of Economic Literature, American Economic Association. 2003. Vol. 41(4). Pp. 1240-1255. (In English)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Тебиев Борис Константинович – доктор экономических наук, доктор педагогических наук, действительный член РАЕН, президент Международной педагогической академии, профессор кафедры экономических теорий, Российский государственный гуманитарный университет, г. Москва

e-mail: tebievbk@yandex.ru

Tebiev Boris Konstantinovich – Doctor of Sciences (Economy), Doctor of Sciences (Pedagogy), Full Member of the RAEN, President of the International Pedagogical Academy, Professor of the Department of Economic Theories, Russian State University for the Humanities, Moscow

e-mail: tebievbk@yandex.ru

Кантемирова Мира Аслангериевна – доктор экономических наук, профессор кафедры социальных, гуманитарных и экономических наук, Северо-Осетинская государственная медицинская академия, г. Владикавказ

e-mail: kantemirova.mira@mail.ru

Kantemirova Mira Aslangerievna – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of Social, Humanitarian and Economic Sciences, North Ossetian State Medical Academy, Vladikavkaz

Саламова Айна Салмановна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории и предпринимательства, Чеченский государственный университет имени А.А. Кадырова, г.Грозный

e-mail: salamova_chgu@mail.ru

Salamova Aina Salmanovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economic Theory and Entrepreneurship, Kadyrov Chechen State University, Grozny

e-mail: salamova_chgu@mail.ru

© Тебиев Б. К., Кантемирова М.А., Саламова А.С.

УДК 338.1

ББК 65.01



Стрижак А.А.

Иванова Н.Е.
д-р экон. наук, профессор,
г. Невинномысск

Ivanova N.E.
Dr. Sci. (Economy),
Professor,
Nevinnomyssk

Стрижак А.А.
аспирант,
г. Невинномысск

Strizhak A.A.
Postgraduate Student,
Nevinnomyssk

ВНЕДРЕНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ТУРБУЛЕНТНОСТИ



INTRODUCTION OF DIGITAL TECHNOLOGIES IN ORDER TO INCREASE BUSINESS EFFICIENCY IN CONDITIONS OF TURBULENCE

Аннотация: В представленной статье обосновывается актуальность применения информационных технологий в бизнесе, с целью повышения эффективности деятельности. Современное экономическое развитие строится на основе активного использования информационных технологий, во всех без исключения отраслях хозяйственной деятельности. Передовые разработки позволяют оптимизировать издержки, ускорять бизнес-процессы, передавать колоссальные объемы данных, существенно повышать эффективность производственной деятельности. Крупные корпорации создают в своих структурах полноценные научные центры, задачей которых является разработка и внедрение передовых информационных технологий. В современных условиях высокой турбулентности среды лежит переход к нестандартным формам занятости, сопровождающим цифровую трансформацию бизнеса. В период пандемии, многие

компании были вынуждены отправить сотрудников на удаленную работу. Данная форма организации рабочего процесса, привела к значительным сложностям в деятельности предприятий. Обозначенный тренд с течением времени будет только усиливаться, превращая технологии в ключевой ресурс компании. В управлении персоналом, использование информационных технологий, также обуславливается тенденциями социально-экономического развития Российской Федерации за последнее время. Ключевой акцент сделан на значимости современных цифровых разработок в управлении персоналом компании.

Ключевые слова: информация, технологии, программное обеспечение, конкуренция, наука, бизнес, эффективность деятельности, издержки, управление персоналом, цифровизация.

Abstract: Modern economic development is based on

the active use of information technology in all sectors of economic activity without exception.

Advanced developments allow you to optimize costs, speed up business processes, transfer huge amounts of data, and significantly increase the efficiency of production activities. A modern company that does not use information technology in its activities significantly slows down its development and is inferior in terms of competitiveness to opponents. Large corporations create full-fledged scientific centers in their structures, the task of which is to develop and implement advanced information technologies. The indicated trend will only intensify over time, turning technology into a key resource of the company. In personnel management, the use of information technology is also determined by the trends in the socio-economic development of the Russian Federation in the last 3 years. During the

pandemic, many companies were forced to send employees to work remotely. This form of organization of the workflow has led to significant difficulties in the activities of enterprises. The presented article substantiates the relevance of the use of information technology in business, in order to improve the efficiency of activities. The key emphasis is placed on the importance of modern developments in the company's personnel management.

Keywords: **information, technology, software, competition, science, business, performance efficiency, costs, personnel management, digitalization.**

В современных условиях нестабильной глобализации - турбулентности, внедрение цифровых технологий оказывает существенное влияние на бизнес-структуры. Высокая турбулентность среды приводит к тому, что традиционные бизнес-модели либо изживают себя, либо трансформируются в сторону все большей цифровизации и автоматизации [4]. Выигрывают те компании, которые активно используют инновации в производственной и коммерческой деятельности, - в противном случае турбулентность приводит к рискам для бизнеса. Информационные технологии развиваются высокими темпами и активно распространяются в бизнес-среде, повышается значимость современных IT-технологий, которые позволяют ускорить бизнес-процессы, оптимизировать издержки, а также существенно снизить риски. В ходе развития технологий, для оптимизации технологического процесса, автоматизированная система управления технологическими процессами (АСУТП) соединяется с системой управле-

ния производственными процессами (MES). Она включает в себя все подразделения по управлению производством, такие как руководители производств, главные технологи, механики и другие. Это позволяет собирать всю необходимую информацию для контроля качества и эффективности управления на производстве. Благодаря этому идет постоянный процесс совершенствования технологий и улучшения качества продукции.

Термин «цифровая экономика» впервые был употреблен сравнительно недавно, в 1995 году, как метафора новой информационной культуры, органической частью которой стал контент в цифровой форме (музыка, фильмы, картины, игры и т.д.), что вначале определялось как «компьютирование». Со временем оно в большей степени стало применяться к экономике в связи с интенсивным развитием информационно-коммуникационных технологий» [5]. Термин «цифровая экономика» - зонтичный, он используется для описания рынков, которые «фокусируются на цифровых технологиях и отражают переход от третьей научно-технологической революции к «Индустрии 4.0», то есть к замене «аналоговых электронных и механических устройств в конце XX века на цифровые» [2].

Мировая экономика переходит к четвертому промышленному укладу, где ключевыми факторами конкурентоспособности являются знания и технологии. Транснациональные корпорации создают полноценные научно-исследовательские институты, целью которых является разработка инновационных технологий. На их основе будут созданы новые конкурентные преимущества, которые в дальнейшем принесут милли-

арды долларов прибыли. Актуальным примером является Samsung Research, научно-исследовательское подразделение Samsung Electronics, объединяет 21 исследовательский центр по всему миру. Ежегодно на финансирование данного подразделения выделяется 8 % выручки от продаж корпорации Samsung. Значимость инновационных цифровых технологий, обусловила существенный рост предприятий IT сферы. В период с 2015 по 2022 год, мировые расходы на IT отрасль выросли с 3,4 до 4,43 трлн. долл.

Цифровые технологии создают новые «возможности в цифровой сфере: предприниматель или компания при желании может задействовать цифровую систему в сфере своей деятельности [7]. Этот процесс может включать:

1. датафикацию (внедрение технологий хранения больших массивов данных),
2. цифровизацию (конверсию всех частей информационных цепочек стоимости из аналогового формата в цифровой),
3. виртуализацию (физическое разложение процессов),
4. генеративность (использование данных и технологий по-новому, отличному от исходного, назначению путем перепрограммирования и рекомбинации) [8].

Степень воздействия любой технологии «может рассматриваться как результат ее распространения и глубины внедрения. При значительных темпах развития, включая распространение в развивающихся странах и растущий эффект внедрения, открывающий новые возможности, происходит возрастающее воздействие цифровых технологий на развитие экономики. Таким образом, сущность цифровой трансформации экономической деятельно-

сти составляет превращение имеющихся на предприятии информационных ресурсов и технологий в такие активы, используя которые можно реально сокращать транзакционные издержки и повышать скорость и эффективность бизнес-процессов. Совокупность этих особенностей и характеристик оцифрованного производства и управления определяет возникновение и устойчивость самостоятельного применения цифровой трансформации хозяйствующего субъекта.

Пандемия вызванная COVID-19 и обострение геополитической ситуации в 2022 году, создало дополнительные риски для устойчивого функционирования отечественной экономики. Ограничения в работе социально-экономической сфере по причине пандемии, введение эмбарго на поставку высокотехнологичного оборудования, отток высококвалифицированных специалистов за рубеж. Чем выше турбулентность, тем сложнее адаптироваться к происходящему, в связи с чем компании вынуждены наращивать расходы на инновации и управление изменениями с целью отражения вызовов среды [4] Приведенные тенденции, повышают необходимость внедрения современных инновационных технологий в деятельность отечественных предприятий, с целью повышения эффективности деятельности. Особенно актуальным данный вопрос является для сферы управления персоналом.

Приведенный тезис, подтверждается следующими аргументами:

1. Ограничения, введенные в социально-экономической сфере, вызванные пандемией, привели к существенной перестройке бизнес-процессов в компаниях. Пандемия

Covid-19 обострила проблему выбора модели трудовых отношений между работником и работодателем. Работники склонны в большей степени выбирать удаленную работу в пользу гибкости графика и контроля собственных условий труда, однако работодатели при этом могут нести потери в производительности труда, контроле рабочего времени и режима труда своих сотрудников. Многие работники были переведены на дистанционную форму работы. Соответственно специалисты по управлению персоналом были вынуждены адаптировать свою работу к данным реалиям производственной деятельности. Повысилась значимость информационных технологий для организации рабочего процесса.

2. Необходимость повышения квалификации персонала, с целью развития инновационных компетенций. В условиях введения эмбарго на поставку технологий для отечественной экономики, требуется активизации инновационной деятельности от сотрудников предприятий, с целью импортозамещения зарубежных технологий. Компаниям требуется внутри своей среды создавать качественные аналоги зарубежных разработок, которые будут эффективно функционировать. Однако для этого необходимо иметь сотрудников соответствующего уровня квалификации.

3. Замещение вакантных должностей, которые возникли по причине отъезда квалифицированных сотрудников за рубеж. Работа в передовых отраслях экономики, требует высокого уровня квалификации. Поэтому для подготовки сотрудника с соответствующим уровнем компетенций тратится значительное время. Для этого требуются ресурсы, а главное значительный срок.

В условиях, когда предприятие должно функционировать максимально эффективно, чтобы сохранить устойчивость работы, большого объема времени для подготовки кадров нет.

Среди преимуществ, использования цифровых технологий в управлении персоналом, можно выделить следующие: автоматизация рутинных действий; оптимизация и автоматизация процесса поиска новых сотрудников; повышение скорости анализа огромного количества данных; эффективная обратная связь; рост производительности труда.

В настоящий момент времени, на отечественных предприятиях уже активно используются цифровые продукты, в сфере управления персоналом. Необходимо выделить «1С: Зарплата и кадры», «БОСС-Кадровик», «Парус. Персонал», «БЭСТ. Зарплата», «Монолит-Инфо. Кадры. Зарплата», «АиТ:\ Управление персоналом», которые помогают автоматизировать кадровый учет и начисление заработной платы. Данное программное обеспечение широко применяется на всех видах предприятий, начиная от малого бизнеса и заканчивая крупными холдингами.

Все большую популярность получают информационные технологии, позволяющие осуществлять дистанционное обучение и повышение квалификации кадров. Имеется возможность построения системы непрерывного обучения. Данная методика является весьма актуальной, так как развитие современных технологий идет быстрыми темпами, и сотрудники компании должны соответствовать данным изменениям. Аналогичное мнение имеют Ильченко С.В. и Гониной О.О., которые отмечают следующее: «Одним из

существенных преимуществ использования цифровых технологий на предприятии, является организация дистанционного обучения, благодаря которому сотрудники могут повысить квалификацию. Современные инструменты онлайн-образования позволяют повысить качество работы сотрудников организации». [2]

Процесс подготовки кадров с использованием современных цифровых технологий, доказал свою эффективность в таких прогрессивных компаниях как ПАО «Роснфеть», ПАО «Ростелеком», ПАО «Сибур Холдинг» которые являются лидерами отечественной экономики. Дистанционные

методы обучения, позволяют экономить значительные средства на командировках сотрудников. При этом работники, получают актуальные и качественные знания. Реализация дистанционного обучения осуществляется при помощи различных коммуникационных платформ, лидером рынка которых является продукт «Zoom». У компании ПАО «Газпром» создана полноценная мультипортальная платформа дистанционного обучения. В ПАО «Сбербанк» функционирует платформа дистанционного обучения – «СберУниверситет».

Необходимо заключить, что внедрение информаци-

онных технологий в бизнес, является обязательным условием развития конкурентоспособности компании. Для сферы управления персоналом, современные цифровые разработки, также являются актуальным инструментом повышения эффективности деятельности, позволяющим автоматизировать процессы и оптимизировать издержки. Ведущие отечественные корпорации, активно используют информационные технологии, в своей кадровой работе, доказывая эффективность их применения для решения задачи, которые ставит современная социально-экономическая среда.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гонина О.О., Ильченко С.В. Актуальные аспекты эффективной системы адаптации персонала // Бизнес и дизайн ревю. 2018. № 3 (11). С. 122-126.
2. Ершов А.Ю. Управление цифровыми технологиями в инновационной экономике региона / А.А. Сотников, А. Ю. Ершов, И.Г. Ершова // Актуальные вопросы экономики и агробизнеса: сборник трудов XIII международной научно-практической конференции, 17-18 марта 2022 г. Брянск: Изд-во Брянский ГАУ, 2022. С.367-372.
3. Зуева З.В., Катровский Ю.А. Использование цифровых технологий в управлении персоналом // Бизнес-образование в экономике знаний. 2021. № 2. С. 64-68.
4. Лapidус Л.В., Полякова Ю.М. Гигномика: новые возможности для цифровой трансформации бизнеса в условиях высокой турбулентности цифровой среды // Вестник Института экономики Российской академии наук. 2022. №5. С. 23-46.
5. Панышин Б. Цифровая экономика: понятия и направления развития // Наука и инновации. 2019. № 3(193). С. 48-55.
6. Шибаева В.С. Digital hr: технологии управления персоналом // Цифровая экономика: проблемы и перспективы развития. 2019. №1. С. 190-191.
7. Heeks R. (2017) *Information and Communication Technology for Development*. Abingdon: Routledge. UK. Available at: <http://www.gdi.manchester.ac.uk>
8. Heeks R. (2016) *Examining "Digital Development"*, Development Informatics Working Paper 64, University of Manchester, UK. Available at: <http://www.gdi.manchester.ac.uk>

REFERENCES

1. Gonina O.O., Il'chenko S.V. Aktual'nye aspekty effektivnoj sistemy adaptacii personala // *Biznes i dizajn revyu*. 2018. № 3 (11). Pp. 122-126. (in Russian)
2. Ershov A.YU. Upravlenie cifrovymi tekhnologiyami v innovacionnoj ekonomike regiona / A.A. Sotnikov, A. Yu. Ershov, I.G. Ershova // *Aktual'nye voprosy ekonomiki i agrobiznesa: sbornik trudov XIII mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii, 17-18 marta 2022 g.* Bryansk: Izd-vo Bryanskij GAU, 2022. Pp.367-372. (in Russian)
3. Zueva Z.V., Katrovskij Yu.A. Ispol'zovanie cifrovih tekhnologij v upravlenii personalom//*Biznes-obrazovanie v ekonomike znaniy*. 2021. № 2. Pp. 64-68. (in Russian)
4. Lapidus L.V., Polyakova Yu.M. Gigonomika: novye vozmozhnosti dlya cifrovoj transformacii biznesa v usloviyah vysokoj turbulentnosti cifrovoj sredy // *Vestnik Instituta ekonomiki Rossijskoj akademii nauk*. 2022. №5. Pp. 23-46. (in Russian)
5. Pan'shin B. Cifrovaya ekonomika: ponyatiya i napravleniya razvitiya // *Nauka i innovacii*. 2019. № 3(193). Pp. 48-55. (in Russian)
6. Shibaeva V.S. Digital hr: tekhnologii upravleniya personalom // *Cifrovaya ekonomika: problemy i perspektivy razvitiya*. 2019. №1. Pp. 190-191. (in Russian)
7. Heeks R. (2017) *Information and Communication Technology for Development*. Abingdon: Routledge. UK. Available at: <http://www.gdi.manchester.ac.uk> (in English)
8. Heeks R. (2016) *Examining "Digital Development"*, Development Informatics Working Paper 64, University of Manchester, UK. Available at: <http://www.gdi.manchester.ac.uk>(in English)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Иванова Наталья Евгеньевна – доктор экономических наук, профессор, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: nat.ivanova1304@gmail.com

Ivanova Natalia Evgenievna – Doctor of Sciences (Economy), Professor, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: nat.ivanova1304@gmail.com

Стрижак Александр Александрович – аспирант 1 курса, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: strizhakne6@gmail.com

Strizhak Aleksandr Aleksandrovich – 1st year Postgraduate Student, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: strizhakne6@gmail.com

© Тебиев Б. К., Кантемирова М.А., Саламова А.С.

УДК 330.831.9

ББК 65.02



Саламова А.С.

Кантемирова М.А.
д-р экон. наук, профессор,
г.Владикавказ

Kantemirova M.A.
Dr. Sci.(Economy), Professor,
Vladikavkaz

Саламова А.С.
канд. экон. наук, доцент,
г.Грозный

Salamova A.A.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Grozny

А. СЕН: СДЕЛАТЬ МИР СПРАВЕДЛИВНЕЕ (ИДЕИ НОБЕЛЕВСКОГО ЛАУРЕАТА В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ А. К. СЕНА О СПРАВЕДЛИВОСТИ)



A. SEN: TO MAKE THE WORLD FAIRER (IDEAS OF THE NOBEL LAUREATE IN ECONOMICS A. K. SEN ABOUT JUSTICE)

Аннотация: В статье речь идет о разработке Нобелевским лауреатом в области экономики А. К. Сеном теоретических аспектов проблемы справедливости. Дается характеристика монографии А. К. Сена «Идея справедливости» (2009), обстоятельства ее появления на свет. Рассмотрено отношение автора к философскому наследию мыслителей прошлого, затронувших в своих трудах проблему справедливости, а также к творчеству видного философа XX века Джона Роулза (1921-2002). Особое место в статье уделено связи проблемы справедливости с проблемами современного экономического развития.

Ключевые слова: теория справедливости, трансцендентальный институционализм, сравнительный подход, Дж. Роулз, А. К. Сен.

Abstract: The article deals with the development of theoretical aspects of the problem of justice by the Nobel

laureate in Economics A. K. Sen. The characteristics of the monograph by A. K. Sen «The Idea of justice» (2009), the circumstances of its birth are given. The author's attitude to the philosophical heritage of the thinkers of the past, who touched upon the problem of justice in their works, as well as to the work of the prominent philosopher of the twentieth century John Rawls (1921-2002), is considered. A special place in the article is given to the connection of the problem of justice with the problems of modern economic development.

Keywords: theory of justice, transcendental institutionalism, comparative approach, J. Rawls, A. K. Sen.

В 2009 году нобелевским лауреатом в области экономики Амартия Кумар Сеном была выпущена книга под названием «Идея справедливости» [1], вызвавшая живой интерес в разных странах, в том числе и в России. Здесь эта книга была

переведена и издана со значительным опозданием, точнее – через 7 лет после выхода ее нью-йоркского издания Московским издательством Института Гайдара [2]. Книга А. Сена, состоящая из более чем 400 страниц текста и сносок, более 30 страниц примечаний и длинного предисловия, проводит читателя по лабиринту идей и литературы с древних времен до наших дней. Предлагая альтернативный собственный подход к осмыслению идеи справедливости, который философски и морально соотносится с человеческой свободой и возможностями и который хорошо сочетается с современными взглядами на демократию и открытость, А. Сен вносит весомый вклад в литературу нашего времени.

Концепцию А. Сена относительно справедливости можно признать новаторской и, как подчеркивают многие критики за рубежом, «довольно здравомысленной». Интерес экономиста с мировым

именем к вопросам философии – не случайная забава признанного интеллектуала, а существенное дополнение к его экономическим и социально-политическим трудам. В работах подобного рода раскрывается направление мысли ученого, волнующие его проблемы современности, от решения которых, в известной мере, зависит благополучие народов.

Книга вызвала многочисленные отклики и рецензии специалистов разных областей гуманитарного знания и рядовых читателей, которые, несмотря на сложность постановки проблемы и некоторую тяжеловатость текста, большое количество источников, на которые опирается автор, нашли в книге немало интересного как из истории философской мысли, так из истории всемирной, оценили новаторство индийского ученого в определении понятия «справедливость» и его значения для социально-экономического развития.

С понятием «справедливость», как известно, любой человек сталкивается с раннего детства. Человечество тоже имело «свое детство» и не могло не столкнуться с проблемами справедливости еще в самом начале своего интеллектуального развития. Приводимые А. Сеном исторические материалы прекрасно это иллюстрируют.

Особый интерес к проблемам справедливости в социальном плане у А. Сена значительно обострился в начале 1970 годов, в результате его знакомства с книгой профессора философии Гарвардского университета Джона Роулза (1921-2002) «Теория справедливости» [3], памяти которого он и посвятил свое исследование. Появлению этой монографии, которая считается классической, предшество-

вал ряд статей Дж. Роулза, завоевавших для него научный авторитет. Появление же указанной книги выдвинуло его в первые ряды современной философии морали. Представляя кантианскую альтернативу традиционному утилитаризму и интуиционизму, Дж. Роулз предложил теорию справедливости, основанную на принципах, которые, как он утверждал, были бы приняты свободными, рациональными людьми в естественном состоянии, то есть в состоянии равенства.

В этой книге философ разрабатывает теорию справедливости с помощью пересмотра классической теории общественного договора Джона Локка, Жан-Жака Руссо и Иммануила Канта. Для Дж. Локка и его последователей законность политической власти проистекала из добровольного согласия людей, выраженного в виде договора или соглашения между властью и народом. Дж. Роулз же поднимает идею общественного договора на более высокий уровень абстракции. Люди, по его мнению, заинтересованы в увеличении своей и уменьшении общей доли выгоды, полученной из сотрудничества. В целях преодоления этого, считал Дж. Роулз, важно выработать такие принципы социальной справедливости, которые бы определяли права и обязанности основных институтов общества, и распределяли бы доли выгоды, полученные в результате сотрудничества, по приемлемому для всех принципу. Он поясняет, что принципы справедливости – это то, что люди примут в качестве определяющих принципов при заключении общественного договора. Именно они способны в дальнейшем определять права и обязанности, распределение социальных преимуществ.

Дж. Роулз выстроил гипотетическую мысленную конструкцию, в которой он предполагает, что люди, находясь в исходном положении (original position), между собой равны: они не знают своего места в обществе, социального статуса, классового положения. В этой ситуации никто не может изменить что-либо для себя в лучшую сторону, что и определяет исходную ситуацию как честную. Изначально Дж. Роулз рассматривает индивидов как рационально мыслящих людей, перед которыми стоит задача строительства справедливого общества. Также изначально в этой мысленной конструкции заложено то, что общественные институты, получившиеся в результате такого договора, беспрекословно подчиняются этим принципам справедливости, а люди, в них занятые, строят свои взаимоотношения на честности, то есть на тех условиях, на которые они согласились, будучи равными в исходном положении. Дж. Роулз рассуждает, что этот факт дал бы все основания на принятие этих принципов как общепризнанных и универсальных.

Каждый член общества, полагал философ, стремится максимизировать собственные выгоды. Такой эгоистичный подход негативно сказывается на благосостоянии социума в целом. Чтобы избежать неравенства и вытекающих из него проблем, в государстве нужно установить приемлемые для всех граждан моральные принципы. Дж. Роулз рассматривает справедливость в первую очередь как необходимый принцип устройства социума. Суть справедливости заключается в честных и открытых общественных отношениях. Для достижения общего блага людям необходимо сотрудни-

чать. Если граждане заинтересованы в развитии социума и действуют рационально, они выбирают честность в отношениях между собой.

Общая позиция Дж. Роулза состоит в том, что интерпретация справедливости связана с общественным мнением. Она фокусируется на том, что должно быть, по словам Дж. Роулза, на «общественной системе мышления», которая обеспечивает «отчет о согласии в суждениях между разумными субъектами». Неявные убеждения в достаточности или необходимости трансцендентального подхода для сравнительной оценки явно сыграли важную роль в широко распространенном убеждении, что трансцендентальный подход имеет решающее значение для всей теории справедливости. В модели арбитража, вероятно, будут некоторые расхождения во мнениях по ряду вопросов, особенно когда искомые точки зрения исходят отовсюду. Важность общественного мнения для решения глобальных проблем правосудия является предметом важности сама по себе. Требования объективности предполагают избегать не только «личного уклона», но и национальной ограниченности. Институциональные предпосылки было бы особенно трудно выполнить при решении проблем глобальной справедливости.

С появлением книги Дж. Роулза начинается переосмысление А. Сеном как самого понятия «справедливость», так и различных теорий справедливости в ретроспективном плане. Апробация А. Сеном его подходов к проблемам справедливости начинается еще в работах, посвященных вопросам борьбе с бедностью. В 2006 году в статье «Чего мы хотим от теории справедливости?», опубликованной в

«Философском журнале» [4], А. Сен писал что он исходит из общей позиции Дж. Роулза о том, что толкование справедливости связано с общественными доводами. По словам Дж. Роулза, в центре внимания должна быть «общественная система мышления», которая обеспечивает «учет согласия в суждениях между разумными субъектами». Дж. Роулз описывает это требование с точки зрения избегания того, что он называет «личным уклоном». Связь публичных рассуждений с теорией справедливости приводит к двум дальнейшим вопросам: что такое соответствующая общественная позиция и на каких вопросах следует сосредоточить рассуждение. Первый запрос касается диапазона точек зрения, которые должны учитываться при публичных рассуждениях (например, должны ли все они исходить изнутри данного политического государства), в то время как последнее относится к предмету общественных рассуждений, в частности, на какие вопросы необходимо ответить для создания удовлетворительной теории справедливости. А. Сен начал с того, что воспользовался примером Дж. Роулза относительно фундаментальной связи между объективностью, публичными рассуждениями и теорией справедливости.

По убеждению А. Сена, традиция, которую он называет трансцендентальным институционализмом, завела политическую философию в тупик, далекий от масштабной человеческой реальности. Вопрос о справедливости, как известно, в течение многих веков волнует умы мыслителей всех стран. С течением времени в каждом обществе выработались свои установки в отношении справедливости.

Хотя тема общественной

справедливости обсуждалась столетиями, она испытала невиданный подъем в период европейского Просвещения в XVIII- XIX веках, чему способствовали политическая атмосфера перемен, а также социально-экономические преобразования, происходившие тогда в Европе и Америке. Есть две основные и при этом расходящиеся линии рассуждений о справедливости, которые обнаруживаются у ведущих философов, связанных с радикальной мыслью этого периода, отмечает А. Сен. Это различие привлекало намного меньше внимания, чем оно действительно заслуживает. Один из подходов был открыт работами Томаса Гоббса (1588-1679), а затем в разных аспектах развит другими выдающимися мыслителями. Среди них, например, Жан-Жак Руссо (1712-1778), сосредоточенный на выявлении справедливого институционального устройства общества. Этот подход, который можно назвать «трансцендентальным институционализмом», обладает двумя отличительными чертами. Во-первых, он, в основном, обращает внимание на то, что сам же определяет в качестве совершенной справедливости, а не на сравнение справедливости и несправедливости. Он пытается лишь выделить социальные характеристики, которые по меркам справедливости превзойти невозможно, а потому не фокусируется на сравнении различных достижимых типов общественного устройства, которые, возможно, в равной степени не дотягивают до идеалов совершенства. Исследование в этом случае направлено на определение природы «справедливого», а не на обнаружение тех или иных критериев признания некоторой альтернативы в качестве «менее несправедливой», чем

другая.

В поисках совершенства трансцендентальный институционализм сосредоточивается, в основном, на правильном построении институтов и напрямую не занимается реальными обществами, которые могут в конечном счете возникнуть. Природа общества, возникающего из того или иного комплекса институтов, должна, разумеется, зависеть также и от внеинституциональных факторов, таких как реальное поведение людей и их социальные взаимодействия. Если теория трансцендентально-институционального направления и предполагает в некоторых случаях проработку возможных последствий функционирования институтов, принимаются определенные посылки о поведении, которые помогают работе отобранных институтов.

Перечисленные черты относятся к «договорному» стилю мышления, открытому Т. Гоббсом, а потом развитому Джоном Локком, Жаном-Жаком Руссо и Иммануилом Кантом. Гипотетический «общественный договор», который, как предполагается, был принят, очевидным образом говорит об идеальной альтернативе тому хаосу, в который, если бы не этот договор, погрузилось бы общество, причем договоры, которые в основном обсуждались этими авторами, касались именно выбора институтов. Итоговый результат состоит в том, что были разработаны теории справедливости, сосредоточенные на трансцендентальном определении идеальных институтов.

Здесь важно, однако, отметить, что трансцендентальные институционалисты, пишет А. Сен, ищущие совершенно справедливых институтов, в некоторых случаях предоставили нам и весьма проница-

тельный анализ нравственных или политических императивов общественно приемлемого поведения. В особенности это относится к Иммануилу Канту и Джону Ролзу, которые оба занимались трансцендентально-институциональным исследованием, но также осуществили глубокий анализ требований к поведенческим нормам.

А. Сен критикует эту традицию от Томаса Гоббса через Джона Локка, Жан-Жака Руссо, Дэвида Юма и Иммануила Канта до Джона Роулза в наши дни. Акцент в этой тенденции политической теории делается на поиске идеального института, который обеспечивал бы правосудие. Для Т. Гоббса это сильное государство, которое внушает благоговейный страх перед дикостью, которую Т. Гоббс видит в людях как нашу естественную склонность. Дж. Локк и Ж.-Ж. Руссо основывают свою аргументацию на общественном договоре, обеспечивающем безопасность жизни, свободы и (особенно в случае Локка) собственности. Д. Юм не очень серьезно относится к политической философии, но склонен к торизму по психологическим предпочтениям. И. Кант, измученный скептицизмом Д. Юма, изо всех сил пытается привести окончательные аргументы в пользу единственной истинной этики, единственно верной версии справедливости в форме своих категорических императивов.

Это направление мысли приводит в XX веке к Дж. Роулзу с его обоснованием теории справедливости на воображаемом «исходном положении» равенства, которое обеспечат его «два принципа справедливости»:

1) «Каждый человек должен иметь равное право на самую обширную базовую свободу,

совместимую с аналогичной свободой для других».

2) «Социальное и экономическое неравенство должно быть устроено так, чтобы (а) разумно предполагалось, что оно принесет пользу всем, и (б) привязано к должностям и офисам, открытым для всех» [5]. По мнению Дж. Роулза и роулинганцев, то, что в этом документе игнорируются существующие отношения власти, оправдывается предположением, с которого начинается аргумент об исходной ситуации равенства. «Если бы такой рай был нашим общим источником! – отмечает А. Сен. – К сожалению, мы живем в мире, в котором власть не имеет таких безупречных корней!».

«Принципы справедливости» Дж. Роулза в его «Теории справедливости», подчеркивает А. Сен, целиком и полностью определяются через совершенно справедливые институты и нормы правильного поведения в политическом и нравственном контекстах.

А. Сен предлагает джентльменскую критику этой традиции, направленную на выработку более реалистичной теории справедливости. Его героями в этом стремлении являются хороший друг Дэвида Юма Адам Смит, маркиз де Кондорсе (Жан Антуан-Николя Карита) и Мэри Уолстонкрафт. Он упоминает Джереми Бентама, Карла Маркса и Джона Стюарта Милля в своем «Зале героев», но жестко критикует Д. Бентама и почти не упоминает К. Маркса и Дж. Милля, за исключением списков теоретиков с первыми упомянутыми мыслителями. Он приписывает Кондорсе изобретение теории социального выбора, области деятельности, за которую А. Сен получил Нобелевскую премию в 1998 году.

В своей сравнительной

перспективе он занимается сравнениями с точки зрения продвижения справедливости, независимо от того, идет ли речь о борьбе с угнетением (таким как рабство или порабощение женщин), или о протесте против систематического медицинского пренебрежения (из-за отсутствия медицинских учреждений в некоторых частях Африки или Азии, или отсутствия всеобщего охвата услугами здравоохранения в большинстве стран мира, включая Соединенные Штаты), или отвергает допустимость пыток и тихую терпимость к хроническому голоду.

В книге «Идея справедливости» А. Сен дает убедительную критику теорий социальной справедливости, которые, по его оценке, «не учитывают практические реалии». Трансцендентальная теория справедливости, которая расцвела в эпоху Просвещения, имеет и сегодня немало сторонников среди выдающихся философов; ее предметом является идеально справедливое социальное устройство, определяющее природу идеально справедливого общества.

А. Сен, напротив, уделяет внимание сравнительным суждениям о том, что считается «более» или «менее» справедливым, и сравнительным достоинствам различных обществ, которые сложились

вследствие определенных институтов и социальных взаимодействий. Размышляя о том, что такое социальная справедливость, является ли она недостижимым идеалом или это одна из многих осуществимых возможностей, А. Сен отмечает: «Вовсе не будучи вопросом досужих размышлений, идея справедливости играет важную роль в том, как – и насколько хорошо – живут люди».

В основе рассуждений А. Сена лежит признание обоснованных различий в нашем понимании того, что представляет собой «справедливое общество». Представители различных подходов, например, утилитаристы, экономические эгалитаристы, теоретики права на труд, либертарианцы – могут предлагать свои обоснованные ответы на вопросы, касающиеся справедливости, и все эти ответы будут совершенно разными. В свете этого А. Сен призывает читателей принять сравнительный подход к справедливости, позволяющий делать выбор между альтернативами, с которыми неизбежно приходится сталкиваться.

В своей работе над темой справедливости, особенно в ее связи со свободой и способностью, А. Сен, по собственному признанию, постоянно испытывал влияние Марты Нуссбаум (Marta Nussbaum)

. Ее исследования в сочетании с неустанным вниманием к развитию «концепции способностей» оказали глубокое влияние на многие из недавних разработок в этом направлении, в частности, в области, связанной с классическими аристотелевскими идеями «способности» и «процветания», а также с работами по человеческому развитию, гендерными исследованиями и правами человека.

Разрабатывая идею справедливости, А. Сен постоянно опирается на свой опыт работы в области экономики развития, чтобы предложить читателям, как можно понять несправедливость и бороться с ней в глобальном контексте. Соседство, которое создается нашими отношениями с отдаленными людьми, отмечает ученый, «имеет огромное значение для понимания справедливости в целом, особенно в современном мире» [1].

Обладая блестящими аналитическими способностями, которые иногда могут быть почти чересчур тщательными, А. Сен всегда опирается на гуманистические горизонты. Необходимо особенно отметить заключительные главы книги «Идея справедливости», в которых можно четко увидеть социально-политическое применение моральной философии, которую автор проводит через всю книгу.

ЛИТЕРАТУРА

1. Sen A. *The idea of justice*. Allen Lane, New York, 2009. xxviii + 468 p.
2. Сен А. *Идея справедливости* / Амартия Сен; пер. с англ. Д. Кралечкина; науч. ред. перевода В. Софронов, А. Смирнов. М.: Изд-во Института Гайдара; Фонд «Либеральная Миссия», 2016. 520 с.
3. Rawls J. *A Theory of Justice*. N. Y., 1971. XV + 607 pp.
4. Sen A. *What do we want from the theory of justice?* // *Philosophical Journal*. 2006. №103. Pp. 215-268.
5. Роулз Дж. *Теория справедливости*. /пер. с англ. В. В. Целищева при участии В. Н. Карповича и А. А. Шевченко. Новосибирск : Изд-во Новосибирского ун-та, 1995. 534с.

REFERENCES

1. Sen A. *The idea of justice*. Allen Lane, New York, 2009. xxviii + 468 p. (In English)
2. Sen A. *Ideya spravedlivosti / Amartiya Sen; per. s angl. D. Kralechkina; nauch. red. perevoda V. Sofronov, A. Smirnov*. M.: Izd-vo Instituta Gajdara; Fond «Liberal'naya Missiya», 2016. 520 p. (In Russian)
3. Rawls J. *A Theory of Justice*. N. Y., 1971. XV + 607 pp. (In English)
4. Sen A. *What do we want from the theory of justice? //Philosophical Journal*. 2006. №103. Pp. 25-268. (In English)
5. Roulz Dzh. *Teoriya spravedlivosti. /per. s angl. V. V. Celishcheva pri uchastii V. N. Karpovicha i A. A. Shevchenko*. Novosibirsk : Izd-vo Novosibirskogo un-ta, 1995. 534p. (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Кантемирова Мира Аслангериевна – доктор экономических наук, профессор кафедры социальных, гуманитарных и экономических наук, Северо-Осетинская государственная медицинская академия, г. Владикавказ
e-mail: kantemirova.mira@mail.ru

Kantemirova Mira Aslangerievna – Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of Social, Humanitarian and Economic Sciences, North Ossetian State Medical Academy, Vladikavkaz

Саламова Айна Салмановна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории и предпринимательства, Чеченский государственный университет имени А.А. Кадырова, г.Грозный
e-mail: salamova_chgu@mail.ru

Salamova Aina Salmanovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economic Theory and Entrepreneurship, Kadyrov Chechen State University, Grozny
e-mail: salamova_chgu@mail.ru

© Кантемирова М.А., Саламова А.С.

УДК 332.1

ББК 65.9(2Рос)-98



Бабина Е.Н.

Бабина Е.Н.
д-р экон. наук, профессор,
г. Ставрополь

Babina E.N.
Dr. Sci. (Economy),
Professor, Stavropol

Ларионова Н.А.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Larionova N.A.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Шаталова О.И.
д-р экон. наук, профессор,
г. Ставрополь

Shatalova O.I.
Dr. Sci. (Economy),
Professor, Stavropol

Вандина О.Г.
д-р экон. наук, доцент,
г. Москва

Vandina O.G.
Dr. Sci.(Economy), Associate
Professor, Moscow

Снегирева Н.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Snegireva N.V.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Stavropol

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE REGION



Аннотация: В статье раскрыта сущностная характеристика экономической безопасности, выявлены ее отличительные особенности. Представлена систематизация терминологического аппарата, модель экономической безопасности региона. Исследованы методы определения уровня экономической безопасности. Отражены результаты анализа и оценки экономической безопасности на примере конкретного региона.

Ключевые слова: **регион, экономика, безопасность, общество, факторы, динамика.**

Abstract: The article reveals the essential characteristic of economic security, reveals its distinctive features. The systematization of the terminological apparatus, the model of economic security of the region are presented. Methods for determining the

level of economic security have been studied. The results of the analysis and assessment of economic security are reflected on the example of a particular region.

Keywords: **region, economy, security, society, factors, dynamics.**

В нынешней действительности вопросы по обеспечению экономической безопасности являются первостепенными и приоритетными для нашего государства.

Совокупность нынешнего состояния, а также факторы и условия, предназначенных для стабилизации и перманентного прогрессивного развития общества в своей совокупности составляют экономическую безопасность региона.

Безопасность можно рассматривать как способность

общества и его системной структуры, государства, противостоять всем внутренним и внешним угрозам, ведущим к сохранению его идентичности, его самостоятельности, его территории, его ресурсов, его сплоченности, его развития и его свободы воли.

Экономическую безопасность прежде всего необходимо рассматривать в разрезе с категорией национальная безопасность, поскольку она является фундаментом на пути к достижению стратегических целей государства [3].

Понятие экономической безопасности России включает в себя экономическую безопасность ее регионов. В целом, экономическую безопасность можно представить в виде системы, которая состоит из множества уровней, и в свою очередь она может быть международного уровня, уровня отдельно взятого

государства, предприятия или личности [3].

Обобщая все сказанное, можно прийти к следующему определению экономической безопасности региона: это такое состояние экономических систем, которое обеспечивает стабильное и устойчивое развитие экономики региона, обеспечивает защиту экономико-государственных интересов как от внутренних, так

и от внешних угроз, и создает условия для сохранения конкурентоспособности региональной экономики [4]. Экономическая безопасность региона может рассматриваться в виде модели, представленной на рисунке 1.

В числе характеристик экономической безопасности региона выделяют:

- возможность проведения собственной экономической

политики, не выходящей за рамки политических интересов федерального центра;

- способность практически реализовывать различные крупномасштабные мероприятия в случаях возникновения проблем в области социально-экономических вопросов, оказывающих существенное влияние на развитие региона;



Рисунок 1 – Модель экономической безопасности региона [5]

- в случаях возникновения проблем в определенных регионах и областях, в рамках обеспечения экономической безопасности, политика региона обладает способностью оказывать им помощь;

- обладает способностью

реагировать на неожиданно возникшие геополитические изменения [7].

Возникновение внутренних и внешних угроз на уровне государства неизбежно будет связано с проблемами экономического роста ее регионов,

в связи с чем можно сделать вывод о тесной взаимосвязи понятий экономической безопасности страны и региона.

Переходя к определению угроз экономической безопасности, отметим их не статичность и неопределенность

их последствий, зависящая от многих объективных и субъективных причин. К угрозам относятся по возможности идентифицированные и непосредственные виды опасностей, либо их можно определить как совокупность различных обстоятельств и условий, составляющие угрозу национальным интересам, интересам личности и государства.

Для успешной реализации механизма экономической безопасности региона необходимо функционирование ее хозяйственной системы, которая объединяет в себе различные отрасли экономики. Для реализации стратегических приоритетов региона предполагается комплекс факторов,

которые взаимосвязаны друг с другом.

Наличие довольно большого количества функциональных моделей нынешней экономики в определенной степени усложняет процедуру анализа и оценки уровня безопасности экономики региона. С целью исследования состояния безопасности экономики на различных уровнях применяются интегральную оценку ее структурных элементов [5].

В общем виде, для определения степени экономической безопасности на региональном уровне в настоящее время научное сообщество предлагает комплекс методов (рисунок 2).

Существует также экспер-

тно-рейтинговый метод, авторами которого являются В.Н. Гуук и С.Ш. Волкова. Этот метод предназначен для оценки уровня экономической безопасности на региональном уровне.

Динамический метод принадлежит П.Ш. Долматову, Н.Б. Мухитову и другим, его основное содержание заключается в следующем: необходимо социальные показатели, в числе которых показатели демографической безопасности, а также жизни и показатели безопасности рынка труда отнести к основным, основополагающим показателям обеспечения безопасности экономики региона [6].



Рисунок 1 – Методы определения уровня экономической безопасности

В современной действительности часто используется макроэкономический метод, предполагающий расчет 23 показателей по различным сферам и областям экономики конкретного региона. Авторство за этим методом лежит на Н.Н. Абдуллаве, Г.Т. Глазетовой и нескольких других деятелей.

Получил распространение еще один метод оценки уровня безопасности экономики региона, авторы которого – Т. Л. Анапова, Н.Б. Дюжикова и другие, на базе многомерного статистического анализа.

Для анализа и оценки экономической безопасности на примере конкретного региона обратимся к статистическим данным по Ставропольскому краю. Край является одним из крупнейших аграрно-промышленных регионов России. Экономика региона хорошо диверсифицирована, ведущими отраслями являются торговля, обрабатывающие производства, операции с недвижимым имуществом и сельское хозяйство. В структуре экономики сельского хозяйства преобладает продукция растениеводства. Промышленный комплекс региона представлен добывающим производством, машиностроением и металлообработкой, химическим и нефтехимическим производством, производством электрооборудования, мебели, стекла, обуви, швейных и текстильных изделий.

По данным федеральной службы государственной статистики, численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, от общей численности населения составила в 2021 году 13%, что на 1,6% ниже показателя предыдущих лет. Среднедушевые денежные доходы в Ставропольском крае достигли 26129,1 рублей

в месяц, что на 4885 рублей больше, чем в предыдущем периоде. По доле денежных доходов на душу населения по СКФО Ставропольский край уступает Чеченской Республике и Республике Дагестан. Доля безработных от общего числа рабочей силы в регионе составляет 5%, в России – 5,8%. В процентном соотношении к результату 2021 года, уровень безработицы в 2022 составил 65%, что свидетельствует об улучшении ситуации с занятостью населения [3].

В Ставропольском крае, как и в других регионах СКФО поддерживается тренд на развитие промышленного производства. Индекс промышленного производства в целом по краю в 2022 г. составил 104,4% от показателя 2021 г.

Сельское хозяйство также является приоритетной отраслью экономики Ставропольского края. В 2021 году в регионе было выпущено 287166 единиц сельскохозяйственной продукции в количественном выражении и 242,6 млрд рублей в ценовом, что на 28,2% больше, чем за соответствующий период 2020 года [9].

Большую угрозу для экономики Ставропольского края представляет коррупция. Финансовый ущерб от преступлений за 11 месяцев 2022 года оценивается в 183,1 млн рублей. Показатель вырос по сравнению с аналогичным периодом 2021 года в 4,3 раза. В прошлом году ущерб составил 1 млн рублей [8].

На состоянии экономической безопасности отражается развитие теневой экономики. Из-за этого явления приводит к сокращению налоговой базы, снижению конкурентоспособности представителей легального бизнеса и множеству других отрицательных последствий, с кото-

рыми знаком Ставропольский край. В перечень основных видов деятельности, которые осуществляют нелегальным путем, входят около 20 категорий. Для предотвращения развития теневой экономики в регионе предлагается изучить проблемы, с которыми сталкивается бизнес, ведя законную деятельность, и помочь представителям предпринимательства в крае.

Таким образом, мы видим, что в Ставропольском крае развивается отрасль сельского хозяйства и промышленного производства, улучшается ситуация с занятостью населения, однако имеются некоторые проблемы связанные с коррупцией и развитием теневой экономики.

Цифровая безопасность (кибербезопасность) – практика защиты цифровых сведений, устройств и ресурсов. Она является важным элементом экономической безопасности особенно в современных реалиях, когда происходит цифровая трансформация многих экономических процессов. Инновации интегрируются как в деятельность крупных корпораций, так и упрощают решение финансовых вопросов простыми людьми. Совершая электронные деловые операции, физические и юридические лица пользуются цифровыми устройствами, Интернетом и осуществляют куплю-продажу, коммерческие сделки на виртуальных площадках [12].

В России, как и во многих странах, был поддержан тренд на цифровизацию и в 2019 году начал действовать проект «Цифровая экономика», одной из его приоритетных задач которого стало обеспечение информационной безопасности. Реализация проекта была запланирована до 2024 года.

Информатизация и недоста-

точный контроль цифровой среды создают благоприятные условия для роста финансового мошенничества. Согласно Обзору операций, совершенных без согласия клиентов финансовых организаций за 2020 г. и 2021 г., выпущенному Центром мониторинга и реагирования на компьютерные атаки в кредитнофинансовой сфере департамента информационной безопасности Банка России (ФинЦЕРТ), в 2021 году число и объем мошеннических переводов выросли на 33,8 и 38,8% соответственно по сравнению с показателями 2020 года.

Ставропольский край как другие субъекты РФ столкнулся с проблемой распространения мошеннических махинаций через телефонную связь и виртуальные площадки. Первая половина 2022 года охарактеризовалась ростом преступлений с использованием информационно-телекоммуникационных технологий. По данным органов внутренних дел в крае было зарегистрировано более 2000 заявлений. Жертвы махинаций потеряли более 500 миллионов рублей [7].

Самыми популярными остаются телефонные мошенничества. В мае 2022 было заблокировано 40 млн сомнительных звонков и СМС-сообщений. Кроме блокировки нежелательных номеров специализированные службы совместно с операторами создали программы способные распознать сомнительный но-

мер, измененный на абонентский. С помощью программы удалось совершать 500 тысяч блокировок ежедневно

Нередко мошенники используют банковские номера для совершения финансовых преступлений. Для борьбы с подобными рисками мобильный оператор МегаФон в 2020 году разработала антифрод-систему, которая способна отследить нежелательные вызовы и защитить клиентов банка [7].

Высокую популярность в крае набирает обучение кибербезопасности. В рамках проекта «Цифровые кадры» население региона осваивает различные IT-программы и одним из самых часто выбираемых направлений является кибербезопасность. Глава Ставропольского края Владимир Владимиров отметил, что в 2020 году число желающих пройти обучение по цифровым курсам составило более 3,3 тыс. человек.

Таким образом, мы видим, что развитие технологий создает большие возможности для экономического развития и улучшения информационной и экономической безопасности и в то же время является условием для распространения цифровых преступлений, финансовых махинаций. Однако на Ставрополье осознают необходимость усовершенствования кибербезопасности.

Вместе с этим органы власти постоянно совершенствуют программы развития реги-

она. В целом, Ставропольский край имеет большой потенциал для дальнейшего развития, стратегические программы базируются на различных преимуществах территорий, которые способны благоприятно повлиять на развития экономической безопасности региона.

Таким образом, появление национальной безопасности как концепции сыграло важнейшую роль в дальнейшем развитии человека и государства. Концепция безопасности позволила государствам, органам власти и гражданам в целом разрабатывать и развивать определенную политику безопасности своей территории. Политика национальной безопасности является весьма обширным понятием, которое включает в себя множество различных элементов. Экономическая безопасность основана на независимости, стабильности и росте национальной экономики, что является обязательным условием нормального ее функционирования. Рассматривая и национальную, и экономическую безопасность, важно обозначить важный аспект ее устойчивости. Общая экономическая безопасность региона или страны должна носить устойчивый и долговременный характер. Национальная безопасность зависит от множества различных факторов на разных уровнях функционирования общества и государства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бондаренко Г.В., Костюкова А.Ю. Развитие регионов России в изменяющихся условиях // Аграрная наука, творчество, рост. /Сборник научных трудов по материалам VI Международной научно-практической конференции. Ставропольский государственный аграрный университет. 2016. С. 145-152.
2. Всеобщая декларация прав человека (Принята и провозглашена Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 года).
3. Криворотов В. В. Экономическая безопасность государства и регионов: учебное пособие / В. В. Криворотов, А. В. Калина, Н. Д. Эриашвили. М.: Юнити, 2017. 350 с.
4. Отчет об итогах работы министерства экономического развития Ставропольского края в 2020 году и перспективных планах развития на 2021 год.
5. Экономическая безопасность региона и предприятия: учебное пособие/ В. Б. Украинцев, О. Б. Черненко, В. М. Джуха [и др.]; под ред. В. Б. Украинцева, О. Б. Черненко; Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). Ростов-на-Дону: Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2017. 223 с.
6. Экономическая безопасность: учебник / В. Б. Мантусов, Н. Д. Эриашвили, Е. И. Кузнецова [и др.]; под ред. В. Б. Мантусова, Н. Д. Эриашвили; Российская таможенная академия. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Юнити, 2021. 433 с.
7. Экономическая безопасность: учебник для студентов, обучающихся по специальности 38.05.01 Экономическая безопасность / под ред. д-ра экон. наук, проф. И. В. Манаховой. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2019. 304 с.
8. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2021: Р32 Стат. сб. / Росстат. М., 2021. 1112 с. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2021.pdf
9. Ставропольский край в цифрах. 2021: Крат. стат. сб. / Северо-Кавказстат. Ставрополь, 2021– URL: : https://stavstat.gks.ru/storage/mediabank/WCpCcoMs/4г_Официальное%20издание%20Ставропольский%20край%20%20в%20цифрах%202021_печ.pdf
10. Сайт World Economics– URL: <https://www.worldeconomics.com/Informal-Economy/>
11. Enste D. The shadow economy in industrial countries. IZA World of Labor 2018: 127– URL: <https://wol.iza.org/articles/shadow-economy-in-industrial-countries>
12. <https://www.raexpert.ru/releases/2022/may23a>

REFERENCES

1. Bondarenko G.V., Kostyukova A.YU. Razvitie regionov Rossii v izmenyayushchihsya usloviyah // Agrarnaya nauka, tvorchestvo, rost. /Sbornik nauchnyh trudov po materialam VI Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii. Stavropol'skij gosudarstvennyj agrarnyj universitet. 2016. Pp. 145-152. (In Russian)
2. Vseobshchaya deklaraciya prav cheloveka (Prinyata i provozglashena General'noj Assambleej OON 10 dekabrya 1948 goda). (In Russian)
3. Krivorotov V. V. Ekonomicheskaya bezopasnost' gosudarstva i regionov: uchebnoe posobie / V. V. Krivorotov, A. V. Kalina, N. D. Eriashvili. M.: Yuniti, 2017. 350 p. (In Russian)
4. Otchet ob itogah raboty ministerstva ekonomicheskogo razvitiya Stavropol'skogo kraya v 2020 godu i perspektivnyh planah razvitiya na 2021 god. (In Russian)
5. Ekonomicheskaya bezopasnost' regiona i predpriyatiya: uchebnoe posobie/ V. B. Ukrainev, O. B. Chernenko, V. M. Dzhuha [i dr.]; pod red. V. B. Ukraineva, O. B. CHernenko; Rostovskij gosudarstvennyj ekonomicheskij universitet (RINH). Rostov-na-Donu: Izdatel'sko-poligraficheskij kompleks RGEU (RINH), 2017. 223 p. (In Russian)
6. Ekonomicheskaya bezopasnost': uchebnik / V. B. Mantusov, N. D. Eriashvili, E. I. Kuznecova [i dr.]; pod red. V. B. Mantusova, N. D. Eriashvili; Rossijskaya tamozhennaya akademiya. 5-e izd., pererab. i dop. M.: YUniti, 2021. 433 p. (In Russian)
7. Ekonomicheskaya bezopasnost': uchebnik dlya studentov, obuchayushchihsya po special'nosti 38.05.01 Ekonomicheskaya bezopasnost' / pod red. d-ra ekon. nauk, prof. I. V. Manahovoj. Saratov: Saratovskij social'no-ekonomicheskij institut (filial) REU im. G.V. Plekhanova, 2019. 304 p. (In Russian)
8. Regiony Rossii. Social'no-ekonomicheskie pokazateli. 2021: R32 Stat. sb. / Rosstat. M., 2021. 1112

s. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2021.pdf (In Russian)

9. Stavropol'skij kraj v cifrah. 2021: Krat.stat. sb. / Severo-Kavkazstat. Stavropol', 2021– URL: : https://stavstat.gks.ru/storage/mediabank/WCpCcoMs/4g_Oficial'noe%20izdanie%20Stavropol'skij%20kraj%20%20v%20cifrah%202021_pech.pdf(In Russian)

10. Site: World Economics– URL: <https://www.worldeconomics.com/Informal-Economy/> (In English)

11. Enste D. The shadow economy in industrial countries. IZA World of Labor 2018: 127– URL: <https://wol.iza.org/articles/shadow-economy-in-industrialcountries>(In English)

12. <https://www.raexpert.ru/releases/2022/may23a>(In English)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Бабина Елена Николаевна – доктор экономических наук, профессор кафедры государственного, муниципального управления и экономики труда, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: BabinaEN@yandex.ru

Babina Elena Nikolaevna - Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of State, Municipal Management and Labor Economics, North-Caucasus Federal University, Stavropol
e-mail: BabinaEN@yandex.ru

Ларионова Наталья Александровна – кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного, муниципального управления и экономики труда, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: In@vip-line.ru

Larionova Natalia Alexandrovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor, North-Caucasus Federal University, Stavropol
e-mail: In@vip-line.ru

Шаталова Ольга Ивановна – доктор экономических наук, профессор кафедры финансов, налогов и бухгалтерского учета, Северо – Кавказский социальный институт, г. Ставрополь
e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Shatalova Olga Ivanovna- Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of Finance, Taxes and Accounting, North Caucasus Social Institute, Stavropol
e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Вандина Ольга Георгиевна – доктор экономических наук, доцент, директор департамента организации и управления учебного процесса, Московский технический университет связи и информатики, г. Москва
e-mail: vandina08@mail.ru

Vandina Olga Georgievna – Doctor of Sciences (Economy), Associate Professor, Director of the Department of Organization and Management of the Educational Process, Moscow Technical University of Communications and Informatics, Moscow
e-mail: vandina08@mail.ru

Снегирева Наталья Вадимовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов, налогов и бухгалтерского учета, Северо – Кавказский социальный институт, г. Ставрополь
e-mail: tasya76@mail.ru

Snegireva Olga Valerievna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Finance, Taxes and Accounting, North Caucasus Social Institute, Stavropol
e-mail: tasya76@mail.ru

© Бабина Е.Н., Ларионова Н.А., Шаталова О.И., Вандина О.Г., Снегирева Н.В.



Борисов В. Е.

Борисов В. Е.
аспирант,
Московский
инновационный
университет,
г. Москва

Borisov V. E.
Postgraduate Student,
Moscow Innovation
University,
Moscow

ПРОГНОЗ УСТОЙЧИВОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ РОССИИ)



FORECAST OF THE STABILITY OF THE STATE ECONOMY IN THE CONDITIONS OF SANCTIONS PRESSURE (ON THE EXAMPLE OF RUSSIA)

Аннотация: В настоящей статье рассматриваются актуальные вопросы, относящиеся к состоянию экономики России в условиях санкционного давления. Обобщены теоретические подходы к построению системы экономической безопасности государства. Дан прогноз эффекта от применяемых мер в поддержку государственной экономики.

Ключевые слова: **экономическая устойчивость, экономическая безопасность, санкции, санкционное давление, экономический анализ, экономические индикаторы.**

Abstract: This article discusses topical issues related to the state of the Russian economy under the conditions of sanctions pressure. Theoretical approaches to the construction of the system of economic security of the state are generalized. The forecast of the effect of the applied measures in support of the state economy is given.

Keywords: **economic**

stability, economic security, sanctions, sanctions pressure, economic analysis, economic indicators.

Актуальность темы исследования обусловлена беспрецедентным опытом, переживаемым РФ с 2014 года. Именно тогда тема обеспечения экономической безопасности в условиях ограничений со стороны других стран стала одной из приоритетных для Правительства. Дополнительным ударом для экономики не только России, но и всего мира стала пандемия Covid 19, пик которой выпал на период с 2020 по 2021 годы включительно.

В феврале 2022 началась специальная военная операция на территории Украины. В мировой экономике началась новая эпоха. Итоги на сегодняшний момент подводить рано, но уже ясно, что на ослабленную постпандемную экономику России обрушилось рекордное количество санкций. Дополнитель-

ное давление на экономику вынужденно оказывает собственная политика формирования бюджета уже с учетом военных действий. Масштабы влияния всех этих факторов нашли отражение на всем мироустройстве. Но что касается непосредственно российской экономики, прогнозируемого обвала не случилось.

По мнению Л.И. Абалкина экономическая безопасность государства определяется как «совокупность условия и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и совершенствованию».

Условия рыночной экономики, в которых осуществляющую свою деятельность хозяйствующие субъекты, во многом носят неопределенный и непредсказуемый характер и требуют от предприятия гибкой системы, функционирующей в нестабильной и сложной внешней среде, быстрой адаптации к условию их суще-

ствования и поиск путей достижения цели.

Проблемы обеспечения устойчивости национальной экономики постоянно находятся в фокусе внимания ученых и специалистов в этой сфере.

Состояние экономической безопасности определяется путем анализа системы индикаторов, которые позволяют комплексно и адекватно воспринимать характер социально-экономических процессов через их соответствие наци-

ональным интересам и требованиям национальной безопасности.

По состоянию на 1.03.2023 количество санкций против РФ составило 14153 (рис. 1).

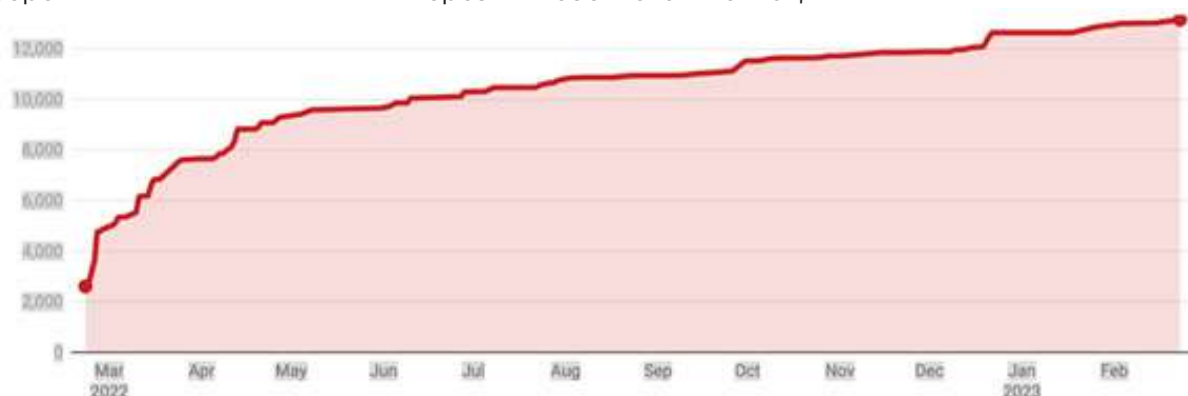


Рисунок 1. Количество санкций, введенных против России за период 22.02.2022-24.02.2023 [1]

Включают санкции, введенные Австралией, Канадой, странами Евросоюза, Францией, Швейцарией, Великобританией и США.

Проведем анализ основных

индикаторов оценки экономического состояния государства.

Несмотря на то, что некоторые эксперты предсказывали падение ВВП на 8-10%, в ре-

альности за минувший 2022 год падение составило лишь 2,9%. Прогноз изменения ВВП представлен на рисунке 2.

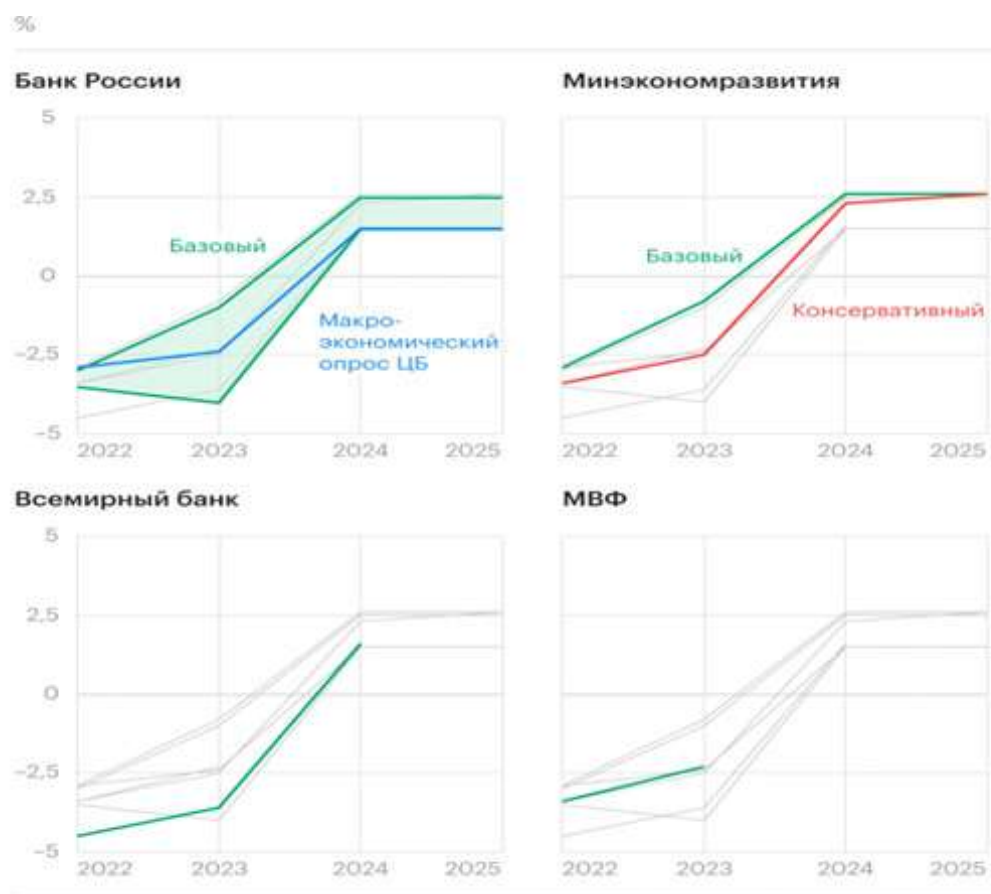


Рисунок 2. Прогноз по динамике ВВП России [7]

С одной стороны результаты лучше ожиданий, с другой стороны, с другой стороны наблюдался в худшую сторону, чем в постпандемический период в странах с развитой экономикой (смотри таблицу).

Таблица 1-Темпы роста ВВП (г/г) стран G20 [10]

Страна	Последний	Предыдущий	Ссылка	Блок
Аргентина	5.9	7.1	2022-09	%
Саудовская Аравия	5.5	8.7	2022-12	%
Индонезия	5.01	5.73	2022-12	%
Индия	4.4	6.3	2022-12	%
Мексика	3.6	4.4	2022-12	%
Турция	3.5	4	2022-12	%
Нидерланды	3	3.1	2022-12	%
Китай	2.9	3.9	2022-12	%
Австралия	2.7	5.9	2022-12	%
Испания	2.7	4.8	2022-12	%
Сингапур	2.1	4	2022-12	%
Канада	2.07	3.77	2022-12	%
Бразилия	1.9	3.6	2022-12	%
Зона евро	1.8	2.4	2022-12	%
Италия	1.4	2.7	2022-12	%
Южная Корея	1.3	3.1	2022-12	%
Германия	0.9	1.4	2022-12	%
ЮАР	0.9	4.2	2022-12	%
Соединенные Штаты	0.9	1.9	2022-12	%
Швейцария	0.7	0.9	2022-12	%
Франция	0.5	1	2022-12	%
Япония	0.4	1.5	2022-12	%
Великобритания	0.4	1.9	2022-12	%
Россия	-3.7	-4.1	2022-09	%

Из-за ограничительных мер Россия лишилась доступа к половине своих международных золотовалютных резервов (311 млрд долларов).

Средства международных резервов расходуются только при наступлении заранее оговоренных событий. Если последние не происходят, неиспользованные резервы используются для накопления финансовых ресурсов Банка России, повышая устойчивость финансовой системы страны. Международные резервы Банка России могут также восполнять недостаточность финансирования национальных проектов из бюд-

жетных средств государства [4]. С 1 февраля 2008 года на баланс международных резервов Банка России были переданы средства Фонда национального благосостояния, который выступает в роли государственного инвестиционного фонда, и средства из него используются в том числе для поддержания пенсионной системы страны, а также средства Резервного фонда РФ, страхующего федеральный бюджет (неприкосновенный запас, который может быть использован только в случае существенного падения цен на нефть).

Встречной мерой была

блокировка находящихся в России активов иностранных инвесторов. Сложившаяся ситуация не выгодна всем сторонам и прогнозируется взаимная разблокировка в результате диалога всех заинтересованных участников.

В январе 2023 года Росстат опубликовал отчет социально-экономического положения России, согласно которому ситуация различается по секторам, но в целом демонстрирует определенную стабильность. В настоящей статье приведу несколько ключевых диаграмм из отчета Росстат на рисунках 3-9

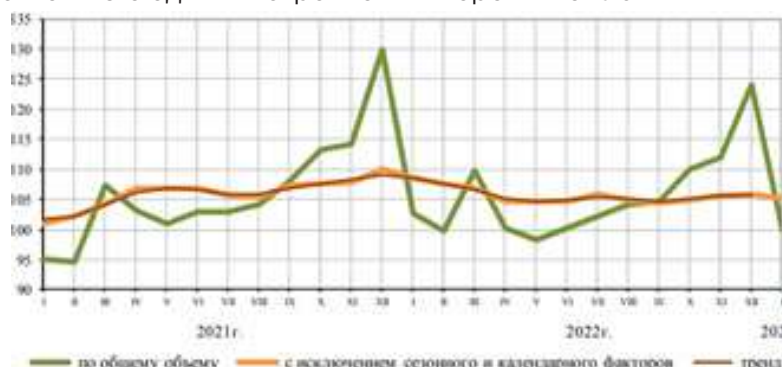


Рисунок 3. Индекс промышленного производства, в % к среднемесячному значению 2020 г. [12]



Рисунок 4. Динамика добычи полезных ископаемых, в % к среднемесячному значению 2020 г.[12]

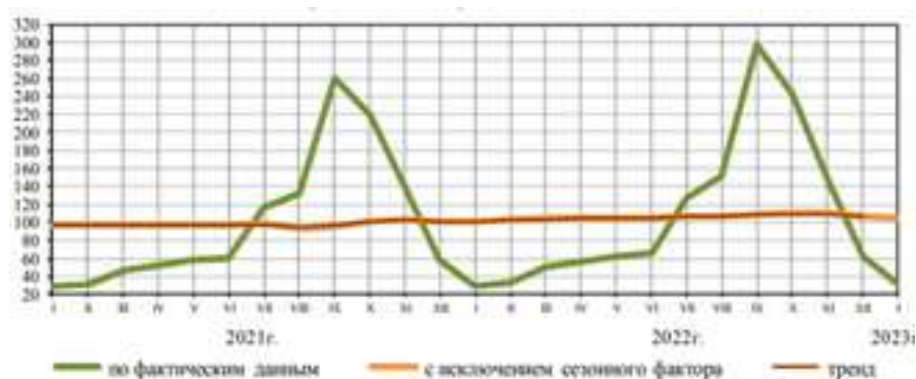


Рисунок 5. Индекс производства полезных ископаемых, в % к среднемесячному значению 2020 г.[12]

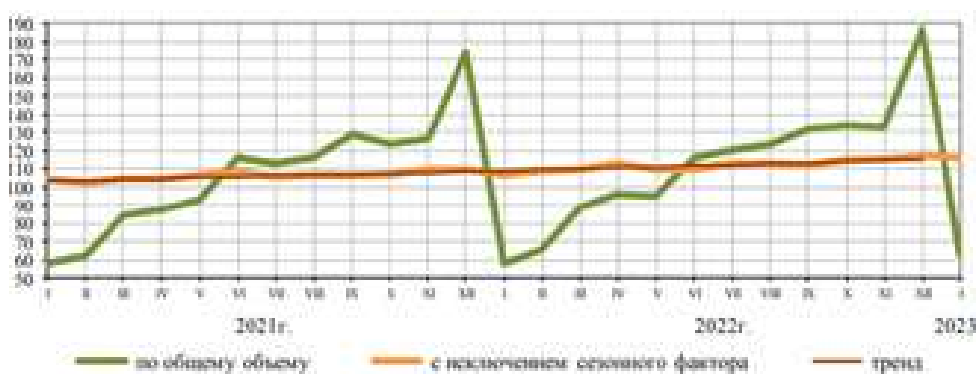


Рисунок 6. Динамика объема работ, выполненных по виду деятельности «Строительство», в % к среднемесячному значению 2020 г.[12]



Рисунок 7. Динамика платных услуг населению, в % к среднемесячному значению 2020 г.[12]

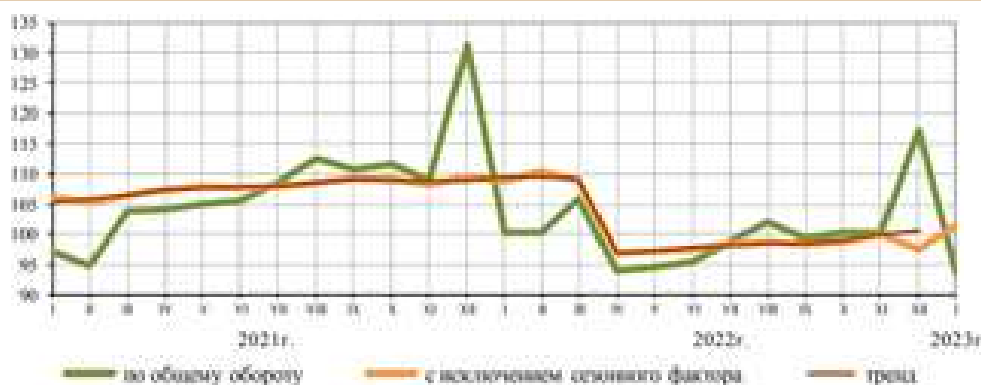


Рисунок 8. Динамика оборота розничной торговли, в % к среднемесячному значению 2020 г. [12]

При снижении разницы между экспортом и импортом опустился курс рубля. Эксперты прогнозируют 76-79 руб. за доллар США уже в скором будущем.

Что касается прогноза на 2023 год уровня инфляции, эксперты не прогнозируют резкого роста или падения текущего уровня. Годовая инфляция 2022 года составила 12%.

К сожалению, одним из са-

мых главных последствий стало то, что Россия утратила экономический суверенитет и попала в коридор цен и рынков сбыта, логистических цепочек, продиктованных санкциями.

Вторым по важности последствием стало разрушение бюджетной системы России, что является долгосрочной и малопрогнозируемой по масштабу проблемой. Никто из экспертов не способен точно

предсказать размер дефицита бюджета на конец 2023 года.

На конец января 2023 года Министерство финансов опубликовало отчет исполнения бюджета, согласно которому, падение доходов бюджета год к году составило -35%, рост расходов +59%, что близко к ситуации 1998 года. Для покрытия дефицита бюджета были израсходованы 2 трлн рублей из Фонда национального благосостояния (ФНБ).

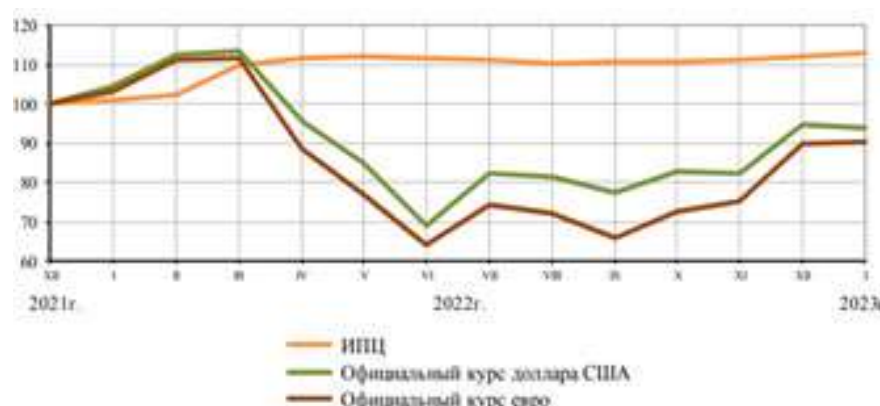


Рисунок 9. Индекс потребительских цен и изменение официальных курсов иностранных валют к рублю [12]

Критическим для российской экономики уровнем дефицита бюджета, заявленным Министерством финансов является 3% к ВВП. Прогноз министерства на конец 2023 года - 4 % от ВВП (в 1992 году дефицит бюджета был 35% к ВВП). А это означает вливание в экономику необеспеченных денег (по данным некоторых экспертов денежная масса по итогам 2022 года уже выросла на 24 %) в умеренном количестве, не оказывающем суще-

ственного влияния на макроэкономику, но влечет рост инфляции.

Снижение нефтегазовых доходов в декабре, 22 - января, 23 было значительным, но наряду с этим с февраля принят новый механизм расчета выплат налога на добычу полезных ископаемых. В этой связи реальные данные о падении бюджета корректнее анализировать по итогам завершения первого квартала 2023 года.

К третьей проблеме России можно отнести долгосрочную утрату перспектив на активное развитие в следствии того, что отмена санкций исторически происходит далеко не сразу после снятия причин для их применения.

Анализируя опыт других стран, столкнувшихся с санкционным давлением, могу выделить ряд успешных и эффективных мер, предпринятых местным правительством для сохранения экономиче-

ской устойчивости государства (таб.2):

Для выработки мер по повышению устойчивости экономики и поддержке граждан в условиях санкций Правительство РФ создало специальную комиссию, в состав которой вошли главы министерств и их заместители [9].

Меры поддержки разделили на несколько составляющих:

- социальная поддержка;
- общие меры;
- налоги;
- финансы;
- регулирование

В рамках данной статьи приведу лишь часть примеров предпринятых мер, которые

имеют наиболее емкий эффект и отражение в бюджете государства.

С января 2023 года Правительство разработало и внедрило изменения в налоговое законодательство, которое будет действовать период с 2023 по 2025 гг, согласно которому с представителей нефтегазовой индустрии будут взимать увеличенные сборы за счет ограничения дисконта российской нефти к нефти марки Brent и иных изменения. Данные меры могут дать бюджету дополнительно более 3 трлн рублей за весь период их действия.

Помимо налоговой рефор-

мы в нефтегазовой отрасли Правительство ведет активные переговоры с представителями крупного бизнеса о единовременном финансовом инвестировании (добровольный взнос) в развитие экономики в размере 250 млрд рублей.

Поскольку западные рынки капитала закрыты, для покрытия дефицита в бюджете государство вынуждено занимать на внутреннем рынке. В этом случае фондовый рынок для российского частного бизнеса будет ограничен из-за вытеснения государственными ценными бумагами.

Таблица 2. Меры поддержки национальной экономики подсанкционных стран (на примере ЮАР и Ирана)

ЮАР (период санкционного давления с 1962 по 1995 гг)	Иран (период санкционного давления с 1979 года по настоящее время) [7]:
Программы по сокращению бедности и безработицы, в том числе программы социальной помощи и поддержки малого бизнеса.	Ограничение доли нефтегазовых доходов в общей доходной части бюджета (ограничение доли доходов от экспорта нефти и газа 40 % бюджета, а также отчисление не менее 20 % доходов от продажи нефти и газа в Фонд национального развития. ФНР)
Инвестиции в инфраструктуру, включая строительство новых дорог, мостов, аэропортов и железных дорог.	диверсификация сети международных партнеров
Программы по развитию экспорта и привлечению иностранных инвестиций.	оптимизация социальной сферы, например, введение системы электронных карточек для населения при покупке бензина, так как импорт нефтепродукто также попал под ограничения
Повышение квалификации и обучение рабочей силы для улучшения конкурентоспособности на мировом рынке.	стабилизация финансовой системы, включая плавную девальвацию национальной валюты, ограничение на выдачу и вывоз зарубежной валюты, а также ограничения на импорт ряда товаров, аналоги которых производились в стране
Снижение налоговых ставок для привлечения иностранных инвестиций и стимулирования экономического роста.	развитие налоговой системы, включая увеличение собираемости обязательных платежей (в первую очередь НДС)
Разработка новых бизнес-моделей и технологий для повышения эффективности производства и улучшения качества продукции.	использование средств ФНР для поддержки производства в экспортно ориентированных отраслях
Развитие туристической индустрии и привлечение иностранных туристов.	диверсификация экспорта с целью балансирования импорта доходами от ненефтяного экспорта. Меры включали поддержку экспорта продукции нефтехимической, сталелитейной и горнорудной промышленности, сельского хозяйства, а также традиционных товаров и предметов роскоши путем обнуления или заморозки действовавших экспортных пошлин. Здесь же отмечаются меры по субсидированию транспортных расходов, конгрессно-выставочной деятельности и созданию новых производств
Улучшение условий для малого и среднего бизнеса, включая снижение бюрократических барьеров и упрощение процедур регистрации и лицензирования.	бюджетная дисциплина и контроль государственных расходов

Малый и средний бизнес количественно остался на прежнем уровне. В качестве поддержки с них были сняты обременения по страховым выплатам на 2022-23 гг. Данная мера, в числе прочего, позволяет выстраивать горизонт планирования для предпринимательства.

Помимо этого, уровень дефицита бюджета можно регулировать структурными изменениями в расходах: сокращение расходов на медицину, образование, социальную поддержку нуждающихся, культуру, экологию и т.д. Также надо учитывать, что более 60% населения страны зависят от ее бюджета тем или иным образом.

В целом текущий уровень российской экономики удерживается благодаря тому, что она рыночная (адаптивная, креативная и нацеленная на прибыль). Тем не менее, средний темп роста экономики с 2008 составляет +0,5%, что показывает стагнацию и отставание от уровней развитых стран.

Но дальнейший прогноз напрямую зависит от сценария развития военной компании,

социально-экономической политики, диверсификации экономики, мер по улучшению инвестиционного климата и сохранения деловой активности, адаптивности частного бизнеса.

Учитывая опыт других стран, можем с уверенностью прогнозировать следующее:

- Иностраный бизнес не уйдет в полном объеме. Уход западных компаний будет не полным и часто будет включать передачу прав собственности аффилированному менеджменту, или выдачу лицензии местному производителю, или будет продан местным предпринимателям за цену ниже рыночной.

- Торговые ограничения и эмбарго изменят цены, сделав импорт дороже, а экспорт дешевле, но не прекратят торговлю полностью. Торговые ограничения против крупного поставщика сырьевых товаров обходятся дорого, поэтому ограничение импорта будет неэффективным.

- Растущие расходы на охрану правопорядка и оборону подорвут разумную налогово-бюджетную политику. Поддержание жесткой по-

литической системы требует большого и дорогостоящего административного аппарата.

- Если текущий цикл по росту ставок ФРС будет сдерживать инфляцию цен на сырьевые товары, устойчивость России к санкциям снизится.

- Полное воздействие санкций наступит постепенно.

В сложившихся обстоятельствах Правительство РФ должно стремиться обеспечить экономическую безопасность, создать необходимые условия для стабильной деятельности, устойчивости, конкурентоспособности рыночных субъектов. При необходимости разработать социально-экономические реформы, направленные на поддержку, защиту и развитие федерального и региональных бизнесов. Стоит подчеркнуть, что органам власти необходимо усилить методы стратегического планирования, аналитическую и прогнозную деятельность в сфере проблем экономической безопасности, а также предпринять меры для снижения своей зависимости от экспорта определенных товаров и услуг.

ЛИТЕРАТУРА

1. Russia Sanctions Dashboard // URL: <https://www.castellum.ai/russia-sanctions-dashboard>
2. Антисанкционные меры 2022-2023 (специальные экономические меры и меры, направленные на поддержку бизнеса и граждан) // Сайт системы Гарант // URL: <https://base.garant.ru/57750630/>
3. Барковский А.Н., Алабян С.С., Морозенкова О.В. Последствия западных санкций и ответных санкций РФ // Текст научной статьи по специальности «Экономика и бизнес» // Российский внешнеэкономический вестник. 2015.
4. Бауэр В.П. Экономическая безопасность и международные резервы Банка России // ЭКО. 2008. №9. С. 141-149.
5. Григорян Г. Р. Результативность применения экономических санкций против режима апартеида в ЮАР // Ученые записки Института Африки РАН. 2020. № 1(50). С. 48-58.
6. Дюженкова Н.В. Система критериев и показателей для оценки состояния экономической безопасности // Информационный бизнес в России / Сборник научных трудов по материалам научно-практического семинара. Тамбов: ТГТУ, 2001. С. 42
7. Как экономика России адаптировалась к санкциям и что ее ждет в новом году // Сайт РБК - URL: <https://www.rbc.ru/economics/04/01/2023/63a02e769a79471e00e74746>
8. Кузнецов Д. А., Руденко М. Н. Система индикаторов оценки экономической безопасности страны // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2015. № 23. С. 59-68.
9. Сайт Правительства России // Меры Правительства по повышению устойчивости экономики и поддержке граждан в условиях санкций - URL: http://government.ru/sanctions_measures/category/general/
10. Темпы роста ВВП (г/г) – список стран G20 - URL: <https://ru.tradingeconomics.com/country-list/gdp-annual-growth-rate>
11. Тимофеев И. Н. Санкции против Ирана: уроки для России в новых международных условиях / И. Н. Тимофеев, Ю. С. Соколышник, В. А. Морозов // Вестник Санкт-Петербургского университета. Международные отношения. 2022. Т. 15. № 4. С. 405-420.
12. Федеральная служба государственной статистики // Социально-экономическое положение России (январь 2023 год) - URL: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/osn-01-2023.pdf>

REFERENCES

1. Russia Sanctions Dashboard // URL: <https://www.castellum.ai/russia-sanctions-dashboard> (In English)
2. Antisankcionnye mery 2022-2023 (special'nye ekonomicheskie mery i mery, napravlennye na podderzhku biznesa i grazhdan) // Sajt sistemy Garant // URL: <https://base.garant.ru/57750630/> (In Russian)
3. Barkovskij A.N., Alabyan S.S., Morozenkova O.V. Posledstviya zapadnyh sankcij i otvetnyh sankcij RF // Tekst nauchnoj stat'i po special'nosti «Ekonomika i biznes» // Rossijskij vneshneekonomicheskij vestnik. 2015. (In Russian)
4. Bauer V.P. Ekonomicheskaya bezopasnost' i mezhdunarodnye rezervy Banka Rossii // EKO. 2008. №9. Pp. 141-149. (In Russian)
5. Grigoryan G. R. Rezul'tativnost' primeneniya ekonomicheskix sankcij protiv rezhima aparteyda v YUAR // Uchenye zapiski Instituta Afriki RAN. 2020. № 1(50). Pp. 48-58. (In Russian)
6. Dyuzhenkova N.V. Sistema kriteriev i pokazatelej dlya ocenki sostoyaniya ekonomicheskoy bezopasnosti // Informacionnyj biznes v Rossii / Sbornik nauchnyh trudov po materialam nauchno-prakticheskogo seminar. Tambov: TGTU, 2001. P. 42 (In Russian)
7. Kak ekonomika Rossii adaptirovalas' k sankcijam i chto ee zhdet v novom godu // Sajt RBK - URL: <https://www.rbc.ru/economics/04/01/2023/63a02e769a79471e00e74746> (In Russian)
8. Kuznecov D. A., Rudenko M. N. Sistema indikatorov ocenki ekonomicheskoy bezopasnosti strany // Nacional'nye interesy: prioritety i bezopasnost'. 2015. № 23. Pp. 59-68. (In Russian)
9. Sajt Pravitel'stva Rossii // Mery Pravitel'stva po povysheniyu ustojchivosti ekonomiki i podderzhke grazhdan v usloviyah sankcij - URL: http://government.ru/sanctions_measures/category/general/ (In Russian)

10. Tempy rosta VVP (g/g) – spisok stran G20 - URL: <https://ru.tradingeconomics.com/country-list/gdp-annual-growth-rate> (In Russian)
11. Timofeev I. N. Sankcii protiv Irana: uroki dlya Rossii v novyh mezhdunarodnyh usloviyah / I. N. Timofeev, YU. S. Sokol'shchik, V. A. Morozov // Vestnik Sankt-Peterburgskogo universiteta. Mezhdunarodnye otnosheniya. 2022. Vol. 15. № 4. Pp. 405-420. (In Russian)
12. Federal'naya sluzhba gosudarstvennoj statistiki // Social'no-ekonomicheskoe polozhenie Rossii (yanvar' 2023 god) - URL: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/osn-01-2023.pdf> (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Борисов Василий Евгеньевич – аспирант кафедры экономики, управления и информационных технологий, Московский инновационный университет, г. Москва
e-mail: moscow.priem@mail.ru

Borisov Vasily Evgenievich – Postgraduate Student of the Department of Economics, Management and Information Technology, Moscow Innovation University, Moscow
e-mail: moscow.priem@mail.ru

© Борисов В. Е.

УДК 656.078

ББК 65.37



Черникова О. А.

Черникова О. А.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Chernikova O. A.
Cand.Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Ланг В.В.
канд. экон. наук, доцент
г. Ставрополь

Lang V. V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ ТРАНСПОРТИРОВКИ И ХРАНЕНИЯ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ КАК ЭЛЕМЕНТА СЕРВИСНОЙ СФЕРЫ



ECONOMIC ASPECTS OF THE DEVELOPMENT OF THE TRANSPORTATION AND STORAGE INDUSTRY OF THE STAVROPOL TERRITORY AS AN ELEMENT OF THE SERVICE SECTOR

Аннотация: В статье рассматриваются современные проблемы и тенденции развития сферы транспортировки и хранения в Ставропольском крае, как одной из экономически и социально значимых сфер экономики, в условиях преодоления последствий пандемии и санкционного давления. Отрасль транспортировки и хранения, бесспорно относясь к сфере сервиса, оказывает огромное влияние на экономические, финансовые и социальные аспекты жизнедеятельности края. Ее доля в ВРП Ставропольского края составляет чуть менее 7%, в сфере сервиса – 11%, а в сервисной сфере обслуживания почти 18%. Следует отметить, что большинство авторов публикаций по данной тематике не рассматривают исследуемую отрасль как элемента сервисной сферы экономических систем не микро- и макроуровнях, их

внимание в основном сосредоточено на общих вопросах развития отрасли в целом или дифференцировано по видам транспорта, либо на воздействии определенных факторов (пандемии, санкций, цифровизации, глобализации) на ее функционирование, или же сервису, веб и программным комплексам как механизмам повышающим конкурентоспособность, улучшающим технологию и организацию транспортировочных процессов. За период исследования в отрасли наблюдается отрицательная регрессивная тенденция развития: сокращение объема грузоперевозок, персонала и количества организаций, при одновременном снижении размеров финансового результата и рентабельности, росте количества убыточных фирм. Предвидится дальнейшее усиление воздействия негативных факторов на развитие отрасли транспортировки

и хранения Ставропольского края, из-за увеличения расценок в системе Платон, нарушением логистических каналов с переориентацией их на Ближний Восток, Северную Африку и Израиль, изменениями в налоговом законодательстве, нестабильности внешнеэкономической ситуации и соответственно валютного курса, воздействующего на цены запчастей и ГСМ и др.

Ключевые слова: **транспортировка и хранение, сервис, грузоперевозки, основные финансово-экономические показатели отрасли транспортировки и хранения, Ставропольский край, объем грузоперевозок, грузооборот.**

Abstract: The article discusses current problems and development trends in the transportation and storage sector in the Stavropol Territory, as one of the economically and socially significant sectors of

the economy, in the context of overcoming the consequences of the pandemic and sanctions pressure. The transportation and storage industry, undoubtedly related to the service sector, has a huge impact on the economic, financial and social aspects of the life of the region. Its share in the GRP of the Stavropol Territory is slightly less than 7%, in the service sector - 11%, and in the service sector almost 18%. It should be noted that most authors of publications on this topic do not consider the industry under study as an element of the service sector of economic systems at non-micro and brand levels, their attention is mainly focused on general issues of the development of the industry as a whole or differentiated by modes of transport, or on the impact of certain factors (pandemic, sanctions, digitalization, globalization) on its functioning, or service, web and software systems as mechanisms to increase competitiveness, improve technology and organization of transportation processes. During the study period, the industry has seen a negative regressive trend of development: a reduction in the volume of cargo transportation, personnel and the number of organizations, while reducing the size of the financial result and profitability, and an increase in the number of unprofitable firms. Further strengthening of the impact of negative factors on the development of the transportation and storage industry of the Stavropol Territory is expected, due to an increase in prices in the Platon system, disruption of logistics channels with their reorientation to the Middle East, North Africa and Israel, changes in tax legislation, instability of the external economic situation and, accordingly, the currency exchange rate affecting the

prices of spare parts and fuels and lubricants, etc.

Keywords: *argo transportation, the main financial and economic indicators of the region's transportation industry, the volume of cargo transportation, cargo turnover.*

Введение.

Актуальность исследования тенденций развития отрасли транспортировки и хранения в Ставропольском крае обусловлена тем, что в современном общественном производстве благ и услуг практически не существует сфер где они бы, не были задействованы. В частности, грузоперевозки как один из ключевых элементов сервисной сферы Ставропольского края бесспорно оказывает огромное влияние как на комплексное развитие инфраструктуры в целом, так и бизнеса, и социально значимых объектов в частности.

Анализом динамики развития отрасли транспортировки и хранения Ставропольского края, как и причин на него влияющих, занимались многие ученые, следует отметить, что в настоящее время подобные исследования проводятся менее регулярно, не позволяя составить целостную картину, и при этом падает эффективность функционирования объекта исследования. Так же большинство авторов изучает отрасль транспортировки и хранения, не рассматривая ее как элемент сервисной сферы края.

Решение данной проблемы исследования позволит предлагать актуальные и результативные мероприятия для повышения эффективности развития отрасли транспортировки и хранения Ставропольского края как элемента сервисной сферы, позднее аккумулируемых в стратегию

развития.

Целью исследования является оценка динамики развития отрасли транспортировки и хранения Ставропольского края как элемента сервисной сферы. Ключевой задачей исследования выступает анализ динамики развития отрасли транспортировки и хранения Ставропольского края как элемента сервисной сферы, а также выявление основных тенденций и закономерностей этого процесса, и воздействующих на него факторов.

Анализ публикаций по проблематике исследования.

Результаты анализа основных публикаций по тематике исследования позволяет разделить их на несколько групп.

Первая группа публикаций посвящена в общем выявлению тенденций развития, преимуществ и недостатков в целом по стране, либо определенного вида транспорта, задействованного в отрасли транспортировки. Сысоенко М.В., Беленкова А.И. - преимуществ, недостатков и перспектив грузовых железнодорожных перевозок Россия-Китай [19], Лазич Ю.В., Попова И.Н. - автомобильных грузоперевозок в России [11], Григорьев Н.С., Зорова А.В., Барановский А.П., Романенко Ю.А. [2], а также Хорошавина Н.С., Морозова Е.К. изучают в целом проблемы грузоперевозок в стране [22], этому же посвящена обзорная статья в журнале «Автомобильные дороги» [4].

Можно выделить еще одну группу исследований в данной области, направленную на выявление влияния на отрасль транспортировки таких факторов как глобализация, пандемия, цифровизация. Жардемкызы С., Калекеева М. оценивают воздействие глобализации на авиагрузоперевозки [8], Кулешова Е.А., Кусков А.Н. характеризуют

влияние COVID-19 на грузоперевозки в России, а также обобщают ключевые транспортные тренды после пандемии [10], Тарарышкина Л.И., Сипайло Т.Ю. сосредотачиваются на направлениях внедрения и развития цифровизации в транспортной отрасли [20], Артамонова М.Ю., Землянкин Д.А. – цифровизации контейнерных железнодорожных перевозок [1].

Отсутствует подход анализирующий отрасль транспортировки и хранения как часть сервисной сферы в целом, и Ставропольского края в частности. В основном работы третьей группы публикаций, посвящены сервису как инструменту способствующему наращиванию эффективности рассматриваемой отрасли. Девятьева И.П., Шавкунова Е.С., Шавкунова И.С. считают развитие логистического сервиса драйвером транспортно-логистического рынка Кировской области [5], Толстухина М.В., Павлова Я.Ю. в Республике Марий Эл [21], Груздева Т.В., Сабитова М.В. инструментом усиления конкурентных позиций грузоперевозчиков [3].

Отдельная группа исследований уделяет внимание веб и онлайн-сервисам, программам и программным комплексам для оптимизации технологии, и организации транспортировки на различных видах транспорта [7, 9, 12, 13, 15, 16, 17, 18, 23]. И только малое количество трудов посвящено отрасли транспортировки как части сервисной сферы. Например, Дикунов С.А., Алексеев А.В., Егоров Д.А. рассматривают становление и развитие транспортно-логистического сервиса Ставропольского

края с позиции основных рисков (угроз), внося предложения по их нивелированию [6], а Мякишев В.С. поводит оценку состояния и перспектив развития грузового автотранспорта Ставропольского края, отмечая такие основные тенденции как падение объемов перевозок и достаточно сложное финансовое положение участников данного рынка [14].

Таким образом, публикациях, посвященных развитию отрасли транспортировки и хранения, практически отсутствуют работы, рассматривающие отрасль транспортировки и хранения как элемента сервисной сферы страны, и Ставропольского края.

Методы и методология.

Методология исследования базируется на общенаучных методах в рамках сравнительного, логического и статистического анализа, применялись описательный метод, включающий приемы интерпретации, сопоставления и обобщения; помимо этого, синтез, дедукция и индукция, научная абстракция, контент-анализ, эмпирические методы, а также специальные методы: структурно-аналитический, ретроспективный.

В ходе исследования анализировались данные краевых статистических и отраслевых статистических сборников, за период 2016-2020гг., а также труды отечественных ученых. Необходимо отметить такой фактор, влияющий на результаты исследования как не полнота информации за ряд лет, представленная в данных официальных источниках, а также тот факт, что, не смотря на социально-экономическую значимость отрасли транспор-

тировки она не отделена от сферы хранения, и показатели по ней приводятся единой строкой даже в отраслевых статистических сборниках.

Результаты исследования.

Вклад сферы транспортировки и хранения в ВРП Ставропольского края к 2019г. возрос на 27,2% составив в абсолютном выражении 57,12 млрд. руб. (табл. 1).

Доля в ВРП края отрасли транспортировки и хранения, свидетельствующая также о ее месте в сфере услуг за период с 2016 по 2019г. не значительно возросла до уровня 6,9%. Данная тенденция в целом объясняется динамикой значения индекса тарифов на грузовые перевозки, которое превышало уровень предшествующего года только в 2017г. (138,6%), в 2020г. оно составляло 80,4%, что меньше уровня 2016г. на 6,9%, а также существующей экономической ситуацией и внутренними проблемами отрасли.

Следует отметить существенное сокращение количества организаций, функционирующих в сфере транспортировки и хранения на 30,1%, в связи с чем в 2020г. осталось 1400 организаций.

В период 2018-2020гг. в Ставропольском крае сократилось количество организаций сухопутного и трубопроводного транспорта до 643 (на 8,4%). Непосредственно в структуре сферы сервиса края доля отрасли транспортировки и хранения (по ВРП) за период исследования не значительно возросла на 0,1% (табл. 2). Наибольший удельный вес анализируемой отрасли наблюдался в 2017г. - 11,37%.

Таблица 1 - Основные показатели функционирования отрасли транспортировки и хранения в Ставропольском крае [23, 27]

Показатели	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	Изменение (-,+)	Темп роста, %
ВРП в сфере транспортировки и хранения, млн. руб.	44888,7	50753,5	54122,8	57119,5	...*	12230,8	127,2
Доля сферы транспортировки и хранения в ВРП, %	6,3	6,9	6,9	6,9	...*	0,6	109,5
Индекс тарифов на грузовые перевозки, % к предыдущему году	87,3	138,6	84,7	99,2	80,4	-6,9	92,1
Количество организаций в сфере транспортировки и хранения, ед.	2004	2007	1609	1505	1400	-604	69,9
в т.ч. организации сухопутного и трубопроводного транспорта, ед.	...*	...*	702	677	643	-59	91,6

* Данные официальной статистики отсутствуют.

Таблица 2 - Доля отрасли транспортировки и хранения в сфере сервиса (по ВРП) Ставропольском крае [23, 27]

Отрасли сферы сервиса	2016	2017	2018	2019	Изменение (-,+)
Электроэнергия, газ, пар; воздух	7,04	7,15	7,22	6,40	-0,64
Водоснабжение и отведение, сбор и утилизация отходов, ликвидация загрязнений	1,30	1,36	1,36	1,33	0,03
Строительство	9,16	10,14	10,31	11,58	2,42
Торговля; ремонт автотранспорта	23,95	24,37	23,52	23,39	-0,56
Транспортировка и хранение	10,90	11,37	11,31	11,00	0,10
Гостиницы и общепит	3,79	3,54	3,40	3,60	-0,19
Информация и связь	3,91	3,63	3,79	3,54	-0,37
Финансы и страхование	0,40	0,31	0,10	0,34	-0,06
Административные и сопутствующие доп. услуги	2,35	2,00	1,88	1,76	-0,58
Госуправление, безопасность; обеспечение	16,74	15,37	15,19	15,30	-1,44
Образование	6,24	6,32	6,47	6,41	0,17
Здравоохранения и соц. услуги	12,08	12,15	13,26	13,25	1,17
Культура, спорт, досуг и развлечения	1,24	1,31	1,23	1,12	-0,11
Прочие соц. услуги	0,92	0,98	0,96	0,97	0,06
Итого	100,00	100,00	100,00	100,00	0,00

Наряду с торговлей, госуправлением, социальными услугами, здравоохранением, социальным обеспечением и строительством отрасль транспортировки и хранения входит в пятерку основных в сфере сервиса, вносящих наибольший вклад в создание ВРП края. При рассмотрении доли отрасли транспортировки и хранения в структуре сервисной сферы обслуживания Ставропольского края (по ВРП) наблюдается последовательный рост к 2018г. до 18,53%, и

снижение в 2019г. до 17,98% (табл. 3). Среди снижающихся удельных весов различных отраслей сервисной сферы обслуживания наименьший сокращение у отрасли транспортировки и хранения (0,05%).

Таблица 3 - Доля отрасли транспортировки и хранения в сервисной сфере обслуживания (по ВРП) Ставропольского края [23, 27]

Отрасли сервисной сферы обслуживания	2016	2017	2018	2019	Изменение (-,+)
Электроэнергия, газ, пар; воздух	11,65	11,55	11,84	10,47	-1,18
Водоснабжение и отведение, сбор и утилизация отходов, ликвидация загрязнений	2,15	2,19	2,23	2,18	0,03
Строительство	15,16	16,39	16,90	18,93	3,77
Торговля; ремонт автотранспорта	39,62	39,39	38,56	38,23	-1,39
Транспортировка и хранение	18,03	18,37	18,53	17,98	-0,05
Гостиницы и общепит	6,27	5,72	5,57	5,88	-0,39
Информация и связь	6,47	5,87	6,21	5,79	-0,68
Финансы и страхование	0,66	0,50	0,16	0,56	-0,10
Итого	100,00	100,00	100,00	100,00	0,00

Таблица 4 - Финансово-экономические показатели отрасли деятельности отрасли транспортировки и хранения в Ставропольском крае [23, 27]

Показатели	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	Изменение (-,+)	Темп роста, %
Сальдированный финансовый результат организаций в сфере транспортировки и хранения, млн. руб.	1419	2241	2299	3336	1227	-192	86,5
в т.ч. сухопутного и трубопроводного транспорта, млн. руб.	...*	958	620	1458	717	-241	74,8
Оборот малых предприятий в сфере транспортировки и хранения, млн. руб.	11397,2	12854,3	16755,8	11801,2	15692,3	4295,1	137,7
Доля убыточных организаций в сфере транспортировки и хранения, %	23,7	22,1	23,0	19,2	55,3	31,6	233,3
в т.ч. сухопутного и трубопроводного транспорта, %	...*	24,8	26,9	21,5	50,0	25,2	201,6
Рентабельность организаций в сфере транспортировки и хранения, %	5,5	6,3	4,1	6,9	4,3	-1,2	78,2
в т.ч. сухопутного и трубопроводного транспорта, %	...*	4,0	2,4	5,2	3,8	-0,2	95,0
Инвестиции в основной капитал в сфере транспортировки и хранения, млн. руб.	7112,8	4130,7	8481,9	4646,8	7590,3	477,5	106,7
в т.ч. сухопутного и трубопроводного транспорта, млн. руб.	...*	2414,7	7481,0	2872,5	2799,1	384,4	115,9

* Данные официальной статистики отсутствуют.

Сальдированный финансовый результат организаций сферы транспортировки и хранения в Ставропольском крае в 2020г. по сравнению с 2016г. сократился на 13,5% составив 1227 млн. руб. (табл. 4).

При этом сальдированный финансовый результат организаций сухопутного и трубопроводного транспорта края в 2020г. по сравнению с 2017г. уменьшился на 241 млн. руб. (или на 25,5%) достигнув значения 717 млн. руб.

Оборот малых предприятий в сфере транспортировки и хранения в Ставропольском крае за рассматриваемый период возрос на 37,7% и составил 15692,3 млн. руб. в 2020г.

В Ставропольском крае в 2,3 раза увеличилась доля убы-

точных организаций в сфере транспортировки и хранения, достигнув в 2020г. 55,3%. Чуть ниже значение данного показателя в сегменте организаций сухопутного и трубопроводного транспорта – 50%.

Рентабельность организаций в сфере транспортировки и хранения снизилась на 1,2% до уровня 4,3%, а у организаций сухопутного и трубопроводного транспорта до 3,8%.

По сравнению с 2016г. объем инвестиций в основной капитал в сфере транспортировки и хранения в Ставропольском крае возрос на 6,7% до 7590,3 млн. руб. (или 477,5 млн. руб. в абсолютном выражении), и на 15,9% до 2799,1 млн. руб. у организаций сухопутного и трубопроводного транспорта. Но,

как показывает анализ других финансово-экономических показателей, эта тенденция не дает положительный синергетический толчок развитию отрасли.

Число занятых в сфере транспортировки и хранения в Ставропольском крае к 2019г. составило 87 тыс. чел., что в 2,6 раза выше уровня 2017г. (табл. 5).

Среднесписочная численность малых предприятий в сфере транспортировки и хранения к 2020г. уменьшилась на 32,2% составив 4 тыс. чел.

Среднемесячная номинальная зарплата в данной сфере в Ставропольском крае за анализируемый период возросла в 1,4 раза до 38,54 тыс. руб. в 2020г.

Таблица 5 – Динамика занятости и оплаты труда в сфере транспортировки и хранения Ставропольского края [23, 27]

Показатели	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	Изменение (-,+)	Темп роста, %
Число занятых в сфере транспортировки и хранения, тыс. чел.	33,5	78,4	82,9	87,0	...*	53,5	259,7
Среднесписочная численность малых предприятий в сфере транспортировки и хранения, тыс. чел.	5,9	5,2	4,9	4,5	4,0	-1,9	67,8
Среднемесячная номинальная зарплата в сфере транспортировки и хранения, тыс. руб.	26,98	30,66	33,78	35,42	38,54	11,56	142,8

* Данные официальной статистики отсутствуют.

Таблица 6 – Грузоперевозки в Ставропольском крае по видам транспорта общего пользования, тыс. т [23, 27]

Показатели	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	Изменение (-,+)	Темп роста, %
Транспорт – всего,	11297,2	11104,2	10829,2	10787,0	9393,6	-1903,6	83,1
в т.ч. железнодорожный	7253,5	7378,3	6523,8	6123,3	5399,3	-1854,2	74,4
автомобильный	4043,7	3725,9	4305,4	4663,7	3994,3	-49,4	98,8

Таблица 7 – Грузооборот в Ставропольском крае по видам транспорта общего пользования, млн.т. км [23, 27]

Показатели	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	Изменение (-,+)	Темп роста, %
Транспорт – всего,	4182,8	5369,9	5645,2	...*	...*	1462,4	135,0
в т.ч. железнодорожный	3390,8	4247,7	4328,8	...*	...*	938	127,7
автомобильный	792,0	1122,2	1316,4	1966,6	1344,9	552,9	169,8
Грузооборот транспорта, % к предыдущему году	128,4	105,1	...*	...*	...*	-23,3	81,9

* Данные официальной статистики отсутствуют.

К 2020г. объем грузоперевозок в Ставропольском крае сократился на 1903,6 тыс. т (на 16,9%) составив 9393,6 тыс. т (табл. 6).

При этом объем грузоперевозок по железнодорожному транспорту снизился еще более значительно на 25,6% (на 1854,2 тыс. т) до 5399,3 тыс. т, а по автомобильному на 1,2% (на 49,4 тыс. т) до 3994,3 тыс. т.

В целом грузооборот в Ставропольском крае в 2018г. возрос на 35% по сравнению с 2016г. составив 5645,2 млнт. км, а на железнодорожном транспорте на 27,7% до 4328,8 млнт. км (табл. 7). Данные по

ряду показателей за 2019-2020гг. в официальных статистических сборниках отсутствуют. Грузооборот автомобильного транспорта в крае за 5 лет увеличился в 1,7 раза достигнув 1344,9 млнт. км в 2020г.

Более 75% перевозчиков в Ставропольском крае предоставляют оказывают услуги грузоперевозок на не специализированном автотранспорте (обычных грузовиках), используя его для транспортировки урожая, стройматериалов, полезных ископаемых и т.д. В сфере грузовых автоперевозок в Ставропольском крае существует проблема не-

добросовестного посредничества, проявляющаяся в передаче заказов без официального оформления и на уровне или ниже себестоимости маршрутов, несвоевременной оплате услуг (с задержками до 1,5 месяцев) или исчезновении фирм-заказчиков, которая с одной стороны, как раз-таки отрицательно влияет на финансовые результаты организаций-перевозчиков, а с другой на пополнение краевого бюджета. Для борьбы с данной проблемой правительство с прошлого года начало в экспериментальном порядке внедрять электронные накладные [11].

Таблица 8 - Структура грузоперевозок железнодорожным транспортом в Ставропольском крае, % [23, 27]

Показатели	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	Изменение (-,+)	Темп роста, %
Отправление грузов - всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	x	x
в т.ч. нефтяные грузы	18,1	17,2	19,1	18,4	19,3	1,2	106,6
черные металлы	0,0	0,1	0,5	0,3	0,4	0,4	100,0
химические и минеральные удобрения	27,8	25,1	31,6	35,3	39,7	11,9	142,8
зерно и продукты перемола	44,3	48,6	38,9	35,2	28,8	-15,5	65,0
прочие грузы	9,8	9,0	9,9	10,8	11,8	2	120,4

Структура грузоперевозок железнодорожным транспортом в Ставропольском крае за период исследования претерпела изменения, и, если в 2016г. наибольший удельный вес приходился на зерно и продукты перемола (44,3%), то в 2020г. их доля снизилась до 28,8% (на 15,5%). В отчетном году наибольший удельный вес в грузоперевозках данным видом транспорта стали занимать химические и минеральные удобрения (39,7%). Доля нефтяных грузов при использовании железнодорожной транспортировки возросла в Ставропольском крае в 2020г. на 1,2% до уровня 19,3%, черных металлов на 0,4%, прочих грузов на 2% до 11,8%.

Выводы.

Таким образом, к наиболее значимым отрицательным тен-

денциям в развитии грузоперевозок в Ставропольском крае за рассмотренный период относятся такие как снижение объема грузоперевозок на 16,9% (данная устойчивая тенденция наблюдается с 2018г. по всем видам транспорта), сокращение среднесписочной численности малых предприятий в сфере транспортировки и хранения на 32,2%, уменьшение размера сальдированного финансового результата организаций отрасли на 13,5%, резкий рост доли убыточных организаций в 2,3 раза при ухудшении рентабельности деятельности на 21,8%, падение количества организаций в отрасли на 30,1%. При подведении результатов деятельности за 2021-2022гг. данная ситуация усугубится отменой ЕНВД, платежами в

системе Платон, ростом цен на запчасти и ГСМ, нарушением логистических цепочек.

При этом следует обратить внимание на основные направления изменений происходящих в сфере грузоперевозок. С момента начала пандемии происходит смешение приоритетов от железнодорожного транспорта к автомобильному, что связано с возрастающими доставками для интернет-магазинов и прочих онлайн-сервисов, которые осуществляются методом доставки «сборных грузов», также растет популярность доставок «от двери до двери». Обороты подобных грузоперевозок возрастают на 20-30% ежегодно [21].

Одновременно с этим усиливающее в настоящее время санкционное давление (огра-

ничения для российских судов в европейских портах) с одной стороны разрывает устоявшиеся хозяйственные связи прерывая или изменяя грузопотоки, что ведет к снижению эффективности деятельности, с другой как раз способствует перенаправлению потоков на автомобильный и железнодорожный виды транспорт.

По прогнозам Института экономики и развития транспорта, экспорт через южные порты страны будет неуклонно расти, поэтому РЖД модернизирует своё хозяйство в регионе.

Перестраиванию логистических цепочек с участием железнодорожного транспорта и дальнейшему развитию внешнеэкономических связей Ставрополя в условиях санкций 2022г. уделяют губернатор и Правительство края. Из-за смещения экспортно-импортных потоков в сторону востока оперативно налаживаются хозяйственные связи с Ближним Востоком, Северной Африкой, Израилем [22].

По прогнозам Института экономики и развития транспорта, экспорт через южные порты страны будет неуклонно расти, поэтому

РЖД модернизирует своё хозяйство в регионе. В 2021 году на обновление инфраструктуры Северо-Кавказской железной дороги направлено около 31 млрд. руб., в т. ч. 13 млрд. - на строительство вторых путей по направлению к портам Азово-Черноморского бассейна [10].

За последние три года в регионе были построены 240 км вторых путей, планируется перевод железнодорожных линий с постоянного на переменный ток, расширяется география движения контейнерных поездов, осуществляется переход с тепловозов на электровагоны, что способствует сокращению времени и увеличению массы поездов, при повышении экологичности грузоперевозок.

Активно развиваются электронные сервисы СКЖД: в настоящее время 85% отправок грузов оформляется дистанционно, открыт сервис оперативного планирования погрузки сроком до 10 дней, обновлено программное обеспечение автоматизированной системы ЭТРАН, благодаря чему ею теперь можно пользоваться даже на мобильных устройствах.

Бесспорно, необходима более детальная проработка и представление данных со стороны краевых статистических органов и включение отдельно транспортировки и хранения, вместе с тем выделение пассажирских и грузоперевозок, это будет способствовать проведению в дальнейшем более детальных и дифференцированных исследований, повысит качество анализа, позволит разрабатывать пути повышения эффективности отрасли транспортировки и хранения, и сферы сервиса в целом.

Таким образом, учитывая социально-экономическую значимость отрасли транспортировки, и в частности грузоперевозок в сложившейся обстановке, когда на пандемические последствия наложились санкционные ограничения, следует более форсированными темпами реализовывать утвержденную стратегию развития (до 2030 года) транспортного комплекса Ставропольского края, параллельно корректируя ее и соотнося с современными реалиями, с учетом обозначенных проблемных моментов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Артамонова М.Ю., Землянкин Д.А. Цифровизация контейнерных перевозок на железнодорожном транспорте как новый этап развития логистики в России // *Научные проблемы водного транспорта*. 2020. № 65. С. 89-99. DOI: 10.37890/jwt.vi65.131.
2. Григорьев Н.С., Зорова А.В., Барановский А.П., Романенко Ю.А. Проблемы грузоперевозок в России // *Реформы в России и проблемы управления – 2019* /Сб. науч. ст. по мат. 34-й всерос. науч. конференции молодых ученых. Москва: ГУУ. 2019. С. 174-176.
3. Груздева Т.В., Сабитова М.В. Возможности усиления конкурентных позиций логистической компании за счет сервиса // *Актуальные проблемы науки и техники: Сб. науч. ст. по мат. I Межвузовской науч.-тех. конф. с междунар. участием, посвященной 75-летию Победы в ВОВ и 100-летию начала производства авиационной техники в городе Сарапуле*. Ижевск: Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашникова. 2020. С. 505-508.
4. Грузоперевозки в России - текущая ситуация и поиск решений // *Автомобильные дороги*. 2022. № 4 (1085). С. 8.
5. Девятьярова И.П., Шавкунова Е.С., Шавкунова И.С. Развитие логистического сервиса в Кировской области // *Человек, общество и культура в XXI веке*./Сб. науч. ст. по мат. междунар. науч.-практ. конф. Белгород: ООО «Агентство перспективных научных исследований». 2017. С. 39-42.

6. Дикунов С.А., Алексеев А.В., Егоров Д.А. Становление и развитие рынка транспортно-логистического сервиса // Научный вестник Вольского военного института материального обеспечения: военно-научный журнал. 2016. № 2 (38). С. 69-74.
7. Жабаяев Т.Р. Реализация веб сервиса информационной системы автоматизации грузоперевозок // Междисциплинарные исследования /Электр. сб. ст. по мат. XLIV студ. Междунар. науч.-практ. конф. Новосибирск: Ассоциация научных сотрудников «Сибирская академическая книга». 2018. С. 65-70.
8. Жардемкызы С., Калекеева М. Влияние глобализации на авиагрузоперевозки // Вестник Донецкой академии автомобильного транспорта. 2021. №2. С. 21-23.
9. Жолобова О.И., Жолобов Д.А. Информационная поддержка решения задач транспортировки грузов автомобильным транспортом // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Управление, вычислительная техника и информатика. 2016. № 1. С. 26-31.
10. Исакова Е. Пути в порты удвоят. Что экспортируют по Северо-Кавказской железной дороге? // NEWS. - URL: <https://news.myseldon.com/ru/news/index/249413697>
11. Куда катится рынок грузоперевозок Ставрополя // News Tracker.- URL: <https://newstracker.ru/article/general/06-08-2021/kuda-katitsya-rynok-gruzoperevozok-stavropolya>
12. Кулешова Е.А., Кусков А.Н. Влияние COVID-19 на грузоперевозки России. Транспортные тренды после пандемии // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. 12-2(70). С. 63-66.
13. Лазич Ю.В., Попова И.Н. Тенденции развития отрасли автомобильных грузоперевозок в России // Beneficium. 2020. № 4 (37). С. 19-27.
14. Лединин К.А., Пермьяков В.В. Исследование и совершенствование организации перевозки грузов для предприятия ООО «СКЛАД-СЕРВИС» // Актуальные проблемы современной науки. 2015. № 4 (83). С. 185-187.
15. Михайлов Т.И. Онлайн-сервисы грузоперевозок // Молодой ученый. 2016. № 1 (105). С. 928-929.
16. Мякишев В.С. Оценка современного состояния и перспективы развития грузового автомобильного транспорта в Ставропольском крае // Региональная экономика: теория и практика. 2007. № 13. С. 122-126.
17. Пантелеев В.И., Швалов П.Г. Эволюция виртуальных сервисов грузоперевозок в России // Логистика - евразийский мост /Сб. науч. ст. по мат. XI междунар. науч.-практ. конф. Красноярск: Красноярский государственный аграрный университет. 2016. С. 197-201.
18. Пацук Е.Б., Пацук О.В., Сорокина О.Н. Проблема логистических онлайн-сервисов в России // Молодежь. Общество. Современная наука, техника и инновации. 2015. № 14. С. 147-149.
19. Савинская Д.Н., Кочкарова П.А., Дунская Л.К. Web-сервис для организации частных перевозок как способ снижения загруженности дорожного трафика // Современная экономика: проблемы и решения. 2020. № 9 (129). С. 103-113.
20. Самаль А.Д., Пацей Н.В. Мультиагентность архитектуры SAAS-решения на примере реализации сервиса перевозок // Профессиональные коммуникации в научной среде - фактор обеспечения качества исследований/ Сб. науч. ст. по мат. всерос. науч.-практ. конф. Москва: Издательство «Поро». 2018. С. 40-42.
21. Слинко Ю. Работа в убыток: Ставропольский рынок грузоперевозок захватили посредники // ATI.SU. - URL: <https://news.ati.su/article/2018/11/13/rabota-v-ubytok-stavropolskij-rynok-gruzoperevozok-zahvatili-posredniki-345600/>
22. Ставрополье начинает перестраивать логистические цепочки грузоперевозок // Пресс-центр Губернатора Ставропольского края Владимиров В.В. - URL: <https://www.gubernator.stavkrai.ru/press-center/news/item/13396-gubernator-vladimirov-stavropole-nachinaet-perestraivat-logisticheskie-tsepochki-gruzoperevozok.html>
23. Ставропольский край в цифрах. 2021: крат.стат. сб. / Северо-Кавказстат. – Ставрополь, 2021 – 88 с.
24. Сысоенко М.В., Беленкова А.И. Преимущества, недостатки и перспективы развития рынка грузоперевозок из Китая в Россию с помощью прямого железнодорожного сообщения // E-SCIO. 2022. № 2 (65). С. 434-440.
25. Тарарышкина Л.И., Сипайло Т.Ю. Цифровизация как преобразование транспортной отрасли и таможенного регулирования на таможенной территории Евразийского экономического союза // Актуальные проблемы теории и практики таможенного дела в условиях международной экономической интеграции /Сб. науч. ст. по мат. II междунар. науч.-практ. конф. Минск:

Белорусский государственный университет. 2020. С. 246-250.

26. Толстухина М.В., Павлова Я.Ю. Региональный рынок предприятий логистического сервиса в Республике Марий Эл // Приоритетные и перспективные направления научно-технического развития Российской Федерации / Сб. науч. ст. по мат. II всеросс. науч.-практ. конф. Москва: ГУУ. 2019. С. 250-252.

27. Транспорт и связь в Ставропольском крае за 2016-2020 годы: стат.сб. / Северо-Кавказстат. - Ставрополь, 2021. 36 с.

28. Хорошавина Н.С., Морозова Е.К. Проблемы и перспективы развития рынка грузоперевозок в России // Основные направления инновационного развития промышленности на современном этапе / Сб. науч. ст. по мат. междунар. науч.-практ. конф. Москва: ООО «Научный консультант». 2018. С. 259-264.

29. Цыдыпова Е.Г. Структура web-сервиса учета грузоперевозок транспортной компании ООО «ЯТЭК» // Молодой ученый. 2018. № 12 (198). С. 26-29.

REFERENCES

1. Artamonova M.YU., Zemlyankin D.A. Cifrovizaciya kontejnernih perevozok na zheleznodorozhnom transporte kak novyj etap razvitiya logistiki v Rossii // Nauchnye problemy vodnogo transporta. 2020. № 65. Pp. 89-99. DOI: 10.37890/jwt.vi65.131. (In Russian)
2. Grigor'ev N.S., Zorova A.V., Baranovskij A.P., Romanenko YU.A. Problemy грузоперевозок в России // Reformy v Rossii i problemy upravleniya – 2019 /Sb. nauch. st. po mat. 34-j vseros. nauch. konferencii molodyh uchenyh. Moskva: GUU. 2019. Pp. 174-176. (In Russian)
3. Gruzdeva T.V., Sabitova M.V. Vozmozhnosti usileniya konkurentnyh pozicij logisticheskoy kompanii za schet servisa // Aktual'nye problemy nauki i tekhniki: Sb. nauch. st. po mat. I Mezhvuzovskoj nauch.-tekhn. konf. s mezhdunar. uchastiem, posvyashchennoj 75-letiyu Pobedy v VOV i 100-letiyu nachala proizvodstva aviacionnoj tekhniki v gorode Sarapule. Izhevsk: Izhevskij gosudarstvennyj tekhnicheskij universitet imeni M.T. Kalashnikova. 2020. Pp. 505-508. (In Russian)
4. Грузоперевозки в России - текучая ситуация и поиск решений // Автомобильные дороги. 2022. № 4 (1085). P. 8. (In Russian)
5. Devet'yarova I.P., SHavkunova E.S., SHavkunova I.S. Razvitie logisticheskogo servisa v Kirovskoj oblasti // Chelovek, obshchestvo i kul'tura v XXI veke./Sb. nauch. st. po mat. mezhdunar. nauch.-prakt. konf. Belgorod: ООО «Agentstvo perspektivnyh nauchnyh issledovanij». 2017. Pp. 39-42. (In Russian)
6. Dikunov S.A., Alekseev A.V., Egorov D.A. Stanovlenie i razvitie rynka transportno-logisticheskogo servisa // Nauchnyj vestnik Vol'skogo voennogo instituta material'nogo obespecheniya: voenno-nauchnyj zhurnal. 2016. № 2 (38). Pp. 69-74. (In Russian)
7. Zhabaev T.R. Realizaciya veb servisa informacionnoj sistemy avtomatizacii грузоперевозок // Mezhdisciplinarnye issledovaniya /Elektr. sb. st. po mat. XLIV stud. Mezhdunar. nauch.-prakt. konf. Novosibirsk: Associaciya nauchnyh sotrudnikov «Sibirskaya akademicheskaya kniga». 2018. Pp. 65-70. (In Russian)
8. Zhardemkyzy S., Kalekeeva M. Vliyanie globalizacii na aviagрузоперевозки // Vestnik Doneckoj akademii avtomobil'nogo transporta. 2021. №2. Pp. 21-23. (In Russian)
9. Zholobova O.I., Zholobov D.A. Informacionnaya podderzhka resheniya zadach transportirovki грузов avtomobil'nym transportom // Vestnik Astrahanskogo gosudarstvennogo tekhnicheskogo universiteta. Seriya: Upravlenie, vychislitel'naya tekhnika i informatika. 2016. № 1. Pp. 26-31. (In Russian)
10. Isakova E. Puti v porty udvoyat. CHto eksportiruyut po Severo-Kavkazskoj zheleznoj doroge? // NEWS. - URL: <https://news.myseldon.com/ru/news/index/249413697>(In Russian)
11. Kuda katitsya rynek грузоперевозок Stavropol'ya // News Tracker.- URL: <https://newstracker.ru/article/general/06-08-2021/kuda-katitsya-rynek-gruzoperevozok-stavropol'ya>(In Russian)
12. Kuleshova E.A., Kuskov A.N. Vliyanie COVID-19 na грузоперевозки Rossii. Transportnye trendy posle pandemii // Ekonomika i biznes: teoriya i praktika. 2020. 12-2(70). S. 63-66.
13. Lazich YU.V., Popova I.N. Tendencii razvitiya otrasli avtomobil'nyh грузоперевозок в России //

Beneficium. 2020. № 4 (37). Pp. 19-27. (In Russian)

14. Ledinin K.A., Permyakov V.V. *Issledovanie i sovershenstvovanie organizacii perevozki грузов dlya predpriyatiya OOO «SKLAD-SERVIS» // Aktual'nye problemy sovremennoj nauki. 2015. № 4 (83). Pp. 185-187. (In Russian)*

15. Mihajlov T.I. *Onlajn-servisy грузоперевозок // Molodoj uchenyj. 2016. № 1 (105). Pp. 928-929. (In Russian)*

16. Myakishev V.S. *Ocenka sovremennogo sostoyaniya i perspektivy razvitiya грузового avtomobil'nogo transporta v Stavropol'skom krae // Regional'naya ekonomika: teoriya i praktika. 2007. № 13. Pp. 122-126. (In Russian)*

17. Panteleev V.I., SHvalov P.G. *Evolyuciya virtual'nyh servisov грузоперевозок v Rossii // Logistika - evrazijskij most /Sb. nauch. st. po mat. II mezhdunar. nauch.-prakt. konf. Krasnoyarsk: Krasnoyarskij gosudarstvennyj agrarnyj universitet. 2016. Pp. 197-201. (In Russian)*

18. Pacuk E.B., Pacuk O.V., Sorokina O.N. *Problema logisticheskikh onlajn-servisov v Rossii // Molodezh'. Obshchestvo. Sovremennaya nauka, tekhnika i innovacii. 2015. № 14. Pp. 147-149. (In Russian)*

19. Savinskaya D.N., Kochkarova P.A., Dunskey L.K. *Web-servis dlya organizacii chastnyh перевозок kak sposob snizheniya zagruzhennosti dorozhnogo trafika // Sovremennaya ekonomika: problemy i resheniya. 2020. № 9 (129). Pp. 103-113. (In Russian)*

20. Samal' A.D., Pacej N.V. *Mul'titenantnost' arhitektury SAAS-resheniya na primere realizacii servisa перевозок // Professional'nye kommunikacii v nauchnoj srede - faktor obespecheniya kachestva issledovanij /Sb. nauch. st. po mat. vseros. nauch.-prakt. konf. Moskva: Izdatel'stvo «Pero». 2018. Pp. 40-42. (In Russian)*

21. Slin'ko YU. *Rabota v ubyток: Stavropol'skij rynek грузоперевозок zahvatili posredniki // ATI.SU. - URL: <https://news.ati.su/article/2018/11/13/rabota-v-ubytok-stavropolskij-rynek-gruzoperevozok-zahvatili-posredniki-345600/> (In Russian)*

22. *Stavropol'e nachinaet perestraivat' logisticheskie cepochki грузоперевозок // Press-centr Gubernatora Stavropol'skogo kraja Vladimirova V.V. - URL: <https://www.gubernator.stavkrai.ru/press-center/news/item/13396-gubernator-vladimirov-stavropole-nachinaet-perestraivat-logisticheskie-tsepochki-gruzoperevozok.html> (In Russian)*

23. *Stavropol'skij kraj v cifrah. 2021: krat.stat. sb. / Severo-Kavkazstat. - Stavropol', 2021 - 88 p. (In Russian)*

24. Sysoenko M.V., Belenkova A.I. *Preimushchestva, nedostatki i perspektivy razvitiya rynka грузоперевозок iz Kitaya v Rossiyu s pomoshch'yu pryamogo zheleznodorozhnogo soobshcheniya // E-SCIO. 2022. № 2 (65). Pp. 434-440. (In Russian)*

25. Tararyshkina L.I., Sipajlo T.YU. *Cifrovizaciya kak preobrazovanie transportnoj otrasli i tamozhennogo regulirovaniya na tamozhennoj territorii Evrazijskogo ekonomicheskogo soyuza // Aktual'nye problemy teorii i praktiki tamozhennogo dela v usloviyah mezhdunarodnoj ekonomicheskoy integracii /Sb. nauch. st. po mat. II mezhdunar. nauch.-prakt. konf. Minsk: Belorusskij gosudarstvennyj universitet. 2020. Pp. 246-250. (In Russian)*

26. Tolstuhina M.V., Pavlova YA.YU. *Regional'nyj rynek predpriyatij logisticheskogo servisa v Respublike Marij El // Prioritetnye i perspektivnye napravleniya nauchno-tekhnicheskogo razvitiya Rossijskoj Federacii / Sb. nauch. st. po mat. II vseross. nauch.-prakt. konf. Moskva: GUU. 2019. Pp. 250-252. (In Russian)*

27. *Transport i svyaz' v Stavropol'skom krae za 2016-2020 gody: stat.sb. / Severo-Kavkazstat. - Stavropol', 2021. 36 p. (In Russian)*

28. Horoshavina N.S., Morozova E.K. *Problemy i perspektivy razvitiya rynka грузоперевозок v Rossii // Osnovnye napravleniya innovacionnogo razvitiya promyshlennosti na sovremennom etape /Sb. nauch. st. po mat. mezhdunar. nauch.-prakt. konf. Moskva: OOO «Nauchnyj konsul'tant». 2018. Pp. 259-264. (In Russian)*

29. Cydypova E.G. *Struktura web-servisa ucheta грузоперевозок transportnoj kompanii OOO «YATEK» // Molodoj uchenyj. 2018. № 12 (198). Pp. 26-29. (In Russian)*

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Черникова Ольга Александровна – кандидат экономических наук, доцент кафедры региональной экономики, Филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «МИРЭА – Российский технологический университет» в г. Ставрополе, г. Ставрополь
e-mail: south.cherry@mail.ru

Chernikova Olga Aleksandrovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Regional Economics, Branch of the Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education “MIREA – Russian Technological University” in Stavropol, Stavropol
e-mail: south.cherry@mail.ru

Ланг Виталий Валерьевич – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и управления, Институт Дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь
e-mail: vitlang@yandex.ru

Lang Vitaly Valeryevich – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economics and Management, Institute of Friendship of the Peoples of the Caucasus, Stavropol
e-mail: vitlang@yandex.ru

© Черникова О. А., Ланг В.В.

УДК 336.22

ББК 65.261.1



Касаткина Г.М.

Касаткина Г.М.
старший преподаватель,
г. Иркутск

Kasatkina G.M.
Senior Lecturer,
Irkutsk

НАЛОГ НА ИМУЩЕСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В ДОХОДАХ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ

THE TAX ON THE PROPERTY OF INDIVIDUALS IN THE REVENUES OF
LOCAL BUDGETS



Аннотация: В статье исследованы вопросы влияния имущественных налогов на доходы муниципальных образований в Советском Союзе, Российской Федерации и в Иркутской области. В налоговой системе Российской Федерации установлены региональные и местные имущественные налоги. Местные налоги являются собственной налоговой базой доходов бюджетов муниципальных образований, региональные налоги могут поступать в бюджеты муниципалитетов, но только в соответствии с законодательным актом субъекта Российской Федерации. В Иркутской области региональные налоги поступают в областной бюджет. В Советском Союзе имущественные налоги в доходах бюджетов муниципальных образований имели большее значение по сравнению с их значением в Российской Федерации. Объектами налогообложения имущественными налогами, независимо от их названия, всегда является имущество, а налоговая база определя-

ется в стоимостном выражении. Исключение составляет транспортный налог, налоговая база по которому установлена как мощность двигателя или количество транспортных средств. При наличии объекта налогообложения уплата налога не зависит от наличия источника уплаты, что создает определенные сложности в обеспечении полноты поступления налогов с имущества в бюджет. Анализ поступлений налога на имущество физических лиц в Российской Федерации, в Иркутской области, по отдельным городам Иркутской области подтвердил вывод, что налог на имущество физических лиц не относится к бюджетообразующим доходам местных бюджетов. По мнению автора, налоги на имущество должны поступать в местные бюджеты по месту нахождения имущества. Это позволит увеличить собственную доходную базу местных бюджетов и заинтересованность муниципалитетов в развитии предпринимательской деятельности на их территории.

Ключевые слова: налог, имущество, физические лица, организации, плательщики, объект налогообложения, налоговые льготы, местный бюджет, налоговые доходы, муниципальное образование.

Abstract: The article examines the issues of the influence of property taxes on the incomes of municipalities in the Soviet Union, the Russian Federation and in the Irkutsk region. Regional and local property taxes are established in the tax system of the Russian Federation. Local taxes are the own tax base of the revenues of the budgets of municipal entities, regional taxes can go to the budgets of municipalities, but only in accordance with the legislative act of the subject of the Russian Federation. In the Irkutsk region, regional taxes are paid to the regional budget. In the Soviet Union, property taxes in the revenues of municipal budgets were of greater importance compared to their value in the Russian Federation. The objects of taxation by property taxes, regardless of

their name, are always property, and the tax base is determined in value terms. The exception is a transport tax, the tax base for which is established as the engine power or the number of vehicles. If there is an object of taxation, the payment of tax does not depend on the availability of the source of payment, which creates certain difficulties in ensuring the full receipt of taxes from property to the budget. The analysis of personal property tax receipts in the Russian Federation, in the Irkutsk region, in individual cities of the Irkutsk region confirmed the conclusion that the personal property tax does not relate to the budget-forming revenues of local budgets. According to the author, property taxes should be paid to local budgets at the location of the property. This will increase the own revenue base of local budgets and the interest of municipalities in the development of entrepreneurial activity in their territory.

Keywords: *tax, property, individuals, organizations, taxpayers, object of taxation, tax benefits, local budget, tax revenues, municipal entity.*

Для успешного развитие экономики России, как и любого государства, необходимо четкое разграничение по уровням власти полномочий и ресурсов для их выполнения, включая все уровни местного

самоуправления.

Основной из проблем функционирования местного самоуправления в России является обеспечение финансовой самостоятельности муниципальных образований. Финансовая самостоятельность в первую очередь зависит от уровня собственных доходов местных бюджетов, а данный показатель зависит от федерального и регионального законодательства. Федеральным и региональным законодательством Российской Федерации устанавливаются основные принципы и порядок формирования доходной базы местных бюджетов. Представительные органы наделены определенными правами в отношении формирования доходов своих бюджетов, но эти права установлены Налоговым и Бюджетным кодексами РФ. В частности, муниципальное образование может устанавливать местные налоги на своей территории, дифференцировать ставки, устанавливать дополнительные налоговые льготы для отдельных категорий плательщиков, но в порядке и с учетом ограничений, установленных Налоговым кодексом РФ.

Российская Федерация является федеративным государством, в котором бюджетная система включает три звена: государственный (федеральный) бюджет, бюджет

ты субъектов федерации и местные бюджеты. При федеративном бюджетном устройстве каждое звено функционирует самостоятельно. Местные бюджеты своими расходами и доходами не входят в бюджеты членов федерации, а последние - в федеральный [1]. К государствам, имеющим бюджетную систему федеративного типа, относятся США, Канада, Германия, Австрия, Австралия, Индия и др. Ведущая роль в федеративных государствах отведена федеральному бюджету, являющемуся финансовой основой центрального правительства. В США доля федерального бюджета составляет более 60% всех доходов бюджетной системы США, в Канаде - около 50, в Германии - более 40, в России - более 60%. Соотношение между доходами федерального бюджета и бюджетов субъектов различных уровней в России в различные периоды было неодинаковым:

1990 г. - союзный бюджет СССР: бюджеты республик СССР ~ 50% - 50%.

1993 г. - федеральный бюджет РФ: бюджеты регионов ~ 60% - 40%.

2000 г. - федеральный бюджет РФ: бюджеты регионов ~ 63% - 37% [1].

Ведущая роль федерального бюджета в России сохранилась и в последние годы, табл.1.

Таблица 1

Динамика и структура консолидированного бюджета РФ без учета МБТ и доходов ГВФ за 2019-2022 гг.

доходы	2019	2020	2021	2022(план)
Всего-доходы консолидированного бюджета, млрд руб.	31 259	29 883	39 153	43 195
В том числе:				
-Федеральный бюджет, млрд руб.	20 140	18 681	25 238	27 671
-Бюджеты субъектов РФ, млрд руб.	11 119	11 203	13 915	15 524
Уд. вес федерального бюджета, %	64,4	62,5	64,5	64,1
Уд.вес бюджетов субъектов РФ, %	35,6	37,5	35,5	35,9

Источник: составлено автором по данным отчета Федерального казначейства РФ за период с 2019 по 2022 гг. [Электронный ресурс]. – URL: <https://roskazna.gov.ru/upload/iblock/41c/Otchet-ob-ispolnenii-FB-za-2020-g..zip> (дата обращения: 10.02.2023).

Таким образом, большая часть финансовых ресурсов поступает в федеральный бюджет, то есть остается тенденция централизации при наличии необходимости укрепления финансовой самостоятельности субъектов РФ и муниципальных образований.

Формирование бюджетной системы России, отличной от бюджетной системы СССР, началось в 1991 г. после распада Советского Союза и начавшимися рыночными преобразованиями экономики. Классификация муниципальных образований в настоящее время установлена в ст. 2 федерального закона от 06.10.2003 N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ». Из содержания данной статьи следует, что муниципальными образованиями в Российской Федерации включают:

- городское поселение;
- сельское поселение;
- муниципальный район;
- городской округ;
- городской округ с внутригородским делением;
- внутригородской район либо внутригородская терри-

тория города федерального значения [2].

В соответствии со ст. 10 Бюджетного кодекса Российской Федерации в состав бюджетной системы Российской Федерации входят соответственно местные бюджеты:

- бюджеты городских поселений;
- бюджеты сельских поселений;
- бюджеты муниципальных районов;
- бюджеты городских округов;
- бюджеты внутригородских муниципальных образований Москвы, Санкт-Петербурга и Севастополя [3].

Собственная база доходов местных бюджетов включает как налоговые доходы, так и неналоговые доходы, и доходы, полученные бюджетами в виде безвозмездных поступлений, за исключением субвенций. Налоговые доходы состоят их поступлений местных налогов, отчислений от федеральных и региональных налогов, зачисляемых в местные бюджеты в соответствии с бюджетным и налоговым законодательством Российской

Федерации, при этом состав налоговых доходов по типам местных бюджетов различен. Например, на территории одних субъектов Российской Федерации региональные налоги полностью или по установленным нормативам отчислений поступают в доходы местных бюджетов, в других субъектах региональные налоги 100% поступают в региональные бюджеты. В местные бюджеты любого типа поступают:

- земельный налог;
- налог на имущество физических лиц;
- налог на доходы физических лиц;
- единый сельскохозяйственный налог;
- государственная пошлина местного значения. Нормативы, по которым производятся зачисления поименованных налогов в местные бюджеты, установлены в Бюджетном кодексе РФ. Основные параметры бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за четыре последних года приведены в табл.2.

**Динамика доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации
за 2019-2022 гг., млрд руб**

Доходы	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.*
Всего доходы, из них:	39 431	38 243	48 127	52 895
Федеральный бюджет	20 189	18 719	25 286	27 693
Консолидированные бюджеты субъектов РФ	13 572	14 901	17 543	19 174
Государственные внебюджетные фонды	11 615	13 555	13 810	14 227

Источник: составлено автором по данным отчета Федерального казначейства РФ за период с 2019 по 2022 гг.. [Электронный ресурс]. – URL: <https://roskazna.gov.ru/upload/iblock/41c/Otchet-ob-ispolnenii-FB-za-2020-g..zip> (дата обращения: 10.02.2023).

*по ежемесячной отчетности

Одним из основных принципов формирования и исполнения бюджета любого уровня, включая местные бюджеты, является сбалансированность, что означает количественное соответствие бюджетных расходов источникам их финансирования.

В соответствии с Бюджетным кодексом РФ принцип сбалансированности означает, что объем предусмотренных бюджетом расходов должен соответствовать суммарному объему доходов бюджета и поступлений из источников финансирования его дефицита [3]. Таким образом, принцип сбалансированности позволяет даже при наличии дефицита бюджета исполнить бюджетные обязательства, при отсутствии сбалансированности, при наличии дефицита, исполнение бюджета становится нереальным.

В настоящее время органы власти субъектов Российской Федерации и органы местного самоуправления не имеют достаточных полномочий для формирования региональной налоговой политики, что не позволяет им принимать соответствующие меры увеличения налоговых поступлений в бюджетную систему субъекта Российской Федерации. На величину показателей финансовой независимости существенное влияние оказывает установленный в Налоговом кодексе РФ перечень

федеральных, региональных и местных налогов и сборов, сложившаяся система разграничения налогов между бюджетами бюджетной системы. На финансовую независимость муниципальных образований также влияет региональная бюджетная политика в части установления законодательством субъекта Российской Федерации нормативов отчислений в местные бюджеты от федеральных и региональных налогов и только местные налоги 100% поступают в местные бюджеты:

- земельный налог;
- налог на имущество физических лиц.

Налогообложение имущества в России было полностью установлено в середине XIX в. Объекты, порядок исчисления, ставки имущественных налогов изменялись, но то что налогом облагалось и облагается недвижимое имущество было и сохраняется до настоящего времени. В соответствии с действующим налоговым законодательством и статьями 32 гл. НК РФ с 01.01.2020 года исчисление и уплата налога на имущество физических лиц на территории всей Российской Федерации осуществляется исходя из его кадастровой стоимости. Закон о применении кадастровой стоимости действует с 2015 г., на протяжении пяти лет в России проходил поэтапный переход субъектов РФ на ис-

числение и уплату налога по новым правилам. Столь длительный переходный период был обусловлен тем, что отдельные субъекты РФ не были готовы к такому переходу из-за сложностей, возникших при проведении кадастровой оценки и законодательного закрепления ее результатов на региональном уровне. Такая проблема имела место и на территории Иркутской области. Переход на определение налоговой базы как кадастровой стоимости объекта недвижимого имущества осуществлен в Иркутской области только с 01.01.2020 г. К основным проблемам определения кадастровой стоимости недвижимости можно отнести отсутствие сложившейся динамики цен на рынке недвижимости, либо отсутствие рынка недвижимости на территории отдельных муниципальных образований, либо высокий уровень зависимости цен от нерыночных факторов. Так, например, рост цен на объекты недвижимости в г. Братске неоднократно был связан с представлением сертификатов по программам переселения из ветхого жилья или предоставлением субсидий для молодых семей, на территории г. Тулуна, г. Иркутска, г. Ангарска увеличение рыночной стоимости жилья вызвано наводнением 2019 г.

Определение кадастровой стоимости привело к необ-

ходимости выполнения большого объема специалистами — оценщиками недвижимости, которых оказалось недостаточно. Следует отметить, что порядок и процедура кадастровой оценки многократно пересматривались на законодательном уровне. В соответствии с Федеральным ом от 03.05.2016 N 237-ФЗ «О государственной кадастровой оценке» в Иркутской области согласно распоряжению Правительства Иркутской области от 30.05.2017 N 294-рп было создано областное государственное бюджетное учреждение «Центр государственной кадастровой оценки объектов недвижимости». Предметом деятельности Центра является осуществление мероприятий, связанных с определением кадастровой стоимости объектов недвижимости, расположенных на территории Иркутской области.

От правильности определения кадастровой стоимости объектов недвижимости зависят налоговые поступления в региональный и местные бюджеты. Наличие незарегистрированных объектов недвижимого имущества было и остается одной из проблем взимания налога на имущество как юридических, так и физических лиц, и земельного налога. Контроль за проведением государственной кадастровой оценки осуществляют органы Росреестра.

С 1 января 2022 г. очередная государственная кадастровая оценка земельных участков проводится через 4 года с года последней оценки. Города федерального значения имеют право сократить этот срок вдвое. В отношении зданий, помещений, сооружений, объектов незавершенного строительства, машино-мест такая периодичность применяется с 1 января 2023 года. Кроме того, в 2022 г. во всех субъ-

ектах РФ оценку земельных участков провели без учета ограничений ее периодичности. В 2023 г. будет проведена обязательная оценка зданий, помещений, сооружений, объектов незавершенного строительства, машино-мест, иных объектов недвижимости. Ранее очередную государственную кадастровую оценку по общему правилу проводили не чаще одного раза в 3 года, но не реже одного раза в 5 лет. В городах федерального значения нельзя было переоценивать недвижимость чаще одного раза в 2 года.

Юридическое и физическое лицо, в случае несогласия с кадастровой стоимостью или выявлении ошибок, имеет право оспорить правильность оценки. Заявление об исправлении ошибок, допущенных при определении кадастровой стоимости, можно подать в течение 5 лет со дня внесения соответствующих сведений в ЕГРН. Оспорить кадастровую стоимость можно в комиссии по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости или в суде. При этом в соответствии с ч.1 ст.22 Закона N 237-ФЗ обращение физического лица в комиссию в порядке досудебного разрешения спора не является обязательным условием для получения права обратиться в суд. До 01 января 2026 г. бюджетным учреждениям, уполномоченным проводить кадастровую оценку, дано право устанавливать кадастровую стоимость в размере рыночной по заявлению заинтересованного лица.

Решения о проведении оценки и оценка недвижимости проводится по решению органов субъектов РФ, то есть органы местного самоуправления в проведении оценки не участвуют, хотя они наиболее заинтересованы в правильности оценки недвижимого

имущества, принадлежащего физическим лицам. Кадастровая стоимость находящейся в собственности физического лица объектов недвижимости достаточно часто не совпадает с уровнем его доходов, что в большинстве случаев приводит к невозможности исполнения налогоплательщиком обязанности по уплате налога и возникновению недоимки.

Одной из значимых проблем в процессе администрирования налога следует называть проблему в толковании тех или иных положений гл. 32 НК РФ. Причиной тому — постоянное внесение поправок и дополнений, уточняющие и изменяющие отдельные положения закона, которые приводят к неоднозначной трактовке норм главы 32 НК РФ и, следовательно, неправильному исчислению налогоплательщиками налога на имущество физических лиц. Недостаточная проработанность со стороны государственных органов ведет к неверному начислению и перечислению налога, что в свою очередь ведет к наложению налоговых санкций и взысканий в отношении физических лиц.

Как показывает зарубежная практика [4], налог на недвижимое имущество играет весомую фискальную роль в формировании налоговых доходов на местном уровне. Налоговой базой в налоговых системах большинства стран выступает рыночная стоимость, она является достаточно объективной и стабильной по своей величине. Все это создает благоприятные условия для более полной реализации фискальной, социальной регулирующей функций механизма налогообложения недвижимости.

В современных условиях в России возникает проблема определения перечня

объектов подлежащих государственной регистрации, особенно расположенных на земельных участках, переданных физическим лицам, для ведения личного подсобного хозяйства, садоводства, огородничества. Вспомогательные строения, включая дровяник, теплицу, сарай и другие, могут являться объектами налогообложения, но в соответствии со статьей 407 НК РФ, вероятность их налогообложения отсутствует, так как такие строения, площадью до

50 квадратных метров, от налогообложения освобождены. Следовательно, расходы на их учет и регистрацию проводить нецелесообразно.

Следует помнить, что налоги и сборы должны рассчитываться и уплачиваться только на основе действующего законодательства и учитывать интересы не только государства, но и налогоплательщиков.

Как отмечено ранее, основной целью изменений в исчислении налога на имуще-

ство физических лиц является увеличение поступлений в муниципальные бюджеты. Для оценки роли налога на имущество физических лиц в доходах бюджетов муниципальных образований исследуем статистические данные о доходах бюджетной системы РФ.

Доля имущественных налогов в доходах бюджетов субъектов Российской Федерации и в местных бюджетах незначительна, в частности в Иркутской области, табл.3.

Таблица 3

Динамика доходов консолидированного бюджета Иркутской области за 2019-2022 гг., млн руб

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.*
Доходы-всего	227 156	241 413	291 267	319 483
в т.ч.				
- налоговые и неналоговые доходы	175 664	172 253	225 287	257 237
из них: налоги на имущество	20 928	20 390	22 271	23 725
Уд.вес налогов на имущество в доходах, %	9,21	8,45	7,65	7,23
- безвозмездные поступления	51 492	69 159	65 980	62 250

Источник: составлено автором по данным отчета территориального управления Федерального казначейства РФ по Иркутской области за период с 2019 по 2022 гг..[Электронный ресурс]. – URL:https://irkutsk.roskazna.gov.ru/upload/iblock/8e1/Buclet_

Сумма доходов бюджетной системы Иркутской области с 2019 г. ежегодно увеличивается, увеличилась и суммы налогов на имущество, если в 2019 г. она составляла 20 928 млн руб., то в 2022 г. 23 725 млн руб. С 2019 г. на территории Иркутской области введен порядок определения налоговой базы по налогу на имущество организаций по кадастровой стоимости, ко-

личество объектов согласно региональному перечню ежегодно увеличивается. Вместе с тем удельный вес налогов на имущество снизился с 9,21% в 2019 г. до 7,23% в 2022 г. В соответствии с региональным законодательством налог на имущество организаций и транспортный налоги 100% поступают в областной бюджет. В местные бюджеты отчислений не производится.

Доля налогов на имущество в доходах местных бюджетов также невелика, особенно по налогу на имущество физических лиц, табл.4. Удельный вес налога на имущество физических лиц в доходах муниципальных бюджетов Иркутской области в 2019 г. составлял 1,03%, а в 2022 г. только 0,45%, уменьшилась и сумма налоговых поступлений.

Таблица 4

**Динамика доходов местных бюджетов Иркутской области
за 2019-2022 гг., млн руб**

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.*
Доходы-всего	108 169	113 969	129 075	153 909
в т.ч.				
- налоговые и неналоговые доходы	32 263	32 659	37 368	42 836
из них: налоги на имущество:	3 950	3 467	3 141	3 064
уд.вес налогов на имущество в доходах, %	3,65	3,04	2,43	1,99
Из них: налог на имущество физических лиц	1 118	928	544	687
уд.вес налога на имущ. Физ лиц в доходах, %	1,03	0,81	0,42	0,45
- безвозмездные поступления	75 906	81 310	91 707	111 072

Источник: составлено автором по данным отчета территориального управления Федерального казначейства РФ по Иркутской области за период с 2019 по 2022 гг..[Электронный ресурс]. - URL:https://irkutsk.roskazna.gov.ru/upload/iblock/8e1/Buclet_

Основной причиной снижения налоговых платежей по налогу на имущество физических лиц с 2020 г. послужил переход исчисления налога не с суммарной инвентаризационной стоимости, которая ежегодно индексировалась, а с кадастровой стоимости каждого объекта налогообложения. Вторым имущественным налогом, поступающим в местные бюджеты, являет-

ся земельный налог, его сумма ежегодно увеличивается, в том числе и за счет учета земельных участков, ранее используемых без оформления права собственности или пользования.

Доходы местных бюджетов Иркутской области во многом зависят от безвозмездных поступлений от других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации. Дотации,

субсидии, субвенции, иные межбюджетные трансферты поступают в доходы местных бюджетов из областного бюджета. Для расчета финансовой независимости местных бюджетов используем методику анализа финансового состояния бюджетов муниципальных образований, предложенную Коротинной Н.Ю, табл.5.

Таблица 5

Формулы расчета показателей финансовой независимости местных бюджетов [5]

показатель	Формула расчета
Коэффициент финансовой независимости местных бюджетов	$K_{\phi.н} = \frac{НД + НнД}{Д}$ где НД - налоговые доходы местного бюджета; НнД - неналоговые доходы местного бюджета
Коэффициент чистой налоговой независимости местных бюджетов	$K_{ч.н.н} = \frac{НД_{м}}{НД}$ где НД_м - налоговые доходы местного бюджета, поступившие от местных налогов
Коэффициент общей финансовой зависимости местного бюджета	$K_{\phi.з} = \frac{БВП}{Д}$ где БВП - безвозмездные поступления в местные бюджеты

Таблица 6

Динамика коэффициентов финансовой независимости местных бюджетов Иркутской области за 2019-2022 гг.

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г*
Коэффициент финансовой независимости	0,30	0,29	0,29	0,28
Коэффициент чистой налоговой независимости	0,04	0,03	0,02	0,02
Коэффициент общей финансовой зависимости	0,70	0,71	0,71	0,72

*составлено по месячным отчетам

Коэффициенты финансовой независимости местных бюджетов Иркутской области приведены в табл.6.

Коэффициент финансовой независимости местных бюджетов определяется как отношение величины налоговых и неналоговых доходов местного бюджета к общей сумме доходов местного бюджета. Коэффициент показывает на сколько доходы зависят от усилий органов местного самоуправления. В Иркутской области зависимость доходов местных бюджетов от поступлений из вышестоящих бюджетов велика и ежегодно увеличивается. Доля местных налогов в доходах местных бюджетов Иркутской области также незначительна, если в 2019 г. она составляла 3,65% от общей суммы доходов, то в 2022 г. всего 1,99%. Общая сумма поступлений местных

налогов увеличилась за счет поступлений земельного налога. Только по местным налогам муниципальные образования обладают полномочиями, позволяющими устанавливать налоги, налоговые ставки и льготы. Поэтому коэффициент чистой налоговой независимости характеризует эффективность налоговой политики муниципального образования.

В большинстве зарубежных стран налог на недвижимое имущество является местным, поступления от него составляют основную статью доходов бюджетов местных органов власти. Например, в некоторых штатах Австралии поступления от этого налога составляют более 90% местного бюджета, в США - до 75%, в Канаде - до 80% [6]. В советском союзе в местные бюджеты поступали нало-

ги и платежи, уплачиваемые юридическими и физическими лицами, находящимися на территории муниципального образования. Современное налоговое и бюджетное законодательство ограничило полномочия муниципальных образований, то есть органы муниципальных образований не имеют возможности и соответственно заинтересованности в увеличении налоговых доходов своих бюджетов.

Для решения данной проблемы следует расширить полномочия муниципалитетов, установив обязательное поступление имущественных налогов в бюджеты муниципальных образований по месту нахождения плательщиков. Такое решение позволит укрепить местные бюджеты и снизить их зависимость от внешних поступлений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Пинская М.Р., Тихонова А.В. Налогово-бюджетная политика Российской Федерации: ответы на главные вопросы // Международный бухгалтерский учет. 2020. № 1.
2. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ»- URL: <https://baza.npa.ru/gd-rf-zakon-n131-fz-ot06102003-h751828/>
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/
4. Горский И. В., Медведева О.В., Лебединская Т.Г. Налогообложение недвижимого имущества в зарубежных странах. М.: Магистр, 2018. 360 с.
5. Коротина Н.Ю. Методика анализа финансового состояния бюджетов муниципальных образований // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2014. № 17.
6. Сокол М.П., Крыканова Л.Н. Налогообложение недвижимости, принадлежащей физическим лицам // Налоговый вестник. 2004. № 9.

REFERENCES

1. Pinskaya M.R., Tihonova A.V. *Nalogovo-byudzhetskaya politika Rossijskoj Federacii: otvety na glavnye voprosy* // *Mezhdunarodnyj buhgalterskij uchet*. 2020. № 1. (In Russian)
2. *Federal'nyj zakon ot 06.10.2003 N 131-FZ «Ob obshchih principah organizacii mestnogo samoupravleniya v RF»* - URL: <https://bazanpa.ru/gd-rf-zakon-n131-fz-ot06102003-h751828/> (In Russian)
3. *Byudzhetnyj kodeks Rossijskoj Federacii» ot 31.07.1998 N 145-FZ (red. ot 28.12.2022) (s izm. i dop., vstup. v silu s 01.01.2023)* - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (In Russian)
4. Gorskiy I. V., Medvedeva O.V., Lebedinskaya T.G. *Nalogooblozhenie nedvizhimogo imushchestva v zarubezhnyh stranah*. M.: Magistr, 2018. 360 p. (In Russian)
5. Korotina N.YU. *Metodika analiza finansovogo sostoyaniya byudzhetov municipal'nyh obrazovanij* // *Buhgalterskij uchet v byudzhetnyh i nekommercheskih organizacijah*. 2014. № 17. (In Russian)
6. Sokol M.P., Krykanova L.N. *Nalogooblozhenie nedvizhimosti, prinadlezhashchej fizicheskim licam* // *Nalogovyj vestnik*. 2004. № 9. (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

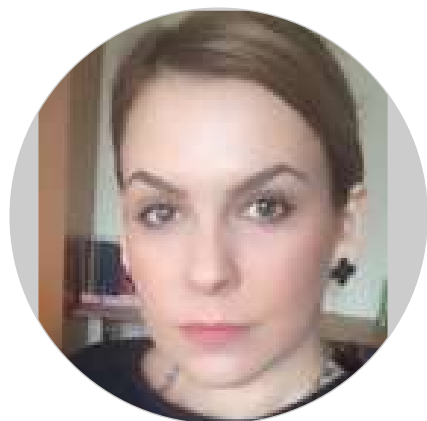
Касаткина Галина Максимовна — старший преподаватель кафедры бухгалтерского учёта и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: galina0993@yandex.ru

Kasatkina Galina Maksimovna — Senior Lecturer of the Department of Accounting and Taxation, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: ga-lina0993@yandex.ru

© Касаткина Г.М.

УДК 336.02

ББК 65.262



Голушко Е.В.

Голушко Е.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Пятигорск

Golushko E. V. Cand. Sci.
(Economy), Associate
Professor,
Pyatigorsk

Гречкина Т.В.
канд. экон. наук, доцент,
г. Минеральные Воды

Grechkina T. V. Cand. Sci.
(Economy), Associate
Professor,
Mineralnye Vody

Буравлева А.С.
студентка,
Пятигорский институт
(филиал) СКФУ,
г. Пятигорск

Buravleva A. S.
Student,
Pyatigorsk Institute (branch)
of the NCFU, Pyatigorsk

АНАЛИЗ ПРИМЕНЕНИЯ МЕХАНИЗМОВ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ И ФИСКАЛЬНОЙ ПОЛИТИК РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ



ANALYSIS OF THE USE OF MONETARY AND FISCAL POLICY MECHANISMS OF THE RUSSIAN FEDERATION IN AN UNSTABLE GEOPOLITICAL SITUATION

Аннотация: Данная статья посвящена изучению денежно-кредитной и фискальной политики, проводимой в Российской Федерации в последние годы. Были рассмотрены инструменты, с помощью которых осуществляются данные политики, и описанные результаты их реализации в условиях макроэкономической нестабильности, связанной с геополитической ситуацией в 2022 году, и направлены на контроль обменного курса национальной валюты, сдерживание роста инфляции в стране, повышение занятости населения, сокращение безработицы и обеспечение стабильного экономического роста. Также описываются перспективы дальнейшей реализации денежно-кредитной и фискальной политики, призванной стабилизировать экономику в 2023 - 2024 годах и завершить процесс реструк-

туризации, направленный на внутреннее развитие рынков и снижение зависимости мирового рынка от внешних колебаний.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, кредитная политика, инструменты денежно-кредитной политики, инструменты фискальной политики, инфляция, экономический рост, ключевая ставка, Центральный Банк России.

Abstract: This article is devoted to the study of monetary and fiscal policy pursued in the Russian Federation in recent years. The tools used to implement these policies and the described results of their implementation in the context of macroeconomic instability associated with the geopolitical situation in 2022 were considered and aimed at controlling the exchange

rate of the national currency, curbing inflation in the country, increasing employment, reducing unemployment and ensuring stable economic growth. It also describes the prospects for further implementation of monetary and fiscal policies designed to stabilize the economy in 2023-2024 and are designed to complete the restructuring process aimed at the internal development of markets and reducing the dependence of the world market on external fluctuations.

Keywords: monetary policy, credit policy, monetary policy instruments, fiscal policy instruments, inflation, economic growth, key rate, Central Bank of Russia.

Тема денежно-кредитной и фискальной политики государства очень актуальна и важна в настоящее время.

Данные политики взаимодействуют в экономике государства и оказывают огромное влияние как на экономику в целом, так и на жизнь людей в частности. Непосредственно влияние обеспечивается по средствам регулирования уровня инфляции, экономического роста, занятости населения, бюджета домохозяйств и организаций.

Денежно-кредитная политика государства регулирует спрос и предложение на денежные средства, устанавливает процентные ставки и определяет суммы выданных кредитов физическим и юридическим лицам [7]. Фискальная политика, в свою очередь, относится к регулированию бюджета государства посредством налогового законодательства и включает в себя ряд мер по управлению государственными расходами, налогами и поддержке отдельных отраслей экономики.

Денежно-кредитная и фискальная политика являются двумя основными инструментами, которые политики используют для корректировки уровня экономической активности стран. Правительства могут влиять на экономику с помощью инструментов фискальной политики, которые они применяют, путем корректировки суммы и формы заимствований, объема и состава государственных расходов или типа и суммы налогов. С другой стороны, центральные банки косвенно влияют на эффективность целевой процентной ставки посредством покупки-продажи иностранной валюты и государственных ценных бумаг, корректировок денежной массы и т.д.

Кейнсианские и монетаристские экономисты высказали противоположные мнения относительно того, какой из этих двух инструментов экономической политики является

более эффективным. Что касается эффективности денежно-кредитной и фискальной политики в отношении экономической активности, существует классический аргумент монетаристов о том, что денежно-кредитная политика более эффективна, в то время как кейнсианская фискальная политика более эффективна.

Монетаристы утверждали, что неожиданные шоки денежно-кредитной политики оказывают более сильное влияние на объем производства и экономический рост, чем фискальная политика, поэтому центральным банкам необходимо увеличить денежный запас для стимулирования экономики. Монетаристы отстаивали позицию что экспансионистская фискальная политика, проводимая за счет увеличения государственных расходов, окажет сдерживающее воздействие (эффект вытеснения) на инвестиции частного сектора, и поэтому их влияние на экономический рост является краткосрочным. Эффект исключения, вызванный увеличением государственных расходов, является сильным, исходя из предположения, что эластичность инвестиций по процентным ставкам высока, а спрос на деньги имеет низкую эластичность по процентным ставкам. В свою очередь государственные расходы, финансируемые за счет налогов без изменения денежной массы и, в частности, вида заимствований в форме предложения облигаций населению, не приведут к увеличению общих расходов, в то время как расходы частного сектора также приведут к сокращению. Другими словами, чем больше процентная ставка повышается при увеличении государственных расходов в результате экспансионистской фискальной

политики, тем больше будет эффект исключения фискальной политики в каждом конкретном случае.

Кейнсианские экономисты, с другой стороны, утверждали, что утверждения монетаристских взглядов об эффективности денежно-кредитной политики будут недействительными в случае “ловушки ликвидности”. По мнению кейнсианских экономистов, они предположили, что корректировки денежной массы центральными банками в случае ловушки ликвидности не приведут к прогнозируемому снижению реальных процентных ставок. Потому что ситуация с ловушкой ликвидности увеличение денежной массы не окажет ожидаемого монетаристами влияния на совокупный спрос и инвестиции из-за нечувствительности процентной ставки. Таким образом, по мнению кейнсианских экономистов, денежно-кредитная политика бессильна повлиять на процентную ставку в случае ловушки ликвидности.

С другой стороны, кейнсианские экономисты признают, что теоретически увеличение денежной массы влияет на экономическую активность, но на практике оно менее эффективно по сравнению с монетаристскими взглядами из-за ловушки ликвидности. Монетаристы утверждают, что, поскольку инвестиции были очень чувствительны к процентной ставке, изменения денежной массы сильно повлияют на процентные ставки и, следовательно, окажут большее влияние на инвестиции.

Таким образом, изучение денежно-кредитной и фискальной политик является актуальным вопросом и в настоящее время, поскольку изучения влияния различных инструментов данных политик помогает понять, как они

взаимодействуют в экономике государства и какого эффекта хочет достичь государство применяя их в период нестабильности. Кроме того, изучение денежно-кредитной и фискальной политики может помочь в прогнозировании экономических изменений, своевременном выявлении и анализе наступивших последствий принятия различных мер правительством.

Денежно-кредитная политика занимает важное место среди экономических политик. По мере того, как значение денежно-кредитной политики в экономической политике увеличивалось, также возрастала роль центральных банков, с помощью которых происходит проведение денежно-кредитной политики. Центральные банки используют различные инструменты в своей денежно-кредитной политике для достижения макроэкономической стабильности, и эффективность этих инструментов значительно варьируется от страны к стране в зависимости от уровня развития и структурных характеристик экономики. Однако, особенно в последние годы, было замечено, что вместо инструментов денежно-кредитной политики, которые непосредственно вмешиваются в финансовые рынки, основное внимание уделяется инструментам, которые допускают косвенное вмешательство.

Денежно-кредитная политика, проводимая разными странами в современной практике, может быть направлена как на сдерживание, так и на стимулирование процессов в зависимости от стадии экономического цикла в стране.

В свою очередь фискальная или же налогово-бюджетная политика государства представляет собой набор переделённых мер и инструментов, принимаемых государством

для стабилизации экономической ситуации в стране, с помощью изменения налоговой политики, сокращения или увеличения государственных расходов и дефицита бюджета [5].

Среди основных целей применения фискальной политики чаще всего выделяет: обеспечение устойчивого роста ВВП страны, надёжность и стабильность экономического развития, а также снижение общего уровня инфляции, снижение безработицы населения и повышение занятости населения.

В свою очередь применение фискальной политики государством может оказать существенное влияние на экономику, в том числе:

1. Помогает стабилизировать экономику: использование финансовых инструментов, таких как изменение налоговой ставки и увеличение государственных расходов, для смягчения колебаний в экономике последствий экономических кризисов.

2. Осуществляется регулирование инфляции: правительство может использовать финансовые инструменты, такие как повышение налогов и сокращение государственных расходов, чтобы снизить рост инфляции.

3. Способствует экономическому росту по средствам снижения ставки и размера налогов, увеличение государственных расходов на инфраструктуру и образование, для стимулирования экономического роста и создания новых рабочих мест для населения.

4. Распределение доходов: по средствам снижения налогов, создание налоговых льгот, а также программы государственной помощи для более равномерного распределения доходов между различными слоями населения.

Денежно-кредитная и налогово-бюджетная (фискальная) политики Российской Федерации, проводимые в 2022 г., продолжают играть немаловажную роль в обеспечении стабильного финансового и устойчивости экономической систем страны. Также с 2022 года в России начался процесс перестройки российской экономики, которая направлена на поддержание и снабжение внутренних рынков, и как следствие поддержание внутренних продавцов, что позитивно сказывается на общей экономической стабильности страны, коронный будет продолжаться и в 2023 – 2024 гг.

Теперь мы рассмотрим инструменты, реализуемые в рамках денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики. Ключевыми инструментами денежно-кредитной политики являются:

1. Рефинансирование коммерческих банков, которое на макроуровне представляет собой механизм воздействия кредитов центральных банков на денежно-кредитный оборот, то есть коммерческий банк, получив от центрального банка денежные средства, увеличивает свои инвестиции и мультипликативно расширяет денежную массу. Для предотвращения неожиданных последствий от выдачи кредитов центральным банком кредитованию подлежат только финансово устойчивые банки, способные своевременно возратить полученные кредиты, при этом выдаются такие кредиты в строго определенных размерах, т.е. в пределах лимитов.

На микроуровне механизм рефинансирования главным образом способствует обеспечению ликвидности коммерческих банков. Кредитно-финансовые институты в случае возникновения

у них недостатка ликвидных средств для погашения своих обязательств могут обратиться в центральный банк за ссудой. Наличие механизма рефинансирования позволяет банкам сводить до минимума запасы высоколиквидных средств и в то же время обеспечивать свою ликвидность. В этой связи рефинансирование способствует предотвращению банковских кризисов, поскольку получаемые от центрального банка временные заимствования пополняют денежные резервы коммерческих банков, устраняя эффект «домино» в банковской системе.

2. Изменения процентных ставок. Центральный банк может изменять ключевые процентные ставки, что влияет на экономику в целом. Повышение процентных ставок, в свою очередь приводит к увеличению стоимости кредитных средств, что приводит к снижению спроса на кредитные средства и снижению уровня инфляции. Противоположная ситуация наблюдается, когда процентные ставки снижаются, что стимулирует экономику и, как следствие, способствует увеличению потребительского спроса.

Так, в 2022 году решением совета директоров Центрального Банка России ключевая ставка была повышена с 9,5% до рекордных до 20% годовых. Данная мера была вынужденная, вызвана сильным изменением внешних условий для российской экономики. Поэтому повышение ключевой ставки дало возможность увеличения депозитных ставок до уровней, необходимых для компенсирования обесценивания денежных средств в связи с возросшими инфляционными процессами, а также для покрытия возросших девальвационных рисков.

Впоследствии, в 2022 году

было произведено постепенное снижение ключевой ставки, призванное снизить проценты по кредитам и депозитам, что способствовало оттоку средств с депозитных счетов и как следствие увеличению совокупного спроса на товары, работы и услуги в следствие появления у населения вновь свободных денежных средств, которые они стремятся потратить на текущее потребление и отказываются от сбережения. Что, в конечном итоге, способствует оживлению экономики, ведь с увеличением совокупного спроса будет увеличиваться совокупное предложение и, как следствие, увеличение доходной части бюджета государства от поступлений налоговых платежей от производителя товаров и услуг [4].

Центральные банки всех стран мира стремятся обеспечить стабильность цен, основной целью которой является использование процентной ставки, традиционного инструмента денежно-кредитной политики. В периоды, когда экономический рост снижается и наблюдается рецессия, центральные банки стремятся к оживлению экономики, проводя экспансионистскую денежно-кредитную политику. Кроме того, для контроля инфляционного давления в периоды экстремального экономического потепления и обеспечения эффективности функционирования денежного рынка центральный банк использует инструмент повышения процентных ставок.

В настоящее время Центральный банк Российской Федерации проводит активную денежно-кредитную политику, направленную на поддержание стабильности финансовой системы и обеспечение устойчивого экономического роста страны [1]. В частности, Центральный банк

Российской Федерации устанавливает размер ключевой ставки, которая в последствии оказывает влияние на процентные ставки по кредитам и депозитам в банках.

3. Регулирование требований к объему обязательных резервов - Центральный банк любой страны устанавливает требования к обязательным резервам для коммерческих банков. Эта мера помогает контролировать доступность заемных средств и ограничивает риски неплатежей для финансовой системы.

4. Манипулирование объемами денежной массы - используя различные механизмы, например, проводя операцию на открытом рынке, Центральный банк способствует изменению объема денежной массы в экономике. Увеличение количества наличных денег в экономике, в свою очередь, способствует росту цен и инфляции, или наоборот - снижению цен и темпов инфляции [3].

Далее мы рассмотрим влияние каждого инструмента денежно-кредитной политики в ходе его реализации на экономику:

1. Рефинансирование коммерческих:

— получение кредитов от Центрального банка позволяет коммерческим банкам снизить свои риски, поскольку они получают финансовую поддержку от государства, что способствует повышению стабильности финансовой системы и сокращению количества непогашенных платежей.

— рефинансирование помогает повысить доступность кредитов как для малого и среднего бизнеса, так и для населения в целом, что способствует развитию экономики страны.

— наблюдается снижение стоимости заемных средств - рефинансирование ком-

мерческих банков позволяет снизить стоимость заимствования, поскольку проценты, которые они платят за кредит в Центральном банке, ниже рыночных. Это позволяет коммерческим банкам осуществлять недорогое кредитование бизнеса, а также стимулирует потребительский спрос.

2. Изменение процентных ставок:

- повышение процентной ставки обычно приводит к сокращению объема кредитов и инвестиций в экономику. Это связано с тем, что высокие процентные ставки увеличивают стоимость заемных средств, что снижает спрос на товары и услуги, а также приток инвестиций в различные проекты. Напротив, снижение процентной ставки способствует росту кредитов и инвестиций, расширению спроса на товары и услуги и стимулированию экономического роста.

- повышение процентной ставки может способствовать снижению уровня инфляции, поскольку высокие темпы инфляции способствуют снижению покупательной способности потребителей и сокращению инвестиций в экономику, что может способствовать повышению цен в рядах. Напротив, снижение процентной ставки может увеличить инфляцию, поскольку это может привести к увеличению потребительского спроса и инвестиций.

- высокие процентные ставки могут стимулировать рост спроса на национальную валюту страны и привести к ее укреплению, в то время как снижение процентных ставок может привести к ослаблению национальной валюты.

- изменение процентной ставки также может повлиять на стабильность финансовой системы. Таким образом, напряженная ситуация на рынке

может привести к повышению процентных ставок вплоть до начала снижения стоимости ценных бумаг.

3. Регулирование требований ожидания:

- определение требований к резервам позволяет контролировать объем кредитов, предоставляемых коммерческими банками. Чем выше требования к резервам, тем меньше средств будет предоставлено коммерческим банкам для предоставления кредитов.

- резервные требования также могут влиять на уровень инфляции. Чем выше уровень требований к резервам, тем выше уровень процентных ставок по кредитам и займам. Это может привести к сокращению объема кредитных операций и снижению потребительского спроса, что, в свою очередь, может уменьшить влияние инфляции.

- определение требований к резервам может способствовать повышению стабильности финансовой системы: повышение уровня требований к обязательным резервам помогает защитить клиентов банков от рисков, связанных с банкротством банка, что, в свою очередь, увеличит нагрузку на государственный бюджет, от которой государство впоследствии будет вынуждено отказаться. Для погашения денежных требований клиентов банков-банкротов или банков, у которых по разным причинам была отозвана банковская лицензия. Это, в свою очередь, может повысить стабильность финансовой системы и предотвратить возможные кризисы.

- увеличение резервных требований может привести к сокращению объема кредитов, предоставляемых физическим и юридическим лицам, что, в свою очередь, может негативно сказаться на

доступности кредитов населению и предприятиям.

4. Манипулирование объемами денежной массы - увеличение денежной массы в экономике приводит к увеличению ликвидности, что впоследствии способствует повышению уровня потребления, инвестиций и экономического роста в целом. Однако, если денежная масса растет сильными и быстрыми темпами, это может привести к росту инфляции, что негативно скажется на экономике. Уменьшение объема денежной массы может привести к снижению ликвидности в экономике, к снижению потребления и инвестиций, что негативно скажется на экономическом росте и росте безработицы населения.

Таким образом, инструменты денежно-кредитной политики оказывают значительное влияние на экономику страны. Например, изменения процентных ставок влияют на уровень инвестиций и потребительский спрос, в то время как манипулирование денежной массой позволяет регулировать уровень инфляции и стабилизировать экономическую ситуацию в стране. Однако при недостаточном использовании монетарных инструментов могут возникнуть такие риски, как рост инфляции, экономические кризисы и снижение благосостояния населения.

Налогово-бюджетная политика — это совокупность мер государственного вмешательства в экономику с целью влияния на объем государственных расходов и доходов в отчетном периоде. Налогово-бюджетная политика проводится с целью стабилизации экономики, снижения уровня безработицы населения, регулирования уровня инфляции, социальной защиты населения и т.д. Инструментами бюд-

жетной (фискальной) политики являются:

Налоговая политика является одним из важнейших инструментов фискальной политики, направленной на изменение уровня налоговых ставок (снижение или повышение), сокращение или увеличение налоговых льгот, раскрытие схем уклонения от уплаты налогов, что в конечном итоге влияет на размер доходов населения и бизнеса, поскольку, например, налоговая увеличение приводит к снижению располагаемого дохода. доходы населения и увеличение государственных доходов [2]. Таким образом, налоговая политика оказывает значительное влияние на экономику. Если налоговая политика применяется своевременно и сбалансированно, она может способствовать как увеличению экономического роста, так и повышению уровня жизни населения.

Политика расходов, которая заключается в увеличении или сокращении государственных расходов на различные сферы деятельности. Например, увеличение расходов на социальное обеспечение граждан может привести к повышению уровня жизни населения, а увеличение расходов на инфраструктуру и строительство может привести к росту экономики страны в целом. Регулирование политики расходов позволяет государству стимулировать или сдерживать экономический рост, создавать новые рабочие места для населения, направлять инвестиции в те отрасли экономики, которые требуют поддержки, а также повышать качество жизни населения. Таким образом, политика расходов влияет на экономику посредством прямого финансирования государственных программ и проектов в различных секторах

экономики. Если эта политика будет применяться грамотно и сбалансированно, она может стать мощным инструментом государственного регулирования экономики.

Кредитная политика. Регулирование уровня процентных ставок, объема кредитования, регулирование денежной массы в обращении и т.д. в свою очередь, снижение процентных ставок приводит к увеличению потребления, инвестиций и стимулированию экономического роста, а повышение ставок, наоборот, является сдерживающим фактором роста от инфляции.

Экспортно-импортная политика, осуществляемая путем изменения тарифов на импорт и экспорт товаров и услуг. Повышение импортных тарифов может привести к сокращению импорта, стимулировать местных производителей и повысить экономическую активность, а повышение тарифов на экспорт товаров, работ и услуг может привести к снижению объемов экспорта.

Экспортно-импортная политика является важным компонентом экономической политики страны и может оказывать как положительное, так и отрицательное влияние на экономику страны при проведении налогово-бюджетной политики [6]. Однако, если при проведении экспортно-импортной политики не учитываются аспекты экономической политики страны в целом, это может иметь негативные последствия. Например, если страна повышает таможенные пошлины на импортируемые товары с целью защиты национального производства, это может привести к росту цен на товары, работы и услуги для потребителя внутреннего рынка страны. Что впоследствии может привести к увеличению уровня инфляции и снижению спроса

на товары, работы и услуги, производимые на внутренних рынках.

Таким образом, экспортно-импортная политика может оказать существенное влияние на экономику при проведении фискальной политики. Правильно определенная экспортно-импортная политика, учитывающая все аспекты проводимой в стране экономической политики, может поспособствовать росту экономики, а неправильно выбранная политика и несвоевременное использование экспортно-импортная политика может привести к сдерживанию экономического роста и ухудшению состояния рынка страны.

Далее мы рассмотрим влияние каждого инструмента фискальной политики при ее проведении на экономику:

1. Налоговая политика:

— снижение налоговых ставок увеличивает доходы населения и снижает платежи предприятий, что, в свою очередь, стимулирует экономический рост. Увеличение располагаемых доходов населения может увеличить уровень потребления и инвестирования, в то время как предприятия могут инвестировать в развитие и увеличение своих производственных мощностей.

— предоставление налоговых льгот может способствовать развитию малого бизнеса, повышению качества жизни социально уязвимых групп населения и стимулированию роста экономики, так и снижению размера налоговых поступлений в государственный бюджет страны.

— повышение налоговых ставок на потребление и продажу отдельных товаров может привести к снижению инфляции и увеличению роста сбережений. Это позволяет государственному департаменту привлекать дополни-

тельное финансирование и уменьшать проблемы с бюджетным дефицитом, но также может привести к снижению спроса на товары и услуги, снижению операционных доходов и снижению экономического роста.

- повышение налоговых ставок для состоятельных слоев населения — это может привести к увеличению доходов бюджета и снижению социального неравенства между различными слоями населения.

2. Политика расходов:

- происходит сокращение государственных расходов, что позволяет сократить дефицит государственного бюджета и сдержать уровень инфляцию в экономике. Однако это может привести к сокращению финансирования государственных программ и предоставления от лица государства различных услуг для населения, что, в свою очередь, может негативно сказаться на динамике экономического роста.

- расходы на социальные программы путем увеличения расходов на социальные программы, а также выплаты различных государственных: стипендии и пособия, может повысить уровень жизни населения и стимулировать экономический рост за счет увеличения потребительских расходов.

- ограничение расходов на оборону и национальную безопасность может привести к увеличению дефицита бюджета, но увеличение расходов на оборону и национальную безопасность может способствовать стимулированию роста и созданию новых рабочих мест в военно-промышленном секторе экономики.

- увеличение расходов на научные и технологические исследования может способствовать сосредото-

нию внимания на новых идеях для разработки новых технологий, повышения производительности труда и капитала, а также стимулирование экономического роста.

3. Кредитная политика:

- снижение процентных ставок, которое призвано побудить заемщиков увеличить темпы инвестирования и уровень потребления, может способствовать ускорению экономического роста. Более низкая процентная ставка — способствует сокращению долговых обязательств, что может повысить доверие населения к финансовым учреждениям, одновременно защищая бизнес от банкротства.

- повышение процентных ставок, которое может снизить уровень инфляции, что стимулирует экономический рост. Более высокая процентная ставка также может снизить заемное финансирование, что может принести пользу экономике, поскольку может компенсировать ликвидность в экономике.

- увеличение или уменьшение объемов кредитования может повлиять на финансовый сектор экономики и уровень эффективности его работы. Например, увеличение объема кредитования может стимулировать увеличение инвестиций и расширение производства на рынках потребления, недвижимости или в технологическом секторе. Однако слишком быстрый рост объемов кредитования может привести к перенасыщению рынка и увеличение нагрузки на производства, что окажет негативное влияние на экономику.

- увеличение требований к резервам может привести к сокращению объема предоставляемых физическим и юридическим лицам кредитов, что, в свою очередь, мо-

жет негативно повлиять на доступность кредитования населения и предприятий.

4. Политика экспорта и импорта — положительное влияние экспортно-импортной политики при проведении фискальной политики может быть связано с увеличением объема экспорта и снижением объема импорта. Если в экономике происходит увеличение объема экспорта, то страна увеличивает свои доходы и создает новые рабочие места. Это может привести к снижению безработицы населения и увеличению объемов внутреннего производства. Снижение импорта также способствует росту внутреннего производства, поскольку увеличение импорта может привести к вытеснению национального производства с рынков страны.

Влияние каждого из этих инструментов на экономику во многом зависит от отраслевой структуры экономики, уровня инфляции, наличия проблем в государственном секторе государства, насыщенности внутреннего и внешнего рынков товарами, работами и услугами и т.д. Поэтому принципиально важно применять эти методы с учетом конкретных факторов и условий в экономике.

Прогнозирование дальнейшего применения денежно-кредитной политики России имеет важное значение, и многие экономисты предполагают, что денежно-кредитная политика России в 2023-2024 годах будет направлена на обеспечение стабильности как финансовой системы страны, так и поддержание устойчивого экономического роста. В 2023 году Россия продолжит поддерживать уровень инфляции на уровне 4% с помощью таких инструментов, как регулирование процентных ставок, индивидуальные кредитные линии и

другие инструменты для поддержания стабильной инфляции и экономического роста. Кроме того, в 2023 году Россия, возможно, продолжит совершенствовать свою банковскую систему, чтобы обеспечить более эффективную и бесперебойную работу своих кредитных механизмов, а также укрепить финансовую стабильность страны в целом.

Налогово-бюджетная политика России на 2023-2024 годы, в свою очередь, направлена на поддержание эффективности экономики и поддержание социальной стабильности в стране.

Одним из основных инструментов фискальной политики будет управление налоговой политикой. В 2023 году Россия сосредоточилась на снижении налоговой нагрузки на бизнес с целью содействия развитию бизнеса, привлечения инвестиций в экономику и повышения конкурентоспособности российской экономики на мировой арене. Также

в 2023 году Россия продолжит финансировать социальную сферу и программы поддержки населения и бизнеса для стимулирования экономического роста и ускорения восстановления различных сфер жизни после последствий пандемии COVID-19 и кризиса, связанного с геополитической ситуацией.

Другим важным аспектом налогово-бюджетной политики станет ограничение бюджетных расходов, особенно в контексте текущих экономических вызовов. В условиях нестабильной экономической ситуации как в мировой экономике, так и в российской деятельность правительства направлена на эффективное использование средств для обеспечения стабильности экономики и устойчивости финансовой системы страны.

Таким образом, денежно-кредитная и налогово-бюджетная политика играет важную роль в экономическом развитии государства.

Результаты этой политики направлены на регулирование денежных потоков, поддержание финансовой стабильности экономики, увеличение производства и повышение благосостояния населения страны. Однако использование этих политик имеет свои собственные особенности и риски. Их использование должно осуществляться с учетом конъюнктуры рынка на данный момент и потребностей государства. Из всего вышесказанного, можно сделать вывод что все инструменты денежно-кредитной и фискальной политики проводимых государством должны быть приемлемы с общеэкономической стратегией развития страны, и в свою очередь должны гарантировать устойчивую и эффективную работоспособность экономической системы, и обеспечивать стабильный экономический рост как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аболихина Г. А. Деньги, кредит, банки. Денежный и кредитный рынки : учебник для вузов / Г. А. Аболихина [и др.] ; под общей редакцией М. А. Абрамовой, Л. С. Александровой. 3-е изд., испр. и доп. М.: Юрайт, 2023. 424 с. — URL: <https://urait.ru/bcode/511386>
2. Акимов Е. Н. Экономика : учебное пособие / Е. Н. Акимов, А. Н. Абрамов, О. В. Шатаева, М. Н. Лавров. Москва- Берлин: Директ-Медиа, 2020. 200 с. - URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=601574>
3. Гребенников П. И. Экономика: учебник для вузов / П. И. Гребенников, Л. С. Тарасевич. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2022. 310 с. — URL: <https://urait.ru/bcode/488548>
4. Карпенко К. В., Буравлева А. С. Современные инструменты регулирования экономики с целью достижения макроэкономической и финансовой стабильности / К. В. Карпенко, А. С. Буравлева // Экономика и предпринимательство. 2022. № 5(142). С. 102-105.
5. Мамчуева З.И. Налоговая система как элемент фискальной политики / Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. №12-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovaya-sistema-kak-element-fiskalnoy-politiki>
6. Шатаева О. В. Макроэкономика. Основы мировой экономики : учебное пособие : / О. В. Шатаева, С. А. Шапиро, О. Т. Шипкова. 2-е изд. Москва - Берлин : Директ-Медиа, 2021. -280 с. - URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=615170>
7. Шульга А. В. Теоретические аспекты денежно-кредитной политики государства / StudNet. 2021. №10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-aspekty-denezhno-kreditnoy-politiki-gosudarstva>

REFERENCES

1. Abolihina G. A. Den'gi, kredit, banki. Denezhnyj i kreditnyj rynki : uchebnik dlya vuzov / G. A. Abolihina [i dr.] ; pod obshchej redakciej M. A. Abramovoj, L. S. Aleksandrovoj. 3-e izd., ispr. i dop. M.: YUrajt, 2023. 424 p. — URL: <https://urait.ru/bcode/511386> (In Russian)
2. Akimova E. N. Ekonomika : uchebnoe posobie / E. N. Akimova, A. N. Abramov, O. V. Shataeva, M. N. Lavrov. Moskva- Berlin: Direkt-Media, 2020. 200 p. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=601574> (In Russian)
3. Grebennikov P. I. Ekonomika: uchebnik dlya vuzov / P. I. Grebennikov, L. S. Tarasevich. 5-e izd., pererab. i dop. M.: YUrajt, 2022. 310 p. — URL: <https://urait.ru/bcode/488548> (In Russian)
4. Karpenko K. V., Buravleva A. S. Sovremennye instrumenty regulirovaniya ekonomiki s cel'yu dostizheniya makroekonomicheskoy i finansovoj stabil'nosti / K. V. Karpenko, A. S. Buravleva // Ekonomika i predprinimatel'stvo. 2022. № 5(142). Pp. 102-105. (In Russian)
5. Mamchueva Z.I. Nalogovaya sistema kak element fiskal'noj politiki / Ekonomika i biznes: teoriya i praktika. 2021. №12-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovaya-sistema-kak-element-fiskalnoy-politiki> (In Russian)
6. Shataeva O. V. Makroekonomika. Osnovy mirovoj ekonomiki : uchebnoe posobie : / O. V. Shataeva, S. A. Shapiro, O. T. Shipkova. 2-e izd. Moskva - Berlin : Direkt-Media, 2021. –280 p. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=615170> (In Russian)
7. Shul'ga A. V. Teoreticheskie aspekty denezhno-kreditnoj politiki gosudarstva / StudNet. 2021. №10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-aspekty-denezhno-kreditnoj-politiki-gosudarstva> (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Голушко Евгения Владимировна – кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета, Пятигорский институт (филиал) Северо-Кавказского федерального университета, г. Пятигорск
e-mail: vesna2_81@mail.ru

Golushko Evgeniya Vladimirovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Accounting and Finance, Pyatigorsk Institute (branch) of North Caucasus Federal University, Pyatigorsk
e-mail: vesna2_81@mail.ru

Гречкина Татьяна Витальевна – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой таможенного дела, Северо-Кавказский институт (филиал) Московского гуманитарно-экономического университета, г. Минеральные Воды
e-mail: taina76@mail.ru

Grechkina Tatiana Vitalievna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor, Head of the Department of Customs Affairs, North Caucasus Institute (branch) of Moscow University of Humanities and Economics, Mineralnye Vody
e-mail: taina76@mail.ru

Буравлева Анна Сергеевна – студентка 2 курса кафедры финансов и бухгалтерского учёта, Пятигорский институт (филиал) Северо-Кавказского федерального университета, г. Пятигорск
E-mail: a_buravleva08@mail.ru

Buravleva Anna Sergeevna -2nd year Student of the Department of Finance and Accounting, Pyatigorsk Institute (branch) of the North Caucasus Federal University, Pyatigorsk
e-mail: a_buravleva08@mail.ru

© Голушко Е.В., Гречкина Т.В., Буравлева А.С.

УДК 336.22

ББК 65.261.4



Бадиев Х. И.

Измайлова М. О.
канд. экон. наук, доцент,
Байкальский
государственный
университет, г. Иркутск

Izmailova M. O.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor, Baikal
State University,
Irkutsk

Бадиев Х. И.
студент, Байкальский
государственный
университет,
г. Иркутск

Badiev H. I.
Student, Baikal State
University,
Irkutsk

ПАТЕНТНАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА В РАЗЛИЧНЫХ СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



PATENT TAXATION SYSTEM: COMPARATIVE CHARACTERISTICS IN VARIOUS SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: В связи с необходимостью обеспечения налоговых поступлений от субъектов малого предпринимательства в России введены специальные налоговые режимы, одним из которых является патентная система налогообложения. Актуальность изучения этого налогового режима обусловлена не только отменой единого налога на вмененный доход, когда индивидуальные предприниматели должны были перейти на патентную систему налогообложения, но и расширением индивидуальной предпринимательской деятельности. К сожалению, в настоящее время патентная система налогообложения имеет ряд недостатков, в том числе нарушающих принципы налогообложения. Целью данного научного исследования является проведение сравнительного анализа применения ПСН в различных субъектах РФ. В ходе работы обозначены

преимущества и недостатки изучаемого специального налогового режима.

Ключевые слова: патент, патентная система налогообложения, налогообложение индивидуальных предпринимателей, специальный налоговый режим, индивидуальный предприниматель

Abstract: Due to the need to ensure tax revenues from small businesses, special tax regimes have been introduced in Russia, one of which is the patent taxation system. The relevance of studying this tax regime is due not only to the abolition of the single imputed income tax, when individual entrepreneurs had to switch to the patent taxation system, but also to the expansion of individual entrepreneurial activity. Unfortunately, the patent taxation system currently has a number of shortcomings, including those that violate the principles of taxation.

The purpose of this research is to conduct a comparative analysis of the use of PSN in various subjects of the Russian Federation. In the course of the work, the advantages and disadvantages of the special tax regime under study are outlined.

Keywords: patent, patent taxation system, taxation of individual entrepreneurs, special tax regime, individual entrepreneur

В условиях развития индивидуального предпринимательства возникает необходимость создания такого специального налогового режима, который не только позволял бы обеспечить налоговые поступления в бюджетную систему страны, но и создать такие условия, в которых ведение учета и сдача отчетности были бы максимально простыми. В настоящее время одним из таких налоговых режимов является патентная система налогообложения. В рамках

данного режима налогоплательщику-индивидуальному предпринимателю выдается патент, под которым понимается документ, подтверждающий внесение налоговых платежей в бюджет и дающий право на осуществление какого-либо вида деятельности на определенный срок.

Несомненным достоинством патентной системы налогообложения является то, что сдача налоговой декларации не предусмотрена, нет обязательств по ведению бухгалтерского учета и оформления кассовых аппаратов. Особенно это удобно, если индивидуальный предприниматель желает «протестировать» свой бизнес в течение короткого периода времени, чтобы узнать больше о потребностях спроса и перспективах роста в выбранной области. Применять этот налоговый режим могут исключительно индивидуальные предприниматели.

Обратимся к истории возникновения патентной системы налогообложения. Историки считают, что первый патент, предполагающий уплату налогов в казну государства, возник в 1421 году во Флоренции. Патентные грамоты того времени предполагали уплату налоговых платежей и давали право на осуществление того или иного вида деятельности[1]. Основой формирования патентной системы

налогообложения в России можно считать гильдейскую подать, которая была введена Петром I. Она представляла собой процентный сбор, который взимался с объявленного капитала. Начиная с 1824 г. на смену гильдейской подати для купцов пришла фиксированная плата за покупку билетов и свидетельств на торговлю[1].

Впервые патентная система налогообложения была введена с 1 января 2006 г. в качестве специального налогового режима в составе упрощенной системы налогообложения и называлась «упрощенная система налогообложения на основе патента». Уже тогда были установлены ограничения для перехода на этот налоговый режим: количество наемных работников не должно превышать пяти человек, вид предпринимательской деятельности должен соответствовать перечню, установленному Налоговому кодексу РФ.

С 1 января 2013 г. вводится патентная система налогообложения для индивидуальных предпринимателей как специальный налоговый режим (глава 26.5 НК РФ). В настоящее время этот спецрежим вправе применять индивидуальные предприниматели, численность работников которых не превышает 15 человек, а доходы налогоплательщика от реализации по

всем видам деятельности, в отношении которых применяется патентная система налогообложения, не превышают 60 млн руб.

Патентная система налогообложения вводится в действие законами субъектов РФ. Сумма уплаченного единого налога зачисляется в бюджет субъекта РФ. Патентная система налогообложения является одним из специальных налоговых режимов. К таковым относятся:

- единый сельскохозяйственный налог (далее ЕСХН);
- упрощенная система налогообложения (далее УСН);
- единый налог на вмененный доход (далее ЕНВД) (до 2021 г.);
- патентная система налогообложения (далее ПСН);
- налог на профессиональный доход (в порядке эксперимента).

Стоит признать, что в связи с отменой специального налогового режима в виде единого налога на вмененный доход, актуальность применения патентной системы налогообложения возросла. Это обусловлено переходом плательщиков ЕНВД на патентную систему налогообложения.

Рассмотрим вклад патентной системы налогообложения в бюджетную систему страны, в частности поступления единого налога в федеральный бюджет РФ и бюджет Иркутской области (табл. 1).

Таблица 1

Суммы начисленных налогов в рамках специальных налоговых режимов за 2020 г. и 2021 г.

Показатель	Российская Федерация			Иркутская область		
	2020 г., млн. руб.	2021 г., млн. руб.	Темп роста, %	2020 г., млн. руб.	2021 г., млн. руб.	Темп роста, %
Д о х о д ы , администрируемые налоговыми органами	19 529 169	27 624 516,9	141,45	355 133 894	591384223	166,52
Налоговые доходы, из них:	19249992	27514604,3	142,93	354 721 698	590981162	166,60
УСН	480 140,5	767 003,77	159,75	7 528 650	11 026 959	146,47
с объектом доходы	336763,2	525151,89	155,94	5 351 128	7 289 435	136,22
с объектом доходы - расходы	143346,5	241839,37	168,71	2 176 695	3 737 003	171,68
ЕСХН	15475,9	19688,55	127,22	108 885	117874	108,26
ПСН	8 794,2	39 548,29	449,71	53 070	719 281	1355,34
Налог на профессиональный доход	3 377,8	32 237,068	954,38	2 502	156 919	6271,74
Итого СНР	504410,6	826240,62	163,80	7 690 605	11144833	144,91
Доля доходов в рамках СНР в общей сумме налоговых доходов, %	2,58	2,99	115,93	2,17	1,88	87,02
Доля ПСН в СНР, %	1,74	4,79	275,09	0,69	6,45	935,27

Источник: рассчитано по данным отчетности ФНС России [2].

Из данных таблицы 1 следует, что в 2021 г. по сравнению с предыдущим годом доходы федерального бюджета, администрируемые налоговыми органами, увеличились на 41,45%, в том числе возросли и налоговые доходы (на 43%). На наш взгляд, на это повлияло снятие ограничений, введенных в связи с пандемией новой коронавирусной инфекцией. При этом сумма единого налога, уплачиваемого в связи с применением УСН, увеличилась почти на 60%. Что касается патентной системы налогообложения, то поступления в рамках данного налогового режима возросли в 3,5 раза, что обусловлено отменой с 2021 г. ЕНВД и переходом индивидуальных предпринимателей к ПСН. В целом поступления налогов по специальным налоговым режимам в федеральный бюджет РФ возросли более чем на 60%. Наибольший рост поступлений наблюдается по

налогу на профессиональный доход, что обусловлено расширением территорий, на которые был распространен эксперимент.

Между тем, доля налоговых поступлений в рамках СНР в общей сумме налоговых доходов остается незначительной – всего около 3%, при том, что вклад малого бизнеса в ВВП составляет более 20%). Что касается доли патентной системы налогообложения в налоговых поступлениях в рамках специальных налоговых режимов, то на ее долю за анализируемый период приходится 2-5%.

Стоит признать, что в целом аналогичная тенденция по поступлениям налоговых платежей в рамках спецрежимов, в том числе по ПСН, наблюдается и на территории Иркутской области.

Федеральным законом РФ «О внесении изменений в главы 26.2 и 26.5 части второй Налогового кодекса Россий-

ской Федерации и статью 2 Федерального закона «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации» внесены ряд изменений, позволяющих повысить привлекательность применения патентной системы налогообложения. К таковым изменениям относятся:

1. Возможность снизить сумму единого налога по ПСН на сумму уплаченных страховых взносов. Причем если индивидуальный предприниматель осуществляет предпринимательскую деятельность без привлечения наемного труда, то он вправе снизить на сумму уплаченных страховых взносов за себя в полном объеме (без какого-либо ограничения). При использовании наемного труда снижение единого налога допускается на сумму уплаченных взносов, но не более, чем на 50%. Ранее возможность снижения единого налога была предусмотрено

трена только в отношении плательщиков ЕНВД и единого налога при УСН.

2. За последнее десятилетие количество видов деятельности, в отношении которых применяется ПСН, расширен более чем в три раза (в настоящее время их 80).

3. Патент на право применения ПСН выдается (в отличие от ранее действующего порядка) с любого числа месяца на любое количество дней, но не менее одного месяца. Согласно п.5 ст. 346.45 НК РФ патент может быть выдан на срок от одного до 12 месяцев включительно, но в рамках одного календарного года. Ранее патент выдавался, начиная с 1 числа месяца.

4. Патентную систему налогообложения вправе применять индивидуальные предприниматели, средняя численность наемных работников у которых не превышает за налоговый период по всем видам предпринимательской деятельности, 15 человек (ранее – 5 человек).

К преимуществам патентной системы налогообложения следует отнести:

- нет необходимости сдачи какой-либо отчетности, в том числе налоговой декларации. Предусмотрено лишь ведение книги учета доходов с целью контроля за соблюдением лимита выручки, ограничивающей применение права на ПСН (60 млн руб.);

- уплата единого налога в рамках рассматриваемого специального налогового режима предполагает уплату нескольких налогов, в частности: НДФЛ, налога на имущество физических лиц и НДС;

- не предусмотрена обязанность применять контрольно-кассовую технику в отношении отдельных видов деятельности, например, при ремонте и пошиве швейных изделий; ремонте, чистке, окра-

ске и пошиве обуви; стирке, химчистке; ремонте мебели и др.;

- стоимость патента определяется как произведение потенциально возможного к получению дохода, установленного законом субъекта РФ, и налоговой ставки в размере 6%, в результате стоимость патента является фиксированной величиной, что создает стимулы у предпринимателя к получению более высоких доходов от предпринимательской деятельности;

- предусмотрена возможность совмещения патентной системы налогообложения с иными режимами налогообложения (при условии ведения раздельного учета для этих целей);

- возможность применения нулевой ставки для впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей, заявивших деятельность в производственной, социальной и научной сферах, а также при оказании бытовых услуг населению;

- возможность приобретения при осуществлении различных видов предпринимательской деятельности нескольких патентов;

- возможность уменьшения стоимости патента на сумму уплаченных в данном налоговом периоде страховых взносов за себя и наемных работников. При этом если сумма страховых взносов превышает стоимость патента, то на полученную разницу можно уменьшить стоимость иных патентов. Переносить неиспользованный остаток на следующий налоговый период не допускается;

- возможность выбора срока, на который приобретается патент, что позволяет индивидуальному предпринимателю оценить возможности и риски предпринимательской деятельности и решить во-

прос о дальнейшей работе. Особенно это актуально для тех предпринимателей, кто осуществляет деятельность, носящую сезонный характер;

К недостаткам патентной системы налогообложения относятся:

- патентная система налогообложения предусмотрена только в отношении деятельности индивидуальных предпринимателей. При этом численность наемных работников не должна превышать 15 человек;

- утрата права на применение патентной системы налогообложения, если доходы от реализации превысили 60 млн руб. Причем, если индивидуальный предприниматель применяет одновременно два специальных налоговых режима (упрощенную систему налогообложения и ПСН), то учитываются доходы от реализации по двум этим режимам;

- невозможность применения рассматриваемого специального налогового режима в отношении видов предпринимательской деятельности, осуществляемых в рамках договора простого товарищества (договора о совместной деятельности); в отношении реализации подлежащих обязательной маркировке лекарственных препаратов, обуви, одежды; при производстве и реализации подакцизных товаров (автомобили, мотоциклы, бензин, дизель и моторные масла), добыче и реализации полезных ископаемых, при осуществлении оптовой торговли, сделок с ценными бумагами и пр.;

- если у индивидуально-го предпринимателя имеется имущество, по которому налоговой базой является кадастровая стоимость, то уплата единого налога в рамках ПСН не заменяет уплату данного налога;

– действие патента ограничивается территорией конкретного региона, в котором введен данный налоговый режим. Исключение сделано в отношении автомобильных перевозок. Так, если договор перевозки заключен в регионе, в котором получен патент, а пункт назначения находится в другом регионе, то получать второй патент не нужно;

– предприниматели, осуществляющие один и тот же вид предпринимательской деятельности в разных регионах, вынуждены приобретать разные патенты;
– уровень потенциально возможного дохода устанавливается законом субъекта РФ, что сказывается на стоимости патента на один и тот же вид предпринимательской

деятельности в разных регионах. Причем стоимость патента может отличаться в несколько раз.

Ниже рассмотрим сравнение величин потенциально возможного годового дохода в г. Москва, Иркутской области и Республиках Татарстан и Марий Эл (табл. 2).

Таблица 2

Сравнение величин потенциально возможного к получению годового дохода по отдельным видам деятельности в субъектах РФ, 2023 г.

Вид деятельности	Республика Татарстан (данные приведены по г. Казань)	Иркутская область (данные приведены по г. Иркутск)	Республика Марий Эл	г. Москва
Ремонт и пошив швейных, меховых и кожаных изделий	1 млн руб., на одну единицу средней численности наемных работников дополнительно 300 тыс. руб.	451 125 руб. – без привлечения наемных работников, 225 563 руб. – дополнительно на каждую единицу средней численности наемных работников	208 тыс. руб. – без привлечения наемных работников, 104 тыс. руб. – дополнительно на единицу средней численности наемных работников	1 320 тыс. руб.
Ремонт, чистка, окраска и пошив обуви	1 млн руб., на одну единицу средней численности наемных работников дополнительно 300 тыс. руб.	451 125 руб. – без привлечения наемных работников, 225 563 руб. – дополнительно на каждую единицу средней численности наемных работников	263 тыс. руб. – без привлечения наемных работников, 131 тыс. руб. – дополнительно на единицу средней численности наемных работников	1 320 тыс. руб.
Парикмахерские и косметические услуги	1 млн руб., на одну единицу средней численности наемных работников дополнительно 300 тыс. руб.	631 575 руб. – без привлечения наемных работников, 315 788 руб. – дополнительно на каждую единицу средней численности наемных работников	205 тыс. руб. – без привлечения наемных работников, 102 тыс. руб. – дополнительно на единицу средней численности наемных работников	1 980 тыс. руб.

Розничная торговля через объекты стационарной торговой сети, имеющие торговые залы	при площади до 10 кв. м – 866,2 тыс. руб., более 10 кв. м – 86,6 тыс. руб. на 1 кв. м	в отношении объектов площадью менее 150 кв. м – 54 135 руб. за 1 кв. м; в отношении объектов более 150 кв. м – 8 120 250 руб.	площадь торгового зала не более 50 кв. м – 50 тыс. руб. за 1 кв.м., свыше 50 кв. м, но не более 150 кв. м – 76 тыс. руб. за 1 кв.м.	при площади не более 50 кв. м (в районах, входящих в Центральный округ) – 10 800 тыс. руб.
Услуги общепита через объекты организации общепита	при площади до 10 кв. м – 481 тыс. руб., более 10 кв. м – 48,1 тыс. руб. на 1 кв. м	в отношении объектов площадью менее 150 кв. м – 30 075 руб. за 1 кв. м; в отношении объектов 150 кв. м и более – 4 511 250 руб.	на 1 квадратный метр площади объекта – 40 тыс. руб.	при площади не более 50 кв. м (в районах, входящих в Центральный округ) – 12 000 тыс. руб., не имеющие зала обслуживания посетителей (районах, входящих в Центральный административный округ города Москвы) – 8 млн руб.
Услуги по прокату	1 млн руб., на одну единицу средней численности наемных работников дополнительно 300 тыс. руб.	451 125 руб. – без привлечения наемных работников, 225 563 руб. – дополнительно на единицу средней численности наемных работников	294 тыс. руб. – без привлечения наемных работников, 147 тыс. руб. – дополнительно на единицу средней численности наемных работников	1 980 тыс. руб.

Источник: составлено по [3-6]

Как следует из приведенных в таблице 2 данных, величины потенциально возможного к получению годового дохода в отношении одного и того же вида деятельности различны:

- по ремонту и пошиву швейных изделий, ремонту, чистке, окраске и пошиву обуви величина потенциально возможного годового дохода в рассматриваемых регионах различается более чем в 6 раз: 1320 тыс. руб. в г. Москва против 208 тыс. руб. в Республике Марий Эл (для сравнения взяты минимальные значения величин);

- по парикмахерским и кос-

метическим услугам отклонение в величинах составляет – более чем в 9 раз (в г. Москва – 1 980 тыс. руб. против 205 тыс. руб. в Республике Марий Эл);

- по розничной торговле через объекты стационарной торговой сети, имеющие торговые залы – при условной площади торгового зала 50 кв. м величина годового дохода в г. Москва составляет 10,8 млн руб. против 2,5 млн руб. в Республике Марий Эл, то есть соотношение этих величин составляет 4 раза;

- по услугам общественно-го питания через объекты ор-

ганизации общепита (в расчете примем условную площадь зала обслуживания посетителей в 50 кв. м): в Республике Марий Эл значение величины годового дохода составляет 2 млн руб., в г. Москва – 12 млн руб. (6 раз);

- по услугам проката отклонение составляет почти в 7 раз (в г. Москва – 1 980 тыс. руб., в Республике Марий Эл – 2094 тыс. руб.).

Ниже представим данные о стоимости патента за год на рассматриваемых территориях (табл. 3).

Таблица 2

Стоимость патента на календарный год по отдельным видам деятельности, 2023 г.

Вид деятельности	Налог на профессиональный доход	Патентная система налогообложения			
		Республика Татарстан (данные приведены по г. Казань)	Иркутская область (данные приведены по г. Иркутск)	Республика Марий Эл	г. Москва (районы, входящие в Центральный административный округ города Москвы)
Ремонт и пошив швейных, меховых и кожаных изделий	60 000	от 60 000	от 29 192	от 12 480	79 200
Ремонт, чистка, окраска и пошив обуви	60 000	от 60 000	от 29 192	от 15 780	79 200
Парикмахерские и косметические услуги	60 000	от 60 000	от 40 869	от 12 300	118 800
Розничная торговля через объекты стационарной торговой сети, имеющие торговые залы (при площади торгового зала 50 кв. м)	-	259 800	175 136	150 000	648 000
Услуги общепита через объекты организации общепита (при площади зала 50 кв. м)	-	144 300	97 292	120 000	720 000
Услуги по прокату	60 000	от 60 000	от 29 192	от 17 640	118 800

* В качестве полученного дохода самозанятого примем величину, равную 1 млн руб.

Источник: составлено с помощью Сервиса расчета стоимости патента [7].

Как видно из представленных выше данных, наиболее низкая в рассматриваемых регионах стоимость годового патента в Республике Марий Эл, наиболее высокая – в районах, входящих в Центральный административный округ г. Москвы. В целом стоимость патента в Республике Марий Эл в 2-4 раза ниже стоимости патента по аналогичному виду деятельности в Иркутской области и Республике Татарстан. Как видим, представленное налоговым законодательством России право субъектам РФ устанавливать

уровень потенциально возможного годового дохода приводит к дифференциации стоимости патентов в этих регионах. Полагаем, что субъекты к установлению величины потенциально возможного дохода должны подходить с точки зрения обоснованности, иначе возрастает риск расширения теневого сектора экономики и, как результат, неуплата налоговых платежей в региональный бюджет. На наш взгляд, наиболее правильным с точки зрения справедливости налогообложения является подход, применяе-

мый при расчете единого налога на вмененный доход. В рамках данного подхода учитывались особенности ведения профессиональной деятельности путем применения коэффициента К2, принимающего значение от 1 до 0,005.

Несмотря на десятилетнюю историю существования патентной системы налогообложения, остается нерешенным целый ряд вопросов, что требует проведение дополнительных научных исследований.

ЛИТЕРАТУРА

1. Фискальный федерализм. Проблемы и перспективы развития. / [И.А. Майбуров и др.] Под ред. И.А. Майбунова, Ю.Б. Иванова. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. 415 с.
2. Сайт ФНС России - URL: www.nalog.ru
3. Закон Иркутской области от 29.11.2012 N 124-ОЗ «О применении индивидуальными предпринимателями патентной системы налогообложения на территории Иркутской области»
4. Закон Республики Татарстан от 29.09.2012 № 65-ЗРТ «О введении на территории Республики Татарстан патентной системы налогообложения»
5. Закон Республики Марий Эл от 27.10.2011 №59-ЗЗ «О регулировании отношений в области налогов и сборов в Республике Марий Эл»
6. Закон города Москва от 31.10.2012 №53 «О патентной системе налогообложения»
7. Сервис расчета стоимости патента - URL: www.patent.nalog.ru

REFERENCES

1. *Fiskal'nyj federalizm. Problemy i perspektivy razvitiya.* / [I.A. Majburov i dr.] Pod red. I.A. Majburova, YU.B. Ivanova. M.: YUNITI-DANA, 2015. 415 p. (in Russian)
2. *Sajt FNS Rossii* - URL: www.nalog.ru (in Russian)
3. *Zakon Irkutskoj oblasti ot 29.11.2012 N 124-OZ «O primenenii individual'nyimi predprinimatel'nyimi patentnoj sistemy nalogooblozheniya na territorii Irkutskoj oblasti»* (in Russian)
4. *Zakon Respubliki Tatarstan ot 29.09.2012 № 65-ZRT «O vvedenii na territorii Respubliki Tatarstan patentnoj sistemy nalogooblozheniya»* (in Russian)
5. *Zakon Respubliki Marij El ot 27.10.2011 №59-ZZ «O regulirovanii otnoshenij v oblasti nalogov i sborov v Respublike Marij El»* (in Russian)
6. *Zakon goroda Moskva ot 31.10.2012 №53 «O patentnoj sisteme nalogooblozheniya»*
7. *Servis rascheta stoimosti patenta* - URL: www.patent.nalog.ru (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Измайлова Мария Олеговна – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: maryam_ka@mail.ru

Izmailova Maria Olegovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor, of the Department of Accounting and Taxation, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: maryam_ka@mail.ru

Бадиев Хади Ибрагимович – студент, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: maryam_ka@mail.ru

Badiev Hadi Ibrahimovich – student of Baikal State University, Irkutsk
e-mail: maryam_ka@mail.ru

© Измайлова М. О., Бадиев Х. И.

УДК 336.22

ББК 65.261.1



Комарова Г.П.

Комарова Г.П.
канд. экон. наук, доцент
г. Иркутск

Komarova G.P.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Irkutsk

Касаткина Г.М.
старший преподаватель,
г. Иркутск

Kasatkina G.M.
Senior Lecturer,
Irkutsk

НОВАЦИИ В АДМИНИСТРИРОВАНИИ НАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

INNOVATIONS IN THE ADMINISTRATION OF TAX PAYMENTS



Аннотация: В статье исследованы изменения в порядке уплаты налогов, сборов, страховых платежей с января 2023 г. в бюджетную систему Российской Федерации. В налоговом кодексе РФ появились новые определения, изменился порядок и сроки уплаты. Все налоги, сборы, страховые взносы налогоплательщиками и налоговыми агентами уплачиваются как единый налоговый платеж на единый налоговый счет. При новом порядке расчетов с бюджетом не может быть переплата по одним налогам и недоимка по другим. Налоги, сборы поступают одновременно во все уровни бюджета. При недостаточной сумме единого платежа на уплату налогов по наступившим срокам уплаты, поступившая сумма распределяется на все налоги пропорционально. Налоговый орган получил право определять принадлежность единого налогового платежа и обязанность по размещению в личном кабинете налогоплательщика информации о принадлежности. Данная информация позволяет

налогоплательщикам-организациям отразить в бухгалтерском учете уплату по конкретному налогу.

Принадлежность единого налогового платежа определяется в порядке, установленном налоговым законодательством. Задолженность определяется как отрицательное сальдо по единому налоговому счету. В это сальдо входит недоимка, начисленные налоги, сборы, страховые взносы, пени и налоговые санкции. Автором выполнен анализ динамики налоговой задолженности по Российской Федерации и по Иркутской области, сформировавшейся по результатам работы налоговых органов за 2019-2022 гг.

Налогоплательщики получили новую обязанность по предоставлению в налоговый орган уведомлений о начисленных налогах, сборах, страховых взносах. В уведомлениях указываются практически все реквизиты платежного поручения. Упрощение порядка формирования платежного поручения на уплату единого налогового платежа не приве-

ло к уменьшению работы налогоплательщика по уплате налогов, сборов, страховых взносов. теперь необходимо сформировать уведомление, которого ранее не было.

Ключевые слова: **единый налоговый платеж, единый налоговый счет, совокупная налоговая задолженность, недоимка, сальдо, уведомление, платежное поручение, требование, зачет, возврат.**

Abstract: The article examines changes in the procedure for paying taxes, fees, insurance payments since January 2023 to the budget system of the Russian Federation. New definitions have appeared in the Tax Code of the Russian Federation, the procedure and terms of payment have changed. All taxes, fees, insurance premiums are paid by taxpayers and tax agents as a single tax payment to a single tax account. Under the new procedure for settlements with the budget, there can be no overpayment for some taxes and arrears for others. Taxes and fees are received simultaneously at all

levels of the budget. If there is an insufficient amount of a single payment for the payment of taxes on the due dates, the amount received is distributed proportionally to all taxes. The tax authority has received the right to determine the affiliation of a single tax payment and the obligation to place information about the affiliation in the taxpayer's personal account. This information allows taxpayers-organizations to reflect the payment of a specific tax in accounting.

The affiliation of a single tax payment is determined in accordance with the procedure established by tax legislation. Debt is defined as a negative balance on a single tax account. This balance includes arrears, accrued taxes, fees, insurance premiums, penalties and tax sanctions. The author analyzes the dynamics of tax arrears in the Russian Federation and in the Irkutsk region, formed by the results of the work of tax authorities for 2019-2022.

Taxpayers have received a new obligation to provide the tax authority with notifications

of accrued taxes, fees, and insurance premiums. The notifications indicate almost all the details of the payment order. Simplification of the procedure for the formation of a payment order for the payment of a single tax payment did not lead to a reduction in the payer's work on the payment of taxes, fees, insurance premiums. now it is necessary to generate a notification that did not exist before.

Keywords: single tax payment, single tax invoice, total tax arrears, arrears, balance, notification, payment order, claim, offset, refund.

Одним из показателей оценки деятельности налоговых органов Российской Федерации является собираемость налогов. Для обеспечения полного и своевременного финансирования расходов государства необходимо обеспечить полное и своевременное поступление налогов, сборов, страховых взносов в бюджеты всех уровней и государственные внебюджетные фонды. При реформировании

налогового администрирования задача повышения уровня собираемости налоговых платежей для налоговых органов является приоритетной.

В ст. 57 Конституции РФ указано, что каждое лицо должно уплачивать законно установленные налоги и сборы. Обязанность по уплате налогов и сборов установлена также в п. 1 ст.3 Налоговом кодексе РФ. Там же отмечено, что «законодательство о налогах и сборах основывается на признании всеобщности и равенства налогообложения. При установлении налогов учитывается фактическая способность налогоплательщика к уплате налога». Таким образом, обязанность по уплате налогов и сборов представляет собой законно установленную государством необходимость для организаций и физических лиц перечислить в бюджет денежные средства.

Налоги были и остаются основным источником доходов бюджетной системы Российской Федерации, табл.1

Таблица 1
Динамика налоговых доходов консолидированного бюджета России за 2019 – 2022 г., млрд руб

Наименование доходов	2019г.	2020г.	2021г.	2022г*.
Доходы, всего	31 259	29 883	39153	43 617
Из них: налоговые доходы	22 737	21 014	28 531	33 582
В том числе:				
- Налог на прибыль организаций	4 543	4 018	6 019	6 336
- НДФЛ	3 955	4 252	4 883	5 729
- НДС	4 258	4 269	5 479	9 533
- Акцизы	1 277	1 833	675	2 367
- Налоги на имущество	1 351	1 358	1 444	1 632
Удельный вес налоговых доходов в доходах консолидированного бюджета РФ, %	72,73	70,32	72,87	76,99

Источник: отчетные данные об исполнении консолидированного бюджета РФ за 2019 – 2022 гг. (Казначейство России. URL: <http://www.roskazna.ru>).

*2022 г. по данным ФНС России, без учета поступлений доходов по страховым взносам на обязательное социальное страхование.

Из данных табл.1 следует, что налоговые доходы составляют в доходах консолидированного бюджета РФ более 70%, при этом абсолютная сумма налоговых доходов ежегодно увеличивается. По данным ФНС России за 2022

г. они составили 33 617 млрд руб., что на 5 051 млрд руб. больше чем в 2021 г. При этом доля налоговых доходов в общей сумме доходов консолидированного бюджета РФ составила 76,99%, то есть сохраняется тенденция, что на-

логовые доходы составляют основу доходов бюджетной системы РФ.

В доходах консолидированного бюджета Иркутской области налоги также составляют наибольшую долю, табл.2.

Таблица 2
Динамика доходов консолидированного бюджета Иркутской области за 2019 – 2022 г., млн руб.

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Доходы, всего	227 156	241 413	291 267	319 483
В том числе:				
налоговые доходы	170 853	165 291	217 927	205 315
из них:				
- налог на прибыль организаций	64 738	54 715	90 530	101 344
- НДФЛ	58 113	61 883	69 077	81 832
- акцизы	15 758	15 939	19 689	18 901
- налоги на имущество	20 928	20 390	22 271	23 725
- платежи за природные ресурсы	2 240	3 029	3 631	3 923
Удельный вес налоговых доходов в доходах консолидированного бюджета Иркутской области, %	75,21	68,47	74,82	64,26

Источник: отчетные данные об исполнении консолидированного бюджета Иркутской области за 2019 – 2022 гг. (Минфин Иркутской области)

Следует отметить, что налоговые доходы консолидированного бюджета Иркутской области в основном составляют федеральные налоги, абсолютная сумма которых ежегодно увеличивается. Федеральные налоги поступают в бюджеты субъектов РФ по нормативам, установленным Бюджетным кодексом РФ, а по налогу на прибыль организаций – в соответствии с Налоговым кодексом РФ. В Иркутской области, как и в Российской Федерации, в 2020 г. имело место уменьшение поступлений по налогу на прибыль организаций, что связано с пандемией и предоставлением отсрочки и рассрочки по уплате налогов в бюджеты различных уровней. Несмотря на увеличение поступлений налогов в бюджетную систему в 2021, 2022 гг. имеет место налоговая задолженность. При этом следует отметить, что порядок уплаты налогов в бюджет позволял налогопла-

тельщикам иметь переплату по одним налогам при наличии недоимки по другим налогам, уплачивать налог, например, в местный бюджет и не платить в региональный и федеральный бюджеты.

Для упрощения порядка уплаты и учета налоговых платежей, повышения собираемости с 1 января 2023 г. федеральным законом от 14.07.2022 N 263-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации» введен новый порядок уплаты налогов, сборов и страховых взносов, пеней, штрафов и процентов. Данным законом в Налоговый кодекс РФ введены новые понятия и термины. Так в п. 2 ст.11 НК РФ внесены определения, что «совокупная обязанность – общая сумма налогов, авансовых платежей, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов, процентов, которую обязан уплатить (перечислить) на-

логоплательщик, плательщик сбора, плательщик страховых взносов и (или) налоговый агент, а задолженность – общая сумма недоимок, а также не уплаченных налогоплательщиком, плательщиком сборов, плательщиком страховых взносов и (или) налоговым агентом пеней, штрафов и процентов, равная размеру отрицательного сальдо единого налогового счета этого лица». Законом N 263-ФЗ введена в НК РФ новая статья 11.3. Единый налоговый платеж. Единый налоговый счет. На основании данной статьи всем плательщикам налогов, сборов, страховых взносов был открыт единый налоговый счет (ЕНС) в Федеральном казначействе, для открытия которого не нужно было подавать заявления. Для организаций, являющихся налогоплательщиками страховых взносов, налоговыми агентами по налогу на доходы физических лиц, а

также имеющих обособленные подразделения открыт один ЕНС. Аналогично и для физических лиц, включая лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью.

Единый налоговый платеж был впервые применен при уплате транспортного, земельного налогов, налога на имущество физических лиц в соответствии со ст. 45.1 НК РФ, введенной Федеральным законом от 29.07.2018 N 232-ФЗ. В период с 1 июля по 31 декабря 2022 г. включительно проводился эксперимент по уплате единого налогового платежа организациями и индивидуальными предпринимателями. Была введена в НК РФ ст. 45.2 в соответствии с Федеральным законом от 29.11.2021 N 379-ФЗ. Переход на уплату ЕНП был добровольным. Для перехода на ЕНП нужно было подать в установленный срок заявление о применении особого порядка, до подачи заявления пройти совместную сверку расчетов по платежам в бюджет. С 1 января 2023г. ЕНП стал обязательен как для

организаций, так и для физических лиц, включая индивидуальных предпринимателей. Ст.45.1 и 45.2 НК РФ были отменены.

На ЕНС на 1 января 2023 г. налоговые органы по месту учета плательщиков – организаций и физических лиц сформировали единое сальдо расчетов с бюджетом в соответствии с порядком, установленным ст. 4 закона N 263-ФЗ. Положительное сальдо означает наличие переплаты, отрицательное – совокупную задолженность. Как отмечает Н. Н. луговая [1], формирование совокупной задолженности на ЕНС позволяет исключить случаи, когда по разным налогам, сборам и страховым взносам, уплачиваемым в бюджет, одновременно может быть сформирована задолженность и переплата. При формировании сальдо по ЕНС переплата по одним налогам была зачтена в уплату по другим налогам, включая налог на доходы физических лиц, сборы, страховые взносы, пени и штрафы. В расчеты сальдо

по ЕНС не вошли недоимка, суммы пеней и штрафов, по которым налоговый орган утратил право на взыскание, суммы переплаты с истекшим сроком возврата, а также суммы пошлины, не контролируемой налоговыми органами, налога на профессиональный доход, сбора за пользование объектами животного мира и сбора за пользование объектами водных биологических ресурсов. При формировании сальдо расчетов с бюджетом на ЕНС не требовалось предоставления заявлений от плательщиков на зачет переплаты в погашение недоимки, задолженности по пеням и штрафам, все зачеты налоговые органы провели самостоятельно.

ФНС России формирует налоговую задолженность на 1-е число каждого месяца календарного года и на 1 января следующего года. Задолженность была сформирована и на 1 января 2023 г., в бюджетную систему РФ задолженность составила, табл.3.

Таблица 3

Динамика задолженности в бюджетную систему РФ, тыс. руб.

	на 01.01.2020 г.	на 01.01.2021 г.	на 01.01.2022 г.	на 01.01.2023 г.
Задолженность, всего	310 419 063	254 905 603	396 183 768	542 840 095
в том числе:				
- задолженность по налогам, сборам, пеням, налоговым санкциям	243 652 702	198 147 988	300 604 505	471 372 948
из нее:				
- недоимка	180 610 555	142 452 183	220 011 463	354 618 605
- задолженность по пеням и санкциям	63 042 147	55 695 805	80 593 042	116 757 343
Задолженность по налогам, сборам, невозможная к взысканию	941 929	3 333 880	4 687 422	4 107 923
Задолженность по пеням, налоговым санкциям, невозможная к взысканию	275 000	1 080 372	1 641 304	1 807 704

Таблица составлена автором по отчетности ФНС России, форма № 4-НМ за 2020-2022 гг.

На 1 января 2023 г. сумма задолженности увеличилась на 146 656 327 тыс. руб. по сравнению с началом 2022 г. Увеличение связано с уточнением порядка формирова-

ния задолженности и с наличием отсрочки по налогам, сборам, страховым взносам для отдельных категорий плательщиков по Постановлению Правительства РФ от

20.10.2022 №1874 «О мерах поддержки мобилизованных лиц». Задолженность в бюджетную систему РФ по Иркутской области представлена в табл.4.

Таблица 4

Динамика задолженности в бюджетную систему РФ по Иркутской области, тыс.

	на 01.01.2020 г.	на 01.01.2021 г.	на 01.01.2022 г.	на 01.01.2023 г.
Задолженность, всего	13 949 944	14 414 895	32 237 888	23 830 036
в том числе:				
- задолженность по налогам, сборам, пеням, налоговым санкциям	9 898 364	10 323 212	28 198 787	12 238 830
Из нее - недоимка	8 014 755	8 372 222	19 859 949	9 874 847
- задолженность по пеням и санкциям	1 883 609	1 950 990	8 338 838	2 357 983
Задолженность по налогам, сборам, невозможная к взысканию	39 730	151 683	107 886	89 878
Задолженность по пеням, налоговым санкциям, невозможная к взысканию	9 086	0	40 891	26 354

Таблица составлена автором по отчетности ФНС России, форма № 4-НМ за 2020-2022 гг.

В Иркутской области, в отличие от общей задолженности по РФ, имеет место снижение задолженности на 1 января 2023 г.

Налоговые органы, сформировав сальдо расчетов с бюджетом на 1 января 2023 г., получили возможность направить плательщикам требование на уплату задолженности при наличии отрицательного сальдо по ЕНС даже на те суммы задолженности, по которым к 1 января 2023 г. истек срок направления данных требований в порядке, действующем до 2023 г. При формировании сальдо налоговые органы в ноябре 2022 г. направили плательщикам предварительные результаты и предоставили возможность провести сверку и уточнение расчетов с бюджетной системой РФ.

С 2023 г. почти все налоги, сборы, страховые взносы и авансовые платежи по ним уплачиваются в бюджет единым налоговым платежом (ЕНП). Вместе с тем, отдельными платежными поручениями на определенный КБК перечисляются:

- взносы по обязательному социальному страхованию от несчастных случаев на произ-

водстве и профессиональных заболеваний, так как их администрирует не ФНС России;

- госпошлину, в отношении которой суд не выдал исполнительный документ;

- фиксированные авансовые платежи по НДФЛ иностранного работника.

- налог на профессиональный доход;

- сбор за пользование объектами животного мира;

- сбор за пользование объектами водных биологических ресурсов.

В отношении налога на профессиональный доход и сборов за пользование объектами животного мира и объектами водных биологических ресурсов у плательщиков есть выбор, их можно перечислять отдельными платежными поручениями, а также ЕНП.

Таким образом [2], ЕНП производится уплата организациями и физическими лицами, включая, лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью, независимо от применяемого ими режима налогообложения:

- всех налогов и сборов, включая налог на доходы физических лиц за работников;

- авансовых платежей по налогам и сборам за отчетные

периоды;

- страховых взносов на обязательное пенсионное, медицинское страхование и на случай временной нетрудоспособности и материнства;

- пеней, штрафов и процентов, начисленных налоговыми органами.

Физические лица, имеющие объекты налогообложения по налогу на имущество физических лиц, в различных субъектах Российской Федерации, также будут уплачивать налог, начисленный по всем объектам, ЕНП, на основании единого уведомления.

Сумма, подлежащая уплате организациями, индивидуальными предпринимателями, иными физическими лицами в бюджет любого уровня, составляет совокупную обязанность, которая отражается на едином налоговом счете на основании деклараций, расчетов и уведомлений об исчисленных суммах.

При новом порядке уплаты налогов, сборов, страховых взносов, пеней и штрафов, как и ранее, в налоговые органы предоставляются налоговые декларации и расчеты. Сроки предоставления деклараций и расчетов изменены и установлены не позднее 25-го числа

месяца уплаты.

При отсутствии обязанности предоставления расчетов и деклараций плательщики представляют в налоговый орган уведомления, например, транспортный и земельный налоги, авансовые платежи при УСН. В уведомлении содержатся реквизиты КПП, КБК, ОКТМО, отчетный период и сумма к уплате, при этом можно оформить одно уведомление на все отчетные периоды и по нескольким налогам. Сроки предоставления уведомлений также не позднее 25-го числа месяца уплаты. Форма уведомления утверждена Приказом ФНС России от 02.11.2022 N ЕД-7-8/1047 «Об утверждении формы, порядка заполнения и формата представления уведомления об исчисленных суммах налогов, авансовых платежей по налогам, сборов, страховых взносов в электронной форме». За непредоставление уведомления предусмотрена налоговая санкция 200 руб., п.1 ст.226 НК РФ. Следует отметить, что в 2023 г. организации или ИП могут подавать в банк платежные поручения на уплату налогов, страховых взносов с указанием КБК и других бюджетных реквизитов и так как в поручение есть нужная информация, то уведомление подавать не нужно. На основании уведомлений (поручений), деклараций, расчетов, решений по результатам налоговых проверок налоговый орган проводит начисления платежей в сроки уплаты и формируют совокупную обязанность. С 2023 г. установлены единые сроки уплаты практически по всем налоговым платежам. В новых условиях сохранен порядок уплаты налогов за плательщика иным лицом, п.1 ст. 45 НК РФ.

Срок уплаты по ЕНП не установлен, но установлен-

ны сроки уплаты по налогам, сборам, страховым взносам, не позднее 28 числа месяца уплаты. Следовательно, ЕНП должен поступить в бюджетную систему не позднее срока уплаты, но платеж может быть произведен раньше установленной даты. Сумма ЕНП должна соответствовать сумме совокупной задолженности.

В течение 2023 г. платежи в бюджет можно осуществлять отдельными платежными поручениями и можно перечислять единым налоговым платежом. КБК для его перечисления - 182 01 06 12 01 01 0000 510. При наличии у организации обособленных подразделений уведомления по платежам подаются в налоговый орган по месту учета обособленного подразделения и ЕНП также производится отдельным поручением, но поступает на ЕНС.

ЕНП распределяется в соответствии с п.8 ст.45 НК РФ: «Принадлежность сумм денежных средств, перечисленных и (или) признаваемых в качестве единого налогового платежа, определяется налоговыми органами на основании учтенной на едином налоговом счете налогоплательщика суммы его совокупной обязанности с соблюдением следующей последовательности:

- 1) недоимка - начиная с наиболее раннего момента ее выявления;
- 2) налоги, авансовые платежи, сборы, страховые взносы - с момента возникновения обязанности по их уплате;
- 3) пени;
- 4) проценты;
- 5) штрафы».

Если суммы единого налогового платежа на уплату налогов, сборов, страховых взносов с одинаковым сроком недостаточно, то налоговый орган распределит поступив-

шую сумму пропорционально в рамках одной очереди, но в первую очередь направит на уплату недоимки при ее наличии в календарной очередности ее выявления. По налогам, сборам, страховым платежам в настоящее время недоимка формируется в один и тот же день, так как сроки уплаты установлены одинаковые. Возникает вопрос, как будет сумма платежа распределяться на погашение недоимки. В п.10 ст. 45 НК РФ пропорциональное распределение платежа установлено только по уплате налогов, авансовых платежей по налогам, сборов, страховых взносов с совпадающими сроками их уплаты. В отношении недоимки указано «начиная с наиболее раннего момента ее выявления». То есть налоговые органы вынуждены применять пропорциональный порядок распределения платежа и при погашении недоимки.

Данные о наличии положительного или отрицательного сальдо ЕНС и информация о распределении ЕНП доступны в онлайн-режиме в личном кабинете плательщика. На основании этой информации плательщик отражает налоговые платежи в бухгалтерском учете, как и до 2023 г.

При наличии положительного сальдо на ЕНС плательщик может подать заявление на возврат в соответствии со ст. 79 НК РФ или зачет по ст. 78 НК РФ. Если заявление не будет подано, то сумма переплате будет зачтена автоматически в уплату налогов при их начислении и наступлении срока уплаты.

При наличии отрицательного сальдо на ЕНС налоговый орган направляет плательщику требование, с указанием в нем информации о сумме совокупной задолженности и об обязанности ее погасить в установленный срок.

Для направления требования плательщику отрицательное сальдо по ЕНС должно быть более 3 000 руб. Если требование не исполнено у налогового органа есть право на принудительное взыскание задолженности. На сумму недоимки начисляется пени, порядок начисления пени не изменился, за исключением того, что недоимка определяется как общая сумма задолженности по налогам, сборам, страховым взносам. На период с 09.03.2022 по 31.12.2023 установлена фиксированная ставка пеней в размере 1/300 ключевой ставки Центрального Банка РФ.

За налоговыми органами сохранено право бесспорного принудительного взыскания задолженности с организации или индивидуальных предпринимателей в соответствии со ст. 46, 47 НК РФ и в судебном порядке в соответствии со 48 НК РФ с физических лиц, не занимающихся предпринимательской деятельностью. При этом начиная с 2023 г. в данные статьи внесены значительные изменения. Так, в отношении индивидуальных предпринимателей установлено, что порядок бесспорного взыскания по ст. 46, 47 НК РФ действует только в том случае, если предприниматель не утратил свой статус на дату принятия налоговым органом решения или постановления о взыскании задолженности, в случае утраты статуса индивидуального предпринимателя к лицу применяются нормы ст. 48 НК РФ, то есть судебный порядок взыскания задолженности. Взысканные налоговыми органами суммы учитываются как ЕНП на ЕНС. Все принятые налоговыми органами решения регистрируются в Реестре решений о взыскании задолженности и доступны банкам. Кроме перечисленных

решений и постановлений, в Реестре размещается информация о поручениях банкам на списание и перечисление суммы задолженности в бюджет, на перевод в бюджет электронных денежных средств плательщика, на приостановление операций по счетам плательщика, информация об изменении суммы задолженности, о вступившем в силу решении суда о взыскании задолженности с гражданина. В 2023-2024 гг. налоговые органы продолжают направлять в банки для исполнения вышеперечисленные документы, но с 2025 г. банки должны будут сами брать информацию из реестра и исполнять.

Поручения банкам на перевод денежных средств и на перевод электронных денег в погашение совокупной задолженности прекращают свое действие с момента формирования положительного либо нулевого сальдо ЕНС плательщика. Одновременно отменяется приостановление операций на банковских счетах плательщика. Информация об изменении сальдо по ЕНС плательщика и о том, что сальдо ЕНС стало положительным либо нулевым размещается в Реестре. При недостаточности или отсутствии денежных средств (драгоценных металлов) на счетах плательщика либо его электронных денежных средств, а также при отсутствии информации об этих счетах либо информации о реквизитах электронных средств платежа руководитель налогового органа может принять решение о взыскании совокупной задолженности с организаций и индивидуальных предпринимателей за счет иного имущества по ст. 47 НК РФ. Решение размещается в Реестре одновременно с направлением Постановления судебным приставам-ис-

полнителям. Сделано это должно быть в течение десяти месяцев [3]:

- либо с даты размещения в Реестре решения налогового органа о взыскании задолженности в соответствии со ст. 46 НК РФ в размере отрицательного сальдо ЕНС, превышающем 30 тыс. руб.;

- либо с даты окончания исполнительного производства по ранее размещенному в Реестре постановлению ИФНС о взыскании задолженности за счет имущества (при наличии отрицательного сальдо ЕНС в размере, превышающем 30 тыс. руб.);

- либо с даты возникновения новой суммы отрицательного сальдо ЕНС в размере, превышающем 30 тыс. руб. (после размещения в Реестре предшествующего постановления ИФНС о взыскании задолженности за счет имущества);

- либо с даты, когда истекли три года с момента размещения в Реестре решения налогового органа о взыскании задолженности в соответствии со ст. 46 НК РФ в размере отрицательного сальдо ЕНС, не превышающем 30 тыс. руб.

В 2022 г. величины налоговой задолженности для ее взыскания за счет иного имущества составляла 3000 руб. Размещенное постановление налогового органа о взыскании задолженности за счет имущества плательщика в Реестре является информацией для банков, в которые ранее налоговый орган направил поручение на списание суммы задолженности за счет денежных средств. Далее при поступлении от судебного пристава постановления о наложении ареста и (или) постановления об обращении взыскания на денежные средства (электронные денежные средства) плательщика, находящиеся в банке, действие указанных

поручений приостанавливается до исполнения постановления судебного пристава или его отмены.

В случае если налоговый орган пропустил выше указанные сроки размещения постановления в Реестре взыскания задолженности может быть только по решению суда. Срок обращения налогового органа в суд остался прежним и составляет два года. В отношении взыскания задолженности с физических лиц, не занимающихся предпринимательской деятельностью, сроки обращения в суд были уточнены, при этом сумма задолженности, как и ранее, должна превышать 10 тыс. руб.

Введение единого налогового платежа и единого налогового счета, по мнению налоговых органов, позволило упростить механизм уплаты налогов и защитит бизнес от лишних штрафов. Например, с учетом того что недоимка по налогам будет списываться в первую очередь, налоговый орган не начислит лишнюю сумму пени. ЕНП обеспечивается равномерное поступление налоговых доходов во все уровни бюджетной системы РФ. Перечисление налогов и сборов одним платежом позволяет снизить нагрузку бухгалтера на формирова-

ния множества платежных поручений. Новшество в администрировании налоговых платежей сокращает количество платежных поручений, но добавляет работу по формированию уведомлений. Кроме того, Т.Ю. Солодимова отмечает, что новый порядок уплаты налогов усложнил работу налоговых агентов по перечислению НДС: «начиная с 2023 г. последний день месяца не будет являться датой получения дохода в виде оплаты труда, т.к. согласно п. 12 ст. 2 Закона п. 2 ст. 223 НК РФ признан утратившим силу. Поэтому работодателям придется удерживать НДС с любых доходов (в том числе с аванса) при фактической их выплате своим работникам и перечислять удержанные суммы налога в бюджет РФ в установленные сроки» [4].

В современных условиях невозможно представить себе функционирование и развитие государства и общества без применения цифровых технологий. Это относится в полной мере и к налоговому администрированию. Использование цифровых технологий в налогообложении позволяет плательщику определив уровень налоговых рисков, проверить своих контрагентов и избежать налоговых правонарушений. «Внедряя

различные цифровые продукты в свою деятельность, ФНС России стремится не только повысить собираемость фискальных платежей, но и сделать процесс уплаты менее затратным как с точки зрения материальных, так и временных ресурсов» [5].

Введение ЕНП и ЕНС создало обязанность налоговым органам размещать информацию в личный кабинет налогоплательщика, в Реестры, а также обеспечить информационное взаимодействие с кредитными организациями. Е.П. Зобова [6] считает, что новый порядок администрирования налоговых платежей является практически революционным изменением.

Оценить положительные и отрицательные стороны нового порядка администрирования налоговых платежей в бюджетную систему РФ пока сложно. Вместе с тем, следует отметить, что при формировании сальдо на ЕНС налоговые органы самостоятельно регулировали недоимку, переплату и провели сверку расчетов практически со всеми плательщиками налогов, сборов, страховых взносов. Изменения в администрировании направлены на обеспечение своевременного и полного поступления налоговых доходов в бюджеты всех уровней.

ЛИТЕРАТУРА

1. Луговая Н.Н. Единый налоговый платеж: правила-2023 // НДС: проблемы и решения, 2022. № 11.
2. Лермонтов Ю.М. Единый налоговый платеж // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2022. № 10.
3. Овчинникова И.В. Единый налоговый платеж - главное новшество 2023 года // Главная книга. 2023. № 1
4. Солодимова Т.Ю. Единый налоговый платеж для работодателя // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2022. №11.
5. Мигачева Е.В. Правовое регулирование функционирования налоговой системы Российской Федерации в условиях цифровой экономики // Безопасность бизнеса. 2022. №3.
6. Зубова Е.П. Новая система учета уплаченных налогов: единый налоговый платеж // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения. 2022. №8.

7. Комарова Г. П. Налоговые новации и их влияние на обязанности налогоплательщиков / Г. П. Комарова, О. В. Змановская, Г. М. Касаткина // *Baikal Research Journal*. 2021. Т. 12. № 2.
8. Мичурина Ю.П. Особенности правового регулирования налоговых расходов в Российской Федерации // *Финансовое право*. 2022. №2
9. Поляк Г.П. и др. *Налоги и налогообложение : учебник и практикум для вузов* /отв. ред. Г.П. Поляк, Е.Е. Смирнова. 4-е изд., перераб. и доп.. М.: Юрайт.2021. С. 68-69.

REFERENCES

1. Lugovaya N.N. *Edinyj nalogovyj platezh: pravila-2023* // *NDS: problemy i resheniya*, 2022. № 11. (In Russian)
2. Lermontov YU.M. *Edinyj nalogovyj platezh* // *Finansovyj vestnik: finansy, nalogi, strahovanie, buhgalterskij uchet*. 2022. № 10. (In Russian)
3. Ovchinnikova I.V. *Edinyj nalogovyj platezh - glavnoe novshestvo 2023 goda* // *Glavnaya kniga*. 2023. № 1. (In Russian)
4. Solodimova T.YU. *Edinyj nalogovyj platezh dlya rabotodatele* // *Finansovyj vestnik: finansy, nalogi, strahovanie, buhgalterskij uchet*. 2022. №11. (In Russian)
5. Migacheva E.V. *Pravovoe regulirovanie funkcionirovaniya nalogovoj sistemy Rossijskoj Federacii v usloviyah cifrovoj ekonomiki* // *Bezopasnost' biznesa*. 2022. №3. (In Russian)
6. Zubova E.P. *Novaya sistema ucheta uplachennyh nalogov: edinyj nalogovyj platezh* // *Aktual'nye voprosy buhgalterskogo ucheta i nalogooblozheniya*. 2022. №8. (In Russian)
7. Komarova G. P. *Nalogovye novacii i ih vliyanie na obyazannosti nalogoplatel'shchikov* / G. P. Komarova, O. V. Zmanovskaya, G. M. Kasatkina // *Baikal Research Journal*. 2021. Т. 12. № 2. (In Russian)
8. Michurina YU.P. *Osobennosti pravovogo regulirovaniya nalogovyh raskhodov v Rossijskoj Federacii* // *Finansovoe pravo*. 2022. №2. (In Russian)
9. Polyak G.P. i dr. *Nalogi i nalogooblozhenie : uchebnik i praktikum dlya vuzov* /otv. red. G.P. Polyak, E.E. Smirnova. 4-e izd., pererab. i dop.. М.: Yurajt.2021. Pp. 68-69. (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Комарова Галина Петровна – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учёта и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: komarovagp@bgu.ru

Komarova Galina Petrovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Accounting and Taxation, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: komarovagp@bgu.ru

Касаткина Галина Максимовна — старший преподаватель кафедры бухгалтерского учёта и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: galina0993@yandex.ru

Kasatkina Galina Maksimovna — Senior Lecturer of the Department of Accounting and Taxation, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: galina0993@yandex.ru

© Комарова Г.П., Касаткина Г.М.

УДК 657.1

ББК 65.052.2



Путырская Я. В.

Путырская Я. В.
канд. экон. наук,
доцент,
г. Иркутск

Putyrskaya Ya. V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Irkutsk

ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ ПО НОВЫМ ПРАВИЛАМ

CARRYING OUT AN INVENTORY ACCORDING TO THE NEW RULES



Аннотация: В рамках реализации Программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета на 2022 - 2026 гг. был принят очередной стандарт ФСБУ 28/2023 «Инвентаризация». Целью

настоящей статьи является рассмотрение новации стандарта, проведение сравнительного анализа его отличий от Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств. По результатам исследования сделан вывод, что большая часть норм ФСБУ 28/2023 носят уточняющий и систематизирующий характер. Основным новшеством стандарта является сфера его деятельности – он применяется только организациями частного сектора экономики. Предложены дополнения во внутренние нормативные документы организаций в связи с принятием стандарта, которые включают разработку и утверждение форм документов инвентаризации, внесение изменений в учетную политику и приложений к ней, касающихся создания инвентаризационной ко-

миссии и способов фиксации результатов инвентаризации.

Ключевые слова: **инвентаризация, документы инвентаризации, инвентаризационная комиссия, федеральные стандарты бухгалтерского учета, бухгалтерская отчетность.**

Abstract: As part of the implementation of the Program for the Development of Federal Accounting Standards for 2022 - 2026. the next FSBU standard 28/2023 «Inventory» was adopted. The purpose of this article is to consider the innovation of the standard, to conduct a comparative analysis of its differences from the Guidelines for the inventory of property and financial obligations. Based on the results of the study, it was concluded that most of the norms of FSBU 28/2023 are clarifying and systematizing. The main innovation of the standard is the scope of its activities - it is used only by organizations in the private sector of the economy. Additions to the internal regulatory documents

of organizations in connection with the adoption of the standard are proposed, which include the development and approval of forms of inventory documents, amendments to the accounting policy and annexes to it regarding the creation of an inventory commission and methods for fixing inventory results.

Keywords. **inventory, inventory documents, inventory commission, federal accounting standards, accounting reporting.**

Принятие нового ФСБУ 28/2023 «Инвентаризация» знаменует собой очередной шаг в реализации Программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета на 2022 - 2026 гг., утвержденной приказом Минфина РФ от 23 мая 2016 г. № 70н. Его применение обязательно с 1 апреля 2025 года, что является не характерным для ввода в действие всех предыдущих федеральных стандартов, которые должны применяться с отчетности за определенный год. Это позво-

лит организациям провести инвентаризацию перед составлением годовой бухгалтерской отчетности за 2024 год еще по ранее действующим правилам. Однако, при желании начать применять указанный ФСБУ можно досрочно, раскрыв соответствующее обстоятельство в бухгалтерской отчетности. Новый стандарт заменит собой Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, утвержденные Приказом МФ РФ от 13 июня 1995 г. N 49 (далее – Методические указания №49н), которые в полной мере уже не соответствовали обновленному нормативному регулированию бухгалтерского учета.

С учетом принятия ряда федеральных стандартов, появление других видов оценки учетных объектов, совершенствования методов фиксации фактов хозяйственной деятельности необходимость принятия нового нормативного акта назрела давно и в полной мере отвечает принципам регулирования бухгалтерского учета, обозначенным в Федеральном законе от 06.12.2011 г. №402-ФЗ «О бухгалтерском учете». Один из них – это соответствие федеральных и отраслевых стандартов потребностям пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также уровню развития науки и практики бухгалтерского учета. Важность этого принципа для целей нормативного регулирования отмечается, в частности в работе Д.А. Одаховской и Г.Г. Печениковой [1]. В рамках реализации указанного принципа и выстраивается все нормативное регулирование бухгалтерского учета в современных условиях.

Важно отметить также статус нового нормативного акта – теперь это не документ уров-

ня методических указаний по вопросам бухгалтерского учета, предусмотренных еще «старым» федеральным законом о бухгалтерском учете, а полноценный федеральный стандарт по бухгалтерскому учету, принятый во исполнение ст.11 Федерального закона №402-ФЗ. Его применение будет обязательно, в отличие от Методических указаний №49, которые, как указывал Минфин РФ, не являлись нормативным правовым актом, устанавливающим обязательные требования к проведению инвентаризации, и носившие рекомендательный характер.

По уже сложившейся практике пояснения к ФСБУ 28/2023 Минфин РФ дал в своем информационном сообщении от 12 апреля 2023 г. N ИС-учет-44.

Проанализируем, что нового вводит стандарт в организацию и что изменилось в порядке проведения инвентаризации по сравнению с Методическими указаниями №49н.

В первую очередь отметим, что стандарт не содержит определения инвентаризации, а устанавливает требования к ней и порядок ее обязательного проведения. В то же время в Федеральном законе №402-ФЗ определения инвентаризации также не содержится, а есть лишь, как отмечают И.А. Слободняк и Е.К. Копылова, последовательность действий при проведении инвентаризации [2].

1) Сфера действия стандарта

Основным нововведением нового стандарта является его сфера деятельности, которая теперь распространяется на организации частного сектора экономики. Организации бюджетной сферы при проведении инвентаризации должны руководствоваться федеральными стандартами государственного сектора.

В частности, основные требования к инвентаризации приведены в СГС «Концептуальные основы бухгалтерского учета и отчетности организаций государственного сектора». Случаи проведения инвентаризации в организациях бюджетной сферы упомянуты в п. 7 приказа Минфина России от 28.12.2010 № 191н «Об утверждении Инструкции о порядке составления и представления годовой, квартальной и месячной отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы Российской Федерации» и п. 9 приказа Минфина России от 25.03.2011 № 33н «Об утверждении Инструкции о порядке составления, представления годовой, квартальной бухгалтерской отчетности государственных (муниципальных) бюджетных и автономных учреждений»). Порядок проведения инвентаризации необходимо закрепить в учетной политике субъекта (подп. «в» п. 9 приказа Минфина России от 30.12.2017 № 274н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Учетная политика, оценочные значения и ошибки»») [3].

2) Требования к инвентаризации

Стандартом были сформулированы общие требования к инвентаризации, к которым по разъяснениям Минфина РФ относятся: полнота, способы выявления фактического наличия объектов инвентаризации, документирование, обеспечение условий проведения инвентаризации; своевременность и обоснованность отражения ее результатов в бухгалтерском учете.

3) Объекты инвентаризации

В стандарте приведены объекты инвентаризации, в целом они соответствуют объектам

бухгалтерского учета, содержащимся в Федеральном законе 402-ФЗ (активы, обязательства, источники финансирования деятельности экономического субъекта). Отдельно упомянуты в качестве объектов инвентаризации объекты бухгалтерского учета, которые не учитываются в составе активов или обязательств, но информация о которых должна быть отражена на забалансовых счетах или раскрыта в пояснениях к отчетности, а также имущество, имущественные права, обязательства, не учтенные экономическим субъектом. В целом перечень объектов по смыслу не отличается от перечня объектов, приведенных в п.1.3 Методических указаний №49, за исключением имущественных прав и обязательств, не учтенных экономическим субъектом.

4) Способы инвентаризации

В ФСБУ 28/2023 перечислены способы инвентаризации, к ним помимо подсчета, взвешивания, обмера, осмотра, проверки документов, выполнения расчетов, содержащихся ранее в Методических указаниях №49, добавились актуальные в современных условиях альтернативные способы выявления фактического наличия активов, в том числе видео-, фотофиксация. К другим современным методам инвентаризации в условиях применения различных технических средств и информационных технологий можно отнести нанесение инвентарных номеров в формате штрихкодов для возможности сканирования и автоматической обработки данных по считанному номеру, использование метода радиочастотной идентификации, подразумевающей передачу сигнала на считывающее устройство с закрепленных на меток-транспон-

дер, использование систем REID – прикрепление к объектам RFID-меток и считывание с них сигналов специальным оборудованием, и других методов [4, 5].

5) **Документальное оформление инвентаризации**
Результаты инвентаризации подлежат оформлению документами инвентаризации. Как и ранее ими могут быть инвентаризационные описи, акты инвентаризации, сличительные ведомости. Также возможно применение документов, объединяющих показатели документов, содержащих сведения о фактическом наличии объектов инвентаризации, и документов, содержащих результаты инвентаризации. В Методических указаниях №49 такая возможность тоже допускалась – в виде использования единых регистров, в которых можно объединить показатели инвентаризационных описей и сличительных ведомостей.

6) Порядок и дата признания результатов инвентаризации

Результаты инвентаризации следует отражать в бухгалтерском учете на основании их квалификации, утвержденной руководителем экономического субъекта по представлению лица (лиц), на которое (которые) возложено проведение инвентаризации. Под квалификацией в стандарте понимается определение излишков, выявления недостат, пересортицы, утраты или порчи активов, а также наличия оснований для возмещения недостачи активов экономическому субъекту, для признания дебиторской задолженности сомнительной или безнадежной, для списания обязательств, для доначисления или досписания иных объектов бухгалтерского учета (п.9 ФСБУ 28/2023).

Согласно ФСБУ 28/2023

результаты инвентаризации подлежат регистрации в бухгалтерском учете в том отчетном периоде, к которому относится дата, по состоянию на которую проводилась инвентаризация. Эта формулировка полностью соответствует п. 4 ст. 11 Федерального закона №402-ФЗ. В Методических указаниях №49 было сформулировано, что результаты инвентаризации должны быть отражены в учете и отчетности того месяца, в котором была закончена инвентаризация, а по годовой инвентаризации – в годовом бухгалтерском отчете (п.5.5 Методических указаний №49).

7) Оценка результатов инвентаризации

В ФСБУ 28/2023 установлены правила оценки результатов инвентаризации, которые коррелируют с другими недавно принятыми федеральными стандартами – ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды», ФСБУ 5/2019 «Запасы», ФСБУ 6/2020 «Основные средства», ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения», ФСБУ 14/2022 «Нематериальные активы». Так, недостающие активы или обнаруженные в излишке должны быть оценены по их справедливой или балансовой стоимости. Оценку таких объектов как оценочные обязательства, отложенные налоговые активы и обязательства необходимо производить на основании соответствующего расчета, а сумму дебиторской задолженности и обязательств – исходя из сумм, значащихся в документах подтверждающих эту задолженность.

Следует отметить, что справедливая и балансовая стоимости, которая должна учитывать возможное обесценение, не смотря на появление во всех перечисленных стандартах не перестают быть предмет научных дискуссий. Так,

справедливая стоимость и проблемы ее определения обсуждалась в трудах В.Г. Гетьмана и В.С. Карташова [6], Т.Ю. Дружиловской [7], С. В. Кесян, Н. В. Ереминой [8], Д.А. Одаховской и Г.Г. Печенниковой [9], Е.М. Сорокиной [10,11] и др. А проблемы определения справедливой и балансовой стоимости активов напрямую затрагивают оценку результатов инвентаризации.

Ранее, согласно норм п.5.1 Методических указаний № 49 и п. 28 Положения о бухгалтерском учете и отчетности в Российской Федерации, утвержденному Приказом Минфина РФ от 29.07.1998 N 34н, выявленные при инвентаризации излишки следовало относить на финансовые результаты, а недостачу имущества или его порчу – на виновных лиц издержки производства и обращения.

8) Отнесение результатов инвентаризации

Новшеством стандарта являются правила отнесения результатов инвентаризации. Теперь четко указано, что излишки подлежат отнесению на доходы, а недостачи и испорченные ценности, не подлежащие к использованию или продаже, – на виновных (иных) лиц или на расходы экономического субъекта. Если же испорченные ценности возможно продать, то их стоимость должна быть откорректирована на сумму обесценения. Что касается дебиторской задолженности и обязательств, отложенных налоговых активов и обязательств, то их корректировка или списание при истечении срока исковой давности должна осуществляться в соответствии с федеральными стандартами бухгалтерского учета соответствующих объектов бухгалтерского учета.

9) Случаи и дата обязательного проведения инвен-

таризации

Отдельный раздел стандарта посвящен обязательному проведению инвентаризации. В нем рассматриваются случаи и дата обязательного проведения инвентаризации. При этом случаи обязательного проведения инвентаризации почти полностью соответствуют тем, что были перечислены в Методических указаниях №49, за исключением нового случая – возврата активов экономического субъекта, имущественного комплекса из аренды, управления, безвозмездного пользования. Дополнение выглядит логичным, поскольку при возврате имущества собственник должен получить имущество пригодное для дальнейшего использования, а проведение инвентаризации позволит избежать в последующем возникновения споров между хозяйствующими субъектами и финансовых потерь.

Согласно п. 16 ФСБУ 28/2023 инвентаризация в обязательном порядке проводится:

а) при составлении годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности - по состоянию на отчетную дату, за исключением объектов инвентаризация которых проводилась не ранее 1 октября отчетного года.

б) при передаче (возврате) активов экономического субъекта, имущественного комплекса в аренду, управление, безвозмездное пользование, а также при отчуждении активов экономического субъекта - непосредственно перед передачей (возвратом) в аренду, управление, безвозмездное пользование, перед отчуждением;

в) при смене работника, на которого возложена материальная ответственность, руководителя коллектива (бригадира), при выбытии из коллектива (бригады) более 50

процентов его членов (при коллективной (бригадной) материальной ответственности) - по состоянию на день приемки-передачи дел;

г) по требованию одного или нескольких членов коллектива (бригады) (при коллективной (бригадной) материальной ответственности) - непосредственно по факту предъявления требования;

д) при установлении факта утраты или порчи (повреждения) активов - непосредственно по установлению такого факта;

е) в случае пожара, аварии, стихийного бедствия, а также иного бедствия, в результате которого сложилась чрезвычайная ситуация, - непосредственно по окончании соответствующего события (при наличии возможности проведения инвентаризации в данный срок);

ж) при реорганизации организации - перед составлением передаточного акта или разделительного баланса;

з) при ликвидации организации - перед составлением промежуточного ликвидационного баланса.

10) Инвентаризационная комиссия

Новые нормы стандарт вводит и в отношении создания и требований к присутствию членов инвентаризационной комиссии. При проведении обязательной инвентаризации инвентаризационная комиссия, как и прежде, создается. Однако она уже может не являться постоянно действующей, как того требовали Методические указания №49. Как и ранее, инвентаризационных комиссий может быть несколько, если объем одновременно проводимых работ большой. В то же время вводятся новые правила в отношении отсутствия членов инвентаризационной комиссии. Так, по новым правилам отсут-

ствие 1/5 и менее членов инвентаризационной комиссии при обязательном проведении инвентаризации допустимо и не является основанием для признания ее результатов не действительными. Также, стандартом разрешается не создавать инвентаризационную комиссию в ряде случаев. Например, если работниками экономического субъекта являются только руководитель и главный бухгалтер (бухгалтер) либо только руководитель, а также когда заключен договор об оказании услуг по проведению инвентаризации с аудиторской организацией (индивидуальным аудитором) или проведение инвентаризации поручено ревизионной комиссией самого экономического субъекта.

Следует отметить, что Минфин РФ в информационном сообщении N ИС-учет-44 рекомендует распространять практику организации и проведения обязательной инвентаризации и на другие случаи проведения инвентаризации как лучшую.

Подводя итоги обзору из-

менений, внесенных ФСБУ 28/2023 в порядок проведения инвентаризации, отметим, что каких-то кардинальных изменений не произошло. Наиболее значимым новшеством проекта, на наш взгляд, является сфера его действия. Он обязателен только для организаций частного сектора экономики. В основном же нововведения касались систематизации требований к проведению инвентаризации, актуализации процедур ее проведения и оценки результатов, упрощению порядка проведения инвентаризации в определенных случаях. Отметим, что теперь вопросы документального оформления инвентаризации выведены из сферы регулирования стандарта и организации должны решать их самостоятельно, опираясь на нормы ФСБУ 27/2021 «Документы и документооборот в бухгалтерском учете». При этом за основу для их разработки, на наш взгляд, можно взять образцы документов, предлагаемых Методическими указаниями №49.

Вступление в силу нового

федерального стандарта всегда требует пересмотра и приведение в соответствие учетной политики организации. Полагаем, что организациям потребуется внести следующие дополнения в локальные акты, касающиеся инвентаризации:

1) Указать создается инвентаризационная комиссия или нет (в допустимых стандартом случаях);

2) Зафиксировать способы проведения инвентаризации, в том числе применение видеофиксации, фотофиксации и др;

3) Утвердить формы документов, применяемых для отражения результатов инвентаризации и форму их составления (бумажная или электронная с электронной подписью).

По нашему мнению, предложенные изменения в учетную политику организации и сопутствующие ей локальные нормативные акты позволят учесть требования ФСБУ 28/2023.

ЛИТЕРАТУРА

1. Одаховская Д.А. Актуальные аспекты регулирования учетной деятельности / Д. А. Одаховская, Г.Г.Печенникова, А. А. Пятак // *Baikal Research Journal*. 2023. Т. 14. № 1. 10.17150/2411-6262.2023.14(1).1-10.
2. Слободняк И. А. Обзор основных требований к инвентаризации, содержащихся в Законе № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» / И. А. Слободняк, Е. К. Копылова // *Аудиторские ведомости*. 2014. № 2. С. 46-61.
3. Арбатская Т. Г. Роль инвентаризации в обеспечении достоверности бухгалтерской отчетности организаций бюджетной сферы // *Финансовый журнал*. 2020. Т. 12. № 2. С. 96-110.
4. Спиридонов А. А. Инвентаризация: организация и техника проведения // *Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет*. 2017. № 12.
5. Кольцов А. С. Автоматизация процессов идентификации объектов при инвентаризации / А. С. Кольцов, Д. Д. Лисицына // *Актуальные проблемы деятельности подразделений УИС / Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции, Воронеж, 25 мая 2017 года. Воронеж: Издательско-полиграфический центр «Научная книга». 2017. С. 33-35.*
6. Гетьман В. Г. Сравнительный анализ использования справедливой стоимости и альтернативных методов оценки в МСФО / В. Г. Гетьман, В. С. Карташов // *Международный бухгалтерский учет*. 2021. Т. 24. № 9(483). С. 986-1000.
7. Дружиловская, Т. Ю. Дискуссионные вопросы применения справедливой стоимости в российском бухгалтерском учете / Т. Ю. Дружиловская, О. С. Тумашева // *Бухгалтерский учет в*

- бюджетных и некоммерческих организациях. 2021. № 22(526). С. 2-9.
8. Кесян С. В. Справедливая стоимость основных средств организации в соответствии с МСФО / С. В. Кесян, Н. В. Еремина, З. Б. Беджанян // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2017. № 130. С. 554-566.
9. Печенникова Г. Г. Практические аспекты применения ФСБУ «Основные средства» / Г. Г. Печенникова, Д. А. Одаховская, А. А. Пятак // *Baikal Research Journal*. 2022. Т. 13. № 4.
10. Сорокина Е. М., Макаренко С. А. Справедливая стоимость в российской практике бухгалтерского учета: необходимость и возможность определения // *Международный бухгалтерский учет*. 2019. № 7. С. 766–778. URL: <https://doi.org/10.24891/ia.22.7.766>.
11. Сорокина Е. М. Возможности и проблемы применения международных стандартов финансовой отчетности // *Известия Байкальского государственного университета*. 2016. Т. 26. № 3. С. 469-477. URL: [https://doi.org/10.17150/1993-3541.2016.26\(3\).469-477](https://doi.org/10.17150/1993-3541.2016.26(3).469-477).

REFERENCES

1. Odahovskaya D.A. Aktual'nye aspekty regulirovaniya uchetoj deyatel'nosti / D. A. Odahovskaya, G.G.Pechennikova, A. A. Pyatak // *Baikal Research Journal*. 2023. Т. 14. № 1. 10.17150/2411-6262.2023.14(1). Pp.1-10. (In Russian)
2. Slobodnyak I. A. Obzor osnovnyh trebovanij k inventarizacii, sodержashchihsya v Zakone № 402-FZ «O buhgalterskom uchete» / I. A. Slobodnyak, E. K. Kopylova // *Auditorskie vedomosti*. 2014. № 2. Pp. 46-61. (In Russian)
3. Arbatskaya T. G. Rol' inventarizacii v obespechenii dostovernosti buhgalterskoj otchetnosti organizacij byudzhetoj sfery // *Finansovyj zhurnal*. 2020. Т. 12. № 2. Pp. 96-110. (In Russian)
4. Spiridonov A. A. Inventarizaciya: organizaciya i tekhnika provedeniya // *Finansovyj vestnik: finansy, nalogi, strahovanie, buhgalterskij uchet*. 2017. № 12. (In Russian)
5. Kol'cov A. S. Avtomatizaciya processov identifikacii ob'ektov pri inventarizacii / A. S. Kol'cov, D. D. Lisicyna // *Aktual'nye problemy deyatel'nosti podrazdelenij UIS / Sbornik materialov Vserossijskoj nauchno-prakticheskoy konferencii, Voronezh, 25 maya 2017 goda. Voronezh: Izdatel'sko-poligraficheskij centr «Nauchnaya kniga»*. 2017. Pp. 33-35. (In Russian)
6. Get'man V. G. Sravnitel'nyj analiz ispol'zovaniya spravedlivoj stoimosti i al'ternativnyh metodov ocenki v MSFO / V. G. Get'man, V. S. Kartashov // *Mezhdunarodnyj buhgalterskij uchet*. 2021. Т. 24. № 9(483). Pp. 986-1000. (In Russian)
7. Druzhilovskaya, T. YU. Diskussionnye voprosy primeneniya spravedlivoj stoimosti v rossijskom buhgalterskom uchete / T. YU. Druzhilovskaya, O. S. Tumasheva // *Buhgalterskij uchet v byudzhetnyh i nekommercheskih organizacijah*. 2021. № 22(526). Pp. 2-9. (In Russian)
8. Kesyan S. V. Spravedlivaya stoimost' osnovnyh sredstv organizacii v sootvetstvii s MSFO / S. V. Kesyan, N. V. Eremina, Z. B. Bedzhanyan // *Politematicheskij setевой elektronnyj nauchnyj zhurnal Kubanskogo gosudarstvennogo agrarnogo universiteta*. 2017. № 130. Pp. 554-566. (In Russian)
9. Pechennikova G. G. Prakticheskie aspekty primeneniya FSBU «Osnovnye sredstva» / G. G. Pechennikova, D. A. Odahovskaya, A. A. Pyatak // *Baikal Research Journal*. 2022. Т. 13. № 4. (In Russian)
10. Sorokina E. M., Makarenko S. A. Spravedlivaya stoimost' v rossijskoj praktike buhgalterskogo ucheta: neobhodimost' i vozmozhnost' opredeleniya // *Mezhdunarodnyj buhgalterskij uchet*. 2019. № 7. Pp. 766–778. URL: <https://doi.org/10.24891/ia.22.7.766>. (In Russian)
11. Sorokina E. M. Vozmozhnosti i problemy primeneniya mezhdunarodnyh standartov finansovoj otchetnosti // *Izvestiya Bajkal'skogo gosudarstvennogo universiteta*. 2016. Т. 26. № 3. Pp. 469-477. URL: [https://doi.org/10.17150/1993-3541.2016.26\(3\).469-477](https://doi.org/10.17150/1993-3541.2016.26(3).469-477). (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Путырская Яна Владимировна – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения, Байкальский государственный университет, г.Иркутск
e-mail: yanochkin@list.ru

Putyrskaya Yana Vladimirovna – Cand. Sci. (Economy), Associate Professor of the Department of Accounting and Taxation, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: yanochkin@list.ru

© Путырская Я. В.

УДК 336.774

ББК 65.262



Демченко И.А.

Скребцова Т.В.
канд.экон. наук, доцент,
Ставрополь

Skrebtsova T.V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Демченко И.А.
канд.экон. наук, доцент,
Ставрополь

Demchenko I.A.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПРОГНОЗНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ БАНКА РОССИИ



THE MAIN DIRECTIONS OF PREDICTIVE PLANNING OF MONETARY POLICY OF BANK OF RUSSIA

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные направления единой государственной денежно-кредитной политики Банка России. Банк России каждый год приводит цели и подходы к реализации денежно-кредитной политики, отражает свой взгляд на состояние экономики и ее развитие в ближайшей перспективе.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, экономика, инфляция, ключевая ставка.

Abstract: This article discusses the main directions of the unified state monetary policy of the Bank of Russia. Every year the Bank of Russia sets goals and approaches to the implementation of monetary policy, reflects its view on the state of the economy and its development in the near future.

Keywords: monetary policy, economy, inflation, key rate.

Основной целью денежно-кредитной политики Банка России является обеспе-

чение ценовой устойчивости. Банк России проводит денежно-кредитную политику согласно режиму таргетирования инфляции, стремясь поддерживать годовую инфляцию вблизи 4% постоянно.

Ситуация в экономике в 2021 году и оценка Банком России возможности совершенствования, естественно, изменились в отличие от 2020 года. Не смотря на усугубление эпидемической ситуации, восстановление мировой экономики в начале 2021 года имеет место быть. Одновременно быстрое увеличение спроса происходило в разгар значительных ограничений со стороны предложения. Они были связаны с дислокацией всемирных производственных и логистических цепочек из-за вводимых мер против эпидемии, что и приводило к росту цен на мировых рынках.

Защита и обеспечение устойчивости рубля также являются одной из основных функций Банка России в соответствии с Конституцией Российской Федерации и Фе-

деральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)». Банк России обеспечивает устойчивость рубля с помощью поддержания ценовой устойчивости, в том числе для формирования условий сбалансированного и устойчивого экономического роста. Главной целью денежно-кредитной политики является ценовая стабильность и говорит о устойчиво низкой инфляции.

При стабильно низкой инфляции покупательная способность рубля будет постоянной. В результате пенсии, зарплаты и прочие доходы, в том числе личные и корпоративные сбережения в местной валюте, достаточно хорошо защищены от значительного и непредсказуемого падения стоимости. Это позволяет вам более точно планировать краткосрочные и долгосрочные расходы и повышать свой уровень жизни.

Постоянная цена - это важная вещь для поддержания социальной стабильности. Более низкая и стабильная

инфляция защищает домохозяйства с низким доходом. Эти домохозяйства могут покупать предметы первой необходимости по низким ценам, а поскольку цены значительно растут, они не могут обратиться к более дешевым аналогам.

Во времена крайнего финансового кризиса они вынуждены обеспечивать свои потребности, что еще больше увеличивает качество их жизни. Повышенная инфляция приводит к социальной изоляции, оказывая негативное влияние на важные государственные органы в условиях кризиса.

Для ведения бизнеса наиболее благоприятна низкая и стабильная инфляция. Это повышает эффективность и акционерное финансирование компаний. Растущая инфляция становится опасной для банков и участников общих экономических отношений. Банки учитывают повышенную надбавку к инфляции в уровне процентных ставок. И наоборот, простая, сбалансированная экономическая ценность снижает опасность банков, что снижает процентную ставку.

Компаниям и населению удобнее осуществлять финансовое и инвестиционное планирование при ценовой устойчивости. Низкие и стабильные финансовые затраты оказывают положительное влияние на создание сбережений и инвестиций для долгосрочного развития и тем самым создают условия для устойчивого и сбалансированного экономического развития. Политика финансирования в краткосрочной перспективе побуждает общую финансовую политику нарушать ее. Это способствует постоянному социальному прогрессу.

При росте доверия к российской национальной ва-

люте, ценовая устойчивость делает возможным, снижение стоимости активов и пассивов в экономике. Это повышает экономическую стабильность во внешних условиях.

Пандемия оказала огромное воздействие на условия денежно-кредитной политики в 2020 и 2021 годах. Также ее влияние на инфляцию сполна изменило свое направление с дезинфляционной на проинфляционную.

В первом полугодии 2020 года Банк России на время перешел к мягкой политике для минимизации дезинфляционных рисков. Кроме того, для поддержания стабильности кредитования реального сектора экономики Банк России предпринял антикризисные меры.

В совокупности с мерами, принятыми правительством Российской Федерации, адаптивная денежно-кредитная политика нейтрализовала дезинфляционное влияние внутреннего и внешнего спроса, которое уменьшилось с началом пандемии.

Банк России начал сворачивание мягкой денежно-кредитной политики в марте 2021 года. Это случилось раньше, чем прогнозировалось в предыдущих основных направлениях единой государственной денежно-кредитной политики. С марта по октябрь 2021 года Банк России повысил ключевую ставку на 3,25 п.п., до 7,50% годовых. Действия российского банка в первую очередь были направлены на то, чтобы вернуться к своей цели и согласно прогнозу о том, что финансовая политика будет проведена к концу 2022 года.

На то время Банк России сохранял ключевую ставку в размере 4,25% годовых, медленными шагами усиливая сигнал о предстоящих решениях. Годовая инфляция Бан-

ка России росла быстрее, чем ожидалось, до 4,9% в декабре 2020 года и 5,2% в феврале 2021 года. Показатели темпа прироста потребительских цен, отражающие наиболее устойчивые процессы ценовой динамики, в этот период также выросли и находились вблизи или несколько выше 4% в годовом выражении. В феврале 2021 года Банк России повысил прогноз инфляции на конец 2021 года на 0,2 п.п., до 3,7–4,2%, с учетом более высоких фактических темпов роста цен в конце 2020 – начале 2021 года и складывающейся ситуации в экономике. В феврале – марте 2021 года ожидалось, что годовая инфляция сохранится, и после этого начнет сокращаться по мере постепенного исчерпания проинфляционных факторов со стороны предложения.

Дезинфляционное влияние спроса с каждым днем уменьшалось. В основном это говорит о том, что ухудшение ситуации с пандемией в начале сентября 2020 года оказало наименее сдерживающее воздействие на экономику, чем в самом начале пандемии.

В ноябре 2020 – январе 2021 года в стране продолжалось восстановление экономики. Спад экономики в 2020 году был не столь критичен, чем можно было прогнозировать, это подтвердила статистика по ВВП, вышедшая в конце зимы 2021 года.

С марта по октябрь ставка по кредитам российского банка выросла на 3,25 п.п., до 7,50 процента в годовых. Главной причиной было – повышенное проинфляционное давление, которое возникало под влиянием очень быстрого роста спроса в условиях задерживающегося восстановления предложения, а также значительное превосходство проинфляционных факторов и рисков на горизонте про-

гнозирования.

Инфляция продолжила расти и, вероятно, складывалась выше предсказаний Банка России. Годовые темпы роста потребительских цен увеличились с 5,67% по итогам февраля до 7,41% в сентябре.

Весной 2021 года экономика России вышла на докризисный уровень. Однако этот процесс не был равномерным. Оживление внутреннего потребительского спроса на товары закончилось весной – розничные продажи увеличились и превысили уровень до начала пандемии в марте-апреле. Восстановление спроса стимулировало становление на ноги производства потребительских товаров и его последующее приумножение сравнительно с допандемическим уровнем. В общем со значительным увеличением корпоративной прибыли это поддерживало спрос на инвестиции и, соответственно, выпуск инвестиционных товаров.

Добыча полезных ископаемых не полностью оправилась, особенно добыча нефти из-за влияния ограничений ОПЕК. Достигнутые летом соглашения об увеличении квот на добычу нефти в России способствуют дальнейшему восстановлению. Параллельно сфера услуг возвращалась в колею не так быстро. Например, пассажиропоток и международный туризм в конце лета все еще были гораздо ниже допандемического уровня. Достаточно медленное восстановление в сфере услуг говорило не о слабом спросе, а о сохранившихся ограничениях, введенных для борьбы с пандемией.

В августе экономика возобновила рост до допандемического уровня, помимо

сектора услуг и горнодобывающей промышленности. В то же время, обрабатывающая промышленность и потребление непродовольственных товаров даже превзошли его.

Медленный экономический рост в третьем квартале отражает окончание фазы восстановления. Был замечен стабильный рост на рынке труда. К концу 2020 года безработица достигла минимума, а количество вакансий возросло.

Денежно-кредитные условия постепенно принорировались к повышению ключевой ставки. Впервые повышение банковских процентных ставок ощутили в апреле, а кредитных ставок в мае. До этого большая часть из них оставались минимальными. К концу 2020 года правка денежно-кредитных условий ускорилась.

Трансфертные кривые и краткосрочная и среднесрочная доходность ОФЗ быстро реагировали на увеличение ключевой ставки и изменение перспектив денежно-кредитной политики. При этом долгосрочная доходность ОФЗ оставалась неизменной. В марте-сентябре, показывая уверенность инвесторов, в способности Банка России довести инфляцию до целевого уровня. В октябре среднесрочные и долгосрочные доходности ОФЗ незначительно выросли под влиянием конъюнктуры мировых финансовых рынков.

По данным Банка России, в середине 2020 года баланс рисков был осущитим и сдвинулся к проинфляционным рискам. Кроме инфляционных рисков, обнаруженных Банком России в ноябре 2020 года – марте 2021 года, увеличились риски, неразрывно связанные с ростом инфляци-

онных ожиданий. Осенью инфляция приблизилась к своему максимальному значению.

Борьба за сдерживание долгосрочной инфляции от главного значения ввиду с усилением инфляционного давления, Банк России провел шесть повышений ключевой ставки в марте – октябре, до 7,50% годовых.

Изменения денежной базы на прогнозном горизонте также будут поддерживаться динамикой объема ликвидности в обращении. Постепенное возвращение банкам части ликвидности, спрос на которую увеличился в 2020 году во время пандемии, переносится на 2023 год.

При этом рост их объема в обращении в 2021 году составит 0,6 – 0,7 трлн. руб. В 2022-2023 годах в базовом сценарии и сценариях глобальной инфляции ожидается снижение объема ликвидности в обращении и к 2024 году динамика ликвидности будет постепенно приближаться к традиционной траектории, а их объем будет увеличиваться в соответствии с динамикой номинального значения ВВП.

Сценарий «Финансовый кризис» предполагает возврат средств в банки в 2022 г. и практически нулевое изменение их объема в 2023-2024 гг. Сценарий «Усиление пандемии», напротив, принимает во внимание предположение о незначительном увеличении спроса на наличные деньги в 2022 году и умеренном снижении количества наличных денег в обращении в 2023-2024 годах. В то же время распространенность практики финансовых платежей окажет существенно негативное влияние на значимость этого прогноза.

ЛИТЕРАТУРА

1. Афанасьев М. Модернизация государственных финансов России/ М.Афанасьев, И. Кривогов//Вопросы экономики. 2019. № 7 С. 102-111.
2. Годин А. М. Бюджет и бюджетная система Российской Федерации: учеб. пособие/А. М. Годин, И. В. Подпорина. М.: Дашков и Ко, 2019. 480 с.
3. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. - URL: <http://www.cbr.ru/>
4. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2022 год и период 2023 и 2024 годов. - URL: https://cbr.ru/about_br/publ/ondkp/

REFERENCES

1. Afanas'ev M. Modernizaciya gosudarstvennyh finansov Rossii/ M.Afanas'ev, I. Krivogov//Voprosy ekonomiki. 2019. № 7. Pp. 102-111. (in Russian)
2. Godin A. M. Byudzheth i byudzhethnaya sistema Rossijskoj Federacii: ucheb. posobie/A. M. Godin, I. V. Podporina. M.: Dashkov i Ko, 2019. 480 p. (in Russian)
3. Oficial'nyj sajт Central'nogo Banka Rossijskoj Federacii. - URL: <http://www.cbr.ru/> (in Russian)
4. Osnovnye napravleniya edinoj gosudarstvennoj denezhno-kreditnoj politiki na 2022 god i period 2023 i 2024 godov. - URL: https://cbr.ru/about_br/publ/ondkp/ (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Скребцова Тамара Васильевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры финансового менеджмента и банковского дела, Ставропольский государственный аграрный университет, г. Ставрополь

Skrebtsova Tamara Vasilyevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Financial Management and Banking, Stavropol State Agrarian University, Stavropol

Демченко Ирина Анатольевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры финансового менеджмента и банковского дела, Ставропольский государственный аграрный университет, г. Ставрополь

Demchenko Irina Anatolyevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Financial Management and Banking, Stavropol State Agrarian University, Stavropol

© Скребцова Т.В., Демченко И.А.

УДК 336.221.4

ББК 65.261.4



Балиновская Д.В.

Ткач Ю.Б.
канд. экон. наук, доцент,
г. Иркутск

Tkach Ju. B.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Irkutsk

Балиновская Д.В.
доцент,
г. Иркутск

Balinovskaya D. V.
Associate Professor,
Irkutsk

Максимов М.А.
студент,
Байкальский
государственный
университет,
г. Иркутск

Maksimov M. A.
Student, Baikal State
University,
Irkutsk

СЛОЖНОСТИ СОПРЯЖЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЁТА



DIFFICULTIES OF COMBINING ACCOUNTING AND TAX ACCOUNTING

Аннотация: В данной статье рассматривается процесс эволюции бухгалтерского и налогового учёта, а также основополагающие аспекты становления существующей системы учёта информации. Авторами определен ряд проблем, возникающих в результате сопряжения информационных данных, с учётом представления возможных направлений по слиянию бухгалтерского и налогового учёта, в целях оптимизации деятельности по ведению данных видов учёта, в условиях рыночной экономической системы в коммерческом секторе.

Ключевые слова: бухгалтерский чёт, налоговый учёт, доходы, расходы, отчётность.

Abstract: This article considers the process of accounting and tax accounting evolution, as well as the fundamental aspects of existing system's formation of the information accounting. The authors identified a number of problems arising from the integration of information

data, taking into account the presentation of possible directions for the merger of accounting and tax accounting, in order to optimize the activity of maintaining these types of accounting, in the conditions of economic sector.

Keywords: accounting, tax accounting, income, expenses, reporting.

В ходе процесса эволюции и совершенствования бухгалтерского и налогового учёта, субъекты экономических взаимодействий стремятся к максимизации объединения положений данных видов систематизации учётной информации для выявления наиболее удобного для ведения как сотрудниками, так и органами, осуществляющими контроль за надлежащим исполнением требований законодательства в области ведения бухгалтерского и налогового учёта. Данный процесс, несомненно, является важной и необходимой деталью при трансформации и совершенствовании систем

учёта информации хозяйствующими субъектами, с учётом последующего предоставления документации в контролирующие органы и наряду с тем, в настоящее время выступает одним из наиболее обсуждаемых специалистами профильной области факторов.

В этой связи, следует выделить аспекты, демонстрирующие сопряжение вышеизложенных видов учёта информации хозяйствующими субъектами.

В соответствии с данными, изложенными в таблице 1, видны факторы сопряжённости бухгалтерского и налогового учёта, выступающие в качестве компиляции документации об определённых объектах, а также фактах хозяйственной деятельности, обладающие некоторыми отличиями, к примеру, целями учёта данных, но при этом выполняющие схожую по множеству аспектов функцию – учёт информации.

Таблица 1

Определения бухгалтерского и налогового учета

Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 30.12.2021) "О бухгалтерском учете"	"Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ
Ст.1 п.2 <u>Бухгалтерский учет</u> (далее БУ) - формирование документированной систематизированной информации об объектах, предусмотренных настоящим Федеральным законом, в соответствии с требованиями, установленными настоящим Федеральным законом, и составление на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности.	Ст. 313 <u>Налоговый учет</u> (далее НУ) - система обобщения информации для определения налоговой базы по налогу на основе данных первичных документов, сгруппированных в соответствии с порядком, предусмотренным настоящим Кодексом.

Источник: составлено авторами на основе НПА.

Стоит отметить, что вышеизложенная схожесть систем бухгалтерского и налогового учёта является в значительной степени объёмной, а также применимой и к другим видам систематизации и учёта информации о субъекте коммерческой деятельности, к примеру, в управленческом учёте данных, обладающим функцией консолидации наиболее важной и значимой для компании информации, используемой для отражения финансовых показателей хозяйствующего субъекта перед руководящим составом и собственниками организации. В этой связи, представляется актуальной необходимость определения наиболее конкретных аспектов сопряжённости бухгалтерского и налогового учёта.

Изначально, при применении главы 25 НК РФ сформировалось значительное количество сопутствующей нормативно-правовой документации, определяющей процесс вычисления финансового результата компании при реализации товаров, работ и (или) услуг, с учётом исчисления налоговой базы по соответствующим показателям организации за определённый период времени, при том, органы налогового контроля, в соответствии с наделённой компетенцией, осуществляли множество действий, направленных на наибольшее структурирование различных, формирующихся в процессе осуществления деятельности, дивергенций в порядке налогообложения прибылей компаний. Следует отметить,

что субъекты коммерческой деятельности, являющиеся налогоплательщиками по налогу на прибыль организаций, были обременены необходимостью различных действий редактирующего, а также корректирующего характера, в соответствии с законодательством Российской Федерации, для доведения финансового показателя до уровня, соответствующего объёму налогообложения.

Впоследствии, по результатам принятия Положения по бухгалтерскому учету «Учет расходов по налогу на прибыль» – ПБУ 18/02, необходимость осуществления корректирующих и редактирующих действий приобрела добровольный характер:

Таблица 2

Прибыль в бухгалтерском и налоговом учёте

ПБУ 18/02 «Учет расходов, по налогу на прибыль»	НК РФ гл.25
В случае БУ определение прибыли необходимо, так как составляется отчетность для внешних и внутренних пользователей.	В НУ прибыль определяется для начисления налога.

Источник: составлено авторами на основе НПА.

Также, следует отметить следующий аспект категорий сопряжённости бухгалтерского и налогового учёта – амортизацию, несомненно, необходимую для хозяйствующего

субъекта, как крупного, так и мелкого масштаба, существующую в виде отчислений на определённом временном промежутке для покрытия потребностей компании в под-

держании работоспособного состояния основных фондов, используемых в процессе осуществления операционной деятельности.

Амортизация в бухгалтерском и налоговом учёте

ФСБУ 6/2020	НК РФ ст. 259
35,36. Амортизация по основным средствам, начисляется линейным способом или способом уменьшаемого остатка, способом пропорционально количеству продукции.	В целях настоящей главы налогоплательщики вправе выбрать один из следующих методов начисления амортизации с учетом особенностей, предусмотренных настоящей главой: 1) линейный метод; 2) нелинейный метод.

Источник: составлено авторами на основе НПА.

В дополнение к вышеизложенному, следует конкретизировать осуществление процессов, связанных с амортизацией, как фактом хозяйственной деятельности компании, а именно, отметить добровольный характер выбора организацией способа начисления амортизационных отчислений, что является в значительной степени существенным фактором, воздействующим на итоговые, а также будущие, ожидаемые финансовые результаты компании. Важность амортизационного фонда для хозяйствующего субъекта обусловлена не только тем, что посредством амортизационных отчислений поддерживается работоспособность основных фондов компании, но и осуществляются процессы расширенного воспроизводства, при привлечении других источников формирования доходов организации.

Однако, с учётом наличия схожестей между бухгалтерским и налоговым учётом, следует отметить и существенную степень различия данных видов систематизации информации, что, к примеру, прослеживается в определении целей вышеупомянутых видов учёта данных, выступающих в виде взаимосвязанных и одновременно различных категорий, по причине ориентированности бухгалтерского учёта на внешних и внутренних пользователей информации, таких как инвесторы и менеджмент организации; в свою

очередь, налоговый учёт обладает основным свойством, определяемым как «налоговое назначение», а именно, рассчитываемой налоговой базой для целей начисления налога на основе финансовых результатов компании, с условием последующей передачи данной информации в органы налогового контроля, с учётом готовности организации оплатить рассчитанные суммы платежей по различным налогам в надлежащие сроки и в полном объёме, или же воспользоваться дополнительными условиями осуществления налогообложения доходов компаний.

Также, представляется необходимым отметить множественность документов, регламентирующих процессы систематизации информации организации. Помимо НК РФ, выделение особенностей учёта активов организации и источников формирования данных объектов, фактов хозяйственной жизни компании, регулируется различными стандартами бухгалтерского учёта (положениями по бухгалтерскому учёту), а также федеральным законом «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ, положениями по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ, методическими рекомендациями, указаниями Центрального банка России и множеством других актов, документов, приказов и положений, издаваемых в юрисдикции

Российской Федерации.

Еще одним примером различности бухгалтерского и налогового учёта является широко обсуждаемый сотрудниками бухгалтерских отделов компаний факт, возникающий в процессе формирования амортизационных отчислений. Согласно положениям НК РФ, методами начисления амортизации являются линейный и нелинейный, в то время как согласно данным ФСБУ 6/2020, предполагается наличие трёх способов начисления амортизационных отчислений, определяемых как пропорциональный, линейный и способ уменьшаемого остатка. Однако, с наличием данного факта различности положений официальной, обладающей императивным характером информации, другие особенности, а именно наличие амортизационной премии, предусматриваются только Налоговым кодексом РФ.

Вместе с тем, необходимо отметить один из важнейших элементов, а именно наличие срока полезного использования у амортизируемого имущества, с учётом присутствия различных правил, используемых в процессе формирования амортизационного фонда, а именно:

В области бухгалтерского учёта компания обладает возможностью использования срока полезной эксплуатации имущества из документации бухгалтерского учёта предыдущего собственника актива,

или же выделить размер срока полезного использования объектов основных фондов в самостоятельном порядке, сформировав, в целях надлежащего выполнения данной операции, по определению срока полезной эксплуатации амортизируемых активов компании, специальную комиссию.

В сфере налогового учёта, в свою очередь, применяется Общероссийский классификатор основных фондов, используемый в процессе формирования размера срока полезного использования собственности организации, отчисляющей амортизационные платежи. В соответствии с группой объектов, в которую включается определённый основной фонд, при сопоставлении процессов учёта, а также определения сроков полезного использования имущества организации, относящегося к категории основных фондов, прослеживается существенная схожесть между процессом определения срока эффективной для компании эксплуатации основных фондов в разделах систематизации информации о хозяйственных процессах жизнедеятельности организации, как в бухгалтерском, так и в налоговом учёте, определяемая как самостоятельность осуществления деятельности компании по установлению категории ОКОФ (Общероссийский Классификатор Основных Фондов), в зависимости от уровней интенсивности, а также востребованности определённого основного средства в процессах осуществления хозяйственной деятельности бизнес-структуры.

Однако, следует отметить одну из присутствующих особенностей в данной сфере, а именно, различность возможностей установления сроков полезного использования ос-

новных фондов, при наличии в системе налогового учёта определённых «барьеров», относительного сроков эффективной для компании эксплуатации основных средств, что является многофакторной составляющей рассматриваемого вопроса. С одной стороны, формируется «удобство» использования определённого «бруствера», по причине установленных в нормативно-правовой документации сроков полезного использования имущества, обладающего свойством основного фонда для организации, с обратной стороны – компания претерпевает наличие определённого ограничения по объёму расходов на амортизационные отчисления.

Тем самым, по причине воздействия размерности периода эффективной для организации эксплуатации основных фондов на показатели величины амортизационных отчислений, в зависимости от избранного компанией способа начисления амортизации, актуальным, а также, в существенной степени необходимым, является установление объединённых нормативных правил в области вышеизложенного фактора между бухгалтерской и налоговой структурами в сфере систематизации учётной информации в организации, что приведет к унификации систем учёта и определения срока эффективной эксплуатации для организации основных фондов, позволит интегрировать в систему бухгалтерского учёта ОКОФ, что, в свою очередь, упростит работу для органов налогового контроля в сфере систематизации информации.

Также разногласия в системах бухгалтерского и налогового учёта в систематизации информации о хозяйственной деятельности компании прослеживаются в коррелиру-

ющем с вышеизложенными аспектами факторе, определяющемся как лимит стоимости имущества, согласно которому объект имущественного характера способен классифицироваться как в качестве категории основных средств, так и в качестве запасов, что, несомненно, формирует различные воззрения специалистов профильной сферы относительно вышеизложенного аспекта. Однако, по прошествии определённой трансформации систем бухгалтерского и налогового учёта и систематизации информации о хозяйственной деятельности организации, различие установленных «барьеров» стоимости объектов имущества в денежном выражении, классифицированных как основные фонды, несколько сгладилось благодаря ФСБУ 6/2020, что в существенной мере поспособствовало удобству учёта информации как в области бухгалтерского, так и в области налогового способа систематизации информации о хозяйственной деятельности компании.

В дополнение к вышеизложенному, следует отметить ещё один элемент дифференциации устройства бухгалтерского и налогового учёта, как систем в существенной мере взаимосвязанных, однако, обладающих значительным свойствами различия, в том числе, в области установления доходов и расходов. ПБУ 9\99 и НК РФ выделяют несколько категорий доходов, а именно: поступления от классических видов осуществления операционной деятельности компании, прочие статьи доходов хозяйствующего субъекта и поступления денежных средств от реализационных и внереализационных операций. Аналогичным способом дифференцируются и расходные статьи компании.

Таким образом, установление определённой дифференциации доходов и расходов, при наличии существенной доли схожести данных категорий информации для бухгалтерского и налогового учёта может привести к «рассогласованности» данных показателей.

В качестве дополнительного акцентирования внимания на различиях между системами учёта информации о фактах хозяйственной деятельности компании, следует отметить очередную дифференциацию структур учёта и систематизации данных организации относительно операционной деятельности компании, что в значительной степени сопряжено с вышеизложенными аспектами различия систем бухгалтерского и налогового учёта информации о хозяйственной жизнедеятельности бизнес-структуры.

Доходы и расходы, связанные с дополнительными видами деятельности хозяйствующего субъекта, квалифицирующиеся как «прочие», или же относящиеся к категории внебюджетных источников получения денежных средств и осуществления расходных обязательств организацией, в соответствии со статьями НК РФ, ограничены перечнем доходных и расходных обязательств компании. Однако, существует риск включения дополнительных статей доходов и расходов организации, и как результат – возможность получения мер штрафного характера в адрес хозяйствующего субъекта от органов налогового контроля.

Кроме того, расхождение в учёте информации о хозяйственной деятельности организации заключается и в том, какие поступления благ материально-вещественного характера расцениваются не как доходы отчётного периода, в

связи с чем их необходимо отразить на отличных от «классических» счетах, в соответствии с ПБУ 9/99. С учётом присутствия вариативности пунктов доходных статей, денежные средства, к примеру, могут идентифицироваться не как доход (в случае поступления сумм от заёмщика или компании, представляющей собой кредитора в области текущих правоотношений организаций).

Наряду с вышеупомянутыми аспектами, наличествуют ещё несколько не менее актуальных, обладающих достаточно высокой долей вероятности к унификации в системах бухгалтерского и налогового учёта. Среди них выделяют обязанность формирования резерва по сомнительным долгам, особенность учёта резервов на оплату отпусков сотрудников компании. Так, в бухгалтерском учете одновременно отражаются и сомнительные долги в полной сумме, и сумма созданного резерва. Списание долгов за счет резерва на показатели бухгалтерской отчетности не влияет. В отличие от бухгалтерского резерва, резерв по сомнительным долгам в налоговом учете напрямую связан с формированием налогооблагаемой базы: если в бухгалтерском учете в учетной политике не нужно прописывать о том, что резерв по сомнительным долгам создается, то в учетной политике по налоговому учету необходимо указать создает ли организация резервы или нет. Относительно резерва на оплату отпусков также существуют некоторые расхождения: в налоговом учете резерв отпусков создают, чтобы равномерно учитывать расходы в течение года (ст. 324.1 НК РФ). В бухгалтерском учете резерв на оплату отпусков формируют с другими целями – чтобы учи-

тывать обязательства, которые возникают у организации в ходе ее работы (п. 5, 8 ПБУ 8/2010).

Исходя из вышеизложенных особенностей, наблюдающихся при сопоставлении систем бухгалтерского и налогового учёта информации о хозяйственной деятельности организации, свидетельствующих о наличии существенных различий структур учёта и систематизации данных о процессах осуществления деятельности хозяйствующих субъектов, а также учитывая актуальность данной проблематики, одной из первоочередных задач при осуществлении процессов оптимизации обработки информации о фактах хозяйственной деятельности компаний, является задача по применению определённых мер, направленных на унификацию систем бухгалтерского и налогового учёта. К таким мерам можно отнести следующие:

- выбрать и закрепить в учетной политике единый способ начисления амортизационных отчислений имущества, обладающего для определённой организации свойствами основного фонда, в целях унификации данных процессов в системах учёта информации о хозяйственной деятельности организации;

- определить однородные способы установления стоимости сырья, материалов, а также товаров в сферах бухгалтерского и налогового учёта и систематизации данных о деятельности хозяйствующего субъекта;

- установить в системе налогового учёта информации о деятельности компании дополнительные расходные обязательства бизнес-структур, при наличии данных аспектов в определённых организациях, а именно – обязательств, предполагающих учёт на ак-

тивных счетах 20 «Основное производство» и 23 «Вспомогательное производство» в системе бухгалтерского учёта и систематизации информации о хозяйственной деятельности компании;

- утвердить в учетной политике для целей бухгалтерского учёта и систематизации данных о деятельности хозяйствующего субъекта списание управленческих расходных обязательств компании в дебет активно-пассивного счета 90 «Продажи»;

- установить в учётной политике идентификацию коммерческих расходных обязательств организации как обязательств, подлежащих списанию в дебет активно-пассивного счета 90 «Продажи»;

- необходимо установление убытков, сформировавшихся

в результате осуществления процессов переуступки прав требования, по прошествии наступления срока платежа, единовременно, в соответствии с датой реализации переуступки прав требования;

- провести трансформацию в системе налогового учёта информации о деятельности хозяйствующего субъекта порядка процессов оценивания обязательств и требований, выраженных в иностранной валюте, а также учёта сумм доходов и расходов в виде курсовых разниц;

Таким образом, осуществление процессов сопряжения систем бухгалтерского и налогового учёта данных о хозяйственной деятельности организаций способно не только модернизировать существующие структуры учё-

та и систематизации данных о деятельности компаний, но и может способствовать формированию новых, более универсальных, а также, в значительной степени, удобных для обрабатывания информации о «жизнедеятельности» бизнес-структур, как со стороны органов налогового контроля, так и со стороны сотрудников, осуществляющих учёт и систематизацию данных об организациях и в отделах бухгалтерского сопровождения. Это, в свою очередь, будет являться фактором, представляющим двум сторонам взаимоотношений возможность оптимизации издержек, необходимых для осуществлений процессов учёта и систематизации информации о хозяйственной деятельности компании.

ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 29.11.2021).
3. Приказ Минфина России от 19.11.2002 N 114н (ред. от 20.11.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ 18/02».
4. Приказ Минфина России от 17.09.2020 N 204н «Об утверждении Федеральных стандартов бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» и ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения».
5. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 32н (ред. от 27.11.2020) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99».
6. К 013-2014 (СНС 2008). Общероссийский классификатор основных фондов» (принят и введен в действие Приказом Росстандарта от 12.12.2014 N 2018-ст) (ред. от 10.09.2021).
7. Караваева К.С. Возможные способы сближения бухгалтерского и налогового учета // Научные стремления /Молодежный сборник научных статей. 2019. № 25. С. 37-39.

REFERENCES

1. Federal'nyj zakon «O buhgalterskom uchete» ot 06.12.2011 N 402-FZ. (In Russian)
2. Nalogovyj kodeks Rossijskoj Federacii (chast' vtoraya)» ot 05.08.2000 N 117-FZ (red. ot 29.11.2021). (In Russian)
3. Prikaz Minfina Rossii ot 19.11.2002 N 114n (red. ot 20.11.2018) «Ob utverzhdenii Polozheniya po buhgalterskomu uchetu «Uchet raschetov po nalogu na pribyl' organizacij» PBU 18/02». (In Russian)
4. Prikaz Minfina Rossii ot 17.09.2020 N 204n «Ob utverzhdenii Federal'nyh standartov buhgalterskogo ucheta FSBU 6/2020 «Osnovnye sredstva» i FSBU 26/2020 «Kapital'nye vlozheniya». (In Russian)
5. Prikaz Minfina Rossii ot 06.05.1999 N 32n (red. ot 27.11.2020) «Ob utverzhdenii Polozheniya po buhgalterskomu uchetu «Dohody organizacij» PBU 9/99». (In Russian)
6. K 013-2014 (SNS 2008). Obshcherossijskij klassifikator osnovnyh fondov» (prinyat i vveden v dejstvie Prikazom Rosstandarta ot 12.12.2014 N 2018-st) (red. ot 10.09.2021). (In Russian)
7. Karavaeva K.S. Vozmozhnye sposoby sblizheniya buhgalterskogo i nalogovogo ucheta // Nauchnye stremleniya /Molodezhnyj sbornik nauchnyh statej. 2019. № 25. Pp. 37-39. (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Ткач Юлия Борисовна - кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: TkachUB@bgu.ru.

Tkach Julia Borisovna - Candidat of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Accounting and Taxation, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: TkachUB@bgu.ru.

Балиновская Дина Владимировна - доцент кафедры международных отношений и таможенного дела, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: BalinovskayDV@bgu.ru.

Balinovskaya Dina Vladimirovna - Associate Professor of the Department of International Relations and Customs, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: BalinovskayDV@bgu.ru.

Максимов Михаил Андреевич - студент института управления и финансов, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: mihail09072002@icloud.com.

Maksimov Mikhail Andreevich, - Student of the Institute of Management and Finance, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: mihail09072002@icloud.com.

© Ткач Ю.Б., Балиновская Д.В., Максимов М.А.

УДК 336.221.262

ББК 65.261.4



Ткач Ю.Б.

Ткач Ю.Б.
канд. экон. наук, доцент,
г.Иркутск

Короткова С.Н.
старший преподаватель,
г. Иркутск

Балиновская Д.В.
доцент, г.Иркутск

Tkach Ju. B.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Irkutsk

Korotkova S.N.
Senior Lecturer, Irkutsk

Balinovskaya D.V.
Associate Professor,
Irkutsk

ПРОБЛЕМАТИКА СОБИРАЕМОСТИ НАЛОГОВ И СБОРОВ

ISSUES OF REVENUE COLLECTION



Аннотация: В статье рассмотрены особенности, связанные с понятием «собираемость налогов». Проанализирован подход к расчету собираемости налогов и к бюджетному планированию. Рассмотрены налоги, влияющие на уровень собираемости.

Ключевые слова: собираемость, налог, налоговая система, уровень собираемости, прогнозирование.

Abstract: The article considers features related to the concept of «tax collection». To identify problematic issues, there has been analyzed an approach to the calculation of taxes' collection and to budget planning. Also there have been considered taxes, which impact on the level of collection.

Keywords: collectability, tax, tax system, forecasting, collection rate.

Собираемость налогов представляет собой один из важнейших индикаторов налоговой политики и качества налогового администрирования. «Собираемостью нало-

га» в широком смысле можно назвать показатель, характеризующий отношение фактически собранного объема налоговых платежей к тому объему, который теоретически мог бы быть получен с соответствующей налоговой базы. Однако, прежде чем перейти к собираемости как к финансовому механизму, представляется необходимым обозначить особенности, связанные с собираемостью как категорией.

Несмотря на то что «собираемость налогов» признана основным из показателей, характеризующих результативность контрольной работы налоговых органов, четкого определения данного понятия на законодательном уровне нет. Например, под собираемостью налогов подразумевается объем налоговых поступлений — в литературе и в высказываниях представителей власти можно встретить упоминание о снижении или росте собираемости налогов, означающее на самом деле просто увеличение или снижение общего объема на-

логовых поступлений в казну по сравнению с параметрами бюджета или поступлениями прошлого года. Такой подход не отражает самой сути понятия «собираемость налога», и потому использование данного термина просто для описания общей динамики налоговых поступлений не является корректным. [1]

Если рассматривать собираемость как финансовый механизм, то следует обозначить такую проблему как методика расчета собираемости. Общеизвестно, что на собираемость налогов и сборов влияет великое множество факторов и в этой связи простой расчет значения собираемости недо-стоверен.

Отчетная форма №1-НМ не вполне подходит для расчета собираемости, поскольку она включает в сумму поступлений погашенные задолженности за предыдущие годы, это и приводит к тому, что уровень собираемости переваливает за 100%. Использовать альтернативную методику расчета, которая предоставляет возможность уменьшить фак-

тические поступления налогов на величину поступлений в счет погашения налоговой задолженности прошлых лет, а также скорректировать поступления на сумму недоимки по текущим платежам, совместно с отчетом по форме №1-НМ, также не представляется реальным из-за того, что в этой отчетности суммы в счет погашения налоговой задолженности попросту отсутствуют. К тому же это искажает данные о собираемости.

При таком подходе не учитывается факт наличия теневой экономики, что, в свою очередь, также искажает данные, поскольку собираемость налогов напрямую связана с этим показателем: с ростом доли теневого сектора растет и масштаб практики уклонения от уплаты налоговых платежей. Очевидность нецелесообразности применения классического метода расчета можно объяснить еще и тем, что, несмотря на высокий уровень собираемости, бюджет страны по-прежнему находится в дефиците.

Если же говорить о собираемости налогов в целом и выделять проблемы, которые связаны с собираемостью как с количественным показателем, то в качестве самой актуальной стоит обозначить сформированные принципы налоговой культуры.

Сущность налогов как «цены товара или услуги», предлагаемых государством в обмен на уплату платежа, до сознания населения не доведена на должном уровне. Налогоплательщики не понимают, что никакие услуги не оказываются бесплатно, что нет товара, который можно получить законно и бесплатно. И данная проблема связана, с закрепленным на законодательном уровне понятием налога, как индивидуально-безвозмездного платежа. Именно

поэтому отчасти процветает практика уклонения от уплаты налоговых платежей. Характер уплаты налога действительно односторонний, ни о каком классическом понимании «сделки» с государством речи не идет: то есть, потребляя общественные блага, налогоплательщик должен понимать, что именно за это он и заплатит. И более того: бюджетное планирование на государственном уровне действительно осуществляется; государство является монополистом в сфере предоставления общественных благ и это позволяет управлять «правилами» и ценами. Кроме того, важно понимание что границы и «сдерживающие механизмы» у государства есть: это и ограниченность доходов плательщиков, и социальные проблемы, нестабильность в экономике и политике и так далее. [2]

Еще одной немаловажной проблемой является упомянутое выше бюджетное планирование. В настоящее время планирование и исполнение бюджетов ведется по принципу расчета от суммы поступивших в эти бюджеты доходов, в то время как должно быть наоборот: суммы предстоящих расходов должны браться за основу, таким образом можно обеспечить результативное исполнение бюджетов и формировать доходы так, чтобы их хватило на покрытие всех расходов.

Уровень собираемости, рассчитанный по классической методике, превышает 100% еще и потому, что в сумму фактически поступивших платежей включаются налоги, взимаемые в соответствии со специальными налоговыми режимами, но в сумме начисленных поступлений они уже не учитываются. [5] Как отмечалось ранее, сама отчетность по форме №1-НМ нуждается в

корректировке.

Если рассматривать налоги, влияющие на уровень собираемости, по отдельности, то, во-первых, стоит выделить акцизы.

В доходах консолидированного бюджета эта статья имеет одну из самых низких долей. Акциз по своей сути существует, чтобы сдерживать производство и потребление определенных товаров, ставки на этот налог ежегодно повышаются, как расширяется перечень подакцизной продукции. Приводит это к тому, что масштабы уклонения от уплаты акцизов каждый год растут. Потребление подакцизной продукции на самом деле не зависит от цены на эту продукцию, количество потребителей не снизится от того, что повысится цена, эти потребители будут искать похожую продукцию, то есть контрафакт, что лишь снижает доходы бюджета, но никак не потребление. Рост ставок по акцизам, конечно, способствует росту доходов бюджета, но с течением времени это отрицательно скажется на экономике государства и повысит социальную напряженность: вырастут цены на продукты, на проезд, в целом снизится уровень жизни. Нелегальная продукция стоит дешевле, чем легальная, соответственно, страна только пострадает от повышения ставок.

Довольно большую долю в составе налогов и сборов, и доходных источников в принципе, составляет доход от НДС. Общеизвестно, что больше всего схем по уклонению от уплаты приходится именно на этот налог. Сложность функционирования механизма НДС приводит к тому, что появляется великое множество лазеек для недобросовестных плательщиков. Во избежание этого следовало

бы скорректировать весь механизм, но это привело бы к слишком обширной налоговой реформе, сложной в воплощении без тщательного планирования и анализа.

Уклонение от уплаты НДФЛ — еще один «пробел» сферы налогообложения, и в первую очередь она связана с уже сложившейся тенденцией сокрытия заработной платы и дохода от предпринимательской деятельности.

В налоговой системе РФ основной функцией налогов остается фискальная, то есть налог рассматривается в первую очередь как средство поступления доходов в бюджет, что так или иначе говорит о том, как в сознании населения будет закрепляться категория «налоги». Пересмотреть необходимо не только отдельные функционирующие механизмы, но и обратить внимание на принципиальное понимание используемых экономических категорий.

Стоит также обратить особое внимание на существующую в настоящее время экономическую нестабильность и множественность прогнозов, которые не способствуют определенности.

В такой ситуации в первую очередь страдают региональные бюджеты, поскольку основные финансовые ресурсы сконцентрированы именно на федеральном уровне, что лишает регионы возможности и стимула проводить активную работу с налогами и, соответственно, с собираемостью налогов. Это один из внешних факторов, влияющих на собираемость налогов и сборов. [6]

Изучая особенности налоговой системы, становится очевидным то факт, что сам по себе механизм администрирования платежей и налоговый контроль ужесточаются, однако, это не приводит

к росту собираемости. По нашему мнению, это связано с тем, что возросший контроль неэффективен в отношении «уклонистов», но при этом он наносит ущерб добросовестным плательщикам, лишая их прежних комфортных условий.

Еще одной «внутренней» проблемой является «антагонизм» налогоплательщиков и налоговых органов, что по сути аналогично антагонизму граждан и государства. Налогоплательщики в какой-то мере представлены как «противники», с которыми нужно бороться. Эффективность налогового контроля увеличивается с каждым годом, а количество проверяемых предприятий уменьшается, но при этом налоговая проверка — это конфликтная форма налогового контроля, зачастую сопровождаемая множественными злоупотреблениями со стороны «проверяющих». Выездная налоговая проверка несет риск финансовых потерь, снижения или утраты деловой репутации налогоплательщика, кредитоспособности, угрожает отношениям с партнерами, стабильности и планированию хозяйственных операций, создает неопределенность его правового положения. [3]

Как дополнительную проблему собираемости можно выделить некоторый «фанатизм» должностных лиц налоговых органов в отношении повышения собираемости. Высказываемые некоторыми лицами предложения порой идут вразрез с базовыми государственными принципами и даже политическими интересами, не только интересами отдельных групп населения. Этому может способствовать правовая неграмотность, что ставит под сомнение работу налоговых органов. Необходимо, чтобы между чиновни-

ками и простыми гражданами существовало доверие, а для этого первые должны действовать в интересах последних. [8]

Вместе с тем, министерство финансов заявляет о том, что «собираемость налогов планируется повысить» [4]. Но переход к устойчивому повышению собираемости сам по себе предполагает функциональную реорганизацию налоговой системы, поскольку очевидно, что действующая с этой задачей не справляется.

Налоги — это действительно рабочий и действенный механизм для управления рыночным хозяйством, которое существует на данный момент, следовательно, этот механизм должен обеспечивать равные экономические условия для субъектов рыночной экономики, этим принципом необходимо руководствоваться.

Прогнозирование уровня собираемости налогов — это часть налогового прогнозирования, представляющего собой оценку налогового потенциала и поступлений налогов и сборов в бюджетную систему. Базой для налогового прогнозирования служит социально-экономическое развитие страны в целом и ее субъектов в частности, которое в свою очередь оценивается с помощью системы экономических показателей. Именно показатели выступают сегодня параметрами развития, именно поэтому так важна методика расчета собираемости. Исходя из полученных контрольных цифр происходит прогнозирование плана сборов, или делается прогноз собираемости. Формирование точных математических моделей для понимания динамики собираемости очень важно, для государства это одна из актуальных задач на сегодняшний день. Правильная модель оптимизирует процесс анализа

налоговых поступлений, что упростит планирование и систему налогов в целом. [7]

В основу планирования должен быть заложен принцип минимизации потерь и выпадающих доходов бюджетной системы, а также, как было отмечено выше, планирование должно следовать принципу «от расходов». Такие показатели, как налоговая база, оптимальная налоговая нагрузка, уровень собираемости и так далее должны стать основой налогового планиро-

вания, а анализ результатов уже достигнутого из основы планирования должен быть исключен.

В ближайшее время ожидать монументальных изменений в налоговой системе не следует, что не стоит рассматривать как негативное проявление действительности, скорее напротив: одна большая налоговая реформа может не улучшить состояние экономики и уровень жизни, а ухудшить, поскольку существует риск непродуманности

отдельно взятых механизмов предусматриваемых изменений. Поскольку это система, то и менять ее следует также системно, последовательно и равномерно, давая время на «проверку изменений в действии».

Уровень собираемости следует повышать, углубленно подходу к этому вопросу, не делая из повышения значения этого показателя первопричину, иначе данная тенденция заведомо обречена на провал.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гурвич Е.Т., Суслина А. Л. Динамика собираемости налогов в России: макроэкономический подход. // Финансовый журнал (Financial journal). 2015. № 4. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dinamika-sobiraemosti-nalogov-v-rossii-makroekonomicheskiy-podhod>
2. Киреенко Е. С. Агент-ориентированный подход в исследовании деятельности налоговых органов // Известия Иркутской государственной экономической академии (Байкальский государственный университет экономики и права). 2015. Т. 6, № 2. — URL: <http://eizvestia.isea.ru/reader/article.aspx?id=20018>.
3. Черепанова А.А. Налоговый контроль как угроза для бизнеса // Global & Regional Research. 2021. Т. 3, № 3. С. 44-52. — URL: <http://grr-bgu.ru/reader/article.aspx?id=24558>
4. РИА НОВОСТИ – URL: <https://ria.ru/20200723/1574757454.html>
5. Бисултанов А. Н. Эффективное налоговое администрирование как неотъемлемое условие повышения уровня собираемости налогов в стране // Экономика, управление, финансы / Материалы IX Международной научной конференции (г. Санкт-Петербург, октябрь 2018 г.). Санкт-Петербург : Свое издательство. 2018. С. 19-24. – URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/310/14466/>
6. Геленкенова В.В. Анализ и пути повышения доходов регионального бюджета // Global & Regional Research. 2023. Т. 5, № 1. С. 8-14. — URL: <http://grr-bgu.ru/reader/article.aspx?id=25654>
7. Гомбожапова С.В. Собираемость налогов как основной показатель результативности налогового контроля // BAIKAL RESEARCH JOURNAL. 2011. № 2. — URL: <http://brj-bguep.ru/reader/article.aspx?id=7739>
8. Базитова Ю.О. Влияние налоговой дисциплины на формирование доходов бюджетной системы // Global & Regional Research. 2019. Т. 1, № 2. С. 23-30. — URL: <http://grr-bgu.ru/reader/article.aspx?id=23083>

REFERENCES

1. Gurvich E.T., Suslina A. L. *Dinamika sobiraemosti nalogov v Rossii: makroekonomicheskij podhod*. // *Finansovyy zhurnal (Financial journal)*. 2015. № 4. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dinamika-sobiraemosti-nalogov-v-rossii-makroekonomicheskij-podhod> (In Russian)
2. Kireenko E. S. *Agent-orientirovannyj podhod v issledovanii deyatel'nosti nalogovyh organov* // *Izvestiya Irkutskoj gosudarstvennoj ekonomicheskoy akademii (Bajkal'skij gosudarstvennyj universitet ekonomiki i prava)*. 2015. T. 6, № 2. — URL: <http://eizvestia.isea.ru/reader/article.aspx?id=20018>. (In Russian)
3. Cherepanova A.A. *Nalogovyy kontrol' kak ugroza dlya biznesa* // *Global & Regional Research*. 2021. T. 3, № 3. Pp. 44-52. — URL: <http://grr-bgu.ru/reader/article.aspx?id=24558> (In Russian)
4. RIA NOVOSTI – URL: <https://ria.ru/20200723/1574757454.html> (In Russian)
5. Bisultanov A. N. *Effektivnoe nalogovoe administrirovanie kak neot'emlemoe uslovie povysheniya urovnya sobiraemosti nalogov v strane* // *Ekonomika, upravlenie, finansy / Materialy IX Mezhdunarodnoj nauchnoj konferencii (g. Sankt-Peterburg, oktyabr' 2018 g.)*. Sankt-Peterburg : Svoe izdatel'stvo. 2018. Pp. 19-24. — URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/310/14466/> (In Russian)
6. Gelenkenova V.V. *Analiz i puti povysheniya dohodov regional'nogo byudzheta* // *Global & Regional Research*. 2023. T. 5. № 1. Pp. 8-14. — URL: <http://grr-bgu.ru/reader/article.aspx?id=25654> (In Russian)
7. Gombozhapova S.V. *Sobiraemost' nalogov kak osnovnoj pokazatel' rezul'tativnosti nalogovogo kontrolya* // *BAIKAL RESEARCH JOURNAL*. 2011. № 2. — URL: <http://brj-bguep.ru/reader/article.aspx?id=7739> (In Russian)
8. Bazitova YU.O. *Vliyanie nalogovoj discipliny na formirovanie dohodov byudzhetoj sistemy* // *Global & Regional Research*. 2019. T. 1, № 2. Pp. 23-30. — URL: <http://grr-bgu.ru/reader/article.aspx?id=23083> (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Ткач Юлия Борисовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: TkachUB@bgu.ru.

Tkach Julia Borisovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Accounting and Taxation, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: TkachUB@bgu.ru.

Короткова Светлана Николаевна – старший преподаватель кафедры международных отношений и таможенного дела, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: KorotkovaSN@bgu.ru.

Korotkova Svetlana Nikolaevna – Senior Lecturer of the Department of International Relations and Customs, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: KorotkovaSN@bgu.ru.

Балиновская Дина Владимировна – доцент кафедры международных отношений и таможенного дела, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: BalinovskayDV@bgu.ru.

Balinovskaya Dina Vladimirovna – Associate Professor of the Department of International Relations and Customs, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: BalinovskayDV@bgu.ru.

© Ткач Ю.Б., Короткова С.Н., Балиновская Д.В.

УДК 336.221

ББК 65.261.4



Ткач Ю.Б.

Ткач Ю.Б.
канд. экон. наук, доцент,
г. Иркутск

Харитонов А.А.
студентка,
Байкальский
государственный
университет,
г. Иркутск

Ващенко М.С.
студентка,
Байкальский
государственный
университет,
г. Иркутск

Tkach Ju. B.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Irkutsk

Kharitonova A.A.
Student, Baikal State
University,
Irkutsk

Vashchenko M. S.
Student, Baikal State
University,
Irkutsk

ЕДИНЫЙ НАЛОГОВЫЙ ПЛАТЕЖ КАК НОВЫЙ ЭТАП В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

SINGLE TAX PAYMENT AS A NEW STAGE IN THE TAXATION AREA



Аннотация: С 2023 года введен новый порядок уплаты налогов, именуемый единый налоговый платеж (ЕНП). В российской практике данное направление еще недостаточно изучено. В связи с этим представляется актуальным исследование данной формы учета. В статье дано понятие единого налогового платежа (ЕНП), единого налогового счета (ЕНС) в целях уплаты налогов и сборов. Выделены основные преимущества и отражены негативные стороны.

*Ключевые слова: **единый налоговый платеж, единый налоговый счет, совокупная обязанность, уплата налогов, налоговое уведомление.***

Abstract: Since 2023, a new tax payment procedure, called

the single tax payment (UTP), has been introduced. In Russian practice, this sphere has not been sufficiently studied yet. In this regard, it seems relevant to study this form of accounting. The article gives the concept of a single tax payment (UNT), a single tax account (UNT) for the purpose of paying taxes and fees. In article there are highlighted main advantages and reflected the negative aspects of this process.

*Keywords: **single tax payment, single tax bill, total obligation, payment of taxes.***

С начала 2023 года Федеральным законом от 14.07.2022 № 263-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации» была

введена новая система уплаты налогов и сборов единым налоговым платежом на единый налоговый счет. В первую очередь, это было сделано для того, чтобы усовершенствовать расчеты налогоплательщика с бюджетом, так как в основе единого налогового платежа лежит идея уплаты одного платежа за все налоги. Ведь до введения данной системы, налогоплательщик зачастую допускал множество ошибок при уплате налогов. Также ЕНП способствовал упрощению процедуры уплаты налогов для налогоплательщиков и налоговых органов и совершенствование налогового контроля.

Предпосылки внедрения ЕНС представлены на рис.1.



Рис. 1. Предпосылки перехода на единый налоговый платеж

Источник: [3]

Единый налоговый платеж представляет собой денежные средства, которые налогоплательщик перечисляет на единый налоговый счет (ЕНС) в Бюджетную систему Российской Федерации, с целью исполнения совокупной обязанности.

Единым налоговым счетом признается форма учета налоговыми органами денежных средств, перечисленных в качестве единого налогового платежа в бюджетную систему РФ. Другими словами, это баланс счета, откуда ав-

томатически распределяются налоги в бюджет. Его необходимо пополнять с помощью единого налогового платежа до наступления сроков уплаты налогов.

Если в текущем месяце есть срок уплаты налога, то он платится до 28-го числа включительно.

До введения ЕНП каждый налог и сбор перечислялся на разные банковские счета. Из-за этого возникали дополнительные проблемы с налогами, и оплата их была очень затруднена. Сейчас Единый

налоговый платеж позволяет уплатить все налоги и сборы сразу на один счет, что упрощает процедуру уплаты.

Оплата налогов и сборов через ЕНП позволяет значительно сократить время на подготовку документов и уплату налогов. Один раз в месяц на счёт поступает сумма, которая включает все налоги и сборы, требуемые для уплаты.

Для перечисления денежных средств используются реквизиты, представленные на рис.2.

Реквизиты для пополнения ЕНС:	
Сумма платежа	ИНН организации или предпринимателя

Рис. 2. Обязательные реквизиты для пополнения единого налогового счета

Источник: [8]

Средства, перечисленные на единый налоговый счет, автоматически распределяются на обязательные платежи налоговым органом.

Обязательство по уплате налога формируется налого-

вым органом на основании представленного налогоплательщиком уведомления об исчисленных суммах налогов, сборов, авансовых платежей, страховых взносов. Представить данное уведомление не-

обходимо не позднее 25 числа месяца, в котором установлен крайний срок платежа.

Сроки уплаты налогов и представления отчетности представлены в таблице:

Таблица 1

Сроки уплаты налогов и представления отчетности в 2023 году

Налог	Статья НК РФ	Срок уплаты	Срок представления отчетности
Налог на добавленную стоимость	п.1, п.4, п.5 ст.174	Не позднее 28-го числа каждого из 3 месяцев, следующих за истекшим налоговым периодом	Не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом
Налог на прибыль	п.1, п.2, п.4 ст. 287, п.3 ст. 289	Авансовые платежи - не позднее 28-го числа месяца, следующего за отчетным периодом; Налог - не позднее 28-го марта года, следующего за налоговым периодом	Не позднее 25 календарных дней со дня окончания отчетного периода
Страховые взносы	п.3, п.7 ст. 431	Не позднее 28-го числа следующего календарного месяца	Не позднее 25-го числа месяца, следующего за расчетным (отчетным) периодом
Налог, уплачиваемый при применении УСН	п.7 ст. 346.21, п.1 ст. 346.23	Авансовые платежи - не позднее 28-го числа месяца, следующего за истекшим отчетным периодом; Налог (для организаций) - не позднее 28 марта года, следующего за истекшим налоговым периодом; Налог (ИП) - не позднее 28 апреля года, следующего за истекшим налоговым периодом	Организации - не позднее 25 марта года, следующего за истекшим налоговым периодом; ИП - не позднее 25 апреля года, следующего за истекшим налоговым периодом
Налог на доходы физических лиц	п.6 ст. 226, п.9 ст. 226.1, п.2 ст. 230	Налог, удержанный за период с 23-го числа предыдущего месяца по 22-е число текущего месяца - не позднее 28-го числа текущего месяца; Налог, удержанный за период с 1 по 22 января - не позднее 28-го января; Налог, удержанный за период с 23 по 31 декабря - не позднее последнего рабочего дня календарного года; В отношении НДФЛ с дивидендов, выплачиваемых АО, - не позднее 28-го числа месяца, следующего за месяцем выплаты	6-НДФЛ за 1 кв., полугодие, 9 мес. - не позднее 25-го числа месяца, следующего за соответствующим периодом. В 6-НДФЛ за 1 кв. отражаются суммы, удержанные в период с 1 января по 22 марта включительно, за полугодие - в период с 1 января по 22 июня включительно, за 9 месяцев - в период с 1 января по 22 сентября включительно; За год - не позднее 25 февраля года, следующего за истекшим налоговым периодом
Транспортный налог	п.1 ст. 363	Авансовые платежи - не позднее 28-го числа месяца, следующего за истекшим отчетным периодом;	
Налог на имущество организаций	п.1 ст. 383, п.3 ст. 386	Налог - не позднее 28 февраля года, следующего за истекшим налоговым периодом	Не позднее 25 марта года, следующего за истекшим налоговым периодом

Источник: [12]

Если до введения данной системы в месяц было до 60-ти платежей, то сейчас можно делать всего один платеж. Например, раньше организациям, применяющим общую систему налогообложения, в течение месяца необходимо было в разные сроки оформлять минимум 7 платежных документов:

- по 1 платежу по НДФЛ, перечислявшемуся не позднее дня следующего за днем удержания из заработной платы;
- по НДС, подлежавшему уплате не позднее 25 числа;

- 2 платежа по налогу на прибыль: в федеральный бюджет и бюджеты субъектов Российской Федерации при уплате авансовых платежей не позднее 28 числа, ежемесячно;

- 3 платежа по страховым взносам за работников: обязательное пенсионное страхование, обязательное медицинское страхование и по временной нетрудоспособности и материнству не позднее 15 числа.

Теперь все эти суммы оформляются одним плате-

жом, который будет распределен налоговым органом самостоятельно. Старые правила уплаты налогов, где конкретный платеж равен конкретному налогу больше не применяются, и сумма задолженности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей погашается, исходя из того, какие данные налогоплательщик указал в декларации или уведомлении.

Все поступления на ЕНС налоговая будет засчитывать в очередности, представленной на рис.3.

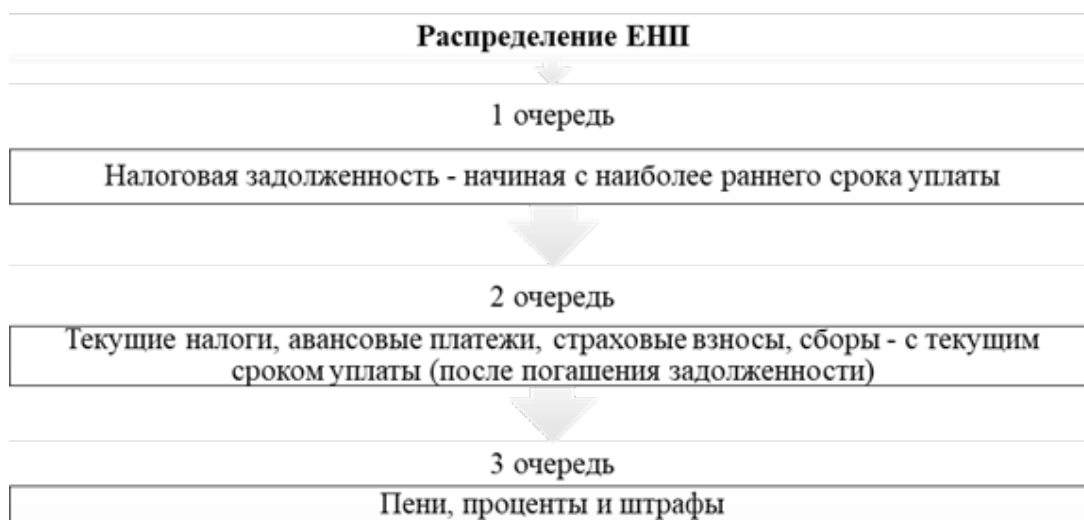


Рис. 3. Порядок распределения единого налогового платежа

Источник: [8]

В случае если в день единого срока уплаты на ЕНС средств недостаточно, их распределяют в соответствии с суммой задолженности. Это

означает, что, если денег не хватит, недоимка распределится по всем неуплаченным налогам и взносам.

Оплата единого налогового

платежа производится в несколько этапов, представленных на рис. 4.

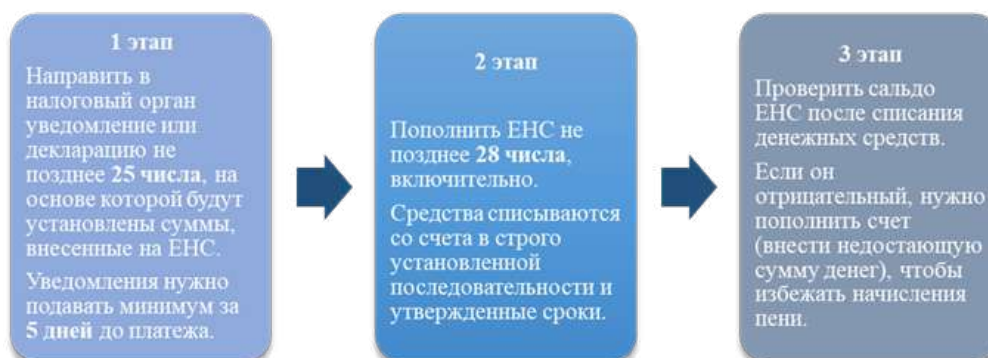


Рис. 4. Порядок оплаты единого налогового платежа

Источник: [8]

После оплаты на едином налоговом счете может образоваться нулевое, положительное или отрицательное сальдо.

- Нулевое сальдо на ЕНС формируется, если совокупная обязанность налогоплательщика равна сумме поступивших на единый налоговый счет денежных средств.

- Положительное сальдо может сформироваться, если перечисленная сумма денежных средств оказалась больше совокупной обязанности. Излишне уплаченная сумма денежных средств, зачтенная в счет исполнения обязанности, не учитывается на основании заявления, представ-

ленного налогоплательщиком. Положительное сальдо можно вернуть, обратившись с заявлением в налоговый орган, который не позднее следующего дня направит распоряжение на возврат.

- Отрицательное сальдо на ЕНС формируется, когда совокупная обязанность превышает сумму, перечисленную на единый налоговый счет, в результате чего образуется недоимка, которая распределяется на все налоги. Невозможна ситуация, когда у одного налогоплательщика одновременно может сформироваться задолженность и переплата.

Организация или индивиду-

альный предприниматель может обратиться в налоговую инспекцию и вернуть из бюджета оставшиеся суммы налоговых долгов на расчетный счет. В течение 10 дней налоговая инспекция рассмотрит заявление налогоплательщика и примет решение осуществлять возврат средств или не осуществлять. Также за несвоевременный возврат ЕНП организациям или индивидуальным предпринимателям будут начисляться проценты по ставке рефинансирования.

Единый налоговый платеж имеет ряд преимуществ, представленных на рис.5.



Рис. 5. Преимущества единого налогового платежа

Источник: [составлено авторами]

Безусловно самым главным преимуществом является снижение процедуры уплаты платежей. Здесь вместо нескольких платежей налогоплательщик осуществляет один платеж раз в месяц. Это позволяет сэкономить время и допустить меньше ошибок при заполнении платежного поручения. Также на все платежи имеются единые реквизиты, а именно сумма налога

и ИНН плательщика, ведь это значительно упрощает уплату налогов.

Что касается переплаты, то больше не нужно писать заявление, чтобы ее учесть. Переплата автоматически идет на будущие платежи, при необходимости ее вернуть можно подать заявление в налоговый орган.

Поскольку государство самостоятельно распределяет

платежи по налогам и сборам в бюджет, здесь действует принцип прозрачности расчетов. ЕНП повысит уровень контроля за налоговыми поступлениями в бюджет. Благодаря тому, что все налоговые платежи будут поступать на один счет, налоговые органы смогут легче отслеживать кто сколько платит налогов и вовремя ли это происходит.

Также важным преимуще-

ством является онлайн доступность, то есть налогоплательщик и налоговый орган могут посмотреть состояние расчетов, имеется ли задолженность по конкретному платежу, посмотреть формирование баланса и т. д.

Тем не менее, введение ЕНП значительно упрощает процедуры уплаты налогов для

налогоплательщиков и администрирование налоговой системы для органов государственной власти. Поэтому введение данной системы является реальной перспективой для создания более эффективной и современной налоговой системы.

Таким образом, использование ЕНП и ЕНС позволяет су-

щественно упростить процедуру уплаты налогов и сборов для юридических лиц, что способствует более эффективному использованию времени и ресурсов в бизнесе. Наряду с преимуществами выделяют недостатки, представленные на рис.6.



Рис. 6. Недостатки единого налогового платежа

Источник: [составлено авторами]

Ведение ЕНП влечет за собой дополнительную налоговую отчетность, то есть налоги нужно рассчитывать самостоятельно и присылать в налоговую службу налоговое уведомление. Исходя из этого, количество документов все равно не уменьшилось.

Налогоплательщикам нужно перестроиться на новую систему, что потребует времени и дополнительных затрат. Кроме того, возможны ошибки, которые могут привести к штрафам и другим негативным последствиям.

Если возникает недостаток

денежных средств на едином налоговом счете, то сумма распределяется пропорционально по всем обязательствам. В данной ситуации может возникнуть задолженность или недоимка по налогам, сборам и страховым взносам.

Разноска ЕНП осуществляется автоматически в программе, но как показывает многолетняя практика, программа может допустить ошибку и в дальнейшем ее придется исправлять налогоплательщикам.

Таким образом, проведен-

ное исследование позволяет сделать вывод о внедрении ЕНП. Без сомнения, еще рано говорить о положительных или отрицательных сторонах единого налогового платежа. Важной целью было упростить уплату налогов и сэкономить время налогоплательщика. В целом, введение ЕНП является важным шагом к усовершенствованию налоговой системы в России и сделает ее более современной и прозрачной для бизнеса. Однако насколько это эффективно и удобно покажет время.

ЛИТЕРАТУРА

1. О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации Федеральный закон от 14.07.2022 № 263-ФЗ. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_421873/
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 02.10.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2021). - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/
3. О внедрении Единого налогового счета. - URL: https://www.nalog.gov.ru/rn45/news/activities_fts/12757546/
4. Единый налоговый платеж для компаний и предпринимателей. - URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/news/activities_fts/10995926/
5. Закон о Едином налоговом счете вступит в силу с 1 января 2023 года. - URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn59/news/smi/12354477/>
6. ЕНП станет обязательным для всех ИП и организаций с 2023 года. - URL: <https://www.consultant.ru/legalnews/19748/>
7. Единый налоговый платёж: как он будет работать и в чём его польза для бизнеса. - URL: https://www.nalog.gov.ru/rn71/news/tax_doc_news/12190206/
8. Единый налоговый счет (ЕНС). - URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/ens/>
9. Единый налоговый платеж стал доступен для бизнеса. - URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/news/activities_fts/12309169/
10. Как узнать и распорядиться сальдо по ЕНС. - URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn32/news/seminar/13263161/>
11. Сапрыкина Т.В., Щитова Д.А., Фокина Ю.Ю. Внедрение единого налогового платежа (единого налогового счета в Российскую практику). 2022. С. 2-5.
12. Цаххаева Ж. М., Эзерова А. М., Нахуева Д. Н. Единый налоговый платеж, 2023. С. 3-6.

REFERENCES

1. O vnesenii izmenenij v chasti pervuyu i vtoruyu Nalogovogo kodeksa Rossijskoj Federacii Federal'nyj zakon ot 14.07.2022 № 263-FZ. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_421873/ (In Russian)
2. Nalogovyj kodeks Rossijskoj Federacii (chast' pervaya) ot 31.07.1998 № 146-FZ (red. ot 02.10.2021) (s izm. i dop., vstup. v silu s 02.10.2021). - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (In Russian)
3. vnedrenii Edinogo nalogovogo scheta. - URL: https://www.nalog.gov.ru/rn45/news/activities_fts/12757546/ (In Russian)
4. Edinyj nalogovyj platezh dlya kompanij i predprinimatelej. - URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/news/activities_fts/10995926/ (In Russian)
5. Zakon o Edinom nalogovom schete vstupit v silu s 1 yanvarya 2023 goda. - URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn59/news/smi/12354477/> (In Russian)
6. ENP stanet obyazatel'nym dlya vsekh IP i organizacij s 2023 goda. - URL: <https://www.consultant.ru/legalnews/19748/> (In Russian)
7. Edinyj nalogovyj platyozh: kak on budet rabotat' i v chyom ego pol'za dlya biznesa. - URL: https://www.nalog.gov.ru/rn71/news/tax_doc_news/12190206/ (In Russian)
8. Edinyj nalogovyj schet (ENS). - URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/ens/> (In Russian)
9. Edinyj nalogovyj platezh stal dostupen dlya biznesa. - URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/news/activities_fts/12309169/ (In Russian)
10. Kak uznat' i rasporyadit'sya sal'do po ENS. - URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn32/news/seminar/13263161/> (In Russian)
11. Saprykina T.V., Shchitova D.A., Fokina YU.YU. Vnedrenie edinogo nalogovogo platezha (edinogo nalogovogo scheta v Rossijskuyu praktiku). 2022. Pp. 2-5. (In Russian)
12. Cakhhaeva Zh. M., Ezerova A. M., Nazhueva D. N. Edinyj nalogovyj platezh, 2023. Pp. 3-6. (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

*Ткач Юлия Борисовна - кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: TkachUB@bgu.ru.*

*Tkach Julia Borisovna - Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Accounting and Taxation, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: TkachUB@bgu.ru.*

*Харитонов Анастасия Александровна - студентка института управления и финансов, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: nastya.kharitonova.030@mail.ru*

*Kharitonova Anastasiya Aleksandrovna - Student of the Institute of Management and Finance, Baikal State University, Irkutsk, Russian Federation
e-mail: nastya.kharitonova.030@mail.ru*

*Ващенко Маргарита Сергеевна - студентка института управления и финансов, Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: rita-vashchenko@mail.ru*

*Vashchenko Margarita Sergeevna - Student of the Institute of Management and Finance, Baikal State University, Irkutsk
e-mail: rita-vashchenko@mail.ru*

© Ткач Ю.Б., Харитонов А.А., Ващенко М.С.

УДК 336.22

ББК 65.050



Шаталова О.И.

Шаталова О.И.
д-р экон. наук, профессор,
г. Ставрополь

Shatalova O.I.
Dr. Sci. (Economy),
Professor, Stavropol

Бабина Е.Н.
д-р экон. наук, доцент
г. Ставрополь

Babina E.N.
Dr. Sci. (Economy),
Professor, Stavropol

Снегирева Н.В.
канд. экон. наук, доцент
г. Ставрополь

Snegireva N.V.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Вандина О.Г.
д-р экон. наук, доцент
г. Москва

Vandina O.G.
Dr. Sci.(Economy), Associate
Professor, Moscow

Ледовская А.В.
преподаватель,
г. Ставрополь

Ledovskaya A.V.
Lecturer,
Stavropol

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ КАК ЭЛЕМЕНТА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ



IMPROVING TAX CONTROL AS AN ELEMENT OF THE STATE FINANCIAL SYSTEM

Аннотация: В статье рассмотрены теоретико – методические по определению сущности налогового контроля, рассмотрены вопросы организации налогового контроля в различных аспектах его применения; изучены вопросы определения роли налогового контроля в общей финансовой системе государственного контроля. В процессе исследования были выявлены основные тенденции и перспективы развития сисии темы налогового контроля и определены направления по его оптимизации.

Ключевые слова: **налоговый контроль, организация, финансы, оптимизация, государство.**

Abstract: The article deals with theoretical and methodological issues of determining the essence of tax control, the

issues of the organization of tax control in various aspects of its application are considered; the issues of determining the role of tax control in the general financial system of state control are studied. In the course of the study, the main trends and prospects for the development of the tax control system were identified and directions for its optimization were determined.

Keywords: **tax control, organization, finance, optimization, government.**

На современном этапе развития экономики все более актуализируется вопрос по поводу эффективности действий органов исполнительной власти в части повышения собираемости налогов. На фоне глобальных макроэкономических трансформаций, проблема собираемости налогов коррелирует с уровнем

пополняемости бюджета в большей степени, что требует от налоговых органов совершенствования мероприятий по поводу осуществления налогового контроля. Учитывая, что основная доходная часть бюджета формируется за счёт налоговых поступлений, то необходимость оптимизации процесса налогового контроля являются актуальной и неоспоримой.

Система государственных финансов построена таким образом, что формирование её эффективного развития невозможно без оптимизации всех её составляющих элементов, то есть без бюджетного обоснования рациональности расходования государственных ресурсов, а также без научно обоснованной бюджетной классификации. Важность налоговых доходов для страны неоспорима, по-

скольку, большая часть доходов всех уровней бюджетной системы формируется именно за счет налоговых доходов [3].

Вся налоговой система государства базируется на иерархическом взаимодействии всех её элементов. Внутри системы особое место занимает налоговый контроль, который не только разрабатывает эффективные методы взаимодействия всех стейкхолдеров налогового процесса, но и обеспечивает полноту исполнения доходной части государственного бюджета за счет контроля за поведением налогоплательщиков в части совершаемых транзакций.

Необходимость введения налогового контроля является важным составляющим фактором для обеспечения эффективной работы налоговых органов в целом. Системность понятия налогового контроля вытекает из того, что, непосредственно контроль за соблюдением налогового законодательства включает в себя не только фактическое установление отклонений по исполнению налоговых обязательств, но также и контроллинг периодов уплаты, формирование налоговых льгот оптимизация процессов взимания налогов и т.д.

В связи с этим, повышение значимости налогового контроля, как основного элемента государственного контроля по поводу своевременности взыскания налоговых обязательств, официально закреплено в Налоговом кодексе Российской Федерации [1].

В соответствии с указанной нормой, налоговым контролем признаётся деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов, плательщиками

страховых взносов законодательства о налогах и сборах в порядке, установленном НК РФ.

Вопросы организации налогового контроля занимают довольно много авторов и на протяжении длительного периода. Некоторые авторы рассматривают понятие налогового контроля в связи с финансовым контролем [5]. Другие авторы в определение данной дефиниции не включают его взаимосвязь с финансовым контролем, указывая на то, что это самостоятельная деятельность налогового органа [7].

В источниках иностранной литературы определение понятия налогового контроля выглядит следующим образом:

1. Налоговый контроль — это набор процессов и процедур, гарантирующих, что налоговые риски компании известны и контролируются [11].

2. Налоговый контроль – это механизм организации государственного контроля за соблюдением налоговых правил и норм [11].

Таким образом, согласно зарубежным источникам, налоговый контроль направлен на снижение рисков от уклонения от налогообложения и за соблюдением налоговых норм и правил. В отличие от зарубежных источников, российские источники понятия налогового контроля и налоговых рисков, как показал вышеприведенный анализ, не связывают.

Объект налогового контроля - совокупность отношений в сфере налогообложения (определив выше, что налоговый контроль является системным элементом всей финансовой системы государственного контроля, а в качестве объекта финансового контроля выступают процессы распределения и

использования государственных финансовых ресурсов в различных сферах экономики, а также взаимодействие хозяйствующих субъектов и органов исполнительной власти по поводу организации и движения финансовых средств) [8].

Основными методами налогового контроля являются органолептические методы. Сюда относятся инвентаризация и экспертная оценка.

Инвентаризация — это сравнение фактических и документальных остатков материальных ресурсов и денежных средств. Инвентаризация может быть сплошной и выборочной. При сплошной инвентаризации проверяются все виды материалов, продукции, товаров, числящихся на определенном материально-ответственном лице. При выборочной инвентаризации проверяются лишь отдельные наименования [9].

При проведении инвентаризации обязательно присутствие представителя налогоплательщика, а также лиц ответственных за имущество на проверяемом участке. По результатам инвентаризации составляются акты инвентаризации или инвентаризационные описи.

Экспертная оценка – применяется в тех случаях, когда необходимо проверить достоверность определенных сведений. Она проводится квалифицированными специалистами и экспертами. При этом, эксперт должен иметь соответствующую квалификацию и опыт работы.

Следующий метод – это расчетно-аналитический. Он используется при осуществлении предварительного налогового контроля, перед проверкой налоговой инспекции. Данный метод основан на математических методах, стоимостных расчетах и методах

математического анализа.

Документальные методы используются для проведения контроля правильности заполнения документов, наличия подписей, иных реквизитов. Данный метод включает в себя логическую проверку и встречную проверку. Логическая проверка используется при сопоставлении первичных документов, взаимосвязанных операций. Встречная проверка предполагает сравнение первичных документов по предприятиям контрагента.

Для того чтобы определить направление совершенствования контрольных мероприятий налоговых органов необходимо на следующем этапе определить место налогового контроля в общей системе финансового контроля.

Финансовый контроль на макроуровне обычно рассматривается в двух аспектах. Во-первых, это регламентированная деятельность контролирующих органов за всей финансовой серой для того, чтобы определить уровень финансового исполнения своих обязательств со стороны всех хозяйствующих субъек-

тов. Во-вторых, финансовый контроль формируется для определения эффективности реализации финансовой политики на макроуровне с тем, чтобы скорректировать её в дальнейшем зависимости от полученных результатов. Данные аспекты контроля взаимосвязаны, нарушение одного из них приводит к дестабилизации всей системы финансового контроля. Организация финансового контроля проводит мониторинг и оценку результативности реализации всей финансовой политики государства, определяя эффективность использования финансовых ресурсов на всех этапах.

В данном контексте мы считаем правильным проводить параллель между налоговым и финансовым контролем, поскольку финансовый контроль осуществляется органами государственной власти в целях соблюдения финансового законодательства. Налоговый контроль осуществляется Федеральной налоговой службой (являющейся органом исполнительной власти) и нацелен на контроль соблю-

дения налогового законодательства (составляющей финансового законодательства). Поэтому налоговый контроль является частью финансового контроля, но более узким понятием, в отличие от всеобъемлющего финансового контроля.

Налоговый контроль является одним из элементов государственного финансового контроля, которые вытекают исходя из определения сущности контроля за формированием бюджетных ресурсов и за деятельностью хозяйствующих субъектов (рисунок 1).

Учитывая системность всей контрольной сферы государства, для налогового и финансового контроля в основном характерны одни и те же черты. По сути дела, налоговый контроль является разновидностью финансового, так как он осуществляется в отношении финансовых операций. Тем не менее основные различия формируются на фоне использования норм права, которые регулируют отношения в сфере налогового контроля.

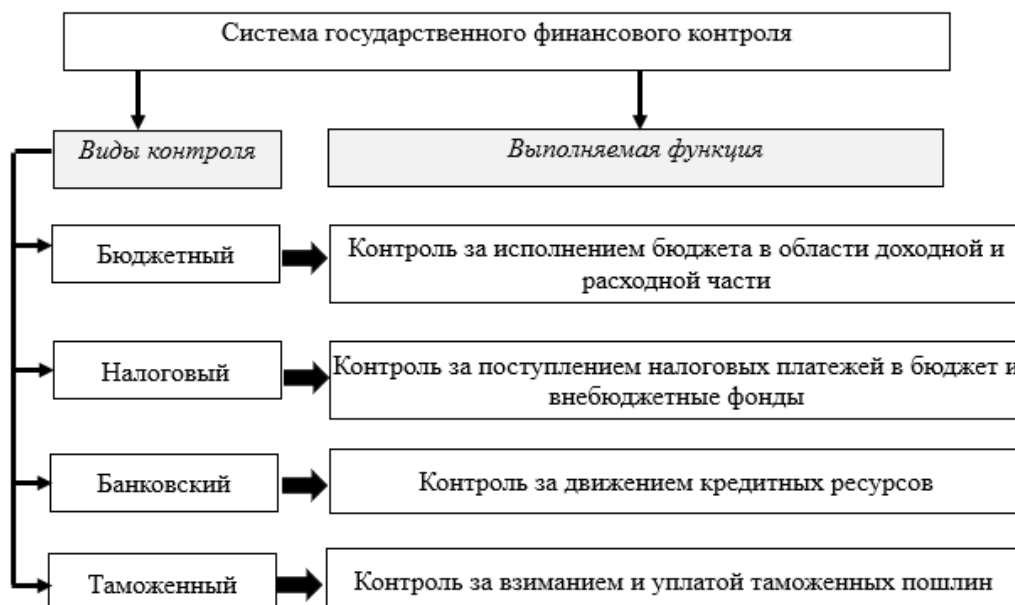


Рисунок – место налогового контроля в системе государственного финансового контроля

Основным методом налогового контроля, начиная с 2016 года является налоговый мониторинг. Он был введён в связи с заменой традиционных проверок и переведен на формат цифрового взаимодействия между налоговой организацией и налогоплательщиками, что позволило минимизировать временные промежутки по совершаемым запросам и операциям.

Прошедшие годы показали, что данная форма взаимодействия являются наиболее перспективной и будет в дальнейшем только развиваться путём дополнения цифровых сервисов [6]. Уже в настоящее время формируются результаты налогового мониторинга, которые рассылают всем подотчётным лицам автоматически. В перспективе, конечно же, необходима разработка государственной информационной системы, или сервисной платформы, которая будет осуществлять ведение и контроль налогового учёта по всем хозяйствующим субъектам. В настоящий момент уже активно ведутся разработки по такой платформе, а её наполнение будет перекликается с платформой предоставления государственных и муниципальных услуг. При разработке данного сервиса будут учтены те проблемы, которые возникают в личных кабинетах

на платформе nalog.ru или Госуслуги. По сути, данная система будет представляет собой синтез бухгалтерского и налогового учёта, который путём интеграции данных будет автоматически формировать сумму налоговых платежей, а также контролировать своевременность и полноту их исполнения. В такой ситуации налоговые декларации, постепенно утратят свою необходимость.

Также необходимо говорить о развитии налогового контроля, в части оптимизации его администрирования. В частности, необходимо расширить полномочия налогового мониторинга и его возможности, что должно быть определено и регламентировано на законодательном уровне.

Основной акцент на дальнейшее совершенствование налогового контроля будет перенесён в сторону повышения цифровизации всех взаимодействий, так как это определяет основные тенденции развития национальной экономики и выполнения стратегических планов. Цифровые технологии позволят улучшить доступ к онлайн-сервисам, снизить непосредственно контактирование представителей налоговых органов и хозяйствующих субъектов, что, конечно же, существенно

снизит вопросы коррупционности, которые так распространены в налоговой сфере.

Практический опыт функционирования государственных информационных систем позволяет говорить о возникновении нескольких рисков, которые присущи именно цифровизации: во-первых, это несоответствие баз данных по различным ведомствам, так как различные настройки во временных промежутках, предоставления и выгрузки данных приводят к дезориентации налогоплательщиков; во-вторых, высокая нагрузка на сервисах в определённые налоговые периоды (например на конец квартала) часто приводит к сбоем, в результате чего в личных кабинетах не отображается актуальная информация.

С целью минимизации указанных рисков необходимо подойти системно к решению данного вопроса, начиная, от совершенства законодательной базы по цифровизации налогообложения. Также необходимо развивать цифровую грамотность населения и субъектов бизнесом и, конечно же, подготовить высококвалифицированных специалистов в области IT-технологий с учётом налоговой специфики [10].

ЛИТЕРАТУРА

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) (последняя редакция). - Официальный интернет-портал правовой информации- URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/.
2. Басалаева Е.В. О координации и гармонизации налоговых отношений // Финансы. 2009. № 2. С. 54-62.
3. Вишневский В., Веткин А. Уклонение от уплаты налогов и рациональный выбор налогоплательщика // Вопросы экономики. 2008. № 2. С. 24-36.
4. Гончаренко Л. И. Налоговые риски: теоретический взгляд на содержание понятия и факторы возникновения // Налоги и налогообложение. 2017. № 1. С.17-19.
5. Гюльмагомедова Г.А. Тенденции развития налогового контроля в Российской Федерации // Индустриальная экономика. 2021. Т. 8. № 5. С. 769-774.
6. Дубинский А.М. Налоговые органы как субъекты финансового контроля: специальность 12.00.14 Административное право; административный процесс: диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Москва, 2012. 221 с.
7. Кобзарь-Фролова М.Н. Роль и значение налогового контроля и учета налогоплательщиков в предупреждении налоговой деликтности // Финансовое право. 2010. № 7. С. 23-34.
8. Кормилицын А.С. Объект и предмет налогового контроля // Административное и муниципальное право. 2008. № 5(5). С. 59-60.
9. Михалева О.Л. Проблемы развития налогового администрирования и контроля в условиях цифровизации экономики // Финансовая экономика. 2019. № 11. С. 797-799.
10. Попова Л.В. Налоговый мониторинг как новая форма налогового контроля / Л.В. Попова, Д. М. Ильясов // Вестник Чеченского государственного университета им. А.А. Кадырова. 2021. № 4(44). С. 23- 27.
11. Tax Administration 2017: Comparative Information on OECD and Other Advanced and Emerging Economies. Paris: OECD Publishing, 2017. 202 p.

REFERENCES

1. Nalogovyy kodeks Rossijskoj Federacii (NK RF) (poslednyaya redakciya). - Oficial'nyj internet-portal pravovoj informacii- URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/. (In Russian)
2. Basalaeva E.V. O koordinacii i garmonizacii nalogovyh otnoshenij // Finansy. 2009. № 2. Pp. 54-62. (In Russian)
3. Vishnevskij V., Vetkin A. Uklonenie ot uplaty nalogov i racional'nyj vybor nalogoplatel'shchika // Voprosy ekonomiki. 2008. № 2. Pp. 24-36. (In Russian)
4. Goncharenko L. I. Nalogovye riski: teoreticheskij vzglyad na sodержanie ponyatiya i faktory vozniknoveniya // Nalogi i nalogooblozhenie. 2017. № 1. Pp.17-19. (In Russian)
5. Gyl'magomedova G.A. Tendencii razvitiya nalogovogo kontrolya v Rossijskoj Federacii // Industrial'naya ekonomika. 2021. T. 8. № 5. Pp. 769-774. (In Russian)
6. Dubinskij A.M. Nalogovye organy kak sub»ekty finansovogo kontrolya: special'nost' 12.00.14 Administrativnoe pravo; administrativnyj process: dissertaciya na soiskanie uchenoj stepeni kandidata yuridicheskikh nauk. Moskva, 2012. 221 p. (In Russian)
7. Kobzar'-Frolova M.N. Rol' i znachenie nalogovogo kontrolya i ucheta nalogoplatel'shchikov v preduprezhdenii nalogovoj deliktности // Finansovoe pravo. 2010. № 7. Pp. 23-34. (In Russian)
8. Kormilicyn A.S. Ob»ekt i predmet nalogovogo kontrolya // Administrativnoe i municipal'noe pravo. 2008. № 5(5). Pp. 59-60. (In Russian)
9. Mihaleva O.L. Problemy razvitiya nalogovogo administrirovaniya i kontrolya v usloviyah cifrovizacii ekonomiki // Finansovaya ekonomika. 2019. № 11. Pp. 797-799. (In Russian)
10. Popova L.V. Nalogovyy monitoring kak novaya forma nalogovogo kontrolya / L.V. Popova, D. M. Il'yasov // Vestnik Chechenskogo gosudarstvennogo universiteta im. A.A. Kadyrova. 2021. № 4(44). Pp. 23- 27. (In Russian)
11. Tax Administration 2017: Comparative Information on OECD and Other Advanced and Emerging Economies. Paris: OECD Publishing, 2017. 202 p. (In English)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Шаталова Ольга Ивановна – доктор экономических наук, профессор кафедры финансов, налогов и бухгалтерского учета, Северо – Кавказский социальный институт, г. Ставрополь
e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Shatalova Olga Ivanovna- Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of Finance, Taxes and Accounting, North Caucasus Social Institute, Stavropol
e-mail: ShatalovaOlga77@ya.ru

Бабина Елена Николаевна - доктор экономических наук, профессор кафедры государственного, муниципального управления и экономики труда, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
e-mail: BabinaEN@yandex.ru

Babina Elena Nikolaevna - Doctor of Sciences (Economy), Professor of the Department of State, Municipal Management and Labor Economics, North-Caucasus Federal University, Stavropol
e-mail: BabinaEN@yandex.ru

Снегирева Наталья Вадимовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов, налогов и бухгалтерского учета, Северо – Кавказский социальный институт, г. Ставрополь
e-mail: tasya76@mail.ru

Snegireva Olga Valerievna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Finance, Taxes and Accounting, North Caucasus Social Institute, Stavropol
e-mail: tasya76@mail.ru

Вандина Ольга Георгиевна – доктор экономических наук, доцент, директор департамента организации и управления учебного процесса, Московский технический университет связи и информатики, г. Москва
e-mail: vandina08@mail.ru

Vandina Olga Georgievna – Doctor of Sciences (Economy), Associate Professor, Director of the Department of Organization and Management of the Educational Process, Moscow Technical University of Communications and Informatics, Moscow
e-mail: vandina08@mail.ru

Ледовская Анастасия Владимировна – преподаватель кафедры государственного, муниципального управления и менеджмента, Ставропольский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы, г. Ставрополь
e-mail: an.led@mail.ru

Ledovskaya Anastasia Vladimirovna – Lecturer of the Department of State, Municipal Administration and Management, Stavropol Branch of the Russian Academy of National Economy and Public Administration, Stavropol
e-mail: an.led@mail.ru

© Шаталова О.И., Бабина Е.Н., Снегирева Н.В., Вандина О.Г., Ледовская А.В.

УДК 330.16

ББК 65.26



Подколзина И.М.

Подколзина И.М.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Podkolzina I.M.
Cand. Sci.
(Economy), Associate
Professor, Stavropol

Тенищев А.В.
канд. экон. наук, доцент,
заведующий кафедрой,
г. Москва

Tenishchev A.V.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Head of Department,
Moscow

Немцова Е.С.
канд. экон. наук, доцент,
г. Ставрополь

Nemtsova E.S.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Stavropol

Лайпанова З. М.
канд. экон. наук, доцент,
г. Черкесск

Laipanova Z. M.
Cand. Sci. (Economy),
Associate Professor,
Cherkessk

БЕЗРАБОТИЦА КАК ИНДИКАТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ: ПРИЧИНЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ



UNEMPLOYMENT AS AN INDICATOR OF ECONOMIC SECURITY IN THE SPHERE OF EMPLOYMENT: CAUSES AND DEVELOPMENT PROSPECTS

Аннотация: Данная статья посвящена проблематике безработицы, причин и условий порождающих её возникновения, в том числе последствий и степени влияния негативного воздействия на различные виды и формы развития экономики. В современном мире, к сожалению, все более очевидным становится тот факт, что риски и опасности стремительно влияют на все сферы человеческой деятельности. Занятость раскрывает один из важнейших аспектов социального развития человека, связанный с удовлетворением его потребностей в сфере труда и способствующий обеспечению экономической безопасности. Анализируется отдельные кризисные явления, к каким этапам развития

они относятся, откуда произошли и как влияют на общество в целом. Исследуются рынок труда, его динамика, и структура занятости, условия возникновения, продолжительность безработицы, характер социального протеста, обусловленного прекращением экономических возможностей трудиться. В том числе структура данных феноменов, их воздействие на психологию людей, сохранивших рабочие места, на восприятие ими происходящего, анализируется динамика, в ходе которой происходит замена рабочей силы. Изучаются механизмы современной ситуации и меры, предпринимаемые правительством для минимизации процессов, которые тормозят расширение и восстановление нормального

функционирования системы занятости. Особенно актуальны такие вопросы в отношении государства и граждан, охраны прав и свобод человека и гражданина, обеспечение эффективности государственной политики в области занятости. При всем этом главной темой статьи является анализ и оценка риска и последствий безработицы для будущего экономического развития страны, возможностей преодоления существующей кризисной ситуации с целью обеспечения стабильного уровня занятого населения.

Ключевые слова: безработица, занятость, рабочая сила, сотрудники, организация, экономические кризисы, анализ, динамика, структура.

Abstract: This article is devoted to the problem of unemployment, the causes and conditions that give rise to its occurrence, including the consequences and degree of influence of the negative impact on various types and forms of economic development. Achieving a high level of economic security is one of the key development priorities of any state. In the modern world, unfortunately, the fact that risks and dangers are rapidly affecting all spheres of human activity is becoming more and more obvious. Employment reveals one of the most important aspects of a person's social development, related to meeting his needs in the labor sphere and contributing to ensuring economic security. Individual crisis phenomena are analyzed, what stages of development they belong to, where they came from and how they affect society as a whole. The labor market, its dynamics, and the structure of employment, the conditions for the occurrence, the duration of unemployment, the nature of social protest caused by the cessation of economic opportunities to work are being studied. Including the structure of these phenomena, their impact on the psychology of people who have retained jobs, on their perception of what is happening, the dynamics during which the replacement of the labor force takes place is analyzed. The mechanisms of the current situation and the measures taken by the government to minimize the processes that hinder the expansion and restoration of the normal functioning of the employment system are being studied. Particularly relevant are such issues in relation to the state and citizens, the protection of the rights and freedoms of man and citizen, ensuring the

effectiveness of state policy in the field of employment. With all this, the main topic of the article is the analysis and assessment of the risk and consequences of unemployment for the future economic development of the country, the possibilities of overcoming the current crisis situation in order to ensure a stable level of the employed population.

Keywords: unemployment, employment, labor force, employees, organization, economic crises, analysis, dynamics, structure.

Как правило, для стабильного функционирования современного рыночного механизма необходимо массовое наличие кадров, которых, к сожалению, не всегда хватает. Как следствие проблематика безработицы является одним из проявлений национальных бедствий, затрудняющих стабильное развитие экономики. Безработица представляет собой социально-экономическое явление, проявляющиеся в том, что люди способные и желающие работать не могут найти её.

Вопрос занятости и ее развития является жизненно важным для российской экономики, которая сталкивается с необходимостью сохранения, увеличения и рационального использования имеющейся рабочей силы. Без нее невозможна дальнейшая интеграция России в систему международных экономических отношений, а в достижении благосостояния государства заинтересованы человеческие ресурсы, обладающие значительным интеллектуальным, предпринимательским и трудовым потенциалом, результат деятельности которых является важным условием конкурентоспособности страны.

Актуальность темы опре-

делена тем, что заторможенность системы, в которой совершается трудовой процесс, является характерным признаком процесса экономических кризисов, которые снижают уровня занятости, вызывая при этом ростом безработицы.

Достижение высокого уровня экономической безопасности является одним из ключевых приоритетов развития любого государства.

В современном мире, к сожалению, становится все более очевидным, что риски и опасности стремительно влияют на все сферы человеческой деятельности. Занятость является одним из важнейших аспектов социального развития человека и связана с удовлетворением потребностей в сфере труда и способствует обеспечению экономической безопасности.

Цель данного исследования - показать влияние безработицы на обеспечение экономической безопасности в сфере занятости

Предметом исследования является рынок труда, его динамика и структура занятости в современных экономических условиях, которые могут повлиять на государственную экономику и финансовую систему в будущем.

Развитие теоретико-концептуальных основ, расчётно-аналитического инструментария безработицы как индикатора экономической безопасности исследуется в работах Гладилина А.В., Гладилина В.А., Мякишева В.С. [1], Muzaleva S.V., Reshetova K.Y. [6], Rusetskiy M.G., Agarkova L.V., Ulibina L.K., Okorokova O.A., Aygumov T.G. [8] и др.

Инновационные подходы и решения основных проблем на рынке труда в условиях неопределённости представлены в трудах Лазаревой Н.В., Куц Е.Н., Соколенко Е.В. [2],

И.В. Тарановой [3], Belousov, A.I., Uzdenova, F.M., Romanko, L.V., Chernikova, O.A.[7] и др.

Анализ осуществлялся на основании различных статистических данных, законов Российской Федерации, Указов Президента и Правительства РФ.

В данной работе будут проанализированы основные показатели уровня рабочей силы, занятого населения и

безработицы, которые непосредственно связаны со сферой занятости как одного из индикаторов экономической безопасности государства.

Исследование основано на использовании таких научных выводов, как диалектика, сочетание исторического и логического объединения, структурно-функциональный анализ и традиционные методы экономического анализа

и синтеза. Методологическую основу исследования также составили многомерная статистика и методы сравнительного анализа.

Для четкого и ясного понимания состояния безработицы в настоящее время проанализируем динамику уровня численности и состав рабочей силы в возрасте 15 лет и старше за период с 2017 года по 2022 год (рис 1.).

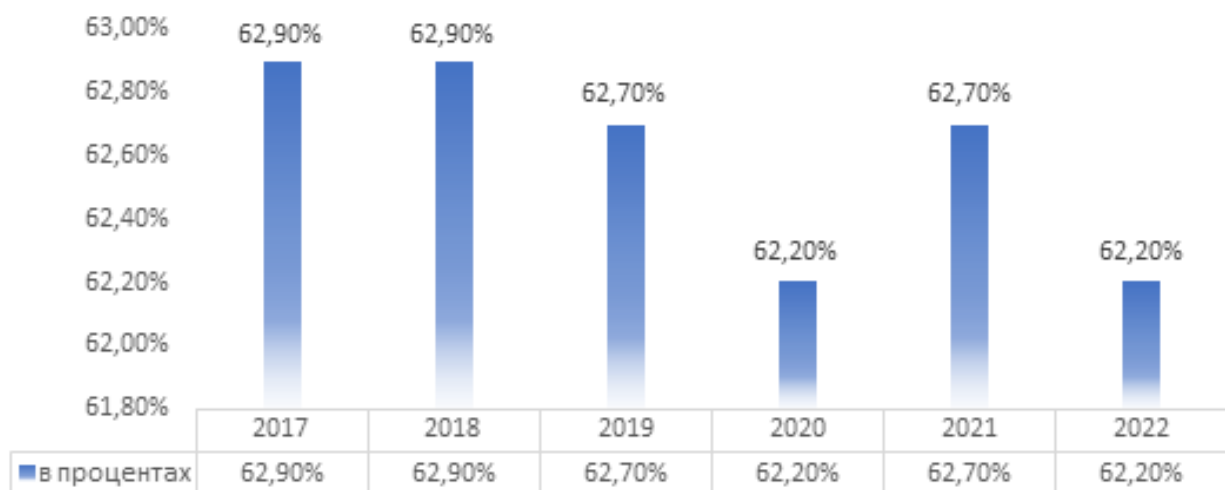


Рисунок 1 - Уровень рабочей силы в процентном выражении

Изначально изучим уровень рабочей силы, представляющий собой отношение трудоспособного населения (занятых и безработных) к общей численности населения. По официальным данным Федеральной службы государственной статистики по состоянию на 2017 и 2018 года было зафиксировано максимальные значения анализируемого уровня (62,9%). Принято считать, что увеличение анализируемого показателя характеризует избыток рабочей силы, являющийся нерациональной организацией трудовых возможностей [1].

Что касаясь минимально-

го значения, то необходимо акцентировать внимание на 2020 и 2022 годах. Как можно заметить столь низкое значение приходится как раз на период экономических кризисов, вызванных коронавирусной инфекцией и специальной военной операцией [8]. К сожалению, нестабильность экономики порождает несколько причин взаимосвязанных с снижением рабочей силы. Во-первый из-за сложившихся затруднительных обстоятельств финансовое положение большинства фирм было подвергнуто резкому сокращению, что непосредственно и привело к

снижению заработной платы сотрудников, снижая тем самым уровень рабочей силы. Во-вторых, связи в вышеуказанной причине произошло и усложнение рабочей деятельности, поскольку предприятию нужно было срочно реанимироваться. Большинство работников просто не смогли осилить нагрузку, что и привело к снижению показателя.

Относительно количественного уровня динамики рабочей силы, то имеющая картина будет выглядеть следующим образом (рис.2).

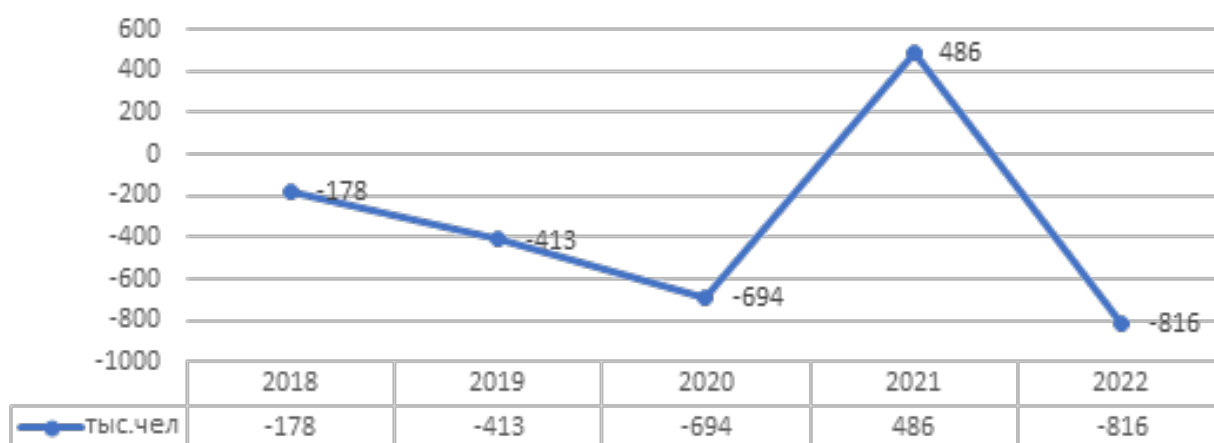


Рисунок 2 - Уровень рабочей силы в количественном выражении

На основе имеющихся данных можно наблюдать систематическое свращение показателя, за исключением 2021 года, когда экономика старалась реанимироваться после экономических кризисов, нанесенных мощнейший удар как на экономику в целом, так и на сотрудников, функционирующих в ней [2].

Изучив понятие рабочей силы, можно проанализировать её структуру, отражающую

соотношение занятого и безработного населения в общей численности трудоспособных.

Занятое население представляет собой лиц, которые выполняют работу по найму для получения вознаграждения в виде заработной платы. В том числе к данной категории можно отнести лиц, работающих не по найму (предприниматели, бизнесмены) основной целью которых яв-

ляется получение доходности от осуществляемой деятельности [3].

К безработному населению относят лиц, являющихся частью экономически активного населения, способного, а самое главное желающего работать, однако так и не нашедших место для трудоустройства по определенным причинам (рис.3).



Рисунок 3 - Уровень занятости и безработицы, %

Анализируя соотношения показателей, можно сделать следующий вывод о том, что уровень занятости, по сравнению с уровнем безработицы, не имеет сильно выраженной динамики в виде резких скач-

ков, за исключением 2020 года, (59,7%;59,9%;59,8%;60%;59,9%). А вот, что касемо уровня безработицы, то данный показатель максимального и минимального значения розниться в 2,2%, что является относи-

тельно весомым значением.

В том числе проанализируем данные показатели в виде количественного соотношения занятых и безработных (рис.3 и рис. 4).



Рисунок 4 – Уровень занятого населения, млн.чел.

По анализируемым данным можно заметить резкое сокращение уровня занятого населения и противоположный ему скачок безработицы,

которая стабильно снижала свои показатели [4]. Данное изменение объясняется экономическим кризисом 2020 года. Это один из немногих

кризисов, в которых существенные изменения на рынке труда наблюдались одновременно.

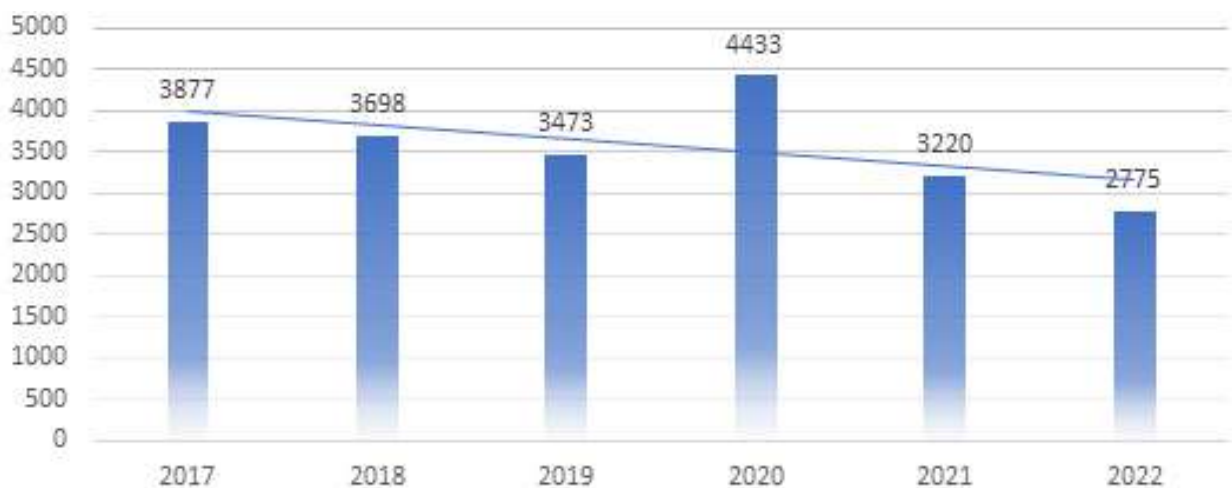


Рисунок 5 – Уровень безработного населения, млн.чел.

Причины увеличения уровня безработицы в общей структуре уровня рабочей силы могут быть разнообразны: во-первых, недостаточный совокупный спрос на производительность труда. Во-вторых, демографический кризис, связанный с резким и неожиданным изменением численности. В-третьих, недостаток финансируемых государством ресурсов и преднамеренное банкротство ряда государственных предприятий. В-четвертых, отсутствие высококвалифицированных

специалистов, отсутствие которых ведёт к тяжкому бремени, выражающимся в нехватке кадрового потенциала [5].

Говоря о кадровой составляющей хочется проанализировать структуру занятого населения по видам экономической деятельности. По официальным данным на состояние 2022 года максимальное значение занятого населения относят к сфере оптовой и розничной торговли, а также ремонту автотранспортных средств (15,6%). Минимальное значение в анализируемой

структуре занимает деятельность по операциям с недвижимым имуществом (1,7%) [6]. Данным пример наглядно отображает зависимость экономических кризисов, повышающих процентные ставки на жильё, пропорционально снижающих спрос на деятельность с недвижимым имуществом, вызывая безработицу в данной сфере.

Зачастую нарастание уровня безработицы вызывает у социума беспокойство по поводу возможных последствий. В связи с этим необходимы

меры по её пресечению и минимизации. Основным методом по снижению рассматриваемого уровня является его финансирование в различных его проявлениях:

1. Законодательное установление МРОТа (минимального размера оплаты труда).

2. Поддержание самозанятых основанное преимущественно сниженной процентной ставкой налога.

3. Стимулирование малого и среднего бизнеса путем разнообразных дотаций и субсидий.

4. Наказание умышленного банкротства предприятий с целью недопущения ухода работников с их рабочих

мест.

5. Следование корпоративным интересам и целям, не согласованным с интересами и целями бизнеса. Такой подход к трудовому процессу позволит заинтересовать сотрудника, дав ему при этом право на самореализацию, тем самым желание покинуть работу исчезнет.

6. Государственное ускорение экономического роста путем использования свободных финансовых ресурсов способствующих сформировать новые рабочие места [7].

Подводя итог вышеизложенным аналитическим данным и суждениям к ним, можно сделать обобщенный вывод о том, что безработица

является довольно сложным социально-экономическим явлением, но бороться с ним вполне реально. На сегодняшний день существует множество механизмов и методов противоборства с данной проблематикой со стороны государства. И даже влияние под влиянием экономических кризисов ему удалось выравнять и стабилизировать показатели, снижая уровень безработицы. Всегда была, есть и будет определенная доля безработных в общей численности, самое главное контролировать данный показатель, не давая ему выйти за нормированные рамки.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гладилин А.В., Гладилин В.А., Мякишев В.С. Особенности реализации инфраструктурных проектов и их роль в инновационном развитии регионов // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты. /Сборник научных статей XII Всероссийской научно-практической конференции. Курск, 2022. С. 104-107.
2. Лазарева Н.В., Куц Е.Н., Соколенко Е.В. Влияние современных геополитических процессов на состояние западной и российской экономических систем в условиях нестабильности внешней среды // Экономика и предпринимательство. 2023. № 1 (150). С. 684-689.
3. Таранова И.В., Подколзина И.М. Влияние экономических кризисов на финансовую безопасность России // Вестник Института дружбы народов Кавказа (Теория экономики и управления народным хозяйством). Экономические науки. 2019. № 3 (51). С. 20.
4. Структура занятого населения по видам экономической деятельности на основной работе, в среднем за год. – URL: rosstat.gov.ru URL: [Trud_2_15-s.xlsx](https://rosstat.gov.ru/trud_2_15-s.xlsx) (live.com)
5. Численность и состав рабочей силы в возрасте 15 лет и старше по Российской Федерации. – URL: rosstat.gov.ru URL: [Trud_1_15-s.xlsx](https://rosstat.gov.ru/trud_1_15-s.xlsx) (live.com)
6. Muzalev S.V., Reshetov K.Y. Food security of Russia: problems and perspectives of sustainable development // Studies in Systems, Decision and Control. 2020. Vol. 282. Pp. 495-502.
7. Podkolzina, I.M., Belousov, A.I., Uzdenova, F.M., Romanko, L.V., Chernikova, O.A. Forms of Financial Fraud and Ways to Minimize Risks // Lecture Notes in Networks and Systems this link is disabled. 2021. 198. Pp.2197-2205.
8. Rusetskiy M.G., Agarkova L.V., Ulibina L.K., Okorokova O.A., Aygumov T.G. The role of insurance in providing economic safety of business entities // Espacios. 2018. Vol. 39. № 27.

REFERENCES

1. Gladilin A.V., Gladilin V.A., Myakishev V.S. Osobennosti realizacii infrastrukturyh projektov i ih rol' v innovacionnom razvitii regionov // Trendy razvitiya sovremennogo obshchestva: upravlencheskie, pravovye, ekonomicheskie i social'nye aspekty. /Sbornik nauchnyh statej XII Vserossijskoj nauchno-prakticheskoj konferencii. Kursk, 2022. Pp. 104-107. (In Russian)
2. Lazareva N.V., Kushch E.N., Sokolenko E.V. Vliyanie sovremennyh geopoliticheskikh processov na sostoyanie zapadnoj i rossijskoj ekonomicheskikh sistem v usloviyah nestabil'nosti vneshnej sredy // Ekonomika i predprinimatel'stvo. 2023. № 1 (150). Pp. 684-689. (In Russian)
3. Taranova I.V., Podkolzina I.M. Vliyanie ekonomicheskikh krizisov na finansovuyu bezopasnost' Rossii // Vestnik Instituta druzhby narodov Kavkaza (Teoriya ekonomiki i upravleniya narodnym

- hozyajstvom). *Ekonomicheskie nauki*. 2019. № 3 (51). P. 20. (In Russian)
4. *Struktura zanyatogo naseleniya po vidam ekonomicheskoy deyatel'nosti na osnovnoj rabote, v srednem za god.* – URL: rosstat.gov.ru URL: Trud_2_15-s.xlsx (live.com) (In Russian)
5. *Chislennost' i sostav rabochej sily v vozraste 15 let i starshe po Rossijskoj Federacii.* – URL: rosstat.gov.ru URL: Trud_1_15-s.xlsx (live.com) (In Russian)
6. Muzalev S.V., Reshetov K.Y. Food security of Russia: problems and perspectives of sustainable development // *Studies in Systems, Decision and Control*. 2020. Vol. 282. Pp. 495-502. (In English)
7. Podkolzina, I.M., Belousov, A.I., Uzdenova, F.M., Romanko, L.V., Chernikova, O.A. Forms of Financial Fraud and Ways to Minimize Risks // *Lecture Notes in Networks and Systems* [this link is disabled](#). 2021. 198. Pp.2197–2205. (In English)
8. Rusetskiy M.G., Agarkova L.V., Ulibina L.K., Okorokova O.A., Aygumov T.G. The role of insurance in providing economic safety of business entities // *Espacios*. 2018. Vol. 39. № 27. (In English)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022

The article was received: 23.03.2022

Подколзина Ирина Михайловна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической безопасности и аудита, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

e-mail: privetia2003@mail.ru

Podkolzina Irina Mikhailovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economic Security and Audit, North- Caucasus Federal University, Stavropol

e-mail: privetia2003@mail.ru

Тенищев Александр Владимирович – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой экономики и организации, Московский политехнический университет, г. Москва

e-mail: nepier@mail.ru

Tenishchev Aleksandr Vladimirovich – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor, Head of the Department of Economics and Organization, Moscow Polytechnic University, Moscow

e-mail: nepier@mail.ru

Немцова Елена Сергеевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической безопасности и аудита, Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

e-mail: nazaregor@yandex.ru

Nemtsova Elena Sergeevna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economic Security and Audit, North - Caucasus Federal University, Stavropol

e-mail: nazaregor@yandex.ru

Лайпанова Зульфия Мудалиповна – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета, Северо-Кавказская государственная академия, Черкесск

e-mail: laypanova2012@mail.ru

Laipanova Zulfiya Mudalipovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor, of the Department of Accounting, North - Caucasus State Academy, Cherkessk

e-mail: laypanova2012@mail.ru

© Подколзина И.М., Тенищев А.В., Немцова Е.С., Лайпанова З. М.

УДК 338.26

ББК 65.011



Саламова А.С.

Саламова А.С.
канд. экон. наук, доцент,
г.Грозный

Salamova A.A.
Cand. Sci.(Economy),
Associate Professor,
Grozny

РАСШИРЕНИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ЛЮДЕЙ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО И СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ



EMPOWERING PEOPLE AS A FACTOR ECONOMIC AND SOCIAL DEVELOPMENT

Аннотация: Речь идёт о многообразии путей и средств реализации идеи Нобелевского лауреата А. Сена о расширении возможности использования потенциала людей, не включённых в процесс общественного производства, как важного дополнительного фактора развития национальных и мировой экономик. Данная идея пользуется симпатиями экономистов разных континентов, предлагающих свои варианты её практического воплощения в жизнь.

Ключевые слова: экономика, занятость, потенциал человеческих возможностей, маргинализированные люди.

Abstract: We are talking about a variety of ways and means of implementing the idea of Nobel laureate A. Sen about expanding the possibility of using the potential of people not included in the process of social production as an important additional factor in the development of national and world economies. This

idea enjoys the sympathy of economists from different continents, offering their own versions of its practical implementation.

Keywords: economy, employment, human potential, marginalized people.

Идея Нобелевского лауреата А. Сена, согласно которой экономическое развитие следует рассматривать прежде всего как расширение потенциальных возможностей людей, впервые высказанная ещё в середине 1980-х годов, пользуется большой популярностью у экономистов и политологов разных стран. В чем привлекательность этой идеи, каковы её корни? Прежде всего, эта идея направлена на широкое использование в экономической и социальной практике человеческого потенциала, не задействованного вообще и не направленное на решение экономических вопросов своих стран или используемого недостаточно эффективно. Людей, которые

вынуждены в силу жизненных обстоятельств приспосабливаться к жизненным реалиям и довольствоваться немногим, чтобы обеспечить исключительно себя и свою семью. Жизненная энергия миллионов «лишних» людей должна быть направлена на созидание, а не на выживание.

В современной науке расширение социальных прав и возможностей понимается как процесс развития чувства автономии и уверенности в себе, а также индивидуальных и коллективных действий для изменения социальных отношений, институтов и дискурсов, которые исключают бедных людей и удерживают их в бедности. Расширение прав и возможностей бедных людей и их способность привлекать других к ответственности сильно зависят от их индивидуальных активов (таких как земля, жилье, домашний скот, сбережения) и способностей всех типов: человеческих (таких как хорошее здоровье и образование), социальных

(таких как социальная принадлежность, чувство идентичности, лидерские отношения) и психологических (самоуважение, уверенность в себе, способность представлять лучшее будущее и стремиться к нему). Также важны коллективные активы и способности людей, такие как голос, организация, представительство и идентичность.

Роберт Адамс указывает на ограниченность любого отдельного определения «расширения прав и возможностей» и опасность того, что академические или специализированные определения могут отнять это слово и связанные с ним практики у тех самых людей, которым они должны принадлежать. Тем не менее, он предлагает минимальное определение термина: «Расширение прав и возможностей: способность отдельных лиц, групп и/или сообществ контролировать свои обстоятельства, проявлять власть и достигать своих собственных целей, а также процесс, с помощью которого, индивидуально и коллективно, они способны помочь себе и другим максимизировать качество своей жизни»[1].

Одно из определений термина – преднамеренный, непрерывный процесс, сосредоточенный в местном сообществе, включающий взаимное уважение, критическое осмысление, заботу и групповое участие, благодаря которому люди, не обладающие равной долей ресурсов, получают больший доступ к этим ресурсам и контроль над ними.

Участие бедных людей в местных ассоциациях и механизмах межобщинного сотрудничества может способствовать расширению социальных прав и возможностей путём улучшения их навыков, знаний и самовосприятия. Местные ассоциации также

действуют как механизмы самопомощи, с помощью которых бедные люди организуют свою экономическую деятельность, такие как сельскохозяйственные кооперативы или группы микрофинансирования.

Является ли участие всех граждан в общественно-полезной деятельности благом? Или определенные виды участия граждан улучшают местное управление больше, чем другие? В документе, являющемся результатом проведенного Всемирным банком исследования местной жизни в деревнях Индонезии, исследуется взаимосвязь между вовлеченностью сельских жителей в общественную деятельность и качеством местного управления. Показатели местного управления включают в себя способность общины участвовать в принятии решений в деревне, высказывать своё мнение о проблемах деревни и получать доступ к информации о фондах деревни, в дополнение к воспринимаемой реакции администрации деревни на проблемы граждан. Исследование показало, что участие домашних хозяйств в общественных организациях, таких как религиозные организации, молодёжные группы и кредитные союзы, оказывает более позитивное влияние на местное управление, чем участие в организациях сельского самоуправления. Это говорит о том, что следует уделять больше внимания тому, как структурировано участие на местном уровне, а не просто создавать местные механизмы участия.

Результаты подчёркивают необходимость фундаментальной переоценки существующих представлений об управлении и развитии. Неформальные институты и персонализированные отношения являются повсеместными

и мощными, но они могут способствовать как прогрессивным, так и регрессивным результатам. Вместо того, чтобы сосредотачиваться на реформе, основанной на правилах, директивным органам следует рассмотреть возможность использования косвенных стратегий для воздействия на местных участников. Многие организационные теоретики и практики рассматривают расширение прав и возможностей сотрудников как одну из наиболее важных и популярных концепций управления нашего времени[2].

Отдельные группы учёных утверждают, что современная эпоха это – эпоха расширения прав и возможностей народа. Видный канадский философ и культуролог Маршалл Маклюэн (1911-1980) утверждал, что развитие электронных средств массовой информации в конечном итоге ослабит иерархические структуры, которые лежат в основе центральных правительств, крупных корпораций, научных кругов и, в более общем плане, жёстких, «линейно-декартовых» форм социальной организации. С этой точки зрения, новые «электронные формы информирования», основанные на информационных технологиях, расширят возможности граждан, служащих и студентов за счёт расширения в режиме близкого к реальному времени, огромных объёмов информации, когда-то предназначавшейся для небольшого числа экспертов и специализаций. Граждане обязаны требовать значительно большего участия в управлении государственными делами, производством, потреблением и обслуживанием.

Одна из стратегий расширения прав и возможностей заключается в оказании помощи маргинализированным людям

в создании их собственной некоммерческих организаций, используя обоснование того, что только сами маргинализированные люди могут знать, в чем родственные им по положению люди нуждаются больше всего, и что контроль над организацией со стороны посторонних может фактически способствовать дальнейшему укоренению маргинализации. Благотворительные организации, руководимые извне сообщества, например, могут лишиться сообщества власти, укрепляя зависимую благотворительность или социальное обеспечение. Некоммерческая организация может ориентироваться на стратегии, которые вызывают структурные изменения, уменьшая потребность в постоянной зависимости

Уязвимым группам, таким как очень бедные, женщины и маргинализированные сообщества, часто не хватает навыков и уверенности для участия в принятии решений на уровне сообщества. Поэтому важно поддерживать механизмы, разработанные специально для маргинализированных групп, чтобы гарантировать, что они могут участвовать в принятии каких-либо решений.

Организацией Объединённых Наций разработано «Руководство по вопросам гендерного равенства и расширения прав и возможностей женщин (ООН-женщины)» в партнёрстве с Институтом бизнес-консалтинга (BCI) и при финансовой поддержке Швеции. Руководство по реализации WEP нацелено на мобилизацию учреждений и организаций из разных секторов и уровней для обеспечения расширения прав и возможностей женщин на рабочем месте, в различных сферах деятельности и в проектах социальной ответственности.

Это руководство содержит подробную информацию о шагах, необходимых для реализации принципов расширения прав и возможностей женщин, и некоторых передовых практиках. Для компании не существует уникального метода включения этих принципов в свою модель управления. Поэтому данное руководство было разработано для оказания помощи компаниям в определении и внедрении их собственной модели.

Принципы ООН по расширению прав и возможностей женщин состоят из следующих пунктов:

1. Высокий уровень корпоративного лидерства в области гендерного равенства, обеспечивающий равные возможности развития и благосостояния.

2. Ко всем женщинам и мужчинам в деловой жизни следует относиться справедливо, уважать и поддерживать права человека и принцип недискриминации.

3. Здоровье всех работающих женщин и мужчин, обеспечивающих безопасность и благополучие.

4. Возможности поддержки образования, профессиональной подготовки и профессионального развития женщин.

5. Развитие предпринимательства, цепочки поставок и применение методов маркетинга.

6. Социальные инициативы и адвокация, способствующие равенству через труд.

7. Оценка достижений в области гендерного равенства и публичной отчётности [3].

Важно подчеркнуть, что гендерное равенство – это не только фундаментальное право человека, но и необходимая основа для мирного, процветающего и устойчивого мира.

Содействие участию женщин в экономической жизни обеспечивает финансовую выгоду как на уровне домохозяйств, так и на национальном уровне, а также оказывает долгосрочное воздействие на сокращение бедности путём внесения изменений в процессы передачи бедности от поколения к поколению. Однако предоставление женщинам возможности участвовать в экономической жизни сопряжено как с формальными, так и с неформальными ограничениями: женщины сталкиваются с различными институциональными барьерами, а также с дискриминацией, проявляющейся в рамках социальных отношений. Устранение этих барьеров и активное создание механизмов, с помощью которых женщины могут повышать ценность экономики – одна из важных задач социальной политики [4].

Люди, наделённые полномочиями, могут помочь достичь устойчивого экономического роста и развития посредством образования, здравоохранения и занятости. Они также обладают потенциалом для интеграции экономической, культурной и социальной политики в целях достижения лучшей жизни для всех. Расширение прав и возможностей делают люди, обладающие властью, способные и активные к участию. Тогда они получают власть и способность работать над искоренением нищеты.

Определённые свободы, которыми пользуются государство и другие правящие элиты (частный сектор/коммерческие интересы), которые оказывают влияние на эксплуатацию, будут ограничены, если принятие решений относительно использования местных ресурсов будет осуществляться на местном уровне. Это, в свою очередь, озна-

чало бы, что рычаги воздействия или переговорная сила уравнилены и, следовательно, уравнено распределение ресурсов. Следовательно, можно надеяться, что это приведёт к сокращению масштабов нищеты.

Расширение прав и возможностей людей путём предоставления им хорошего образования, которое подготавливает их к карьере и удержанию работы, которая сделает их более уверенными в себе, даст им возможность учиться у других, позволит им хорошо зарабатывать на жизнь, чтобы помочь своим детям жить лучше.

Образование как инструмент расширения прав и возможностей может помочь людям изменить условия своей жизни, предпринимая действия, обладая знаниями и навыками в той или иной профессии, которые сделают их конкурентоспособными в конкретной производственной сфере. Расширение прав и возможностей доминирующей культуры в принятии мер по борьбе с бедностью, также являются их собственной заботой.

Сегодня считается крайне важным расширять возможности людей с помощью более широкого спектра государственных услуг в различных областях социальной политики. Вот только некоторые из них:

Искоренять нищету путём расширения прав и возможностей на основе знаний/образования. В области образования обучение на протяжении всей жизни имеет решающее значение для искоренения бедности: в некоторых случаях семьи, которые живут чуть выше черты бедности (и, по-видимому, не являются бедными), внезапно оказываются в нищете из-за последствий кризиса (потеря рабо-

ты). Этот факт приводит к ситуации, в которой они становятся бедными и стареют одновременно. По этой причине обучение на протяжении всей жизни является единственным инструментом, позволяющим «новым беднякам» найти другие решения, чтобы избежать бедности и «расширить свои возможности». В общих чертах, хорошая и обоснованная система образования представляет собой первый шаг к хорошей и приносящей удовлетворение работе; у людей может быть шанс добиться лучшей жизни благодаря лучшей системе образования, которая даёт им знания, которые они хотят и / или в которых нуждаются, и лучшую систему трудоустройства[5].

Искоренять нищету среди мигрантов путём расширения прав и возможностей на основе большей интеграции и доступности. Бедность – это ситуация, которая особенно сильно затрагивает мигрантов. В данном случае расширение прав и возможностей мигрантов означает обеспечение им сбалансированного доступа к услугам, в частности к тем, которые доступны всем остальным гражданам (здравоохранение, уход, страхование, рабочие места и т.д.). Другими словами, это означает упростить и ускорить процесс получения гражданства (где это возможно и в рамках законодательства ЕС), устранив препятствия или административное бремя. Улучшение доступа мигрантов к услугам могло бы легко привести к искоренению нищеты в этой социальной группе.

Искоренить нищету путём расширения прав и возможностей на основе решений по энергосбережению. Энергетическая бедность также становится острой проблемой в обществе из-за растущих цен на нефть и возобновля-

емые источники, которые до сих пор не получили широкого распространения. Предоставление людям знаний о мерах экономии как денег, так и энергии помогло бы тем, кто сталкивается с подобной ситуацией.

Искоренять нищету путём расширения прав и возможностей на основе доступа к продовольствию. Даже если Европа считается «богатым континентом», здесь проживает огромное количество людей, страдающих от «нехватки продовольствия».

Искоренять нищету посредством расширения прав и возможностей семей. Выбирая семью в качестве отправной точки для преодоления бедности, особенно детской, создаётся такой полезный инструмент, как семейные сети, чтобы воссоздать микро- и взаимную солидарность между семьями и создать сеть поддерживающих семей. Эти сети позволяют разработать несколько проектов солидарности по соседству, поддержки в повседневной жизни, патронатного воспитания и сообщества, стремящегося заботиться о несовершеннолетних и их семьях. Кроме того, искоренение детской и семейной нищеты возможно за счёт предотвращения потери работы после беременности и родоразрешения, благодаря более гибким схемам трудоустройства и инновационным решениям по разделению работы и семейной жизни (неполный рабочий день, работа на дому, удалённая работа и т.д.) не только для женщин, но и для отцов.

Расширение прав и возможностей людей может помочь искоренить бедность, потому что те, кто получил эти возможности, станут самостоятельными благодаря своим навыкам, которым они научились, у них может быть рабо-

та, которую они будут использовать для содержания своей семьи. Если в семье нет никого, кто мог бы позволить себе заботиться о детях и других родственниках, бедность будет увеличиваться, поэтому, расширяя возможности одного человека, вы спасаете множество жизней.

Бедность является неотъемлемой частью многих социальных условий. К сожалению, но, по-видимому, это один из источников роста национальных экономик в том виде, в каком мы его видим сегодня, который лучше всего можно наблюдать в странах БРИКС.

Расширение прав и возможностей людей могло бы стать стратегией улучшения статуса дохода в конечном итоге путём информирования людей о своих правах, иногда о реальной производительности, об их силе как единого целого и т. д. Это может иметь последствия, в некоторой степени препятствующие росту, что не является причиной для отказа от расширения прав и возможностей, но, возможно, прекратит заикливаться на росте ВВП [5].

Расширение прав и возможностей людей имеет решающее значение для достижения цели искоренения нищеты. Они должны быть осведомлены о своих правах и привилегиях, обладать навыками, позволяющими делать осознанный выбор и вести переговоры в защиту своих прав, а также иметь доступ к ресурсам для своего развития.

Чтобы дать людям возможность контролировать свою жизнь и быть собственниками, требуется множество возможностей для выбора и принятия решений. Наделённые полномочиями люди являются участниками своего собственного развития. Мероприятия, способствующие приобре-

тению навыков и профессиональной подготовке среди маргинализированных групп (таких как молодёжь или неформальные работники), являются ещё одним способом поддержки расширения прав и возможностей. Считается, что получение знаний и навыков изменяет самоощущение и статус людей, одновременно повышая их шансы на трудоустройство и поощряя активную гражданскую позицию.

Уязвимым группам, таким как очень бедные, женщины и маргинализированные сообщества, часто не хватает навыков и уверенности для участия в принятии решений на уровне сообщества. Поэтому важно поддерживать механизмы, разработанные специально для маргинализированных групп, чтобы гарантировать, что они могут участвовать. Утверждается, что участие в местных ассоциациях может дать бедным людям возможность участвовать в государственной политике и коллективных действиях. Однако исследования показывают, что наращивание индивидуального и коллективного потенциала для вовлечения – это долгосрочный, но необходимый для преодоления бедности процесс.

Важное значение для расширения возможностей людей имеет участие бедного населения в различного рода ассоциациях. Как показывает опыт, оно повышает активную гражданскую позицию. Ассоциационизм положительно влияет на качество гражданства. Теория гражданской активности полагает, что ассоциации дают членам возможность участвовать в публичной политике и улучшать качество демократии, и конечно влияет на улучшение качества жизни. Однако эмпирическая демонстрация этого аргумента за пределами бога-

тых стран встречается редко. Поэтому важно изучить этот вопрос на примере развивающихся стран и выдать для них конкретные рекомендации. Известно, что такие исследования не первый год ведутся в Латинской Америке. Их результаты будут иметь значение для многих стран мира[6].

Важно признать, что ассоциативная жизнь на местном уровне протекает преимущественно в неформальной сфере, такой как религиозные организации, традиционные институты и неформальные группы, основанные на сообществе. Именно эти организации оказывают наибольшее влияние на жизнь бедных людей. Особо следует сказать об участии бедных слоёв населения в кооперативном движении. Благодаря поддержке достоинства личности и поддержке групп кооператоров в целом можно добиться большего положительного результата в сокращении бедности.

Расширение прав и возможностей поощряет людей приобретать навыки и знания, которые позволяют им преодолевать препятствия в жизни или на работе и, в конечном счёте, помогут им развиваться внутри самих себя или в обществе.

Есть также некоторые свидетельства того, что расширение экономических прав и возможностей может усилить участие уязвимых групп в процессе принятия решений. Например, было продемонстрировано, что программы участия женщин в ассоциациях укрепляют их влияние в домашнем хозяйстве и на рынке. Имеющиеся данные также свидетельствуют о том, что экономическая власть часто легко «конвертируется» в повышение социального статуса или полномочий по принятию решений.

В последние десятилетия во

многих развивающихся странах получило развитие т. н. микрофинансирование бедных семей и отдельных граждан. Некоторые экономисты пытаются доказать эффективность этого средства в борьбе с бедностью. При этом приводятся такие данные: с 1970-х годов общее число заёмщиков микрокредитов выросло примерно с 20 млн человек до 211 млн человек в начале 2010-х годов. У исследователей этого явления возникли вопросы: 1) В какой степени микрофинансирование способствовало созданию долгосрочных и перманентных изменений, помогающих домохозяйствам избежать бедности? 2) В какой степени программы микрофинансирования охватывают самых обездоленных, «хронических бедных», а не только «временных бедных». Исследования, проводившиеся в последние годы, в частности, в странах Африки, дают основания утверждать, что микрофинансирование наносит бедным слоям населения больше вреда чем пользы. От такой «помощи» многие люди становятся беднее, а не богаче, благодаря микрофинансированию, особенно микрокредитованию. По-видимому, это объясняется тем, что: заёмщики потребляют больше вместо того, чтобы инвестировать в своё будущее; их бизнес не в состоянии приносить достаточную прибыль, чтобы выплачивать высокие процентные ставки; их инвестиций в другие долгосрочные аспекты их будущего недостаточны, чтобы окупиться; и потому, что условия, в которых живут клиенты микрофинансирования, по определению хрупки. Есть некоторые свидетельства того, что микрофинансирование позволяет бедным людям лучше справляться с потрясениями, но это скорее исключение, чем правило.

Нельзя обойти вниманием и современные проблемы социальной защиты. В последнее время социальная защита всё чаще обсуждается с точки зрения её потенциала для внесения трансформационных изменений в статус и возможности маргинализированных групп. Считается, что схемы социальной защиты расширяют возможности бедных людей, помогая им принимать стратегии, позволяющие сбалансировать их насущные потребности с инвестициями в будущее источники средств к существованию. Они позволяют людям инвестировать в более производительные, но и более рискованные виды деятельности, такие как предпринимательство или содержание своих детей в школе. Механизмы социальной защиты особенно важны для тех, у кого нет средств даже для того, чтобы откладывать небольшие суммы. Имеются свидетельства того, что меры социальной защиты: способствовали инвестициям в человеческий капитал и способности детей; повысили продуктивность усилий домашних хозяйств по обеспечению средств к существованию; способствовали возникновению чувства включенности и гражданственности; мобилизовали бедных на борьбу за получение пособий; и повлияли на местную экономику.

Социальная защита в современных условиях, как показывают исследования, должна выходить за рамки управления рисками и сетей социальной защиты для поддержки продуктивных траекторий или путей развития, ведущих к выходу из бедности, что может укрепить гражданские права и притязания на безопасность. Во всем мире появляются инновационные, более прогрессивные подходы к социальной защите, адаптированные

к конкретным условиям. Исследователи этой проблемы рекомендуют уделять больше внимания политике перераспределения, проблеме финансирования такой политики и её последствиям для социального контракта между государством и гражданами.

Социальная защита в развивающихся странах может дать людям возможность находить способы выхода из бедности, связанные с трудоустройством. Социальная защита может помочь улучшить здоровье и благосостояние работников неформального сектора, особенно малоимущих женщин, и укрепить их способность самоорганизовываться и требовать улучшения условий труда.

Экономическое расширение прав и возможностей можно определить как развитие способности исторически обездоленных участвовать в экономической деятельности, приносящей пользу как отдельным лицам, о которых идёт речь, так и обществу в целом. Это – продуктивный и менее затратный способ помочь тем, кто в противном случае оставался бы зависимым от системы социального обеспечения. У социального обеспечения есть свои критики, которые утверждают, что социальное обеспечение устраняет стимул к поиску работы, при этом чрезмерно расходуя средства из казны. Предоставляя людям возможность стать экономически или финансово самостоятельными, они исключаются из системы социального обеспечения и становятся более продуктивными членами общества[7].

Расширение социальных и экономических прав и возможностей позволяет бедным людям думать не только о непосредственном повседневном выживании, но и осуществлять больший контроль

как над своими ресурсами, так и над жизненным выбором. Например, это позволяет домашним хозяйствам самостоятельно принимать решения относительно инвестиций в здравоохранение и образование и идти на риски, чтобы увеличить свой доход.

Литература по расширению прав и возможностей маргинализированного населения обширна, и значительная её часть посвящена расширению экономических прав и возможностей, в том числе женщин – ключевой стратегии в решении пробле-

мы гендерного неравенства. В более общем плане обсуждение экономических прав и возможностей сосредоточено вокруг трёх широких областей: а) продвижение активов бедных людей; б) преобразующие формы социальной защиты; в) обучение навыкам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Роберт А. Расширение прав и возможностей, участие и социальная работа. Нью-Йорк: Палгрейв Макмиллан, 2008.
2. Ансворт С. Перевернутый взгляд на управление. Центр будущего государства. Брайтон: Институт исследований развития, 2010.
3. Гетц А. М., Дженкинс Р. Голос, подотчётность и развитие человеческого потенциала: Появление новой повестки дня / Справочный документ для Доклада о человеческом развитии за 2002 год: Углубление демократии: ООН. Нью-Йорк, 2002.
4. Кук С., Кабир Н. Социально-экономическая безопасность на протяжении всей жизни: глобальный обзор социальной защиты. Брайтон: Институт исследований развития, 2009.
5. Стюарт Р. Каково влияние микрофинансирования на бедных людей? // Систематический обзор фактических данных из технического отчёта стран Африки к югу от Сахары: EPPI-Центр. Лондон: Лондонский университет. Подразделение исследований в области социальных наук, 2010.
6. Хаутзагер П. П., Ачарья А. К. Ассоциации, активная гражданская позиция и качество демократии в Бразилии и Мексике. Теория и общество, 2010.
7. Циммерман М. А. Теория расширения прав и возможностей: психологический, организационный и общественный уровни анализа. // Справочник по психологии сообщества, 2000.

REFERENCES

1. Robert A. *Rasshirenje prav i vozmozhnostej, uchastie i social'naya rabota*. N'yu-Jork: Palgrejv Makmillan, 2008. (In Russian)
2. Ansvort S. *Perevyornutyj vzglyad na upravlenie*. Centr budushchego gosudarstva. Brajton: Institut issledovanij razvitiya, 2010. (In Russian)
3. Getc A. M., Dzenkins R. *Golos, podotchyotnost' i razvitie chelovecheskogo potenciala: Poyavlenie novoj povestki dnya / Spravochnyj dokument dlya Doklada o chelovecheskom razvitii za 2002 god: Uglublenie demokratii: OON. N-Y, 2002*. (In Russian)
4. Kuk S., Kabir N. *Social'no-ekonomicheskaya bezopasnost' na protyazhenii vsej zhizni: global'nyj obzor social'noj zashchity*. Brajton: Institut issledovanij razvitiya, 2009. (In Russian)
5. Styuart R. *Kakovo vliyanie mikrofinansirovaniya na bednyh lyudej? //Sistematicheskij obzor fakticheskikh dannyh iz tekhnicheskogo otchyota stran Afriki k yugu ot Sahary: EPPI-Centr. London: Londonskij universitet. Podrazdelenie issledovanij v oblasti social'nyh nauk, 2010*. (In Russian)
6. Hautzager P. P., Achar'ya A. K. *Associacii, aktivnaya grazhdanskaya poziciya i kachestvo demokratii v Brazilii i Meksike. Teoriya i obshchestvo, 2010*. (In Russian)
7. Cimmerman M. A. *Teoriya rasshireniya prav i vozmozhnostej: psihologicheskij, organizacionnyj i obshchestvennyj urovni analiza. // Spravochnik po psihologii soobshchestva, 2000*. (In Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

Саламова Айна Салмановна – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории и предпринимательства, Чеченский государственный университет имени А.А. Кадырова, г.Грозный
e-mail: salamova_chgu@mail.ru

Salamova Aina Salmanovna – Candidate of Sciences (Economy), Associate Professor of the Department of Economic Theory and Entrepreneurship, Kadyrov Chechen State University, Grozny
e-mail: salamova_chgu@mail.ru

© Саламова А.С.

УДК 338.24

ББК 65.049



Борохов Д.А.

Иванова Н.Е.
д-р экон. наук, профессор,
г. Невинномысск

Ivanova N.E.
Dr. Sci. (Economy),
Professor,
Nevinnomyssk

Борохов Д.А.
аспирант,
г. Невинномысск

Borokhov D.A.
Postgraduate Student,
Nevinnomyssk

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ

CONCEPTUAL FOUNDATIONS OF MANAGEMENT REGIONAL DEVELOPMENT



Аннотация: В статье отмечается высокое разнообразие подходов к структурированию и организации управления развитием территорий. Дана критическая оценка результатов исследований в области регионального развития и государственной региональной экономической политики, что позволяет выделить основные взаимосвязи, принципы и наиболее актуальные задачи управления развитием территорий. Обозначена региональная экономика, на которую оказывает значительное влияние новое понимание природы и специфики производительных сил в обществе. В частности, в региональном развитии особое внимание уделяется концепции, предполагающей учет и максимальную удовлетворенность интересов населения, бизнес-сообщества и органов власти в управлении развитием региона. От учета интересов, степени их сбалансированности и активности региональных драйверов, а также их готовности к компромиссам зависит достижение динамического баланса

в разрезе рассматриваемых сфер как на региональном, так и на национальном уровне экономики. Соответственно, фокус задач управления концентрируется на проблемах идентификации социо-экономических интересов, субсидиарных каждому из региональных субъектов, определении параметров управления, оценке существующих диспропорций, разработке механизмов и инструментов их нейтрализации с использованием возможных эффектов синергии. Данный подход, бесспорно, обеспечивает целостность регионального развития и принимает во внимание роль человеческого капитала в развитии территорий.

Ключевые слова: региональная экономика, региональная экономическая политика, управление, развитие территорий, население, бизнес-сообщество, государство.

Abstract: The article notes a high variety of approaches to structuring and organizing the management of the development of territories. A

critical assessment of the results of research in the field of regional development and state regional economic policy is given, which allows us to identify the main relationships, principles and the most urgent tasks of managing the development of territories. The regional economy is identified, which is significantly influenced by a new understanding of the nature and specifics of productive forces in society. In particular, in regional development, special attention is paid to the concept that assumes consideration and maximum satisfaction of the interests of the population, the business community and authorities in managing the development of the region. Taking into account the interests, the degree of their balance and the activity of regional drivers, as well as their willingness to compromise, determines the achievement of a dynamic balance in the context of the areas under consideration at both the regional and national levels of the economy. Accordingly, the focus of management

tasks is concentrated on the problems of identifying socio-economic interests that are subsidiary to each of the regional entities, determining management parameters, assessing existing imbalances, developing mechanisms and tools to neutralize them using possible synergy effects. This approach undoubtedly ensures the integrity of regional development and takes into account the role of human capital in the development of territories.

Keywords: regional economy, regional economic policy, management, territorial development, population, business community, state.

В последние годы на фоне обострения экономических, экологических и социальных проблем резко возросла значимость выбора вектора управления регионами, конкретизации направлений и методов достижения стратегических целей регионального развития. Возрастающее значение регионов как субъектов экономических отношений и части единого экономического пространства закономерно приводит к необходимости совершенствования подходов и механизмов управления региональным развитием. Особую значимость данному вопросу придает нестабильность и комплексность мирового экономического пространства в сочетании с процессами глобализации национальной экономики [2]. Вместе с этим отмечается высокое разнообразие подходов к структурированию и организации управления развитием территорий. Критическая оценка результатов исследований в области регионального развития и государственной региональной экономической политики позволяет выделить основные взаимосвязи, прин-

ципы и наиболее актуальные задачи управления развитием территорий.

Тем не менее в ряде научных исследований акцентируется внимание на отдельных аспектах регионального развития и необходимости их учета при разработке стратегий региональной экономической политики.

Р.Р. Ахунов, в свою очередь, обращает внимание на системное управление развитием территорий, обеспечивающее количественные и качественные изменения социально-экономических региональных систем в условиях обострения проблемы ограниченности ресурсов [3]. Исследователь подчеркивает необходимость формирования и приумножения воспроизводственного потенциала регионов, способствующих усилению конкурентоспособности территорий на федеральном и мировом рынках.

Роль пространственного ресурса в развитии регионов также анализирует Е.В. Курушина, обращаясь к концепции стратегии пространственного развития Российской Федерации до 2030 года. Исследователь отмечает, что сложная социально-экономическая ситуация в сырьевых регионах России главным образом обуславливает необходимость перехода от конъюнктурно-истощительного использования территорий к комплексному развитию.

В исследованиях российских ученых отмечается потребность в оптимизации механизма управления региональным развитием, обеспечивающего согласованность экономической и социальной эффективности, что способствует экономическому росту региона наравне с повышением качества жизни населения. Данный подход, бесспорно, обеспечивает целостность ре-

гионального развития и принимает во внимание роль человеческого капитала в развитии территорий.

Трансформация экономического поведения населения и смещение акцентов регионального развития в сторону повышения качества жизни создают основу для перехода региональной экономики в новое состояние интегративной экономики, позволяющей реализовывать процессы управления с позиции принятия социально ориентированных и компромиссных решений.

На этом фоне в ряде исследований обсуждается повышение значимости человеко-ориентированного вектора социально-экономического регионального развития в современных стратегиях развития субъектов РФ и иных программных документах. Особую значимость в данном контексте приобретают концепция качества жизни, теория человеческого капитала и концепция человеческого развития, расширяющие принципы и ориентации социально-экономического роста и развития регионов [5].

Разнообразие подходов к рассмотрению регионального развития определяет наличие большого количества методологических особенностей управления региональным развитием. К базовым общенаучным методологическим подходам к управлению региональным развитием можно отнести стратегический, системный, пространственный, неинституциональный и транзакционный.

С уверенностью можно говорить, что различие подходов к рассмотрению регионального развития во многом сопряжено с использованием разных экономических теорий и научных концепций, выступающих теоретико-методологической базой регио-

нального развития. Среди таковых можно выделить четыре группы теорий и моделей, составляющих основу экономической науки и, как следствие, определяющих специфику управления региональным развитием: классическое, неоклассическое, кейнсианское (неокейнсианское, посткейнсианское) направления, а также современные теоретические направления [7].

Несмотря на тот факт, что преимущественно ученые-экономисты сходятся во мнении, что региональное развитие – это многомерный и многосистемный процесс. То в первую очередь стоит обратить внимание на понятие «региональное развитие», которое становится одной из наиболее важных составляющих региональной экономической науки. Ретроспективный анализ позволяет выделить три точки зрения на трактовку этого понятия.

В рамках первой точки зрения региональное развитие связывается со спецификой территориальной организацией общества и рассматривается как региональные последствия в ответ на трансформацию социально-экономических процессов и явлений в стране [4].

Вторая точка зрения сконцентрирована на региональном развитии как внутреннем динамическом прогрессивно направленном изменении экономических, геополитических, социокультурных процессов, региональной структуры и перераспределении региональных ролей в этой структуре и процессах [1].

С третьей точки зрения понятие регионального развития рассматривается существенно шире и определяется как «режим функционирования региональной системы, который ориентирован на позитивную динамику параме-

тров уровня и качества жизни населения, обеспеченную устойчивым, сбалансированным и многофакторным воспроизводством социального, хозяйственного, ресурсного и экологического потенциала территории» [8]. Данное определение наиболее точно отражает сущность регионального развития, поскольку учитывает многоаспектность воздействующих как внутренних, так и внешних факторов, а также затрагивает региональные интересы субъектов экономических отношений, в частности населения.

Следовательно, в процесс реализации регионального интереса вовлечено как население, так и бизнес-сообщество и органы власти. В связи с этим, учитывая многогранность трактовки, в контексте региональной экономики интерес целесообразно рассматривать как выгоду или пользу, полученную от реализации имеющихся потребностей в условиях ограниченности ресурсов. Таким образом, регионы по мере приобретения ими реальной самостоятельности становятся средой для формирования и локализации обособленных интересов всех субъектов экономических отношений, чему способствует региональная среда, являющаяся одним из источников возникновения различного рода потребностей.

Население, бизнес-сообщество и органы власти являются ключевыми субъектами региональной экономики и социально-экономических отношений на территории региона. Они также выступают основными носителями региональных интересов в различных сферах развития регионов и могут влиять на ход региональной трансформации и улучшение условий ведения хозяйственной деятельности. По мнению российских

ученых, «именно население, бизнес-сообщество и органы власти являются носителями обособленных интересов в экономических отношениях, владельцами различного рода ресурсов, занимают активную позицию и ключевой статус в воспроизводственных, распределительных и институциональных процессах в экономике, что детерминирует указанных экономических субъектов как ключевых стейкхолдеров в развитии экономики региона, способствующих достижению стратегических целей регионального развития.

В частности, в рамках бизнес-сообщества отдельно можно рассматривать средний и малый бизнес, крупный бизнес, вертикально интегрированные бизнес-структуры и пр. Население можно декомпозировать на социальные группы по различным признакам, а органы власти, в свою очередь, по направлению деятельности и (или) иерархии в структуре управления. При этом у различных групп населения, бизнеса и органов власти существуют свои интересы, которые могут быть противоположными и не соответствовать стратегическим задачам регионального развития.

В силу того, что регион является системой мезоуровня, при рассмотрении стратегий всеобщего социально-экономического развития территорий, охватывающих общество в целом, невозможно стремиться к реализации интересов и удовлетворению потребностей всех групп бизнес-сообщества, населения и органов власти. Принимая во внимание вышесказанное, важно обратить внимание на роль органов государственной власти в обеспечении регионального развития.

С позиции государства управление территориальным

развитием рассматривается в исследованиях как прямое и косвенное. «Под прямым государственным управлением развитием регионов понимается региональная экономическая политика, ориентированная непосредственно на оказание влияния со стороны государства на уровень социально-экономического развития посредством установленных управленческих рычагов, в том числе и реализации различного рода стратегий и программ социально-экономического развития». Как правило, прямое государственное управление развитием территорий включает в себя инвестирование в объекты инфраструктуры и рекреационных зон, модернизацию основных производственных фондов, материальную и финансовую поддержку бизнесу и населению. В свою очередь, косвенное управление неразрывно сопряжено с территориальными изменениями и последствиями, возникших в результате нерегиональных (федеральных, локальных) решений. Подчеркнем, что понимание типа управленческого воздействия определяет совокупность методов и инструментов, применяемых для обеспечения регионального развития.

Бесспорно, ввиду перехода к инновационной модели экономики, высокой региональной дифференциации, необходимости совершенствования институциональных и нормативных инструментов управления развитием движущей силой социально-экономических изменений в регионах являются механизмы прямого управления, реализуемые посредством корректирующей, выравнивающей, стимулирующей и поддерживающей политики. В этом контексте

целесообразно рассмотреть базовый алгоритм разработки и реализации стратегических программ социально-экономического регионального развития, выступающих основой для требуемых изменений и модернизаций в экономике регионе, достижения краткосрочных и долгосрочных целей развития территорий. Здесь можно обратиться к исследованиям Н. А. Дубровиной, В. З. Петросянца и соавторов, которые выделяют следующие этапы или элементы процесса организации управления развитием территорий:

- целеполагание. Данный блок алгоритма посвящен идентификации ключевых проблем и (или) целевых ориентиров в региональном развитии, определяющих направления и характер мероприятий пространственного развития;

- оценка факторов внешней среды. Этап предполагает идентификацию и дальнейший учет факторов внешнего окружения региона, являющегося источником различного рода возмущений, рисков и возможностей;

- оценка внутренних угроз и возможностей. Этап носит исследовательский и прогноз-но-аналитический характер; направлен на оценку текущего состояния экономических, социальных, культурных, экологических и иных параметров развития территории;

- составление альтернатив. На данном этапе с учетом результатов исследовательского блока: оценки внешних факторов и имеющихся ресурсных мощностей региона прорабатываются альтернативные стратегические варианты регионального развития;

- разработка и реализации стратегии. Этап посвящен выбору основных приоритетов развития территории, а также

конкретизации методов и инструментов управления развитием территории и реализации сформированной стратегии;

- контроль и мониторинг реализации стратегии. Этап ориентирован на формирование эффективной системы мониторинга региональных изменений и внесение корректировок в механизмы управления и реализации стратегии пространственного развития.

Представленный алгоритм является высокоуровневым и отражает общую логику управленческих процедур в отношении регионального развития, которая на практическом уровне воплощается в организационно-экономических механизмах управления социально-экономическими системами различного уровня.

Совокупность сделанных выводов позволяет рассматривать региональное развитие как сложную иерархическую и многоуровневую систему, которая интегрирует функциональные элементы, процессы динамики территориальной структуры региона и ее преобразование, а также управленческую деятельность, «реализуемую посредством планирования и организации социально-экономического взаимодействия субъектов региональной экономики, заинтересованных в ее развитии, и контроля за достижением целей развития региона в условиях нестабильной и конкурентной среды» [6]. В качестве драйвера социально-экономического регионального развития выступает совокупность факторов, условий и закономерностей, определяющих региональную идентичность, экономические возможности территорий и структуру хозяйствования, а не силы вне этих территорий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алексеев В.В. Региональное развитие в контексте модернизации / В.В. Алексеев, Е.В. Алексеева, М.Н. Денисович, И.В. Побережников // Екатеринбург-Лувен: Ин-т истории и археологии УрО РАН; Урал. гуманитар. ин-т, 1997. 326 с.
2. Антонюк В.С. Теоретические аспекты устойчивого социально-экономического развития приграничных территорий / В.С. Антонюк, В.Л. Корниенко // Инновации и инвестиции. 2016. № 12. С. 181-183.
3. Ахунов Р.Р. Управление региональным развитием на основе взаимодействия воспроизводственного потенциала и конкурентоспособности: автореф. дис. д-ра экон. наук. Уфа, 2017. 35 с.
4. Климанов В.В. Региональные системы и региональное развитие в России / В.В. Климанов.: 2-е изд., стер. М.: УРСС, 2004. 293 с.
5. Курушина Е. В. Достижение целей пространственного развития на основе методологии человекоориентированного подхода // Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. 2019. Т. 5, № 3(19). С. 160-178.
6. Литвинов Д. А. Матричная модель взаимодействия стейкхолдеров регионального развития // Современная экономика: проблемы и решения. 2014. № 11(59). С. 158.
7. Нельсон Р. Эволюционная теория экономических изменений / Р.Нельсон, С.Уинтер: пер. с англ.М.: Финстатинформ, 2000. С. 10.
8. Региональная экономика: курс лекций / под общ. ред. Я. П. Силина, Е. Г. Анимицы. Екатеринбург: УрГЭУ, 2020. 417 с.

REFERENCES

1. Alekseev V.V. Regional'noe razvitie v kontekste modernizacii / V.V. Alekseev, E.V. Alekseeva, M.N. Denisovich, I.V. Poberezhnikov // Ekaterinburg-Luven: In-t istorii i arheologii UrO RAN; Ural. gumanitar. in-t, 1997. 326 p. (in Russian)
2. Antonyuk V.S. Teoreticheskie aspekty ustojchivogo social'no-ekonmicheskogo razvitiya prigranichnyh territorij / V.S. Antonyuk, V.L. Kornienko // Innovacii i investicii. 2016. № 12. Pp. 181-183. (in Russian)
3. Ahunov R.R. Upravlenie regional'nym razvitiem na osnove vzaimodejstviya vosproizvodstvennogo potenciala i konkurentosposobnosti: avtoref. dis. d-ra ekon. nauk. Ufa, 2017. 35 p. (in Russian)
4. Klimanov V.V. Regional'nye sistemy i regional'noe razvitie v Rossii / V.V. Klimanov.: 2-e izd., ster. M.: URSS, 2004. 293 p. (in Russian)
5. Kurushina E. V. Dostizhenie celej prostranstvennogo razvitiya na osnove metodologii chelovekoorientirovannogo podhoda // Vestnik Tyumenskogo gosudarstvennogo universiteta. Social'no-ekonomicheskie i pravovye issledovaniya. 2019. T. 5, № 3(19). Pp. 160-178. (in Russian)
6. Litvinov D. A. Matrichnaya model' vzaimodejstviya stejkkholderov regional'nogo razvitiya // Sovremennaya ekonomika: problemy i resheniya. 2014. № 11(59). Pp. 158. (in Russian)
7. Nel'son R. Evolyucionnaya teoriya ekonomicheskikh izmenenij / R.Nel'son, S.Uinter: per. s angl.M.: Finstatinform, 2000. P. 10. (in Russian)
8. Regional'naya ekonomika: kurs lekcij / pod obshch. red. YA. P. Silina, E. G. Animicy. Ekaterinburg: UrGEU, 2020. 417 p. (in Russian)

Статья поступила в редакцию: 23.03.2022
The article was received: 23.03.2022

*Иванова Наталья Евгеньевна – доктор экономических наук, профессор, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: nat.ivanova1304@gmail.com*

*Ivanova Natalia Evgenievna – Doctor of Sciences (Economy), Professor, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: nat.ivanova1304@gmail.com*

*Борохов Даниил Александрович – аспирант 1 курса, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, г. Невинномысск
e-mail: nat.ivanova1304@gmail.com*

*Borokhov Daniil Aleksandrovich – 1st year Postgraduate Student, Nevinnomyssk State Humanitarian and Technical Institute, Nevinnomyssk
e-mail: nat.ivanova1304@gmail.com*

© **Иванова Н.Е., Борохов Д.А.**

УСЛОВИЯ ПУБЛИКАЦИИ В ЖУРНАЛЕ ВАК**«Вестник Института Дружбы народов Кавказа****ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ»**

Для издания в журнале «Вестник Института Дружбы народов Кавказа (Теория экономики и управления народным хозяйством) – Экономические науки» принимаются ранее не опубликованные авторские материалы – научные статьи, обзорные статьи, соответствующие следующим направлениям:

5.2.1. Экономическая теория**5.2.3. Региональная и отраслевая экономика****5.2.4. Финансы****5.2.5. Мировая экономика****5.2.6. Менеджмент****ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ СТАТЕЙ**

Статья должна быть оформлена с изложенными ниже требованиями и тщательно вычитана автором.

Технические параметры статьи. Текст набирается в программе Word: размер шрифта – 12, гарнитура – Times New Roman, межстрочный интервал – 1, поля – 2 см со всех сторон.

Структура статьи. В редакцию следует направлять авторские материалы, включающие следующие элементы: индексы УДК и ББК, заглавие статьи, аннотацию, ключевые слова, текст статьи, список источников и литературы, транслитерацию списка источников и литературы, сведения об авторе/авторах. Название статьи, аннотация, ключевые слова и сведения об авторе должны быть представлены на русском и английском языках (!).

Заглавия научных статей должны быть информативными, краткими и отражать суть тематического содержания материала. В заглавиях статей можно использовать только общепринятые сокращения. В переводе заглавий статей на английский язык не должно быть никаких транслитераций с русского языка, кроме непереводаемых названий собственных имен, приборов и других объектов, имеющих собственные названия.

Аннотацию на русском языке оформляют согласно ГОСТ 7.9-95, ГОСТ Р 7.0.4-2006, ГОСТ 7.5-98 объемом 100–250 слов (около 850 знаков). Ее помещают после указания названия и автора/авторов статьи. Она должна кратко отражать структуру статьи (актуальность, основная цель, рассматриваемые проблемы, разделы статьи и используемые методы (если это существенно для статьи), выводы) и быть информативной. Сокращения и условные обозначения, кроме общеупотребительных, применяют в исключительных случаях или дают их определения при первом употреблении.

Аннотация на английском языке (Abstract) выполняет для англоязычного читателя функцию справочного инструмента и является для них основным источником информации о статье. За рубежом специалисты по аннотации оценивают публикацию, определяют свой интерес к работе российского ученого, могут использовать ее в своей публикации, сделать на нее ссылку и т.д. Поэтому она должна быть выполнена на качественном английском языке, с использованием принятой и понятной англоязычному читателю терминологии. Приложение 1

Ключевые слова – это 5–10 основных терминов, которые использованы в статье и по которым заинтересованный читатель сможет быстро найти ее. Поэтому не рекомендуется приводить в качестве ключевых слов такие, которые являются общими терминами для многих предметных областей и поэтому затрудняют поиск вашей статьи. Если их использование все-таки необходимо, лучше конкретизировать эти слова (например, не «методика», а «методика анализа текста» и т.п.). Ключевые слова приводятся в именительном падеже.

Текст не должен содержать некорректно оформленных заимствований. Использование текстов других авторов должно быть в объеме, оправданном целью цитирования. Все цитаты сопровождаются ссылкой на источник непосредственно в конце процитированного текста – в квадратных скобках указывается порядковый номер по мере их появления. Ссылка на страницу отделяется от ссылки на источник запятой. Если в квадратных скобках одновременно приводятся ссылки на несколько источников, они отделяются друг от друга точкой с запятой

(например: [1, с. 25]; [4]; [1, с. 26; 5, с. 17]). При прямом цитировании текст заключается в кавычки и в ссылке обязательно указывается номер страницы источника или листа архивного документа (например: [1, с. 25] или [5, л. 3 об.]).

Возможно использование ранее опубликованных собственных текстов автора в объеме, оправданном целью цитирования(!), и со ссылкой на источник, оформленной в соответствии с установленными правилами цитирования (добросовестное самоцитирование).

Список источников и литературы должен включать в себя все работы, использованные автором; приветствуются ссылки на новейшую научную литературу. Каждая ссылка должна содержать следующие пункты: автор/авторы, заглавие, место издания, год издания, издательство, общее количество страниц. Также указываются редактор, составитель, переводчик и т.п.; книжная серия издания (если имеется). Между областями описания ставится разделительный знак «точка». Список литературы составляется в порядке цитирования (!) и оформляется в соответствии с требованиями ГОСТ 7.0.5-2008 «Библиографическая ссылка. Общие требования и правила составления». Ссылки на Internet-ресурсы приводятся в общем списке литературы по автору или заглавию публикации с обязательным указанием адреса сайта, где эта публикация размещена, и датой ее размещения или датой последней проверки наличия ресурса (например: Васильев В.В. Неизвестный Юм // Вопросы философии. 2014. № 1. С. 127-139. URL: http://vphil.ru/index.php?option=com_content&task=view&id=884&Itemid=52 (дата обращения: 12.06.2014). Автор отвечает за достоверность сведений, точность цитирования и ссылок на источники и литературу.

Транслитерация списка источников и литературы (перевод с русского алфавита на латинский) обозначается словом References.

Сведения об авторе/авторах (на русском и английском языках) должны содержать имя, фамилию и отчество (полностью), место работы с указанием кафедры (без сокращений, аббревиатуры не допускаются, рекомендуется использование общепринятого переводного варианта названия организации), занимаемую должность, ученое звание или статус, ученую степень, наименование страны (для иностранных авторов), адрес электронной почты. Для работы с авторами редакции необходим контактный телефон (желательно мобильный) - данная информация не подлежит публикации. Фамилии авторов статей в транслитерированном виде должны соответствовать профилям авторов, имеющимся в БД, чтобы не затруднять их идентификацию и объединение данных об их публикациях и цитировании под одним профилем (идентификатором - ID автора). Кроме того, для авторов важно придерживаться указания одного места работы, так как данные о принадлежности организации (аффилировании) являются одним из основных определяющих признаков для идентификации автора.

Оформление таблиц, рисунков, формул.

Все таблицы в тексте нумеруются и сопровождаются заголовками, в тексте на таблицу дается ссылка, например: (табл. 1).

Иллюстрации (фотографии, рисунки, схемы, графики, диаграммы, карты) следует представлять отдельным файлом и сопровождать подписями. Графические материалы (схемы, диаграммы и т.п.) должны быть представлены в векторном формате (AI, EPS, xls(x)); рисунки и фотографии - в формате TIF или JPG с разрешением не менее 300 DPI. В тексте должны присутствовать ссылки на иллюстрации, например: (рис. 1).

Формулы должны быть набраны в редакторе формул программы Word. Перенос формул допускаются на знаках «плюс» и «минус», реже - на знаке «умножение». Эти знаки повторяются в начале и в конце переноса. Формулы следует нумеровать (нумерация сквозная по всей работе арабскими цифрами). Номер формулы заключают в круглые скобки у правого края страницы.

В основном тексте статьи могут содержаться примечания в виде автоматических постраничных сносок, имеющих сквозную нумерацию.

Статьи, направленные в редакцию без выполнения настоящих условий публикации, не рассматриваются.

Перечень материалов для представления в редакцию:

1. оригинал статьи - на электронном носителе;
2. имя файла: Иванов_статья (указывается фамилия первого автора);

3. фотография автора ;

4. справка о результатах проверки материала на наличие заимствований, редакция принимает статьи с высокой степенью оригинальности текста – от 80%.

Статьи, подготовленные аспирантами, соискателями ученой степени кандидата наук, принимаются только при наличии:

- письменной рекомендации научного руководителя или заведующего кафедрой, отражающей научную новизну статьи и заверенной печатью 1 стр.

Редакция в обязательном порядке осуществляет рецензирование (экспертную оценку) всех материалов, публикуемых в журнале.

По поводу отклоненных статей редакция предоставляет авторам мотивированную рецензию и в переписку не вступает.

Оплата услуг журнала «Вестник Института Дружбы народов Кавказа ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ» по публикации статей осуществляется после рассмотрения статей редакционной коллегией, по высланным на электронную почту банковским реквизитам.

Условия публикации и образцы документов размещены на сайте института.

Web-сайт: <http://vestnik.idnk.ru/>

e-mail: vestnik-idnk@mail.ru

ВЕСТНИК

ИНСТИТУТА ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА

Выпуск 2 (66)

2023

Подписано в печать 27.06.2023 г.
Дата выхода 30.06.2023 г.
Формат 60x84\8. Бумага офсетная.
Гарнитура Gotman.
Усл.печ.листов 18,14
Тираж 1000 экз.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе ИДНК

355008, г. Ставрополь, пр.К. Маркса, 7
Тел.: (8652) 28-25-00
Цена свободная



ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ
НАРОДОВ КAVKAZA

1996